



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

ganar dinero vendiendo postres y panes creados por mi misma para generar ahorros para
comprar por mi misma mis cosas básicas necesarias

**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

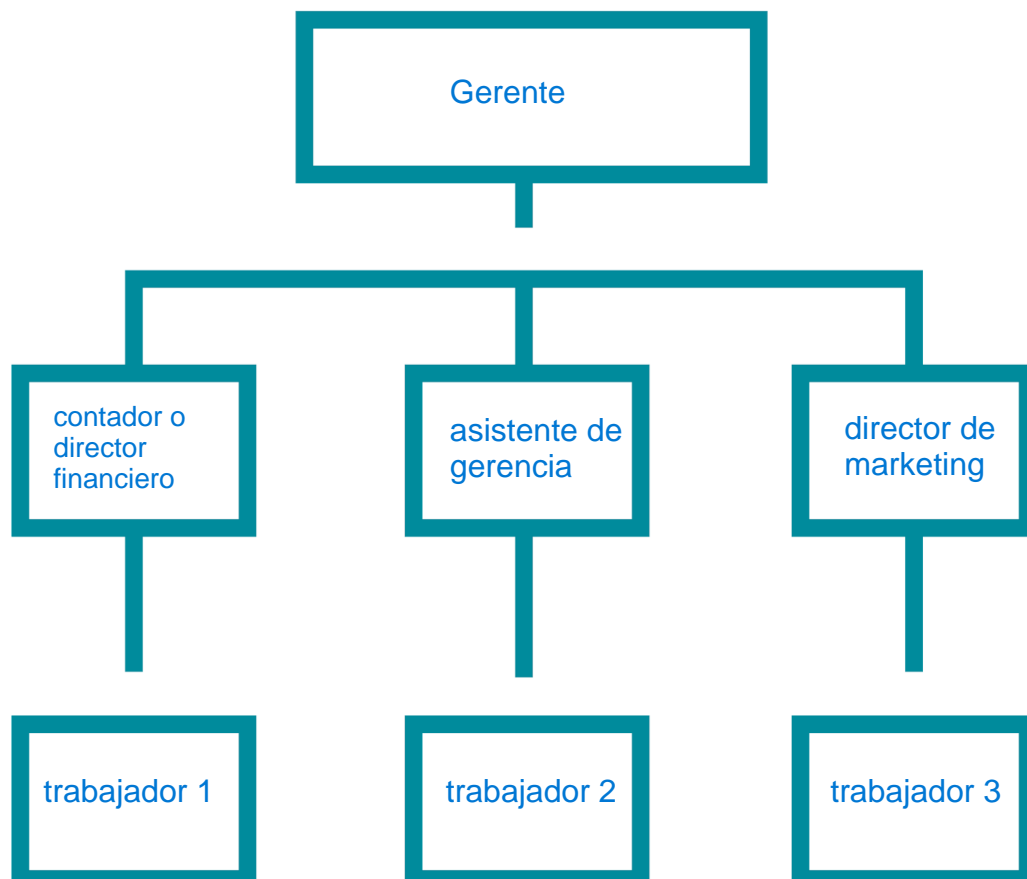
Misión:

ser mas independiente y generar ahorros para comprar mis propias cosas

Visión:

generar bastante dinero para poder con ese mismo comprar mas cosas que me ayuden a crear mas producto y a vender mas para haci hacer crecer mi emprendimiento

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

tratar a los trabajadores con respeto siempre tener armonía y brindar un ambiente agradable para lograr un buen desarrollo de ellos y hacer salir adelante como equipo.

