



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

mi negocio va a tratar sobre entrar en la comercio de el hardware, dando la oportunidad a personas con poco dinero para invertir en laptos o computadoras de escritorio pero que tenga un buen rendimiento en cualquier cosa que la quieran usar ya sea juegos basicos o para trabajos basicos como exel, word etc y no tengan q comprar una computadora tan cara para un uso basico



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

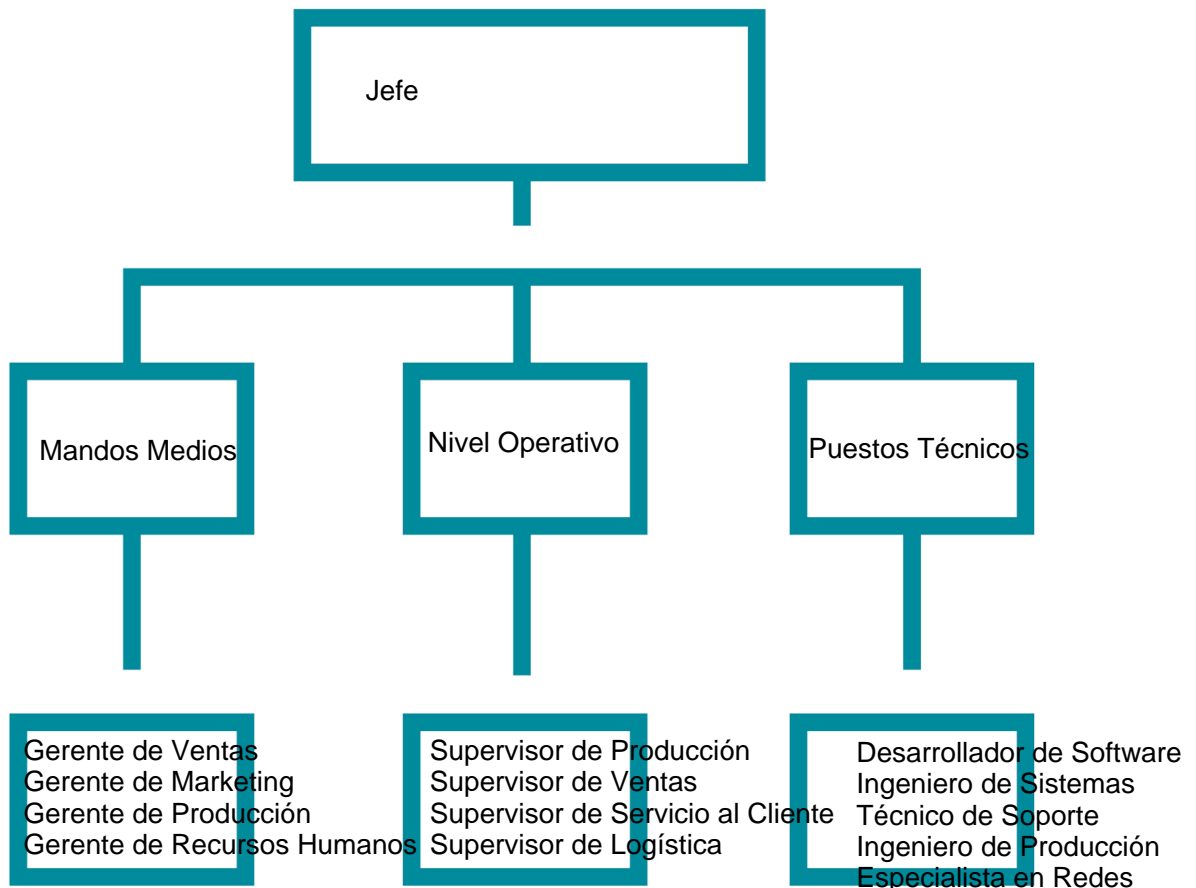
Misión:

somos una pequeña de hardware para para cualquier persona

Visión:

queremos ser una empresa reconocida para cualquier tipo de persona que necesite una computadora

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Condiciones de Trabajo Seguras y Saludables: Garantizar un ambiente de trabajo seguro y saludable para todos los empleados.

Salarios Justos: Pagar salarios competitivos y justos que superen el salario mínimo y reflejen el costo de vida.

Diversidad e Inclusión: Promover una cultura de trabajo inclusiva y diversa, asegurando igualdad de oportunidades para todos los empleados

Sostenibilidad ambiental:

Diseño Ecológico: Diseñar productos que sean duraderos, reparables y reciclables. Utilizar materiales que sean menos dañinos para el medio ambiente.

Eficiencia Energética: Fabricar productos que consuman menos energía durante su uso. Obtener certificaciones como Energy Star para validar la eficiencia energética de los productos.

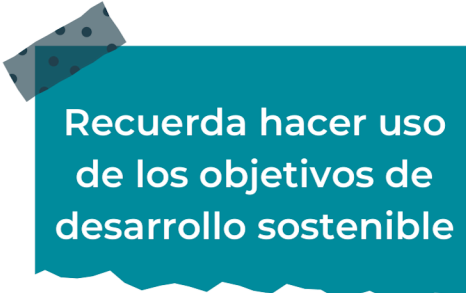
Materiales Sostenibles: Usar materiales reciclados y sostenibles en la fabricación de computadoras, reduciendo la dependencia de recursos no renovables y disminuyendo la cantidad de residuos.

