



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

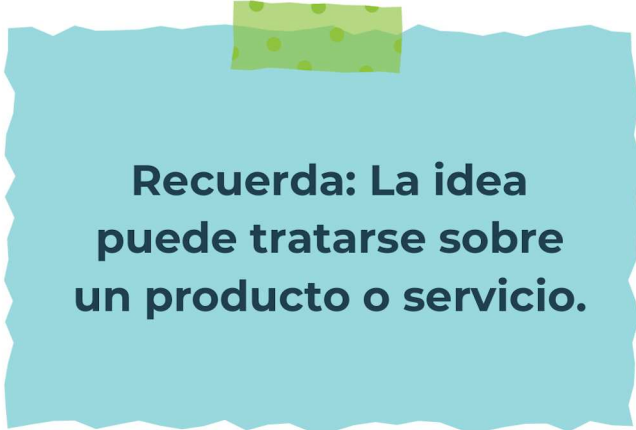


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi negocio es un negocio en casa trata sobre venta de comida rapida echa en casa
hay un menu de las comidas que puedes elegir en caja, cada caja trae 5 comidas que puedes
elegir en el menu como : Hamburgues, pollo, Patacones ,tacos y papas todo esto por un
costo de 5mil colones cada caja . Las cajas tienen un tamaño de una caja de pizza y puedes elegir 5
tipos de comida rapida.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

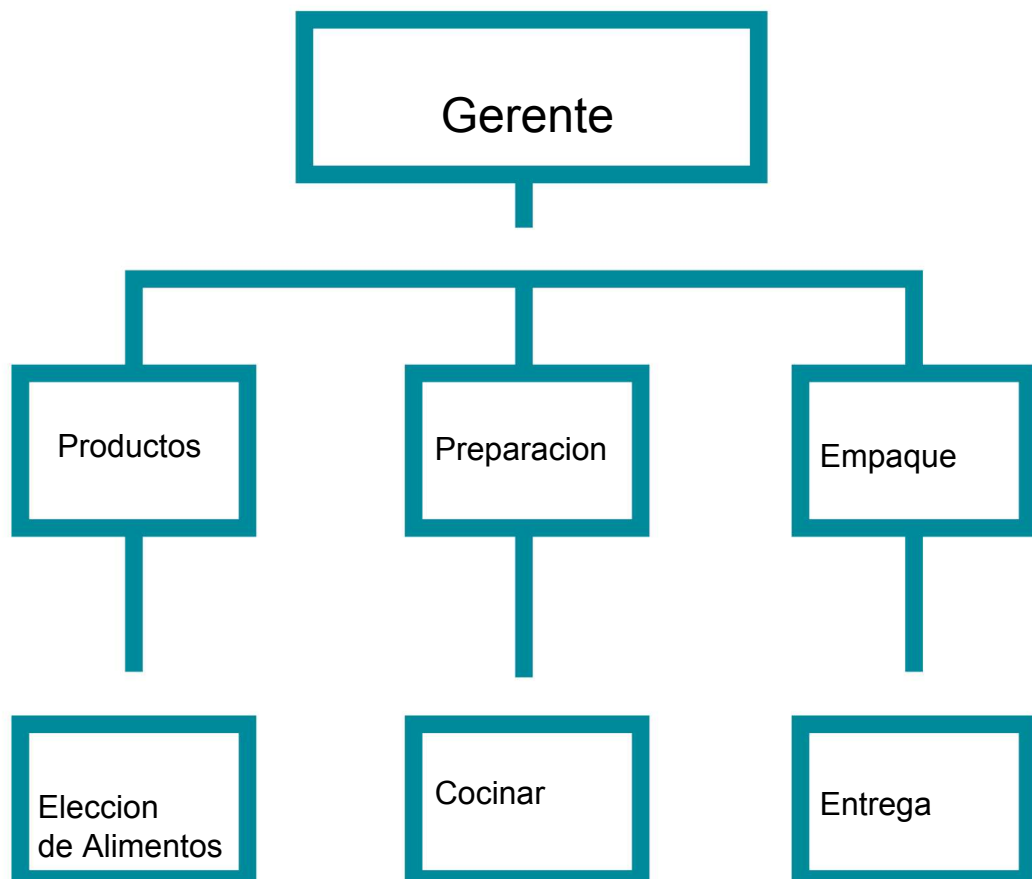
Misión:

