



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

# Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea del negocio consiste en crear productos de limpieza para el hogar que sean muy poco tóxicos, tengan un bajo nivel de impacto al medio ambiente y tengan un nivel de eficacia óptica y aun bajo precio .



**Recuerda: La idea  
puede tratarse sobre  
un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

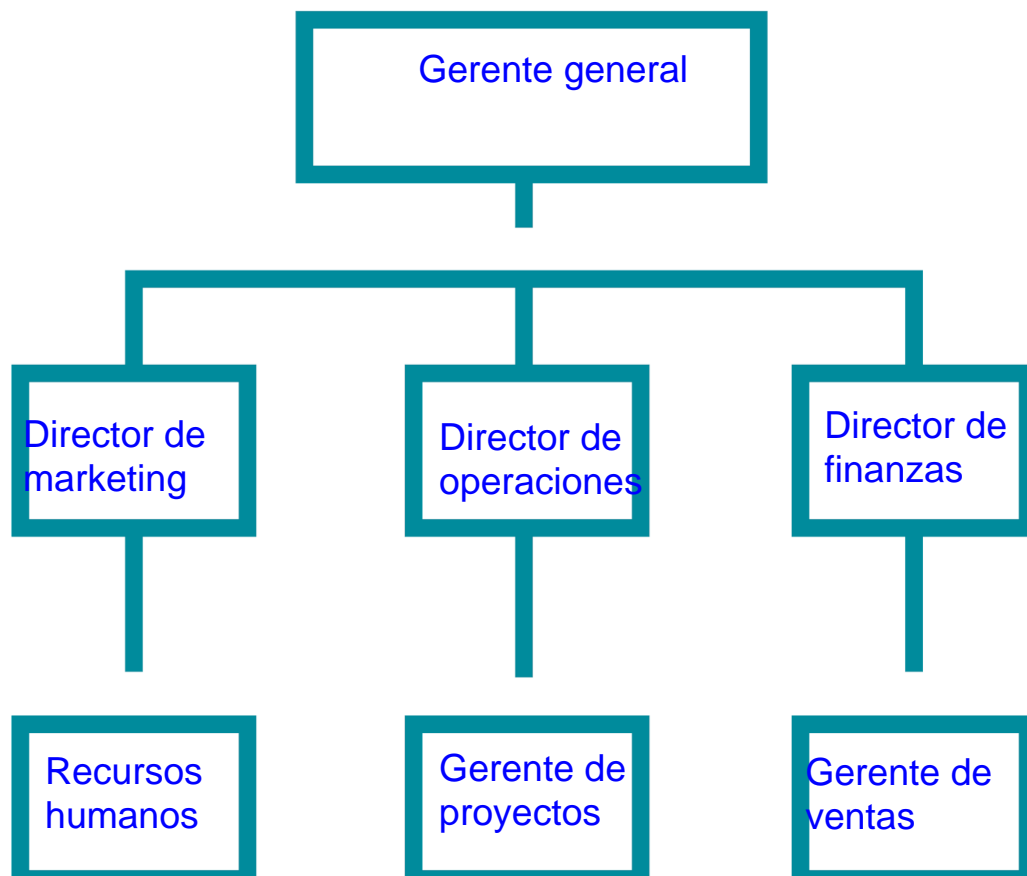
### Misión:

Crear varias categorías de productos de limpieza con diferentes usos para Todas Las personas aun buen precio y con casi nulo efecto dañino al ambiente

### Visión:

Expandir el negocio para mejorar y incrementar la producción de artículos,  
con novedades y más sucursales

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Tener una buena relación con los empleados y los compradores dando una

Imágen de un buen ambiente laboral y tener a los compradores

### *Sostenibilidad ambiental:*

Los productos tienen que ser lo menos dañinos para el ambiente usando

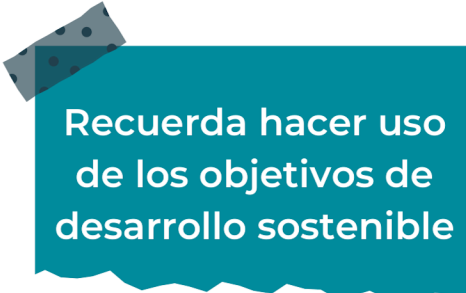
Ya que algunos químicos llegan a afectar mucho a este, también se pueden optar

