



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

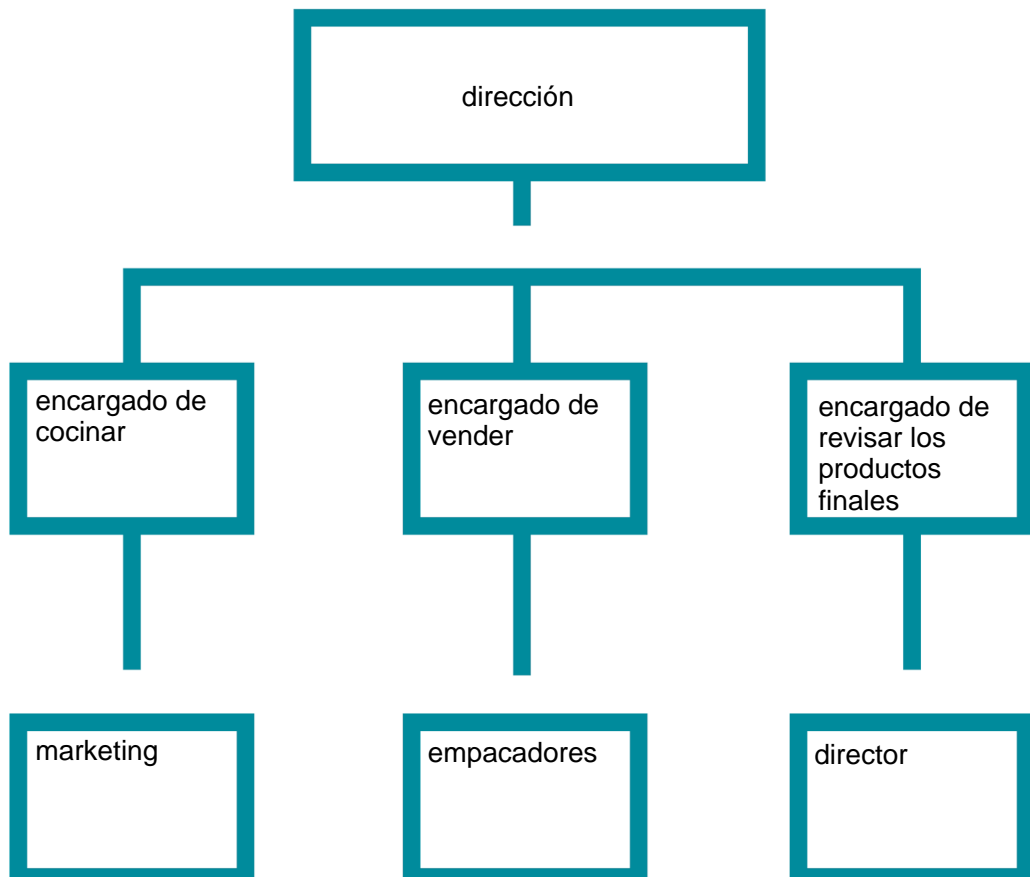
Misión:

crear y vender pan casero de calidad

Visión:

ser una empresa reconocida por la calidad de nuestros productos y nuestra amabilidad

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

se pueden generar más empleos para las personas y se pueden satisfacer las necesidades de las personas

Sostenibilidad ambiental:

se pueden empacar los productos en cajitas o bolsitas biodegradables que no dañen el medio ambiente

Sostenibilidad económica:

podemos administrar nuestros recursos y material económico para generar una rentabilidad a largo plazo



