



Years of
Empowering
Lives

35

Miembro de JA Worldwide



— CUADERNO —
DE-TRABmo —





SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE DIRECCIÓN DE
EDUCACIÓN PÚBLICA VIDA ESTUDIANTIL

@Junior Achievement Costa Rica, 2024

Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

Actividad #1



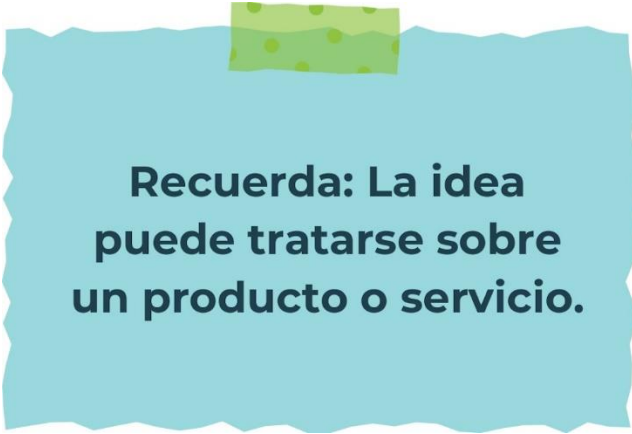
1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.

2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es "Escribir texto",

3. Cuando seleccionas "Escribir texto", das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Defina la idea de negocio.

Mi negocio va a ser hacer uñas, manicurista en casa. En donde hacemos uñas con diferentes precios y diferentes diseños



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión: Proveer todo lo relacionado al cuidado de la belleza de las a través de la distribución de nuestros productos, productos y soluciones innovadoras, para el beneficio de nuestros clientes y la comunidad que servimos.

Visión: Ser una empresa comprometida con nuestros clientes y subdistribuidores de la aplicación de uñas brindando los mejores productos y herramientas con innovación y calidad para el desarrollo de sus negocios logrando la satisfacción y lealtad del consumidor.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.

NAILS		
Marcketing	Ventas	Clientes
Hacer marcketing, con publicaciones en las redes sociales dia dia, tener a los clientes informados, etc.	Controlar las ventas, todos los ingresos y ser muy ordenaods con el dinero	Respetar a los clientes ayudarlos y satisfacerlos con el buen trabajo.

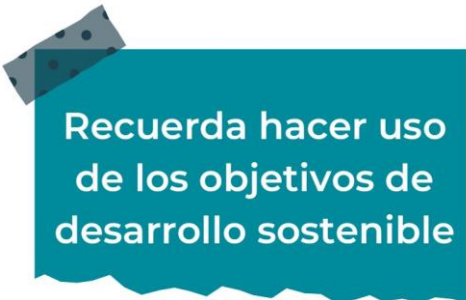
Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social: Garantizando a las personas que va a ser muy accesible los precios y el cuidado de sus uñas.

Sostenibilidad ambiental: Usando productos que ayuden al medio ambiente y se adapten buena manera.

Sostenibilidad económica: Ser considerados con los precios teniendo un buen acceso económico que nos beneficia a los dos ya sea al negocio y al cliente.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave: Publicistas, financieros

Actividades claves: Hacer publicidad promociones, etc

Propuestas de valor: Marketing para mejorar las ventas y que los clientes vean.

Relación con el cliente: Tratarlos de buena manera, colaborar y trabajar bien en los diseños

Segmento de clientes: Dividir a los clientes.

Recursos clave: Estrategias para propiciar una lealtad de los clientes

Canales: Redes sociales

Estructura de costos: Se relacionaran los gastos

Fuente de ingresos: De la paga de los clientes


Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

Fortalezas	Debilidades
<ul style="list-style-type: none">- A muchas mujeres les gusta hacerse las uñas- Son de constante mantenimiento- Los precios varían depende de las uñas- Hacer publicidad es muy fácil	<ul style="list-style-type: none">- Hay muchos emprendimientos- Los materiales son muy caros- conlleva muchos materiales
<ul style="list-style-type: none">- Se puede convertir en un negocio de mucha fama- Deja buen dinero	<ul style="list-style-type: none">- Tiene mucha competencia a nivel de negocios

Oportunidades

Amenazas

Recuerda: En la presentación "Qué me  diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan 

“destaca tu belleza”

Colores principales de mi marca empresarial: Rosado, blanco, verde, blanco y dorado.

