



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

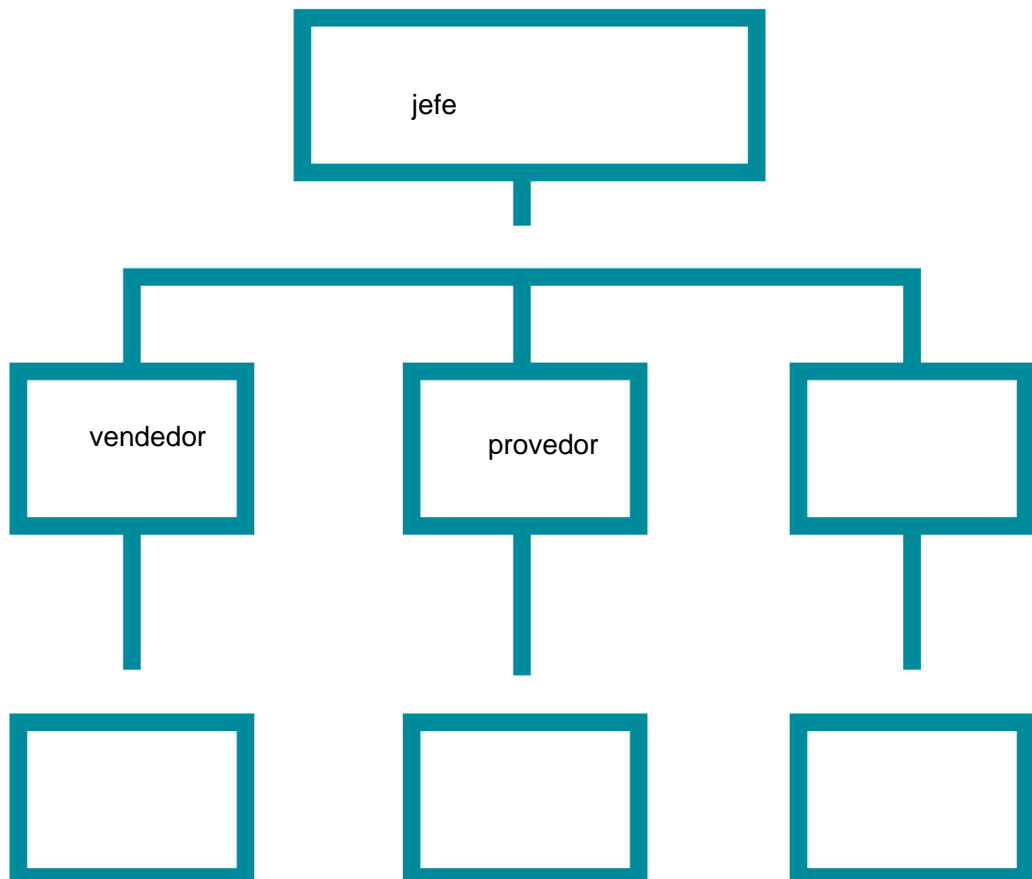
Misión:

quiero q mas personas tengan la oportunidad de hacer deporte utilizando productos deportivos

Visión:

poder abrir varios locales

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

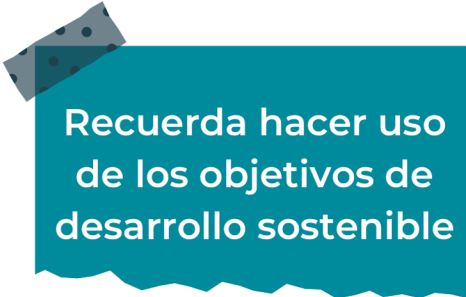
personas hagan deporte utilizando mis productos

Sostenibilidad ambiental:

cuida al ambiente porque se vende en línea y no se utilizan bolsas

Sostenibilidad económica:

