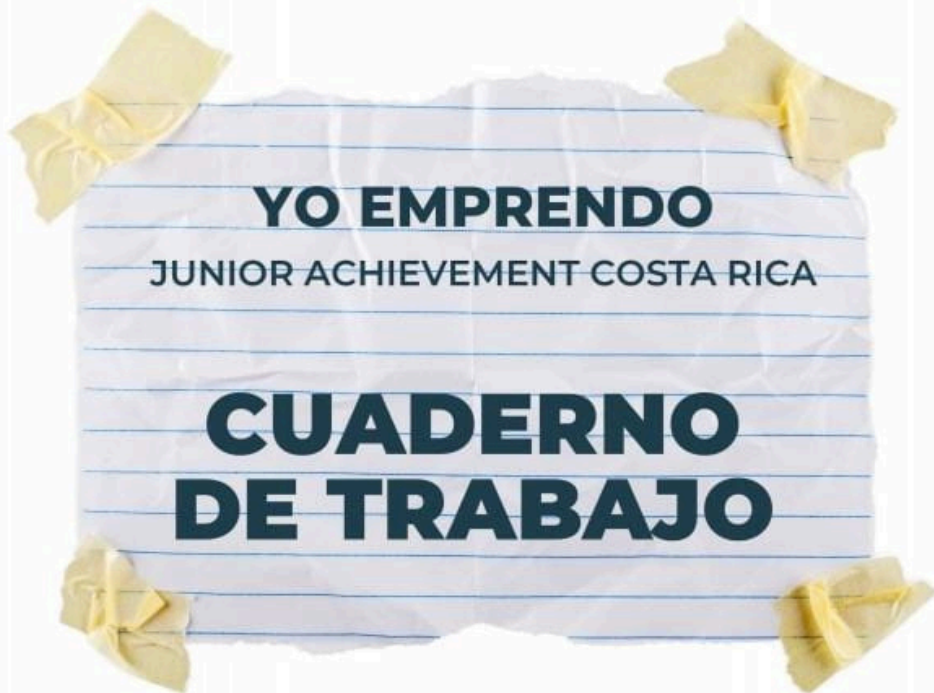




Junior
Achievement
Costa Rica

Miembro de JA Worldwide

35 Years of
Empowering
Lives



YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL



MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA

DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar [Adobe Acrobat](#), es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

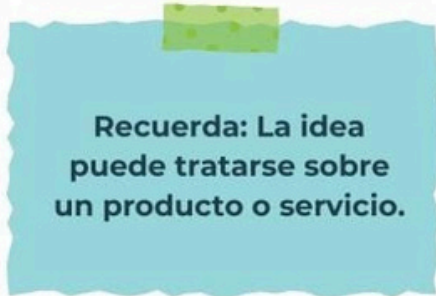


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Es como una compañía que planifica servir a sus Cientes estrategias
e implementación y crear un negocio para ganar dinero. Personas que
colaboren con la empresa y con el negocio y el objetivo, por ejemplo
,colaborar para poder comprar comida o ropa para las necesitadas
para animales de la calle o reconstrucción de algun Familias o comidas
un servicio para recaudar dinero para familias ,edificio o casa.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

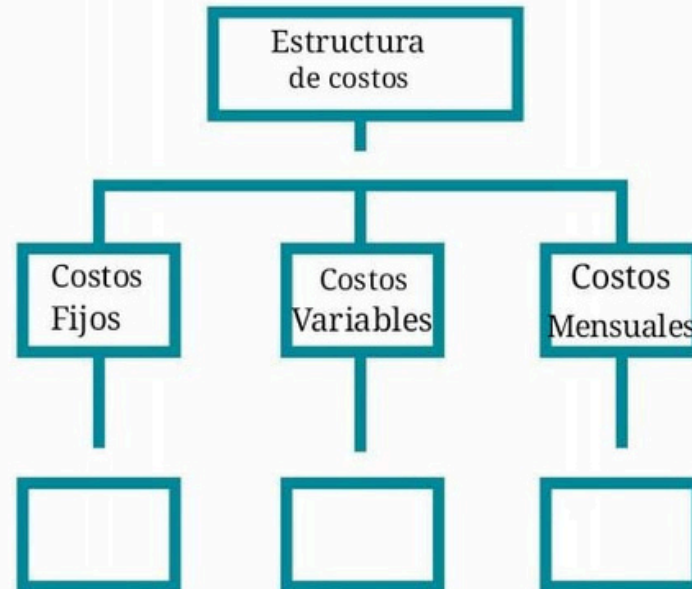
Misión:

Lograr un negocio , un emprendimiento, saber como preparar un
Modulo de negocios y planes para mi objetivo

Visión:

Saber escoger bien mis propósitos y metas al crear mi negocio y objetivo

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

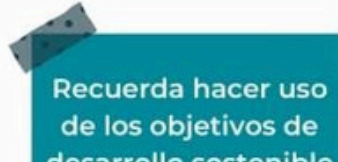
Tratando de hablar con las personas para que
Colaboren con alimentos o cobijas o camas.