Sostenibilidad económica:

Control de Costos: Implementar un riguroso control de costos en todas las áreas de la empresa para maximizar la eficiencia operativa y minimizar gastos innecesarios.

Diversificación de Ingresos: Diversificar las fuentes de ingresos ofreciendo servicios complementarios, como soporte técnico, garantías extendidas, y software especializado.

Gestión de Inventarios: Optimizar la gestión de inventarios para reducir costos de almacenamiento y evitar el exceso o escasez de productos



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

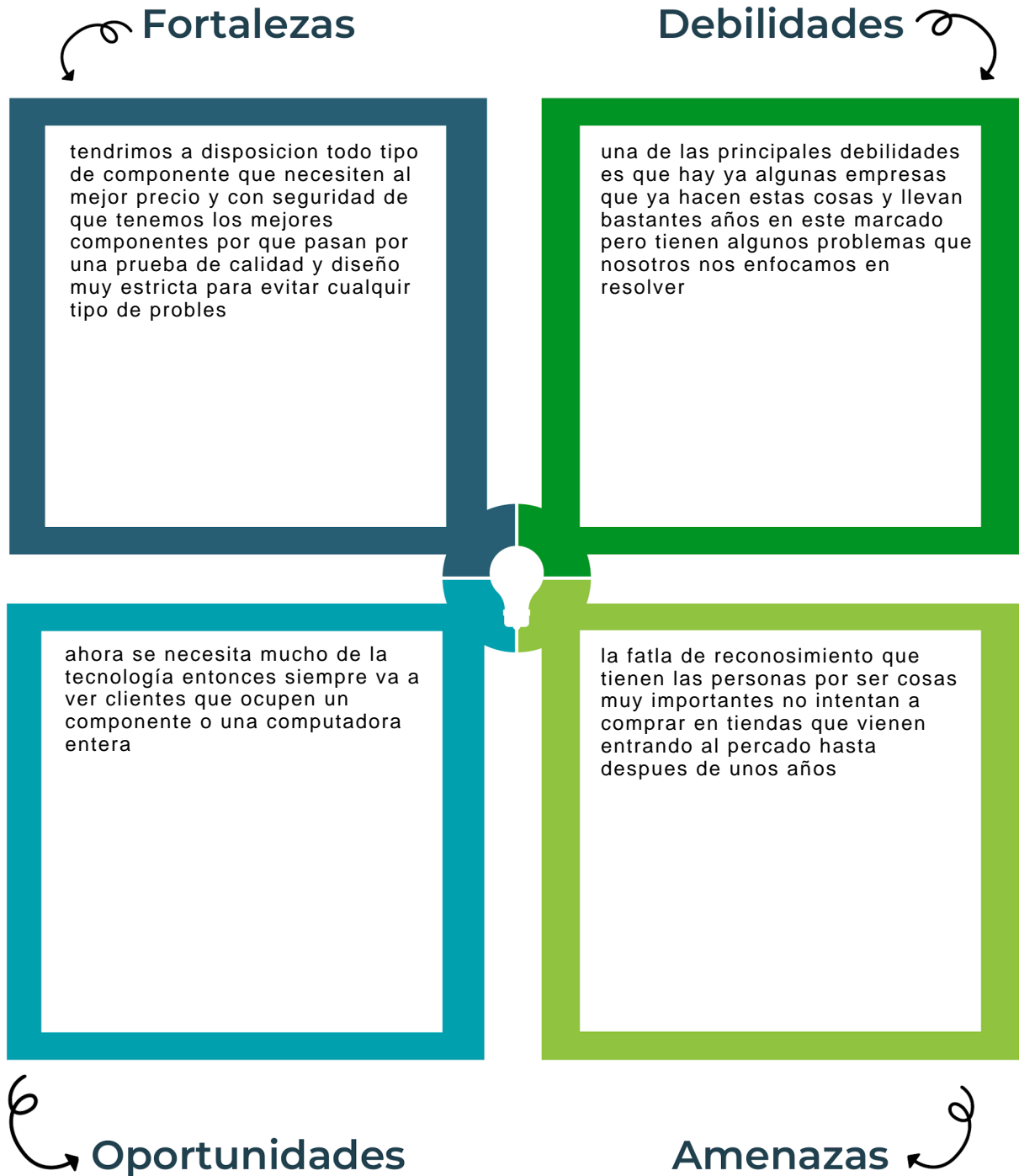
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Proveedores de Componentes: Empresas que suministran partes esenciales como procesadores, tarjetas gráficas, discos duros, memoria RAM, etc. Ejemplos incluyen Intel, AMD, NVIDIA, Samsung y Micron. Fabricantes de Equipos Originales	Actividades clave el desarrollo y diseño del producto, pruebas de rendimiento etc	Propuesta de valor Innovación y Tecnología de Vanguardia Nuestra empresa se dedica a desarrollar hardware innovador que incorpora las últimas tecnologías para ofrecer un rendimiento superior y una experiencia de usuario excepcional. Nos enfocamos en la investigación y desarrollo para estar siempre a la vanguardia de la tecnología. Calidad y Durabilidad Fabricamos productos de alta calidad que están diseñados para durar.	Relación con el cliente ofrecerles un buen servicio para lo que necesite de buena calidad y buen diseño	Segmento de clientes tener todo tipo hardware para todo tipo de cliente desde los mas exigentes hasta para los que ocupen apenas una computadora para la oficina o para empresas
Estructura de costos el costo dependera de que componente o computadora esten realizando comprar	Recursos clave Fabricación de Componentes : Producir o subcontratar la fabricación de componentes	Canales pagina web oficial tener todas redes sociales que hay hoy en día y tenerlas con nueva información todos los días	Fuentes de ingresos tendremos venta directa de componentes para un precio mas comodo y por mayorista, mantenimientos para los componentes garantias y soporte tecnico de buena calidad	

