



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Una idea de negocio podría ser la creación de una plataforma en línea que conecte a profesionales independientes con personas que necesitan servicios específicos. Esta plataforma permitiría a los profesionales mostrar su experiencia y habilidades, y a los usuarios buscar y contratar a los profesionales adecuados para sus necesidades. Además, la plataforma podría ofrecer herramientas de comunicación y pago seguras para facilitar la transacción entre ambas partes. Esto proporcionaría una solución conveniente y eficiente para aquellos que buscan servicios profesionales y para aquellos que desean ofrecer sus habilidades de manera independiente.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

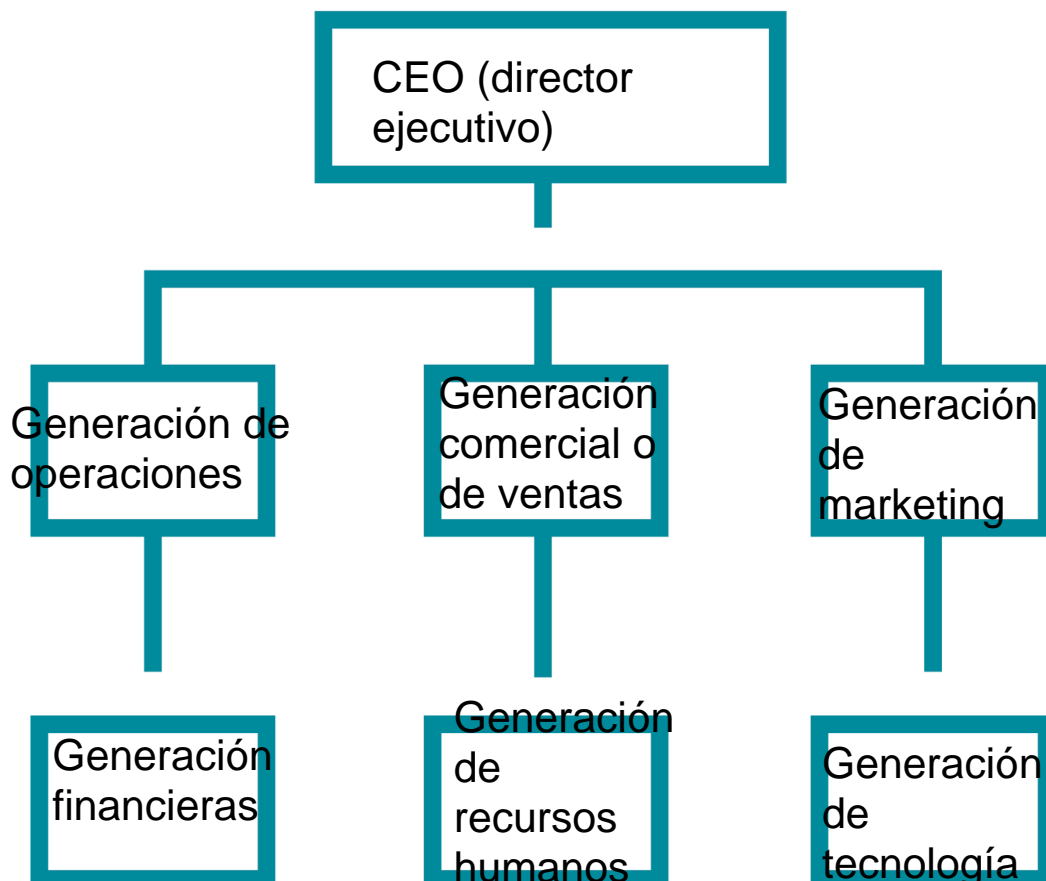
Misión:

es transformar la forma en que las personas se conectan y se cuidan mutuamente, al proporcionar una plataforma en línea que promueva la colaboración y la

Visión:

es crear un mundo donde la creatividad y la innovación se unan para transformar la forma en que vivimos y trabajamos.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Ser amable, ser comprensible con los clientes

Sostenibilidad ambiental:

Tener un local limpio y organizado

Sostenibilidad económica:

Tener una cuenta de ahorros y una lista de organización de dinero



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave proveedores de materias primas, distribuidores, fabricantes de equipos, socios tecnológicos, empresas de logística	Actividades clave fabricación de productos, la gestión de la cadena de suministro	Propuesta de valor La empresa se compromete a ofrecer productos y servicios de buena calidad	Relación con el cliente Escuchar activa, comunicación clara, atención personalizada, resolución rápida	Segmento de clientes Segmento democrático, segmento geográfico, segmento basado en la industria
	Recursos clave Tecnología de la información		Canales Tienda física, comercio electrónico, distribución mayorista	
Estructura de costos Costo variables, costos fijos, costos semi variables			Fuentes de ingresos Venta de productos, venta de servicio, suscripciones	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



"Domina la cancha con
estilo: tus nuevos zapatos de
básquet te esperan."