Sostenibilidad ambiental:

Ayudando a los animales y cuidando las plantas ,alimentando
los animales de las calles y dándoles un hogar nuevo.

Sostenibilidad económica:

Tener un plan de ahorro para colaborar con lugares
que necesiten alimentos o cobijas y ahorrar para mantener
la economía y saber que el negocio prospera



Actividad #4

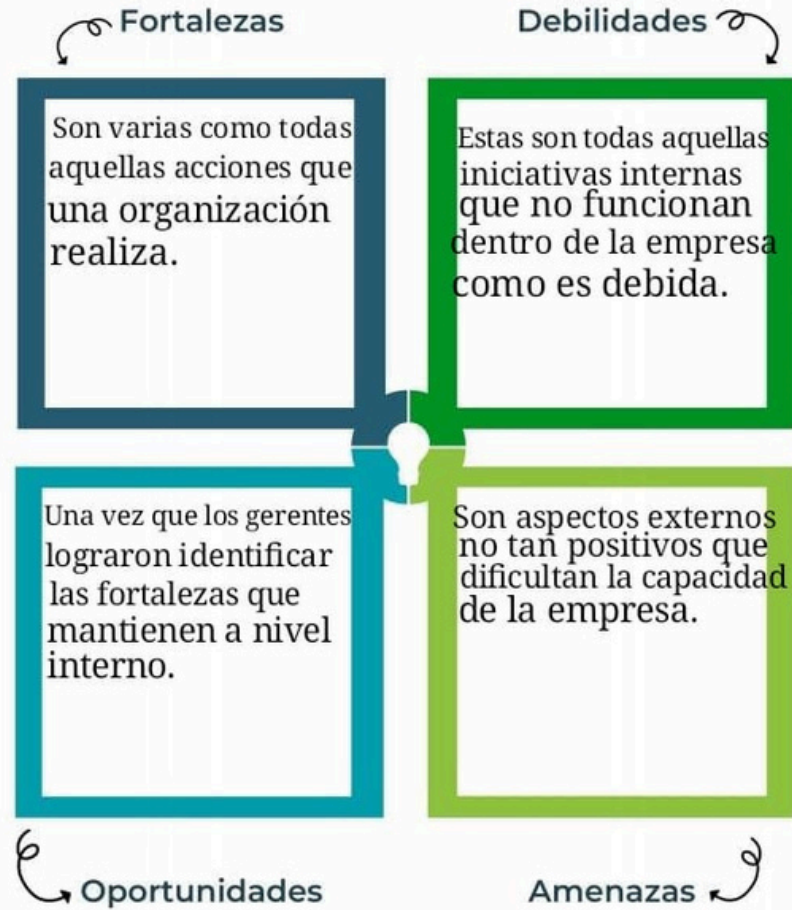
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Personas Grupos Institución Etc.	Actividades clave Tareas 100% necesarias	Propuesta de valor Atributo Diferenciador del producto.	Relación con el cliente Estrategias para propiciar una Lealtad	Segmento de clientes Construcción de grupos Con Características similares
	Recursos clave Personas Materiales Herramientas Dinero etc.		Canales Medios a utilizar para hacer legal el producto.	
Estructura de costos Permite indentificar los costos asociados al tipo de producto realizar		Fuentes de ingresos De donde provendran los ingresos		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Todo es mejor con un poco de sabor:

La coca cola le da sabor a tu vida
sus colores llamativos explotan de sabor

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- 10,000
- 5,000
-
-
-
-
-

Mis costos variables

- 30,000
- 20,000
- 10.000
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₴ 10.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):


$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →

 Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Casas
- Apartamento
- Auto deportivo
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Deudas
- Cuentas sin pagar
-
-
-
-
-
-
-
-

➤ Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

➤ Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Super a las tres millones de cajas de bebidas en el 2022

El servicio de atención al cliente al consumidor de coca cola funciona gracias a un sistema centralizado de llamadas , que trabaja fundamentalmente como centro de recogida de datos y como generador de información al sistema.

Ofrecen un sabor , un lugar donde puedan promocionar la bebida.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa consiste en la extinción de tu negocio o empresa.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Es una experiencia de aprendizaje virtual mediante los y las estudiantes obtienen todos los conocimientos para crear una pequeña empresa

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Por que es un conocimiento bosico para crear tu propia empresa.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para mi y para las personas o animales etc.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para crear una empresa con los conocimientos basicos.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Desarrollar las actividades como visión de la empresa elección del producto o servicio

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Un aprendizaje sobre como crear un negocio
Una mini empresa

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Un producto y un lugar un comercial y un objetivo

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

1 hora cada uno

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Tiara reynosa zamora

