



click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Slam Dunk Tennis es un centro deportivo innovador que combina la emoción del baloncesto con la precisión del tenis. En nuestras canchas híbridas, los jugadores pueden disfrutar de partidos emocionantes utilizando raquetas y jugando al baloncesto, todo en un mismo lugar.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

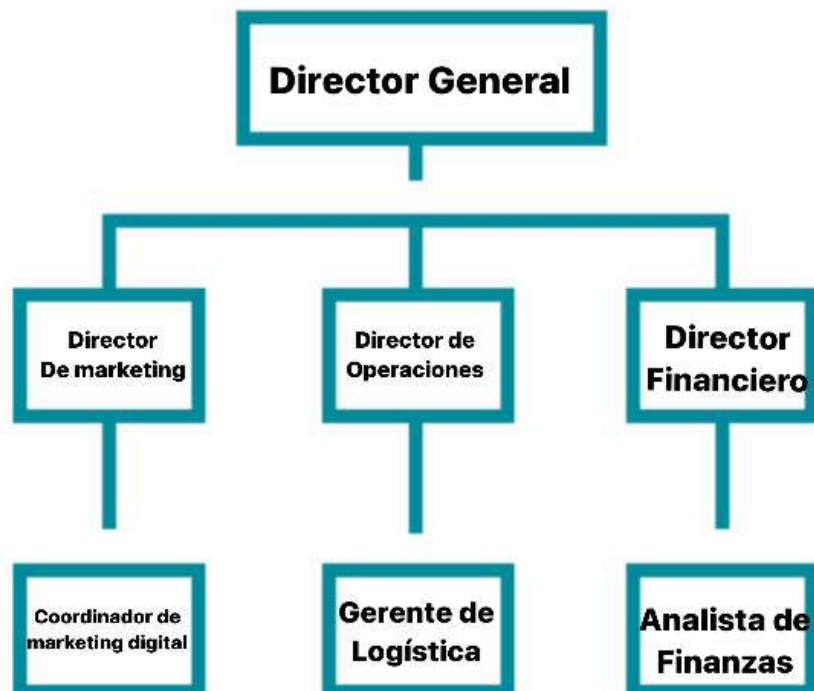
Misión:

Nuestra misión es ofrecer una experiencia deportiva innovadora que combine tenis y baloncesto, promoviendo la actividad física y la camaradería entre estudiantes y jóvenes a través de competencias amistosas y eventos dinámicos.

Visión:

Convertir "Slam Dunk Tennis" en un deporte globalmente reconocido, celebrando la creatividad y la diversión en la intersección del tenis y el baloncesto, inspirando a jóvenes a través de una experiencia deportiva inclusiva y emocionante.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Promover la inclusión y la diversidad al ofrecer un deporte accesible para estudiantes y jóvenes de diferentes habilidades y antecedentes.

Sostenibilidad ambiental:

Implementar prácticas de gestión de residuos y reciclaje en los eventos y torneos organizados por Slam Dunk Tennis.

Sostenibilidad económica:

Generar empleo local mediante la contratación de personal para la operación de canchas, organización de eventos y desarrollo de productos.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes		
<ul style="list-style-type: none"> -Federaciones Deportivas Locales -Universidades y Escuelas Secundarias -Marcas Deportivas y Fabricantes de Equipos -Patrocinadores -Corporativos y Marcas Locales -Plataformas de Redes Sociales y Medios Digitales 	<ul style="list-style-type: none"> -Promoción y Marketing -Desarrollo y Mejora de equipos -Organización de Torneos y Eventos 	<p>"Slam Dunk Tennis" ofrece una experiencia deportiva única que fusiona tenis y baloncesto, proporcionando diversión competitiva y promoviendo la inclusión entre estudiantes y jóvenes, todo en un ambiente emocionante y accesible.</p>	<ul style="list-style-type: none"> -Comunicación directa -Atención personalizada -Feedback Activo -Experiencias memorables 	<ul style="list-style-type: none"> -Estudiantes universitarios y jóvenes deportistas. -Aficionados al tenis y baloncesto. -Equipos deportivos escolares y universitarios. 		
	Recursos clave		Canales			
			<ul style="list-style-type: none"> -Plataformas digitales -Sitio Web y aplicación -Alianzas y patrocinios 			
<th>Estructura de costos</th> <td colspan="2"> <th>Fuentes de ingresos</th> </td>			Estructura de costos	<th>Fuentes de ingresos</th>		Fuentes de ingresos
<p>Los costos de "Slam Dunk Tennis" incluyen alquiler, servicios, salarios y equipos como gastos principales. Además, se consideran costos de inicio como inversión inicial y licencias.</p>			<p>Principalmente son, las tarifas por el uso de canchas, ingresos por clases y entrenamientos, ventas de equipos deportivos, eventos y posibles patrocinios.</p>			

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.



Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



"¡Revienta las Reglas del Juego con Slam Dunk Tennis!"

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

Alquiler del local:

\$900.000

Salario del personal:

\$1.800.000

Servicios públicos (agua, luz internet): \$150.000

Seguro comercial:

\$80.000

Publicidad y marketing:

\$350.000

Mantenimiento de equipo e instalaciones: \$120.000

Licencias y permisos:

50.000

Mis costos variables

Materia Prima para Raquetas y Pelotas:

€5,000 por unidad.

Comisiones de Venta (porcentaje sobre las ventas): 5% del total de ventas.

Embalaje y Envío de Productos: €1,500 por unidad vendida.

Costos de Producción de Ropa y Accesorios: €7,500 por unidad.

Gastos de Eventos y Torneos (varía según el evento): Promedio de €250,000 por evento.

Comisiones de Tarjetas de Crédito (por transacción): 2% del valor de la transacción.

Costos de Distribución (transporte y logística): €100,000 por envío.

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

Producto: El precio varía

dependiendo del producto que quieras comprar

Servicio: \$15.000 por jugador

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow -9.65616045845$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡} -144842.40687675$$

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Canchas Slam Dunk
- Tennis
- Equipo de Desarrollo de
- Productos
- Marca Registrada
- Red de Distribución
- Eventos y Torneos de
- Prestigio
- Equipo de Marketing y
- Comunicación
- Base de Clientes Fieles
- Alianzas Estratégicas
- Tecnología Avanzada
- Instalaciones
- Deportivas Modernas

Pasivos

- Responsabilidad Social
- Corporativa
- Cumplimiento
- Normativo
- Gestión de Riesgos
- Mantenimiento de
- Instalaciones
- Manejo de Residuos
- Cumplimiento de
- Requisitos Legales
- Relaciones Laborales
- Compensación y
- Beneficios
- Seguridad Laboral
- Impacto Ambiental

➔ Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

➔ Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Hay deportes que combinan elementos diferentes para crear nuevas experiencias, como el pickleball (tenis, bádminton, ping-pong), el footgolf (fútbol, golf), el speedminton (bádminton rápido), el squash tennis (tenis adaptado al squash), y el bossaball (voleibol, fútbol, gimnasia). Estas fusiones muestran cómo se pueden innovar en el deporte para ofrecer nuevas formas de juego.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Cumplir con las obligaciones tributarias es crucial porque permite al gobierno financiar servicios públicos esenciales y promueve la equidad y el desarrollo económico y social del país.

¿Cómo se liquida una empresa?

Liquidar una empresa significa vender sus activos, pagar las deudas y distribuir cualquier dinero restante entre los accionistas antes de cerrarla oficialmente.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

¿Por qué es importante

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Slam Dunk Tennis busca democratizar el tenis, haciendo que sea accesible para todos con productos innovadores, entrenamientos personalizados y eventos dinámicos.

Es crucial democratizar el tenis para hacerlo accesible a todos, promoviendo la inclusión y asegurando su relevancia y desarrollo continuo en la sociedad.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Vamos a democratizar el tenis para que sea accesible a todos, sin importar su edad o situación económica, fomentando la inclusión y el disfrute del deporte.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

El objetivo de Slam Dunk Tennis es hacer el tenis accesible y emocionante para todos a través de productos innovadores, entrenamientos personalizados y eventos dinámicos.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Slam Dunk Tennis hace el tenis accesible y emocionante con productos innovadores, entrenamientos personalizados, eventos dinámicos y programas sociales inclusivos.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Slam Dunk Tennis busca hacer el tenis accesible a más personas al reducir costos, aumentar la participación con entrenamientos personalizados y eventos dinámicos, y fortalecer una comunidad comprometida con el deporte.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Slam Dunk Tennis utiliza equipos innovadores, instalaciones deportivas adecuadas y tecnología avanzada para ofrecer entrenamientos personalizados y organizar eventos dinámicos.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Slam Dunk Tennis implementará constantemente nuevos equipos y entrenamientos personalizados, con eventos regulares durante todo el año para mantener el interés y la participación en el tenis.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Jonathan y sus amigos Sebastián, José Pablo y Ashley son los responsables de Slam Dunk Tennis, encargándose de hacer el tenis más accesible y emocionante mediante entrenamientos, eventos y administración del deporte.