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Tu socio en cada proyecto de construcción

Colores principales de mi marca empresarial



rojo	azul	negro
------	------	-------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler
- Servicios públicos
- Nómina
- Seguro
- Mantenimiento y limpieza
- Inventario
- Marketing y publicidad

Mis costos variables

- Costo de mercancía vendida
- Comisiones de ventas
- Costos de envío y logística
- Costos de empaque
- Comisiones de tarjetas de crédito
- Descuentos y promociones
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



como mínimo de 70 mil colones
como máximo hasta ahora en el
mercado ahí de 1 millón de
colones

Recuerde que los costos
variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- **Inventario:** Es el activo más importante para una tienda de hardware, que incluye todos los productos y mercancías disponibles para la venta.
- **Equipos y herramientas:** Esto incluye estanterías, mostradores, equipos de punto de venta (POS), equipos de almacenamiento y exhibición, carros de transporte, herramientas de mano, entre otros.
- **Mobiliario de oficina:** Mesas, sillas, escritorios, archivadores y otros muebles utilizados en las áreas administrativas y de atención al cliente.
- **Vehículos de entrega:** Si la tienda realiza entregas a domicilio, podría tener vehículos dedicados para este propósito.
- **Propiedad inmobiliaria o arrendamiento:** En caso de ser propietaria del local o tener un contrato de arrendamiento.

Pasivos

-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

nvidia, intel, ryzen, amd, asus, hp esas son algunas hay un monton en todo el mundo

pero esas son las mas reconocidas

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son fundamentales para el funcionamiento de cualquier entidad económica, ya sea una empresa, un individuo o una organización. Aquí te explico la importancia de las obligaciones tributarias:

Financiamiento del Estado: Los impuestos son la principal fuente de ingresos del gobierno. Estos ingresos son utilizados para financiar infraestructura pública, servicios sociales (como salud y educación), seguridad, justicia y otros servicios básicos que benefician a la sociedad en su conjunto.

Equidad y Justicia Fiscal: A través del sistema tributario, se busca distribuir la carga fiscal de manera equitativa y justa entre los contribuyentes según su capacidad económica. Esto promueve la solidaridad social y la cohesión económica.

Regulación de la Economía: Los impuestos pueden utilizarse como herramienta para influir en el comportamiento económico. Por ejemplo, se pueden aplicar impuestos específicos para desincentivar el consumo de ciertos productos (como el tabaco o el alcohol) o para fomentar actividades beneficiosas para la sociedad (como la inversión en energías renovables).

¿Cómo se liquida una empresa?

Liquidar una empresa implica cerrar todas sus operaciones de manera ordenada y cumpliendo con las obligaciones legales y financieras. Aquí te explico los pasos generales para liquidar una empresa:

Decisión de liquidación: La decisión de liquidar una empresa generalmente es tomada por los accionistas, los directivos o el tribunal en caso de quiebra. Se debe convocar una reunión oficial para aprobar esta decisión.

Nombramiento de liquidadores: Se designa a una o más personas para que actúen como liquidadores. Su función es administrar los activos de la empresa durante el proceso de liquidación, pagar las deudas y distribuir los activos restantes entre los accionistas.

Inventario de activos y pasivos: Los liquidadores realizan un inventario detallado de todos los activos (propiedades, inventarios, cuentas por cobrar, etc.) y pasivos (deudas, obligaciones fiscales, etc.) de la empresa.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

la contabilidad para administrar bien mi dinero segun lo que gano y mis necesidades

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

para no hacer compras innecesarios o endeudarnos y ternes machas crediticias

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

yo lo hago para mi futuro

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

para el comunal del colegio y para el aprendizaje

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

aprender sobre finanzias

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

a manejar nuestro dinero corectamente

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

solo necesitamos un celular o computadora y acceso a internet o lo podemos hacer en la biblioteca del colegio

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

cada dia avanzar un poco

¿Quién lo hace?
(Responsables)

