Junior Achievement Costa Rica

Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

YO EMPRENDO

JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

CUADERNO DE TRABAJO

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024

Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de negocio que tengo es hacer una empresa pero primero esforzarme para poder crear esa empresa llamada EC jugos ellos van a hacer diferentes ideas para el buen sabor de esos jugos para poder exportarlos a otras partes del mundo para Haci generar mayores ganancias de todos los trabajadores y la mía también para estar bien económicamente y las personas se puedan sentir agusto con lo que hacemos.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

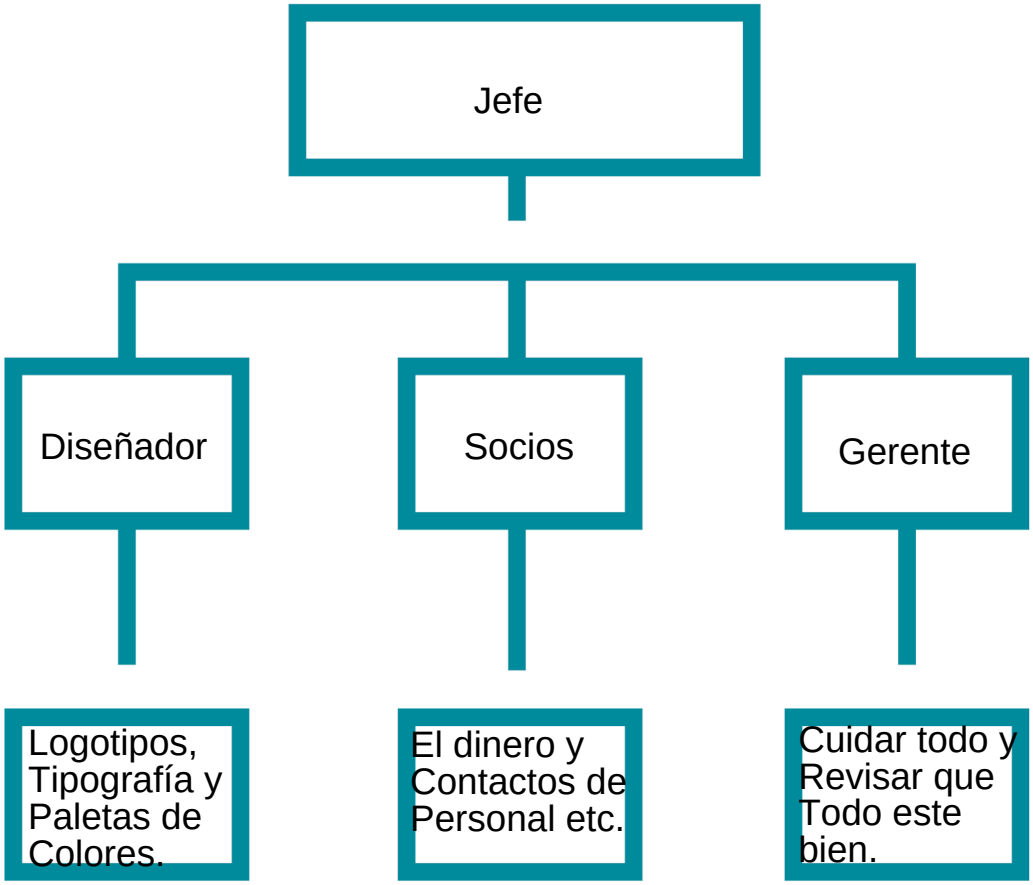
Misión:

Ser los mejores productores del país y tener muy buena
Calidad sobre las personas y que las personas se sientan bie
Con lo que van a degustar.

Visión:

Poder llegar a diferentes partes y lugares del mundo y llegar a ser
Exitoso en la vida y que los trabajadores estén felices con lo que hace

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Este negocio va a tener mucha publicidad y también vamos a contactar Socios para poder tener más producción y más materia prima.

Sostenibilidad ambiental:

Nuestro negocio y la recomendación de el producto no va a dañar el Medio ambiente y va a se totalmente natural y sin afectar al medio ambient No a los animales ni sus habitad para poder recoger todo todo va a ser Totalmente cultivado y estudiado todas las frutas.

Sostenibilidad económica:

Estos productos van a ser un exito total porque va a ver mucha publicida Y va a ser demaciado rico y eso nos va a dar ese exito a todos los socios Y empleados y van a trabajar en este proyecto.

Logotipos, Tipografía y Paletas de Colores

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave

Centros Naturalistas y Estéticos.
Spas.
Gimnasios.
Tiendas en Centros.
Comerciales.
Relación con Proveedores.

Actividades clave

Salud de Permisos.
Contactos con Proveedores.
Selección de Frutas.
Novedad en recetas.
Atención al Cliente y inventarios.

Recursos clave

Materiales: Maquinaria, Utensilios, Materia prima, Inmobiliario
Humanos: personal para la atención del Cliente. etc

Propuesta de valor

Jugos natural De diversos Sabores, Cóctel de Frutas, jugos Verdes, jugos Saludables

Relación con el cliente

Degustación
Descuentos
Concursos a través de redes Sociales
Atención Personalizada.

