



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

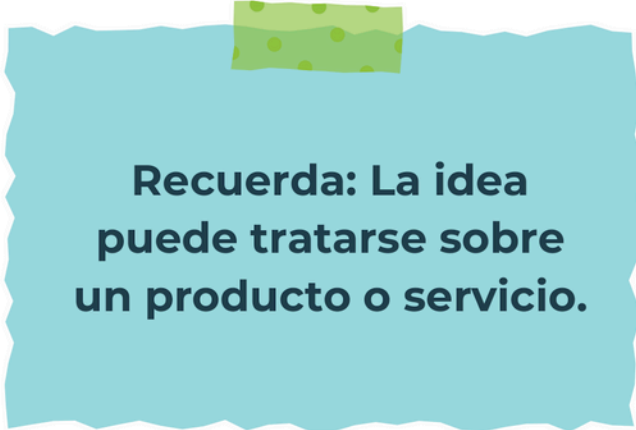


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi idea de negocio es ofrecer un servicio de  
uñas. Dónde se ofresera una variedad de  
servicios tales como: manicura, pedicura, spa  
para manos y pies. Nuestro objetivo es  
satisfacer las necesidades de los clientes



**Recuerda: La idea  
puede tratarse sobre  
un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

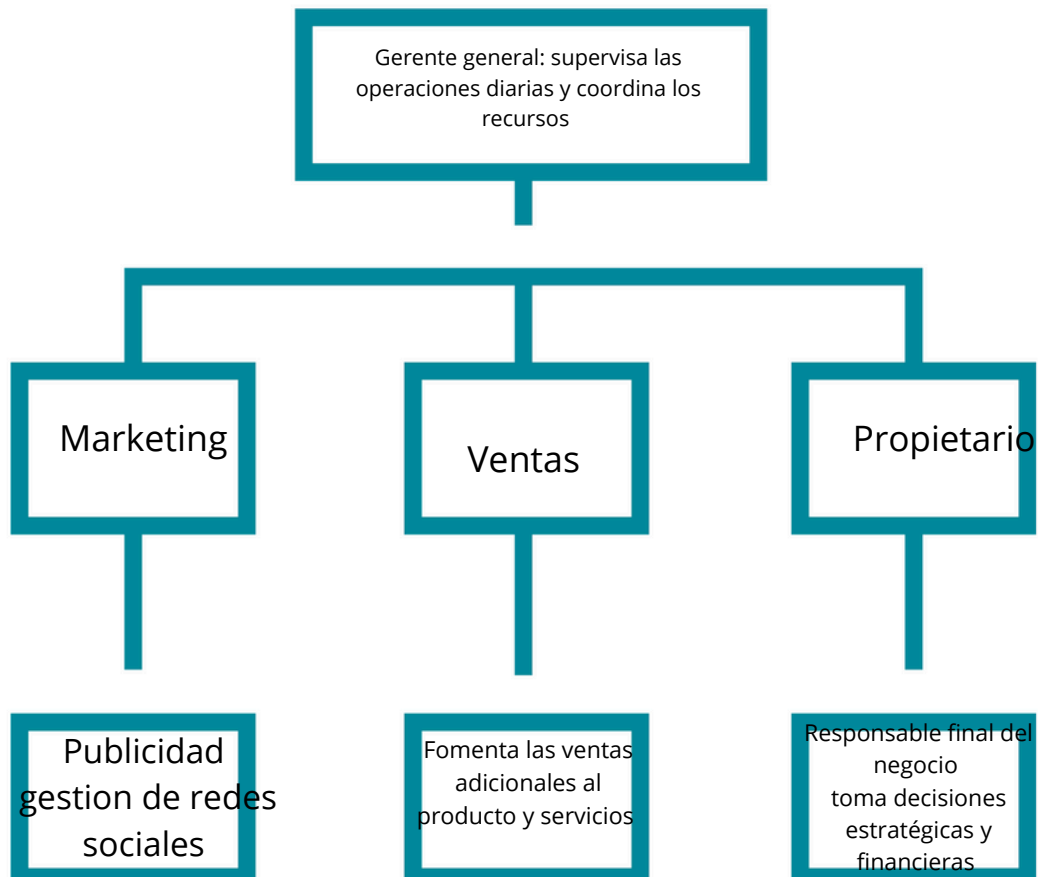
### Misión:

