



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

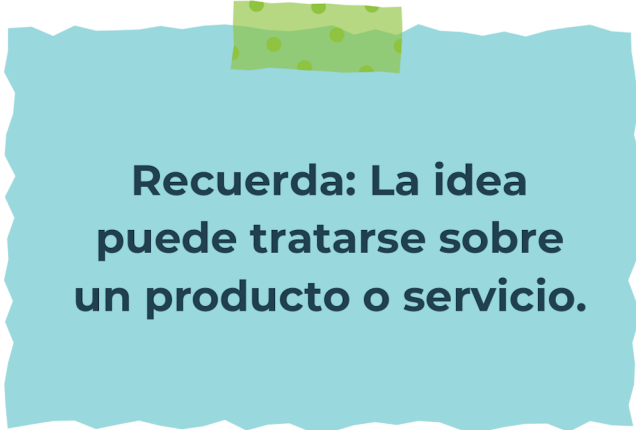
Actividad #1

Defina la idea de negocio.

una idea de negocio también involucra la definición del público objetivo al que se dirige, la propuesta de valor que ofrece para satisfacer las necesidades de ese público, así como el modelo de negocio que describe cómo se generarán ingresos y se cubrirán los costos operativos.

Además, una buena idea de negocio debe ser innovadora en cierta medida o al menos tener un enfoque único que la distinga de la competencia. Es fundamental que sea factible técnicamente y económicamente, es decir, que pueda ser implementada con los recursos disponibles y generar ganancias sostenibles a largo plazo.

En resumen, la idea de negocio es el punto de partida crucial que define la dirección estratégica y la viabilidad potencial de una empresa antes de pasar a la fase de desarrollo y ejecución.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

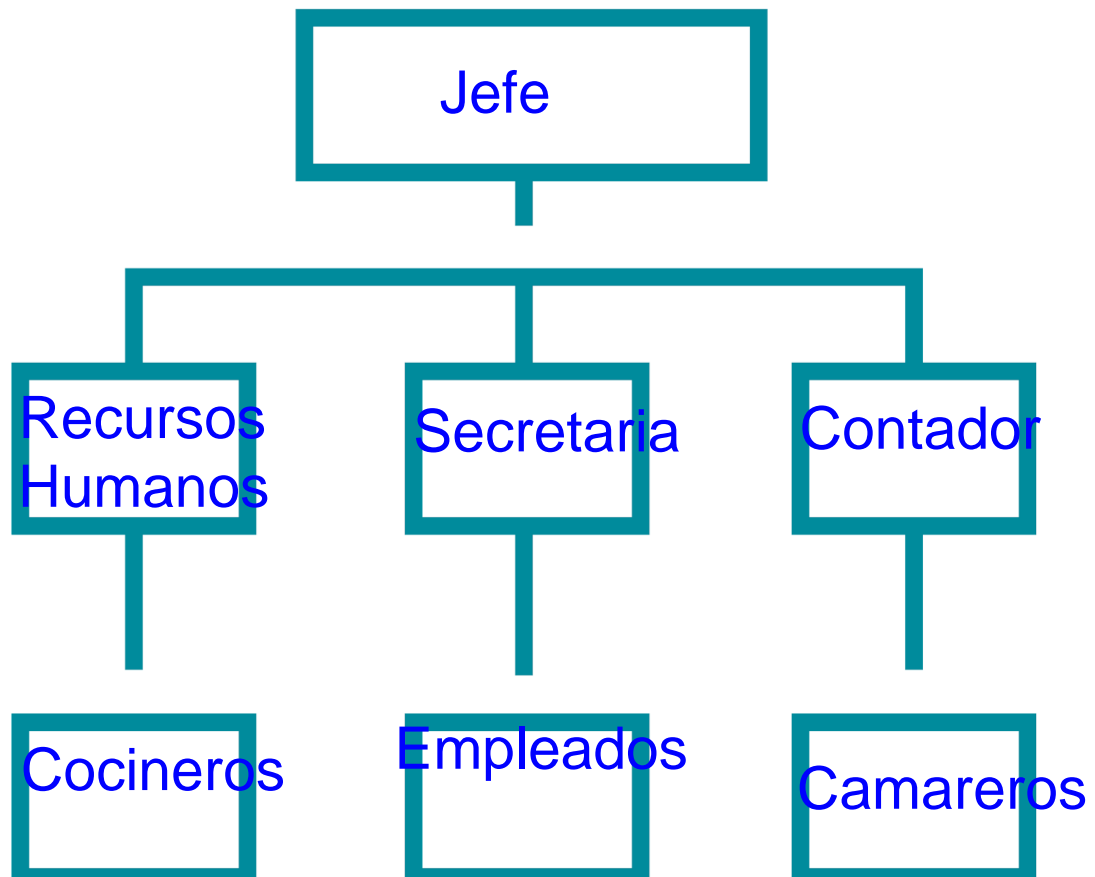
Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión:
Dar una buena y deliciosa
comida

Visión:

Buscamos dar una excelente experiencia a
los turistas en Costa Rica

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Mi emprendimiento llegara a la sostenibilidad social garantizando que las condiciones de trabajo sean justas y seguras.

Sostenibilidad ambiental:

Para llegar a la sostenibilidad ambiental mi empresa trataria de tener infraestructura sostenible, desarrollo sostenible en otras palabras, adoptar practicas y politicas que permitan reducir el impacto ambiental.