Mi misión es que los clientes disfruten de los alimentos

Visión:

Para un futuro tener un lugar con economía para mis estudios y tener casa y un local propio

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Atraves de publicidad por redes las personas pueden ver mi negocio

y saber que es un emprendimiento en casa

Sostenibilidad ambiental:

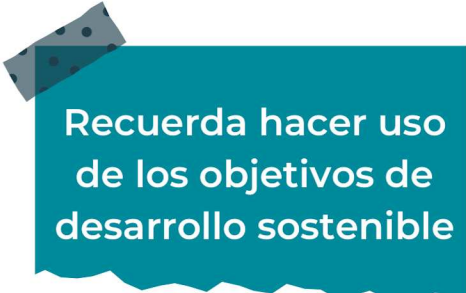
Las cajas de comida son de carton entonses se pueden reutilizar cuando

quieran por que hay que ayudar al ambiente ya que es importante.

Sostenibilidad económica:

Atraves de un prestamo bancario para empesar el negocio y con la plata se

invierte de buena manera para el negocio y asi se paga el prestamo



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

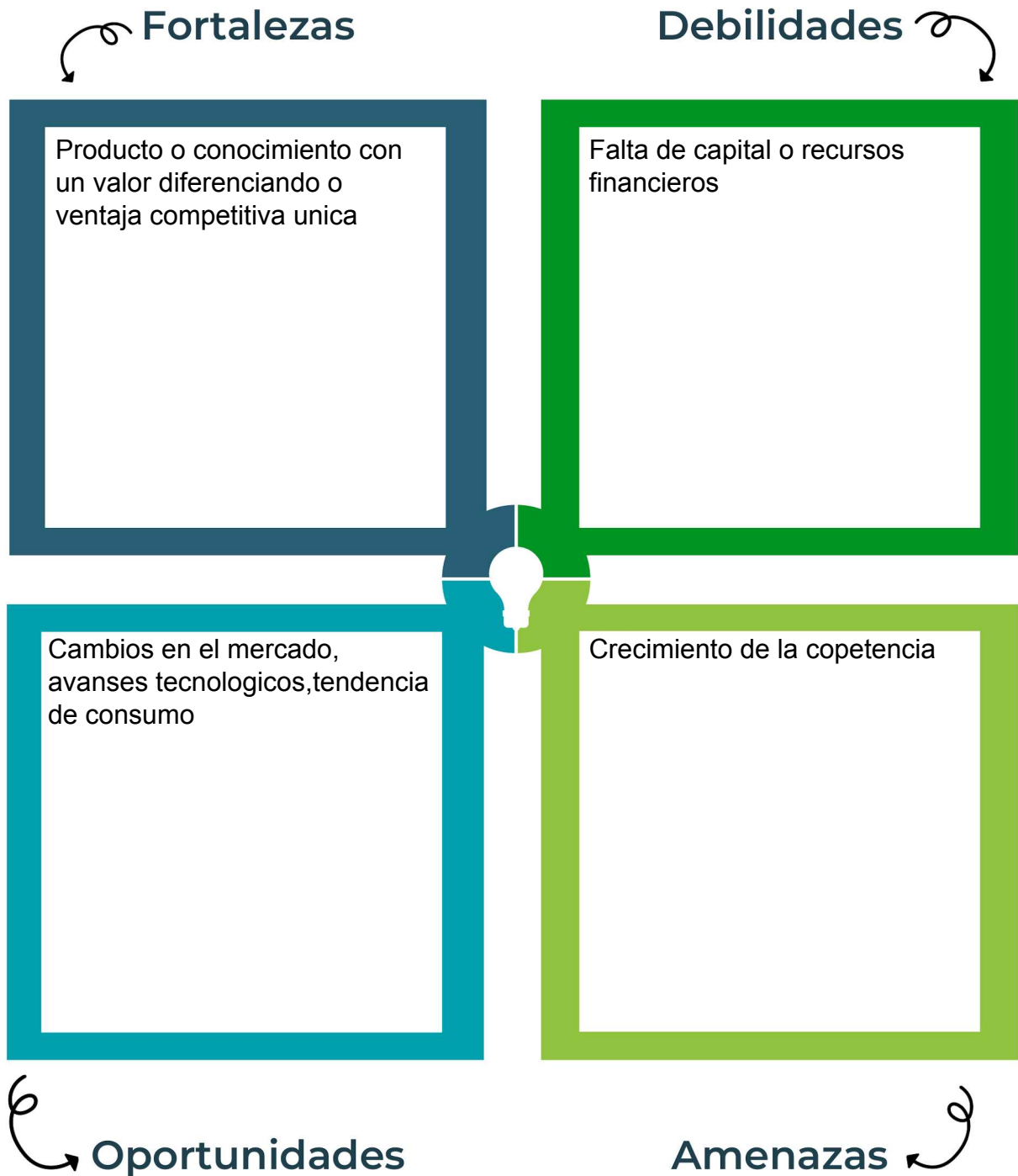
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Personas de la familia ya que es un negocio propio y de casa así que la familia ayuda para el negocio que este caso es la cocina y el expres se le paga a una persona	Actividades clave La producción y fabricación será hecha por personas del hogar ya que es un negocio propio	Propuesta de valor comidas variadas y un buen servicio al cliente	Relación con el cliente Ellos pueden dejar las reseñas y nosotros tratar de mejorar para el gusto de ellos	Segmento de clientes A todo el mundo Todas las personas pueden pedir de mi negocio en casa
	Recursos clave El equipo de la cocina para poder cocinar a los clientes		Canales Por medio de expres y de personas que pueden venir a recogerlo desde la casa	
Estructura de costos sería solo la luz el agua y los alimentos por que es en casa todo Las cajas de cartón se compran por paquetes así es más barato y económico			Fuentes de ingresos De las propias ventas se piensa reinvertir en los gastos	