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

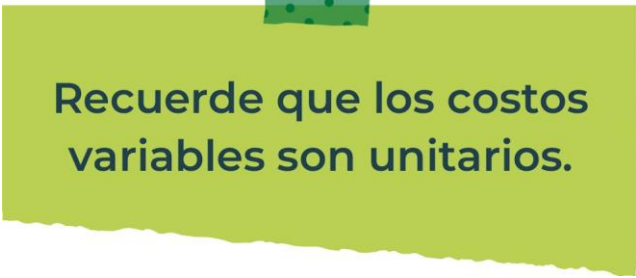
Mis costos fijos

Mis costos variables

El precio de venta de mi
producto / servicio es de: 4500



₱



Recuerde que los costos
variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.


Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

Punto de equilibrio en unidades	$\frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$
Punto de equilibrio monetario	$\text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades 2000

Punto de equilibrio monetario 7000

 Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad

#9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

ACTIVOS

- Casa
- Equipos de oficina
- Materiales

PASIVOS

- Prestamos
- Impuestos

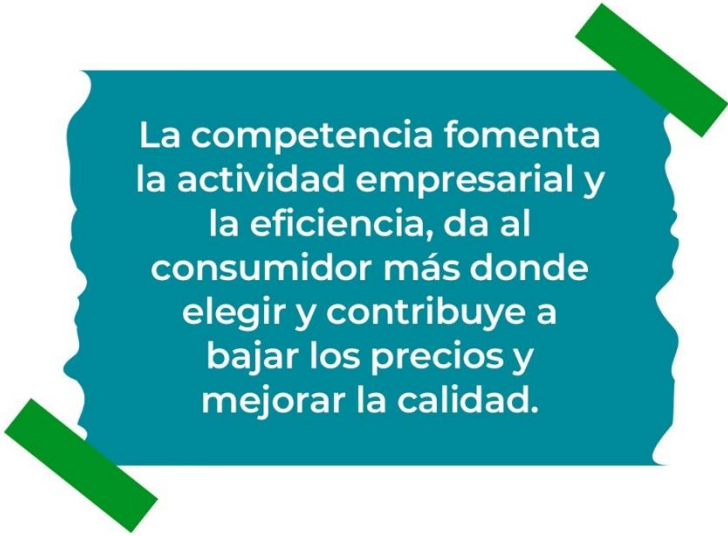
Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes,

Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen muchos servicios por ejemplo aquí en Turrialba: Nailsmoon, oasis nails, nails.byale entre otras.



La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es importante para el adecuado funcionamiento de cualquier sistema fiscal y el sostenimiento de los gastos públicos. La principal fuente de ingresos públicos son los tributos y dentro de estos los impuestos.

¿Cómo se liquida una empresa?

Procedimiento judicial cuyo objeto es la eta rápida y eficiente de los bienes de la Empresa Deudora que se ha vuelto inviable económicamente.

Guie para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa? (Problema y descripción)	Manicurista: Ocupación del cuidado y embellecimiento de las manos y en especial el cuidado y intura de uñas.
¿Porqué es importante este tema?	Es un trabajo que nos ayuda a generar dinero es importante para la persona que necesita un empleo y tiene el talento, ademas ayuda a los cloentes a embelleser sus manos y mantenerlas limpias
¿Para quienes lo vamos hacer?	Es para todo tipo de personas, mayores y jovenes

<p>¿Para qué es la actividad? (Objetivo)</p>	<p>¿Qué vamos a hacer? (Actividades)</p>	<p>¿Qué queremos lograr? (Metas y Resultados)</p>
<p>Para que las personas puedan dedicarse tiempo así mismas y así sentirse más lindas, limpias. Es un empleo en donde se genera buen dinero y poder mantenerse.</p>	<p>Pintar uñas Poner uñas Hacerle mantenimiento Comprar los materiales que faltan Hacer publicidad</p>	<p>Poder generar dinero. Que los clientes queden satisfechos. Mejorar con los diseños</p>

<p>¿Qué necesitamos? Maquina secadora Esmaltes Brochas y pinceles Limas Pulidoras Corta uñas Publicidad</p>	<p>¿Cuándo los vamos hacer? Todos los dias de 8am a 8pm</p>	<p>¿Quién lo hace? Yo, con ayuda de una persona que sepa de publicidad y marcketing</p>
--	--	--

