



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

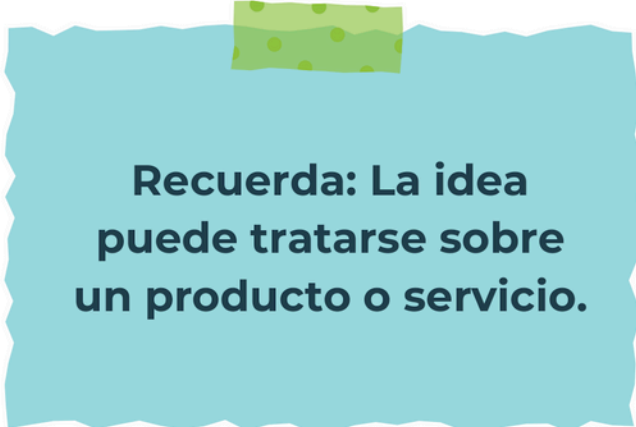


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de negocio consiste en desarrollar una empresa de logística la cual llevara por nombre "Opti-Route Logistics", como se menciona anteriormente, esta será una empresa de logística con una característica diferente, ya que ayudará a las personas de más bajos recursos del país a emprender, esto será posible ya que esta empresa importara todos los productos que estas personas necesiten con un precio más accesible a las demás empresas en el mercado, esto será posible gracias a diversos patrocinadores a través de todo el mundo y una rebaja por parte de la empresa según el grado de necesidad en el que se encuentre la personas emprendedora.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

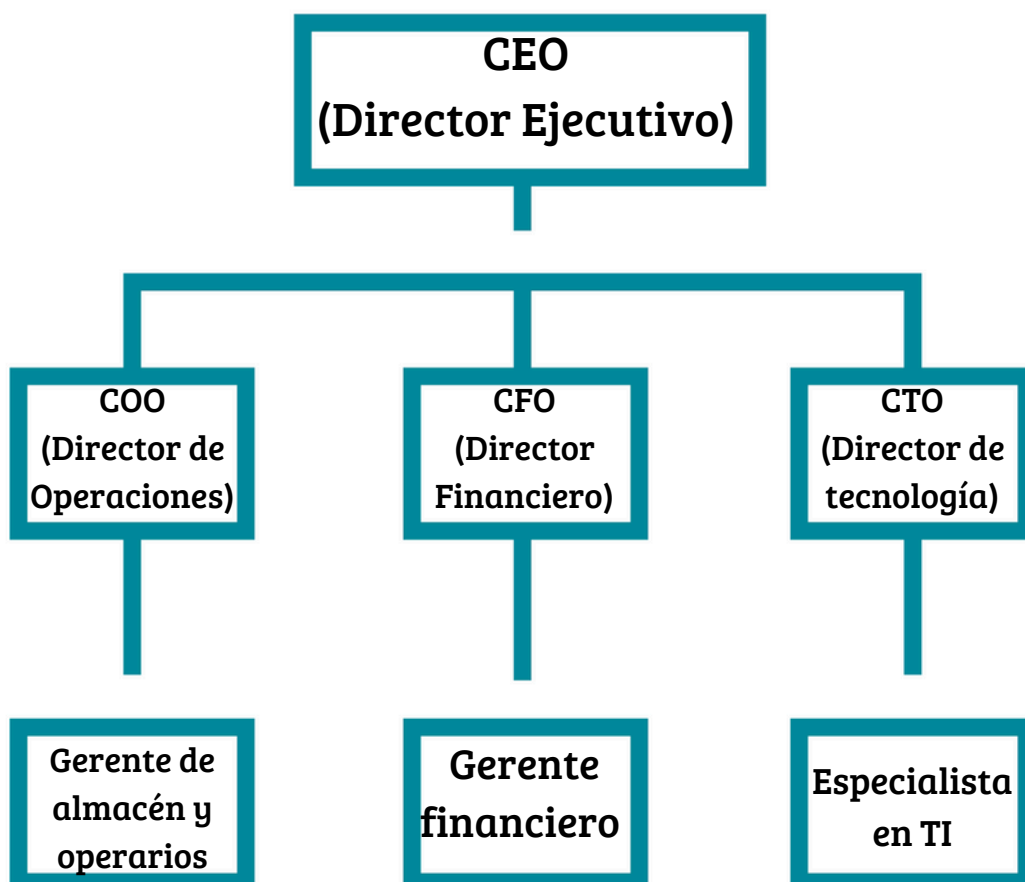
Misión:

Proporcionar servicios logísticos integrales, confiables y personalizados, utilizando tecnología avanzada y prácticas sostenibles para asegurar la satisfacción del cliente y el crecimiento continuo del mismo.