Por empaquetados que no utilicen plástico o objetos que contaminen

### *Sostenibilidad económica:*

Tener una buena gestión de los ingresos para hacer crecer el negocio con

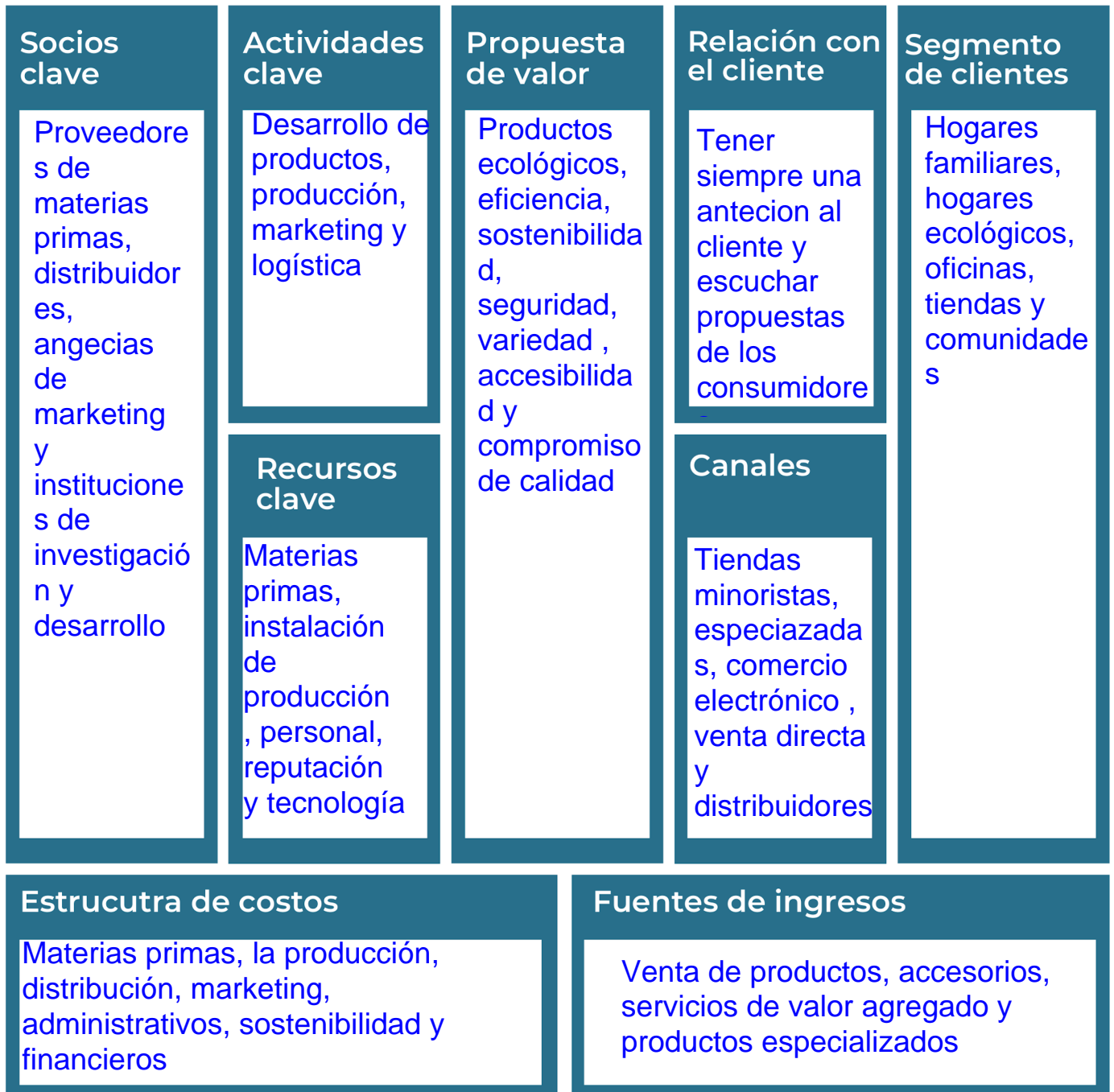
Nuevos productos, mejores campañas de marketing y nuevas sucursales .



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Tu hogar debe estar limpio al igual que tú salud

---

---

---

---

Colores principales de mi marca empresarial



Verde

Naranja

Amarillo

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Alquiler de instalaciones  
600.000
- Salarios del personal  
6.000000
- Costos de mantenimiento  
5.000000
- Servicios públicos  
1.500000
- Seguros  
850.000
- Intereses de préstamos  
450.000
- Licencias y permisos  
60.000

### Mis costos variables

- Materias primas  
750
- Mano de obra directa  
4000
- Costos de distribución  
1000
- Comisión de ventas  
500
- Empaque y etiquetado  
400
- Publicidad y promoción  
150
- Comisión de tarjetas de crédito  
600

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*



10000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 4016,66$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 40166600$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Maquinaria de producción
- Inventario de materiales primas
- Marca registrada
- Red de distribución
- Base de clientes
- Tecnología
- Personal capacitado
- Innovación
- Bienes raíces
- Capital financiero

### Pasivos

- Préstamos
- Cuentas por pagar
- Impuestos por pagar
- Salarios
- Intereses acumulados
- Provisiones para gastos
- Arrendamientos por pagar
- Dividendos por pagar
- Obligaciones a largo plazo
- Cuentas por cobrar



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen demasiadas marcas que buscan el mismo

Sistema de negocio que el mío pero algunas de las

Más famosas son (P&G), Unilever, SC Johnson y Clorox

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Financiamiento del Estado, redistribución de la riqueza, promoción de estabilidad, sostenibilidad del estado y cumplimiento de ley

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

Registro de transacciones, determinación de la base imponible, aplicación de tasas y impositivas y cálculo del impuesto a pagar

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

La toma de decisiones de un negocio .  
Es importante ya que sin saber tomar decisiones el negocio posiblemente se iría abajo

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Nos va ayudar a tomar el mejor destino para nuestro negocio y progresar con ello

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para mí  
Para en algún futuro poder tener mi negocio y guiarlo por buen camino

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para ayudarnos en la creación de  
Un negocio

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Practicas pequeñas de ir  
Guiando un negocio hacia un  
Caminó próspero

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Para saber organizar el  
negocio  
Y avanzar lo mejor posible

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Conexión a internet y  
Tiempo libre

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

1 á 2 días

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Yo