Canales

Sitios web,
Redes sociales.
Blog

Y en lugares Públicos.

Segmento de clientes

Mujeres y Hombres de 18 a 60 años

Interesados Por su salud

Para las Personas Deportistas y Fitness.

Estrucutra de costos

Inversión inicial: maquinarias, equipos, Inmobiliario, utensilios.
Costes recurrentes: Gastos administrativos Y de servicios.
Sueldo personal. Pago de proveedores.

Fuentes de ingresos

Venta de jugos naturales.
Modalidades de pago: Efectivo, tarjeta de débito y crédito.

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

Fortalezas

Ubicación geografica ya que Estamos ubicados cerca de Avenidas dónde van muchas Personas, frutas frescas, gran Variedad de jugos, precios bajos, Buen servicio al cliente Y productos naturales.

Debilidades

No cuenta con suficiente espacio para los clientes por Vienen muchos, No contamos Con personal de apoyo.

Oportunidades

Otra fuente de ingresos,
Las personas hoy en día buscan productos naturales,
Grupos de personas transitan Por el local y por el mercado,
Implementar más productos Para atraer más clientes,
Invertí en una nueva compra De local.

Amenazas

Locales cercas también venden Jugos,
Es una fuerte competencia de Jugos,
Los jugos los venden más baratos.

Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

Lo siento no se cómo poner imágenes
En esta aplicación, pero era una imagen
Que decía Sun Natural.

Slogan

El valor de sentirte bien

Maten tu cuerpo refrescado

Hidratante para lo que hagas

Sentirte bien con lo que te hace feliz

Pide tu jugo mixto siempre listo

Colores principales de mi marca empresarial

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler del local
- Gastos de electricidad
- Gastos de agua
- Seguros obligatorios
- Impuestos
- Pagos de prestamos
- Costó de internet y de telefono

Mis costos variables

- Descuentos sobre ventas
- Comisiones
- Transporte de materias primas
- Servicios subcontratados
- Materiales generales
- Envases y envalajes
- Insumos directos

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ Costos fijos serían 5,100,00
Costos variables serían 4,138.00

9,138,00 serían en total de los do:

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{\text{(Precio de venta - costo variable total)}}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta x punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → Serían $1523

Punto de equilibrio monetario → ₡ 1,523,000

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos	*Pasivos*
Propiedades	Deudas a corto plazo
Maquinaria	Deudas a largo plazo
Inversiones	Cuentas por pagar
Dinero en caja menor	Inventarios
Saldo de cuentas bancarias	Salarios
Inmuebles	Depósito de clientes
Vehiculos	Gastos devengados
Maquinaria	Impuestos diferidos
Patentes	Comerciales a pagar
Cuentas por cobrar	Ingresos anticipados

Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Están natu fruits, del valle, jugo jumex, ruta refrescante etc. Esas Empresas hacen los mismos jugos naturales con las mismas Procedencias aunque algunos no pero está bien son jugos riquísimos que tienen muchos contactos entre otros iguales a mis cosas con Proveedores etc. Y la cosa de expandirse como todos comenzamos desde cero y llegar hacer grande en tiempo con esfuerzo y también gracias por todo lo que hicimos.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cúal es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

La importancia es garantizar que cualquier empresa y cada Individuo puedan contribuir de una manera proporcional a su capacidad económica.

¿Cómo se liquida una empresa?

Es una manera de administración cuando realizan las operaciones Cuantificación necesarias y determina el importe que debe de satisfacer el contribuyente.

Guia para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa? (Problema y descripción)	Tener un plan y una organización con la cual Emprendimiento con en negocio y después empresa.
¿Por qué es importante este tema? (Justificación)	Para poder tener el conocimiento de todo y Plantearnos lo que podemos hacer
¿Para quiénes lo vamos a hacer? (Público meta)	Para todo público de cualquier edad por qué esto es una cosa para poder mejorar en algunos aspectos.

¿Para qué es la actividad? (Objetivo)	¿Qué vamos a hacer? (Actividades)	¿Qué queremos lograr? (Metas y Resultados)
Para poder tener en Mente lo que podemos llegar a hacer en la Vida si damos nuestro Máximo esfuerzo.	Hacer publicidad, Hacer muchos amigos, Socios, Trabajadores, Y proveedores etc.	Saber en lo que somos buenos y para que somos buenos y seguir mejorando con el tiempo.

¿Qué necesitamos? (Recursos y materiales)	¿Cuándo lo vamos a hacer? (Cronograma)	¿Quién lo hace? (Responsables)
Proveedores, socios, Empleados, locales, Y sitios para tener una Mejor producción.	Cuando seamos adultos y con buena mentalidad y con buen ingreso Monetario para seguir.	Amigos,socios,y mi persona cuando Tengamos todo de acuerdo.

Junior Achievement Costa Rica
Miembro de JA Worldwide
35 Years of Empowering Lives

NOTAS

Vimos muy bien este módulo para poder saber los que tenemos que hacer si queremos hacer un negocio para tener una mentalidad preparada en diferentes términos y para tener una paz antes de hacer todo eso para poder hacerlos con mucha mentalidad en ello.

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024