por la calidad y precio muchos querran los productos



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

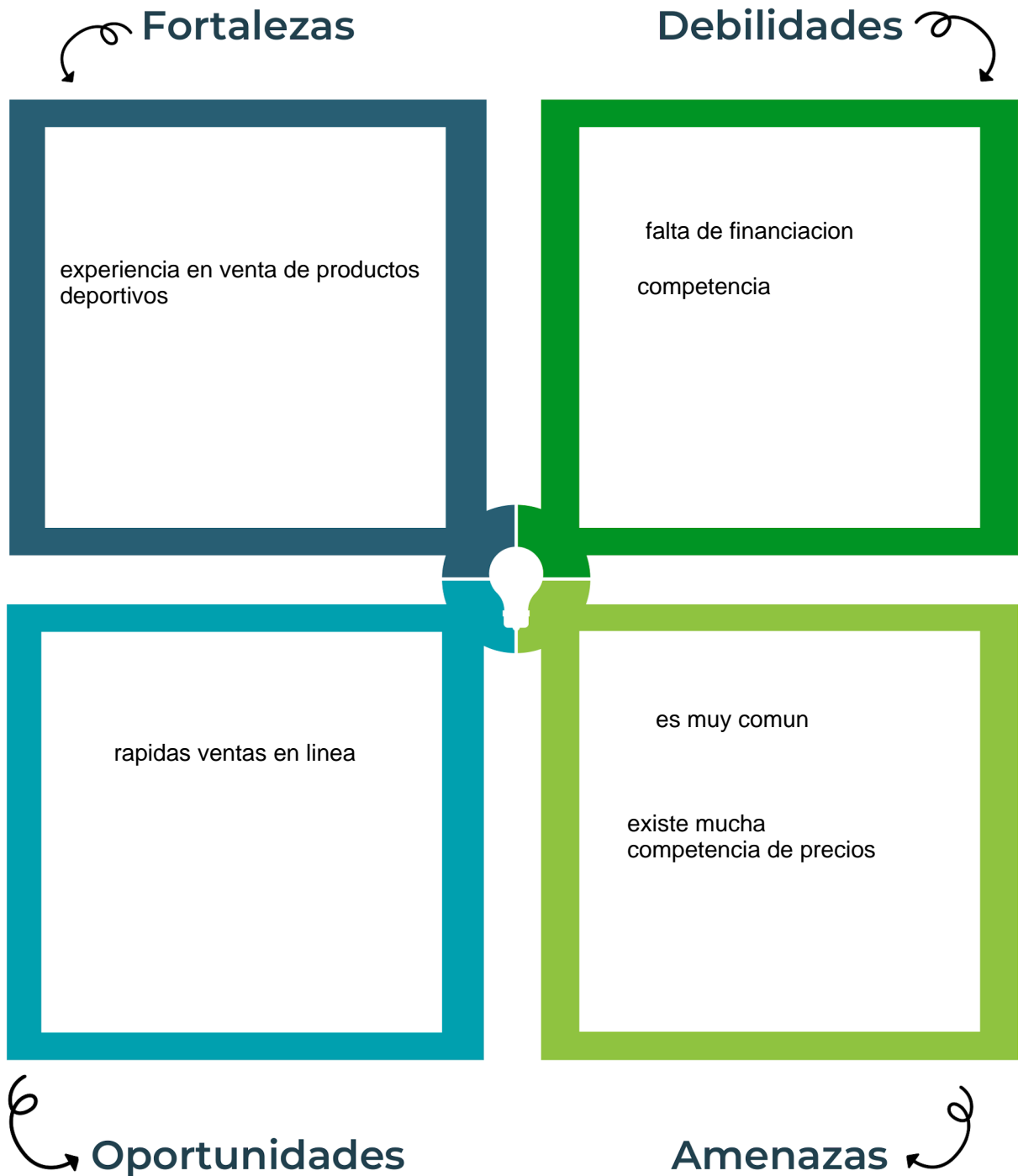
Socios clave los proveedores	Actividades clave vender productos deportivos	Propuesta de valor convenciendolos de q nesesitan los productos	Relación con el cliente amable y con respeto	Segmento de clientes deportistas
	Recursos clave articulos deportivos		Canales servicio y calidad de productos	
Estrucutra de costos redes sociales		Fuentes de ingresos ventas de articulos		



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

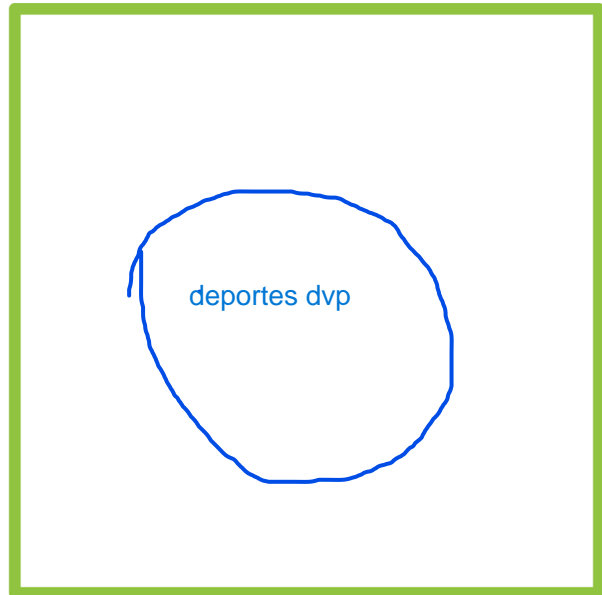


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



deporte a la puerta de su casa

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



blanco	negro	azul
--------	-------	------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

●	marketing	20000
●	publicidad	20000
●		
●		
●		
●		
●		

Mis costos variables

●	gastos de envío	5000
●	almacenamiento	5000
●		
●		
●		
●		
●		

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



30000 en adelante

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	cuentas de pedidos
●	recibo de luz
●	recibo de internet
●	vehículo de envío
●	
●	
●	
●	
●	
●	

Pasivos

●	pago de internet
●	salario de marketing
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

es importante xq con eso se pagan servicios de educacion y salud

¿Cómo se liquida una empresa?

ordenando los gastos y ganancias

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

ventas en línea

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

porque ahora es muy comun q las personas compren en línea

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

personas q no les guste salir de su casa para tener un producto

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

para emprender

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

vender articulos deportivos

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

tener muchos clientes y poder tener un capital para poner una tienda

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

dinero y producto

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

en unos meses

¿Quién lo hace?
(Responsables)

los q trabajamos