Proporcionar servicios de manicura y pedicura especializados en el cuidado y embellecimiento de las uñas de los clientes. Nos comprometemos a utilizar productos de alta calidad y técnicas avanzadas para garantizar resultados satisfactorios y duraderos

### Visión:

Nuestra visión es ser el mejor servicio de uñas del cantón de la unión. Destacando por un buen servicio y cuidado de las uñas

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

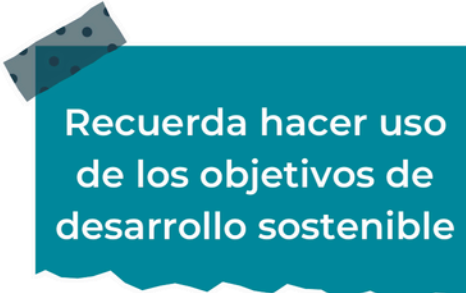
Participa en iniciativas locales, como eventos de recaudación de fondos o programas educativos sobre cuidado de las uñas y productos sostenibles.

### *Sostenibilidad ambiental:*

Tener un buen uso de los recursos eléctricos y del agua  
Se utilizan recipientes amigables con el ambiente y no se utilizarán productos a base de la crueldad animal o dañinos para el medio ambiente

### *Sostenibilidad económica:*

Establecer una economía viable y sostenible  
Brindar precios accesibles para los clientes



Recuerda hacer uso  
de los objetivos de  
desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

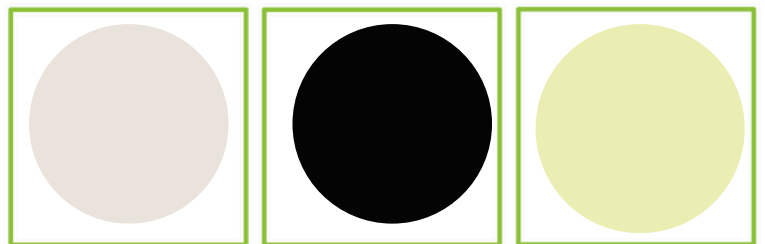


Slogan



Manicura y pedicura con elegancia y estilo

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Alquiler del local: 600.000
- Salario: 350.000
- Luz/ agua: 100.000
- Marketing: 100.000
- Seguros: 30.000
- Servicios especiales: 20.000
- Servicio de internet: 15.000

### Mis costos variables

- Transporte ( si es a domicilio): 13.000
- Esmaltes : 10.000
- Tratamientos: 12.000
- Proveedores: 5.000
- kits de regalo: 10.000
- Servicio al cliente: 20.000
- Productos varios: 20.000

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₡ 18.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 67.5 \text{ unidades}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 1200.000.00$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

### Pasivos

Inventarios de materiales

Cuentas por cobrar

Relaciones con proveedores

Propiedades de inversión

Vehículo para el servicio

a domicilio

Equipo de manicura

y pedicura

Equipo tecnológico

Inventario

Cuentas por pagar

Prestamos a corto plazo

Prestamos a largo plazo

El alquiler del local

Impuestos

Salarios

Intereses por pagar

Garantía de los productos

Pagos de los servicios

Deudas comerciales



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen varios servicios de manicura y pedicura, lo que significa que hay una competencia en este tipo de mercado, ya que algunos de estos tienen como objetivo satisfacer las necesidades de las clientas brindando un servicio especializado en diseño de uñas

Lo que buscan los clientes es tener un lugar cómodo y accesible para un servicio de uñas, con buenos precios y buena calidad en el producto y servicio al cliente

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Cumplir con las obligaciones tributarias es fundamental para mantener la legalidad, evitar sanciones y contribuir al desarrollo económico del país

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

La liquidación de una empresa involucra cerrar sus operaciones y pagar deudas y distribuir activos entre los accionistas

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Planificación tributaria

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Es importante para evitar problemas legales y financieros. Optimizando los recursos y cumpliendo con la normativa fiscal

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Emprendedores y dueños de negocios

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Planificar adecuadamente las obligaciones tributarias para el éxito del emprendimiento

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Investigar leyes fiscales consulta con expertos elaboración de estrategias tributarias

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Cumpliendo puntual las obligaciones fiscales. Minimizando riesgos legales y optimizando recursos financieros

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Acceso a información fiscal, asesoramiento profesional y herramientas de gestión financiera

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Con un cronograma adaptado a las necesidades físicas del emprendimiento asegurado

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

El equipo directivo del emprendimiento

