

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

~~mi~~ Mi idea de negocio es crear una empresa familiar, de productos elaborados a base de mora como lo son las mermeladas, jaleas de mora, jugos y pulpas, además de vinos.

Decidí emprender este proyecto porque en mi familia somos productores de moras, y creemos que el precio que nos pagan no es el justo para todo el trabajo que conlleva el producir la mora, es por esto que creo que le podríamos sacar mayor ganancia elaborando este tipo de productos e incluso con esta idea podré dar empleo a otras personas que lo necesitan.

**Recuerda: La idea  
puede tratarse sobre  
un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

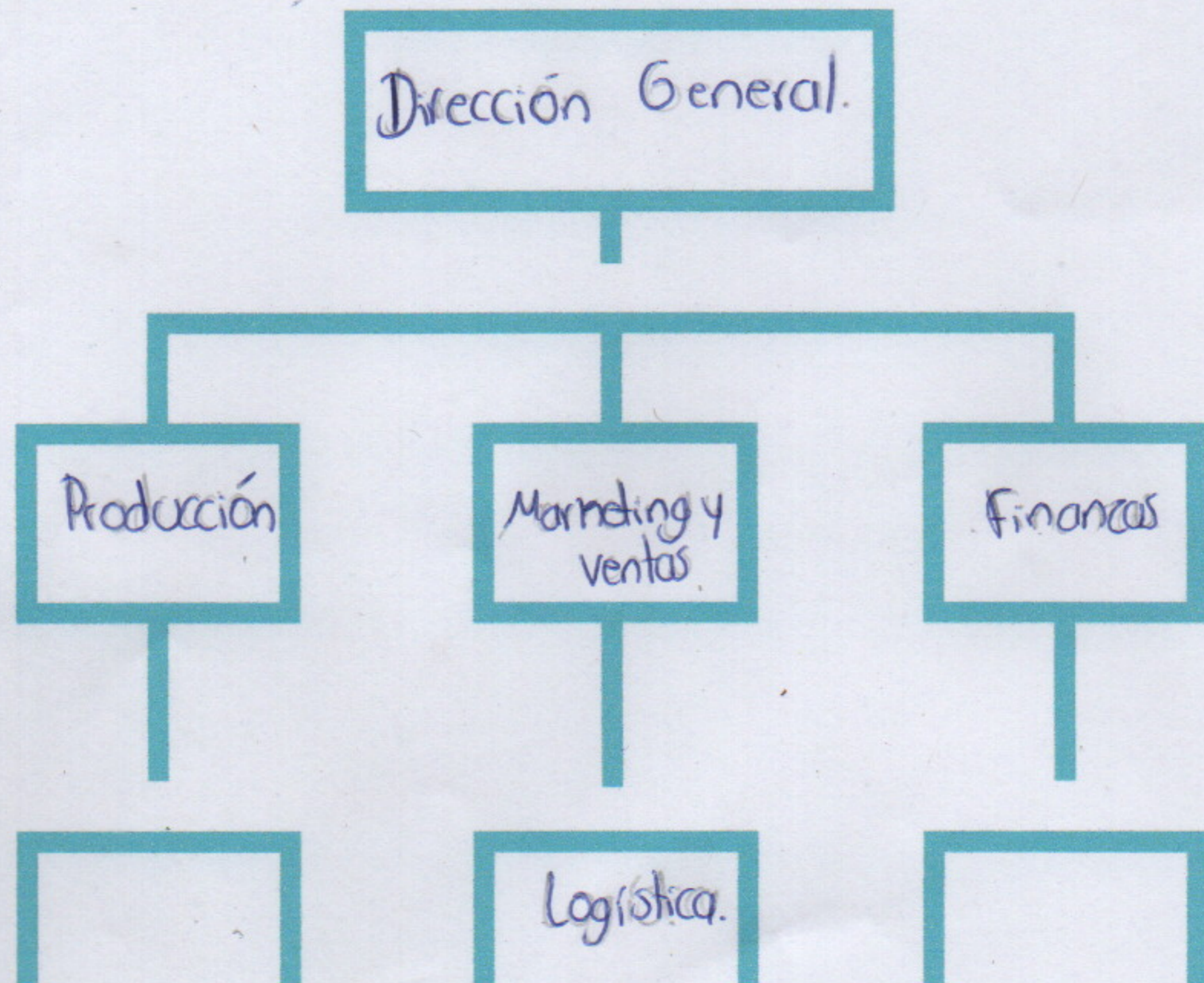
### Misión:

Nuestra misión es elaborar productos de alta calidad a base de mora, utilizando ingredientes frescos y naturales para ofrecer a nuestros clientes sabores únicos y saludables.