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Una hamburguesa por la comida rapida

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Negro	Amarillo	Naranja
-------	----------	---------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Materia prima
- Agua
- Luz
- Empaque
- Express
- Telefono
- Internet

Mis costos variables

- Gas
- Productos de limpieza
- Express
- Productos
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



5.000 colones

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 20 unidades

Punto de equilibrio monetario → ₡ 100,000 colones



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Equipo de cocina
- Patente
- Permiso de Tributación
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Prestamo
- Cuentas por pagar
- salario
- Inventario
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

La revolución digital en la industria gastronómica ha sido todo un reto para las empresas y emprendedores costarricenses, que buscan oportunidades para innovar en un sector fraccionado y cambiante. Por esa razón José Pozuelo, un emprendedor de 28 años, creó su negocio Stripz bajo el modelo de “cocinas ocultas”, una tendencia mundial, que apuesta hacia un crecimiento sin una inversión exorbitante, donde se producen alimentos solo para entrega a domicilio sin áreas de atención al cliente.

Son muy pocos los emprendimientos como el mio

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

La principal fuente de ingresos públicos son los tributos, y dentro de estos los impuestos. Otro fin importante es la redistribución de la renta. Para ello se debe establecer una obligación de pagar en función de la capacidad económica.

¿Cómo se liquida una empresa?

consiste en la extinción de tu negocio o empresa. A través de esta operación la compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores y, por último, repartirá el patrimonio que aún quede en la empresa entre los socios.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Aprender a llevar un negocio
Mantenerlo funcionando , tratar de llegar a las casas

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para aministrar nuestro propio negocio

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

A todas las personas

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para tener ingresos y pagar los estudios
Y a futuro tener un hogar

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

promosionar la venta de comida rapida

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

el crecimiento de nuestro negocio

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Recurso humano
La materia prima del producto

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

A futuro

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Un emprendimiento Familiar