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

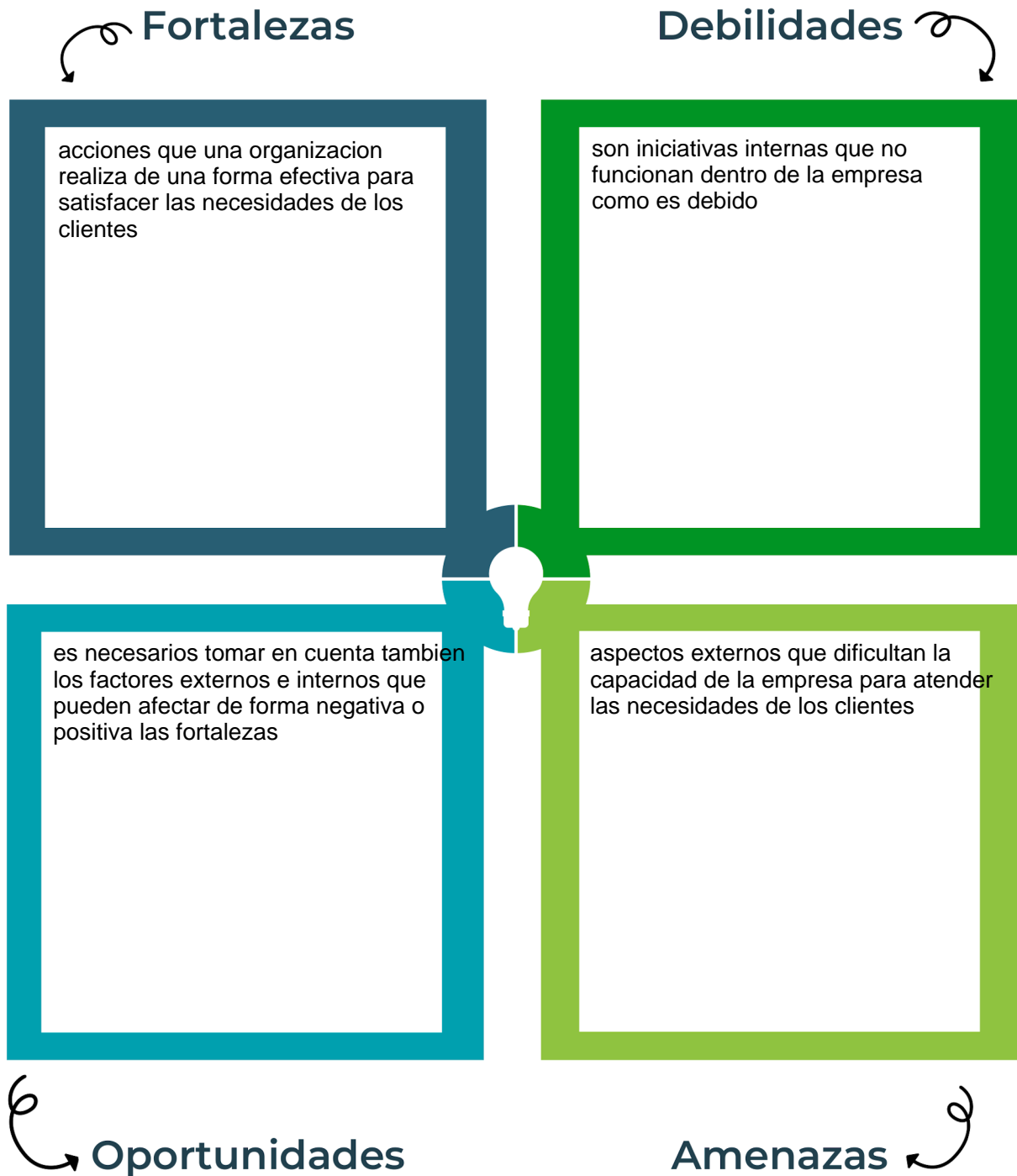
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave personas o instituciones que formaran parte del grupo de la empresa y aportaran a la misma	Actividades clave videos o marketing para generar más ventas	Propuesta de valor volver a probar cosas caseras como el pan que se ah transmitido de generacion en generacion	Relación con el cliente inspirar confianza tener una buena actitud ser amables y vender productos de calidad	Segmento de clientes buscamos que las personas que conformaran nuestro grupo tengan los mismos intereses que nosotros para lograr las distintas metas
	Recursos clave materiales dinero elementos para cocinar las personas		Canales se puede promocionar en internet, carteles y anuncios publicitarios	
Estrucutra de costos habrian gastos como la luz,el mantenimiento, agua,ect		Fuentes de ingresos podemos pagar los costos con las distintas ventas		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



el sabor de lo tradicional

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

●	50 000
●	20 000
●	10 000
●	10 000
●	
●	
●	

Mis costos variables

●	1000
●	2000
●	1500
●	1200
●	1900
●	
●	

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



1000 cada bolsita de 5 panes

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	equipo
●	local
●	cuentas
●	mantenimiento y limpieza
●	
●	
●	
●	
●	
●	

Pasivos

●	salarios
●	deudas
●	inventario
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

a nivel mundial hay muchos negocios que venden pan casero pero a nivel local no hay ningun local que venda este producto

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica

¿Cómo se liquida una empresa?

consiste en la extinción de tu negocio o empresa, a través de esta operación la compañía saldará todas sus deudas pendientes y se repartirá el patrimonio que aún quede en la empresa entre los socios

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

yo emprendo, ya que nos enseña cosas sobre como crear mi propio negocio

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

ya que nos enseña cosas sobre finanzas, como llevar costos, deudas, y a como crear nuestro negocio

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

para todo el mundo

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

para vender cosas y llevar mi propio negocio

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

aprender cosas sobre los negocios y distintas cosas, ademas de promocionar el negocio

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

tener una idea de como crear nuestra empresa, ademas de ser una empresa reconocida por nuestra calidad

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

un dispositivo para poder lograr el yo emprendo

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

en cuanto sea posible

¿Quién lo hace?
(Responsables)

los estudiantes