Sostenibilidad económica:

Teniendo control de residuos, evaluacion financiera y teniendo buenas practicas laborales.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

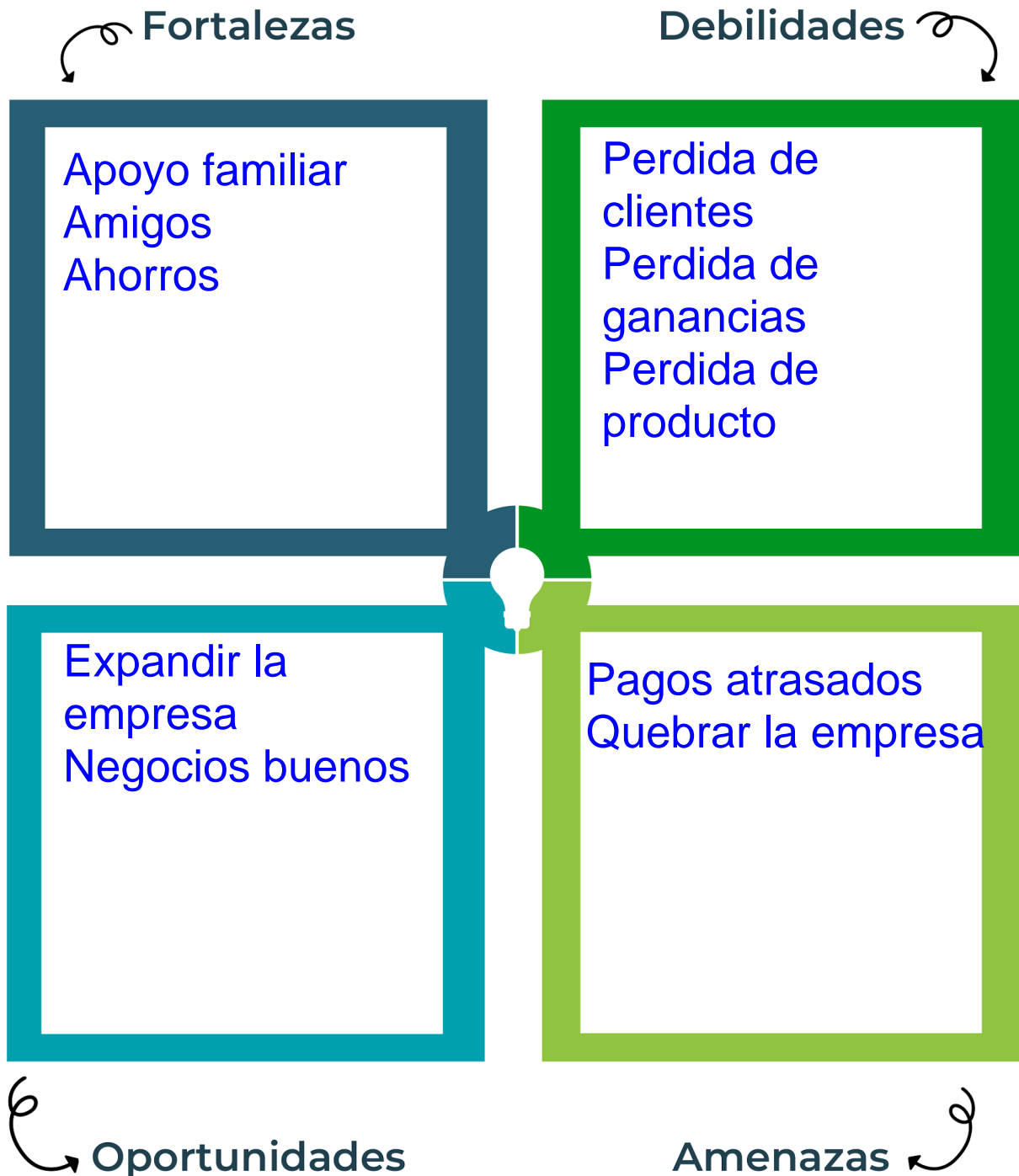
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Personas, grupos o instituciones que fomentan parte de los procesos de la empresa	Tareas 100% necesarias para poder crear, desarrollar y comercializar el producto.	Dar seguro a	Ser amigables y dar una buena experiencia	Tarjeta de cliente frecuente e gana puntos para canjear
	Recursos clave		Canales	
	Servicio al cliente Choferes Guía turístico		Comoda	
Estrucutra de costos			Fuentes de ingresos	
200 mil al mes			Banco nacional y ahorros	

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

●	3500
●	5000
●	2000
●	
●	
●	
●	

Mis costos variables

●	1500
●	1000
●	
●	
●	
●	
●	

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 200000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 80000

Punto de equilibrio monetario → ₡ 150000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Agua
- Luz
- Local
- Personal
- Productos
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Limpieza
-
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

133 mil empresas en costa rica

92 por ciento del servicio ofrecen en costa rica

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Prevenición de Problemas Legales y

Sanciones

Responsabilidad y Sostenibilidad

Estabilidad Económica

Promoción del Desarrollo Económico

Equidad y Justicia Social

¿Cómo se liquida una empresa?

Liquidar una empresa implica cerrar todas sus operaciones de manera ordenada y legalmente correcta. Aquí están los pasos generales para liquidar una empresa:

1. Decisión de liquidación: La junta directiva o los accionistas deben tomar la decisión de liquidar la empresa. Esto se suele hacer cuando la empresa ya no puede operar de manera rentable, no puede pagar sus deudas o los propietarios desean cerrarla.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Gastronomía y empresarial

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Por que las personas visiten y recuerden Costa Rica

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Mis familiares y personas de la calle

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para generar ingresos monetario

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Una empresa de turismo

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Expandir la empresa Económica y Socialmente

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Clientes
Choferes
Guías

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Cuando tengamos el producto necesario

¿Quién lo hace?
(Responsables)

El jefe