### Visión:

Nuestra visión es ser líderes en la elaboración de productos a base de mora, siendo estos innovadores y de alta calidad y que contribuya en su bienestar y salud.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### Sostenibilidad social:

- Promovemos la equidad de género en el lugar de trabajos.
- Fomentamos la educación brindando capacitaciones a nuestros colaboradores.
- Tenemos programas de ayuda a personas con necesidad.

### Sostenibilidad ambiental:

Implementamos prácticas sostenibles como el uso eficiente de recursos naturales, la reducción de residuos y la implementación del reciclaje.  
No utilizamos insecticidas para no dañar el medio ambiente.

### Sostenibilidad económica:

Mi empresa contribuye al desarrollo sostenible al generar empleo local, impulsar la economía de la región, y promover prácticas comerciales justas.

Recuerda hacer uso de los objetivos de

## Actividad #4

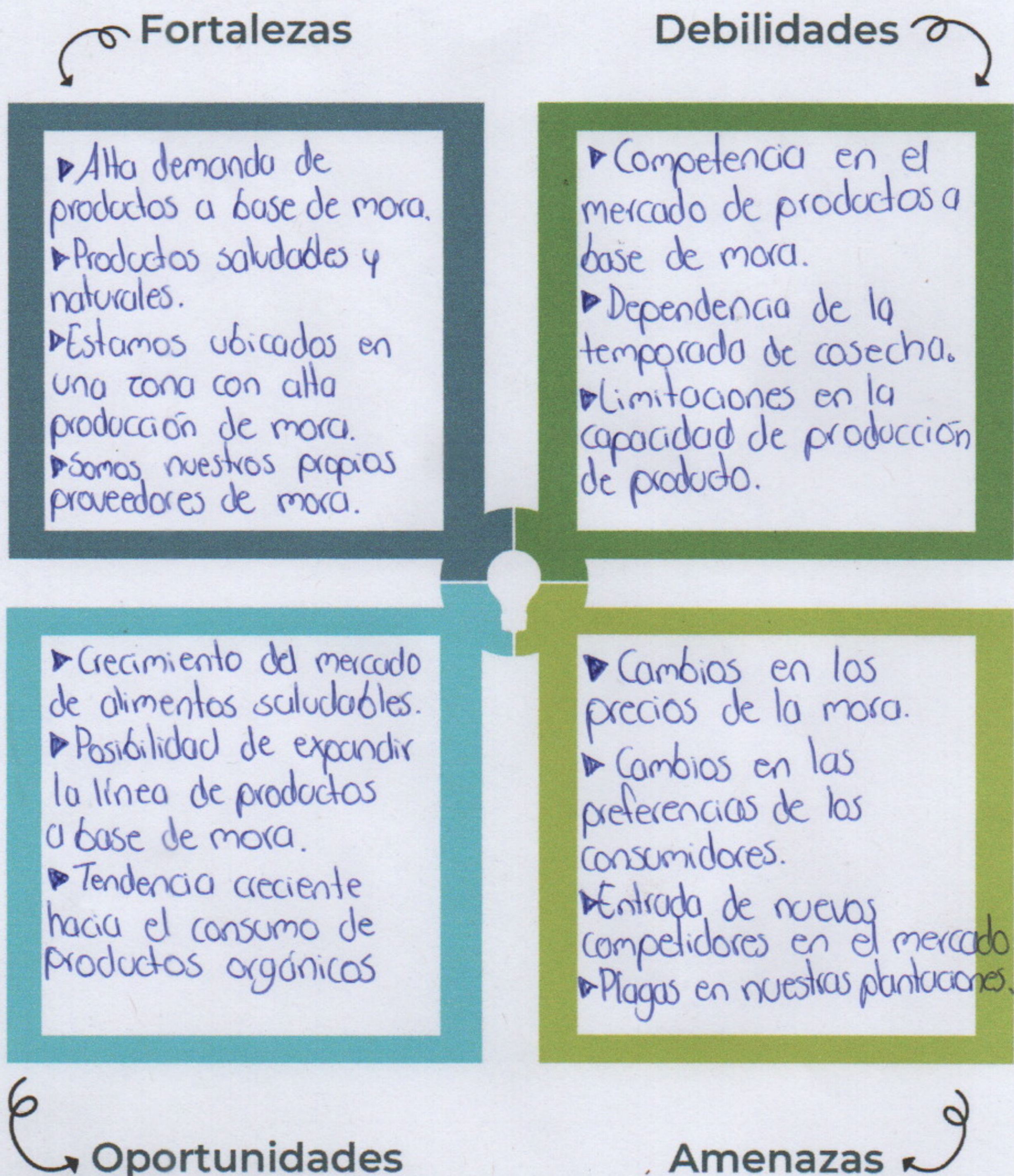
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<p><b>Socios clave</b></p> <p>- Al ser una empresa familiar nuestros socios claves serán los productores (abuelo-papa y tios) y distribuidores</p>	<p><b>Actividades clave</b></p> <p>- Elaboración de productos a base de mora.</p>	<p><b>Propuesta de valor</b></p> <p>- Elaboración de productos de alta calidad utilizando ingredientes frescos, naturales, saludables, además amigables con el ambiente.</p>	<p><b>Relación con el cliente</b></p> <p>- Asistencia personal.</p>	<p><b>Segmento de clientes</b></p> <p>- Restaurantes - Pulperías - Supermercados - Persona (individual).</p>
<p><b>Recursos clave</b></p> <p>- Materia prima - Edificio - Equipo - Recurso humano - Materiales de empaque.</p>		<p><b>Canales</b></p> <p>- Entrega a domicilio - Entrega a locales.</p>		
<p><b>Estructura de costos</b></p> <p>- Pago de mano de obra para la producción - Pago de publicidad - Pago de distribución</p>			<p><b>Fuentes de ingresos</b></p> <p>- Venta de productos elaborados a base de mora.</p>	