Sostenibilidad ambiental:

utilizando materiales amigables con la naturaleza y siendo conscientes del razonamiento de recursos además se utilizarán medidas que no contaminen ni dañen los recursos naturales

Sostenibilidad económica:

se creará solo lo que se puede vender para hacer no hacer desperdicios de recursos además se llevará una contabilidad en la que existan ahorros y dinero para comprar comprar recursos y hacer mantener un buen manejo de finanzas



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave los trabajadores y personal administrativo.	Actividades clave la creación del producto la contabilidad de las finanzas	Propuesta de valor por medio de anuncios en el celular dar una buena imagen del producto	Relación con el cliente brindando un trato amable y justo	Segmento de clientes empezar con personas que quieran generar ingresos y que hagan crecer el emprendimiento
	Recursos clave materiales y dinero para emprender		Canales un carro para realizar servicio a domicilio	
Estructura de costos se relacionaran los gastos con comprar recursos para la realización del producto además se compraran herramientas y materiales para el mismo			Fuentes de ingresos la venta de los productos	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

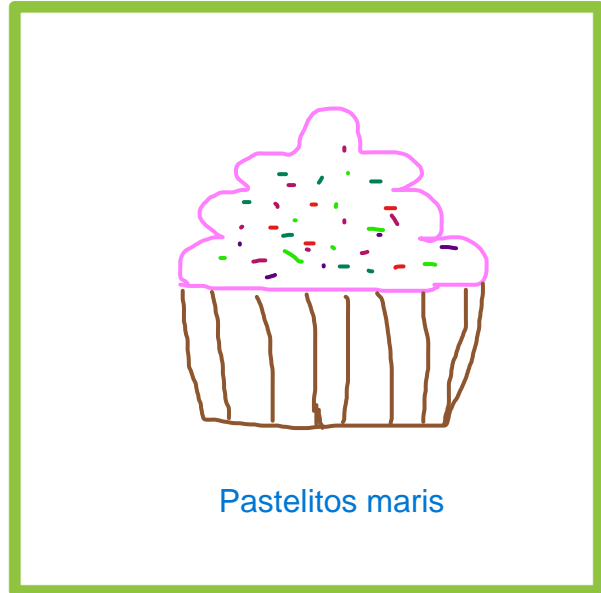


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



amor hecho panecitos

Colores principales de mi marca empresarial



rosa pastel

blanco

celeste

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- electricidad: 15.000
- agua 10.000
- herramientas:25.000
- mano de obra :200.000
- alquiler :50.000
-
-

Mis costos variables

- harina : 420.000
- huevos : 420.000
- azucar : 280.000
- mantequilla : 224.000
- leche: 280.000
- transporte : 50.000
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 7.050

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 42.553

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 299.998



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- tecnología
- dinero
- herramientas
- materiales
- personas
-
-
-
-
-

Pasivos

- patente
- vehículo
- deudas
- prestamos
- cuentas por cobrar
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

un aproximado de 176 mil unidades se venden al día en mi país pero no se trata de cuantas se vendan si no de cuantas puedo vender yo ya que en donde yo me ubico existe poca competencia.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

al pagar los impuestos estamos dándole al gobierno un
un dinero que ayuda a mantener la infraestructura de lugares
a los que usamos ir además de que nos brindan servicios como
la salud y la seguridad.

¿Cómo se liquida una empresa?

saldando todas las deudas pendientes, cobrando créditos,
y por último repartiendo el patrimonio con los socios.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

la creación de productos de productos comestibles basándonos principalmente en el área de repostería

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

porque haci podemos hacer llegar pedidos de pasteles o panes a personas que lo soliciten

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

un público en general que solicite nuestros servicios

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

lograr que a muchas personas les guste nuestro producto y requieran de nuestro servicio para conseguir mas ventas

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

realizar servicio a domicilio
acomodarnos con el presupuesto de nuestro cliente
vender productos buenos y de calidad para aumentar su venta

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

hacer crecer nuestro emprendimiento
tener a los compradores contentos

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

utensilios de repostería
todos los ingredientes necesarios

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

con el capital inicial y todo lo que se recaude con las primeras ventas

¿Quién lo hace?
(Responsables)

todos los socios que estén dispuestos a empezar el emprendimiento