Visión:

Convertirse en el socio logístico preferido para emprendedores de gran necesidad económica, ofreciendo soluciones innovadoras y eficientes que optimicen sus cadenas de suministro y mejoren su competitividad en el mercado.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

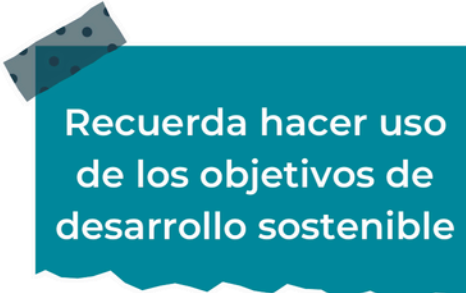
Adoptar prácticas y políticas que promuevan el bienestar de los empleados, las comunidades locales y la sociedad en general, tales como: Condiciones laborales seguras, diversidad e inclusión, participación comunitaria, balance de trabajo y vida y cadena de suministros responsable.

Sostenibilidad ambiental:

Implica la implementación de prácticas, políticas y estrategias clave que minimicen el impacto ambiental de las operaciones tales como: Optimización del transporte, reducción de emisiones, gestión de residuos, eficiencia en almacenes, tecnología y automatización y colaboración y compromiso.

Sostenibilidad económica:

Implica mantener y mejorar la rentabilidad a largo plazo mientras se adoptan prácticas que promuevan la eficiencia operativa y el uso responsable de los recursos, por ejemplo: optimización de costos operativos, diversificación de servicios, gestión de inventarios y optimización de cadena de suministros.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

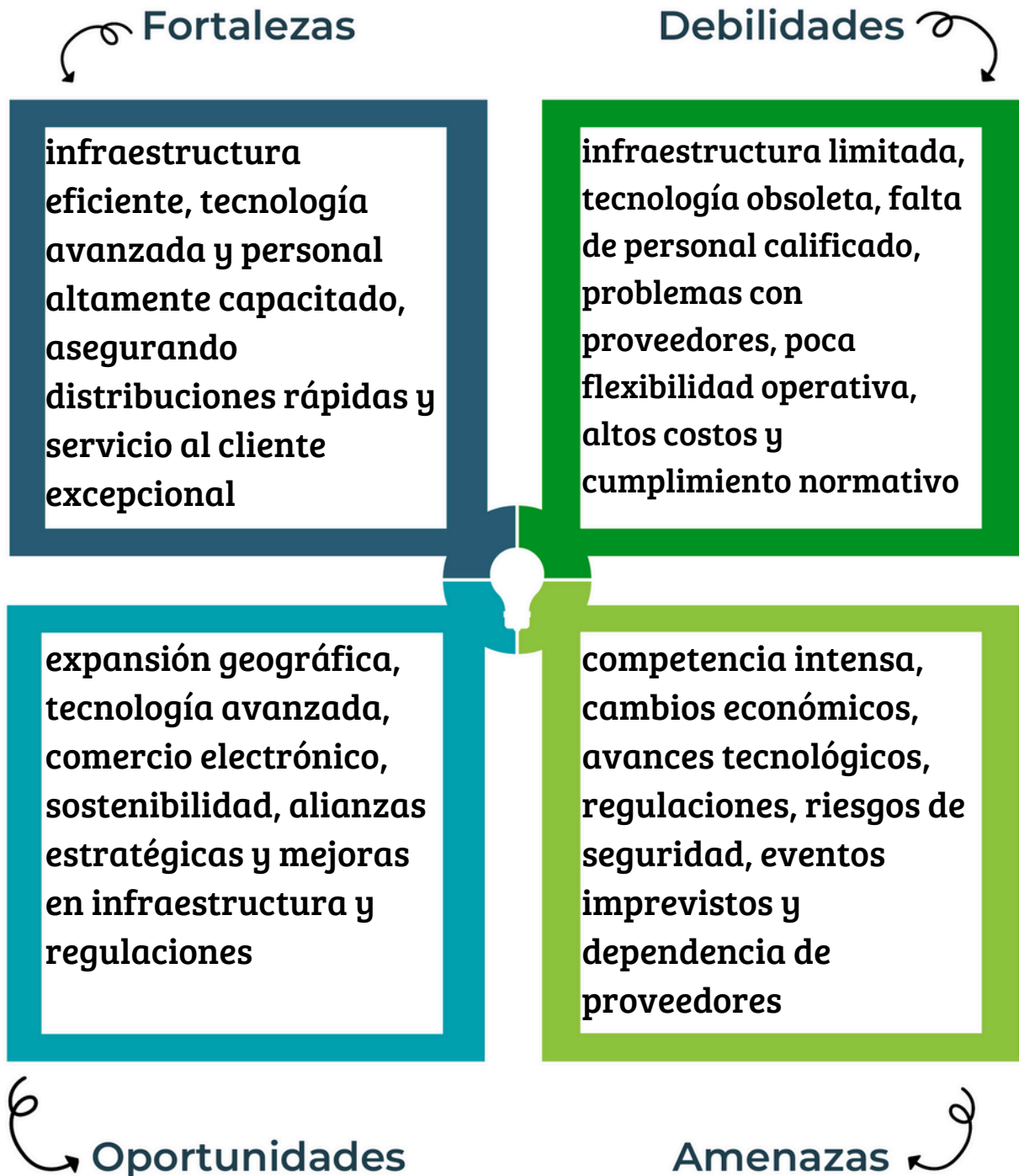
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Grandes empresas al rededor del mundo que se interesen en ayudar a todas estas personas.	Encuestas para averiguar la situación de cada persona.	Crear una empresa de logistica que ayude a emprender a las personas más necesitadas del país.	Mediante investigaciones en el país para ver las necesidades de cada persona.	Personas con bajos recursos de cualquier edad para que tengan la necesidad de emprender.
	Recursos clave		Canales	
	Un almacén para mantener todos los productos.		Mediante entregas personales.	
Estructura de costos	Solventar costos y ahorrar como empresa para el mejoramiento de la misma.		Fuentes de ingresos	
			Empresas internacionales.	