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Mora-Mora te enamora,  
productos frescos, naturales y saludables.

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Servicios públicos \$500/u
- Seguro de la fábrica \$1500/u
- Salarios \$1000
- 
- 
- 
- 

### Mis costos variables

- Materia prima (mora) \$500/u
- Envases y embalajes \$500/u
- Combustible \$200/u
- Distribución \$700/u
- Insumos generales \$400/u
- Otros \$500/u
- 

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₪ 4800

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):


$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades  $\rightarrow$

Punto de equilibrio monetario  $\rightarrow$

 Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Terrenos
- Equipo industrial
- Vehículos
- Cuentas por cobrar
- Equipo de oficina
- Patentes
- Edificio
- Efectivo
- 
- 

### Pasivos

- Salarios
- Inventarios
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

- ▶ Frutas doña Mara
- ▶ Productos Ujarrás
- ▶ Hortifrutti
- ▶ Natu fruit
- ▶ Tricopilta
- ▶ Berry-tico

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son importantes porque con el pago de estas contribuimos para que el estado cuente con los recursos necesarios para financiar servicios públicos como educación, salud, seguridad entre otros.

Además nos ayuda a mantener la legalidad de la empresa, evitando sanciones y multas por parte de las autoridades fiscales.

### ¿Cómo se liquida una empresa?

Se deben seguir los siguientes pasos:

1. Realizar un inventario detallado de los activos y pasivos de la empresa.
2. Cancelar todos los deudas y obligaciones pendientes.
3. Vender los activos de la empresa para obtener fondos y cubrir deudas.
4. Realizar los trámites legales correspondientes para cerrar la empresa, como la cancelación de la inscripción en el registro mercantil.
5. Presentar la documentación requerida ante las autoridades correspondientes para dar por finalizada la actividad empresarial.

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Somos una familia productora de mora, nos pagan muy mal por nuestro producto, por eso deseamos buscar una manera de generar más ganancias.

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Porque genera ingresos a diferentes personas.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para personas individuales - pulperías - supermercados.

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

▶ Para generar generar más ingresos y darle un valor justo a nuestro trabajo

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

▶ Elaborar productos a base de mora.

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

▶ Tener precios justos para el productor.  
▶ Elaborar productos de alta calidad a base de mora, utilizando ingredientes frescos y naturales para ofrecer a nuestros clientes una experiencia única.

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

▶ Equipo industrial  
▶ Recurso humano  
▶ Materia prima  
▶ Edificio  
▶ Materiales de empaque.

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

▶ Empezaremos a buscar recursos dentro de 1 año y medio que yo salgo del colegio.

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

▶ Mi familia y yo.

# NOTAS

- ▶ Investigaré la demanda de productos a base de mora en el mercado actual.
- ▶ Desarrollar recetas innovadoras y atractivas con mora como ingrediente principal.
- ▶ Establecer alianzas con proveedores de mora de calidad para garantizar la materia prima.
- ▶ Diseñar un plan de marketing efectivo para promocionar los productos a base de mora.
- ▶ Implementar un sistema de control de calidad para asegurar la excelencia en los productos elaborados.

## ♥ Comentario:

Con la realización de este proyecto me pude dar cuenta que mi idea de negocio NO es inalcanzable, que de verdad puedo implementarla para poder generar un cambio positivo en mi comunidad, brindándoles a los productores de mi comunidad y familia un precio justo por su valioso trabajo.