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- [Redacted]
- Alquiler: \$3,000/mes
- Salarios: \$10,000/mes
- Servicios Públicos: \$800/mes
- Seguros: \$500/mes
- Depreciación: \$700/mes
- Préstamos e Intereses: \$1,200/mes
- Impuestos sobre la Propiedad: \$400/mes

Mis costos variables

- Materia Prima: \$5,000/mes
- Comisiones de Ventas: \$2,000/mes
- Transporte y Envío: \$1,500/mes
- Energía y Combustibles: \$600/mes
- Embalaje y Empaque: \$400/mes
- Costos de Producción Directa: \$3,000/mes
- Publicidad Basada en Rendimiento: \$800/mes

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



\$70,200

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Amplia Variedad de Modelos
- Marcas Reconocidas
- Asesoría Experta
- Tecnología de Vanguardia
- Precios Competitivos
- Descuentos y Promociones
- Compra Online Segura
- Envío Rápido y Confiable
- Garantía de Satisfacción
- Comunidad de Jugadores

Pasivos

- Amplia Variedad de Modelos
- Marcas Reconocidas
- Asesoría Experta
- Tecnología de Vanguardia
- Precios Competitivos
- Descuentos y Promociones
- Compra Online Segura
- Envío Rápido y Confiable
- Garantía de Satisfacción
- Comunidad de Jugadores



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

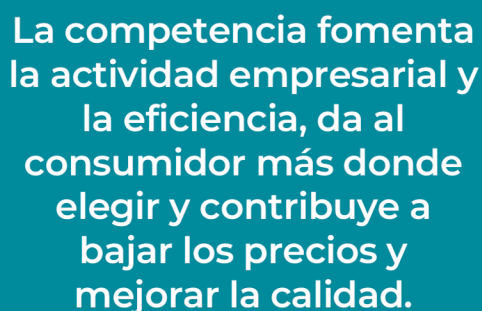


Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

El mercado de zapatos para baloncesto es altamente competitivo y diverso, ofreciendo una amplia gama de productos y servicios que varían en tipo, aplicación y tecnología. Los zapatos se dividen principalmente en alta, media y baja caña, con los modelos de alta caña siendo particularmente demandados por sus capacidades para prevenir lesiones y ofrecer mayor confort. Se utilizan en competiciones, deportes amateur y para uso diario, cada segmento teniendo diferentes preferencias y necesidades de los consumidores. Marcas líderes como Nike, Adidas, Under Armour, Air Jordan y Reebok dominan el mercado, invirtiendo significativamente en innovación y patrocinios de atletas para captar la atención del público. Geográficamente, Norteamérica lidera el mercado global, impulsada por la fuerte presencia cultural del baloncesto y la influencia de la NBA, mientras que Asia-Pacífico está experimentando un crecimiento rápido gracias al creciente interés en el deporte y las inversiones de grandes marcas.



La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Cumplir con las obligaciones tributarias es crucial para financiar el funcionamiento del Estado, que proporciona servicios públicos esenciales como educación, salud e infraestructura. Además, el cumplimiento legal de estas obligaciones evita sanciones y daños a la reputación de las empresas. Los impuestos también juegan un papel clave en la equidad y justicia social, ya que permiten la redistribución de la riqueza para reducir las desigualdades económicas. A nivel macroeconómico, contribuyen a la estabilidad económica y fomentan la confianza e inversión en el país, ya que un entorno fiscal transparente es atractivo para los inversores.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa implica varios pasos esenciales. Primero, la decisión de liquidar se aprueba en una junta general de accionistas. Luego, se nombra a un liquidador que gestiona el proceso. El liquidador hace un inventario y valora los activos, notifica a los acreedores, y paga todas las deudas pendientes. Después, los activos restantes se distribuyen entre los accionistas según los estatutos de la empresa o la ley.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Venta de tenis de basquet

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque muchas personas les gusta

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para jugadores o el publico

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para fomentar el deporte

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Vender tenis de buena calidad

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que el cliente le gusten y compren

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Dinero para si comprar más mercancía y venderla

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Cuando tengamos el dinero necesario

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo o los compañeros quienes nos quieran ayudar