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento

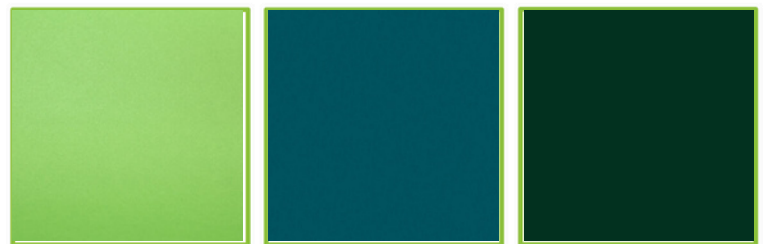


Slogan



“Movemos tus sueños,
entregamos tu éxito”

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler y Mantenimiento de Almacenes
- Salarios y Beneficios del Personal Administrativo
- Amortización y Depreciación
- Gastos Generales de Administración
- Seguros
-
-

Mis costos variables

- Combustible y Lubricantes
- Mantenimiento de Vehículos
- Sueldos de Conductores y Personal Temporal
- Costos de Transporte y Fletes
- Materiales y Suministros de Embalaje
- Costos de Tecnología y Comunicación
- Impuestos y Tarifas

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 50.595

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow **Un millón**

Punto de equilibrio monetario \rightarrow **₡ 1.000.000**



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Camiones
- Trailers
- Furgonetas
- Almacenes
- Centros de distribución
- Oficinas administrativas
- Montacargas
- Equipos de embalaje
- Redes de distribución
- Personal administrativo

Pasivos

- Créditos comerciales
- Sueldos y salarios
- Beneficios
- Bonificaciones
- IVA
- Intereses acumulados
- Gastos operativos
- Préstamos
- Deudas a largo plazo
- Avals financieros



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Según lo investigado, en Costa Rica existen más de 400 empresas que se encargan del área de logística, sin embargo, no existe ninguna empresa que satisfaga la necesidad que esta empresa intenta resolver.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

La gestión tributaria en una empresa de logística es vital para cumplir con la ley, evitar sanciones, optimizar flujos de caja y aprovechar beneficios fiscales. Esto reduce costos operativos, mejora precios competitivos, fortalece relaciones comerciales y asegura el cumplimiento en operaciones internacionales, contribuyendo además a una buena reputación corporativa y responsabilidad social.

¿Cómo se liquida una empresa?

Para liquidar una empresa de logística, los accionistas aprueban la decisión y nombran un liquidador. Este inventaría y valora activos y pasivos, notifica a acreedores y deudores, cobra deudas y vende activos. Se pagan las deudas en orden de prioridad y se distribuye el remanente a los accionistas. Finalmente, se cancelan los registros y se presenta la documentación final para declarar la liquidación formal.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Logística

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque les ayudará a distintas personas a emprender de una manera más fácil y cómoda

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para ayudar personas con necesidad

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para ayudar a personas con necesidad a emprender

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Ayudar a importar productos buenos y baratos a diversas personas

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que personas con necesidad emprendan sin miedo al fracaso

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Socios, oficinas administrativas, vehículos y bodegas para el manejo de los productos

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Se realizarán primeramente encuestas para encontrar la personas que más lo necesitan

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Personas administrativo de cada área en específico

