



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Un objetivo personal que nos planteamos y luchamos para lograrlo por medio de la innovación y la creatividad.

Donde se descubren y explotan las diferentes oportunidades de ganancia.

Involucra la presencia de oportunidades lucrativas e individuos emprendedores.

**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

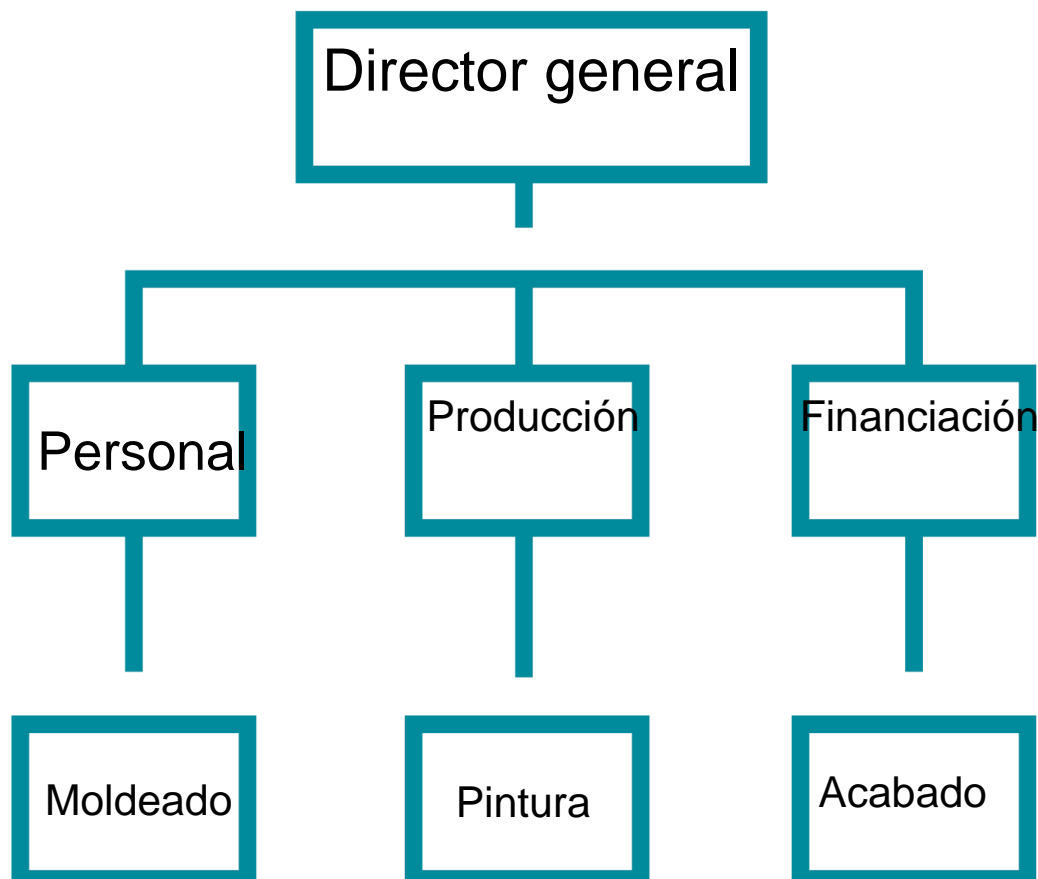
### Misión:

El deseo de llevar color y felicidad a las demás personas por medio de las plantas.

### Visión:

Un negocio grande e independiente que ha logrado expandirse por sus propios medios.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Hacer conciencia del cuidado de la flora en las comunidades.

### *Sostenibilidad ambiental:*

Mantener un equilibrio entre el producto que se ordena y vende, sin ordenar mucho, sólo lo suficiente como para no afectar la especie de flora que se ofrece.

### *Sostenibilidad económica:*

Encontrar la mejor manera de ordenar la cantidad esencial de producto sin que el ecosistema del que proviene se vea afectado.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

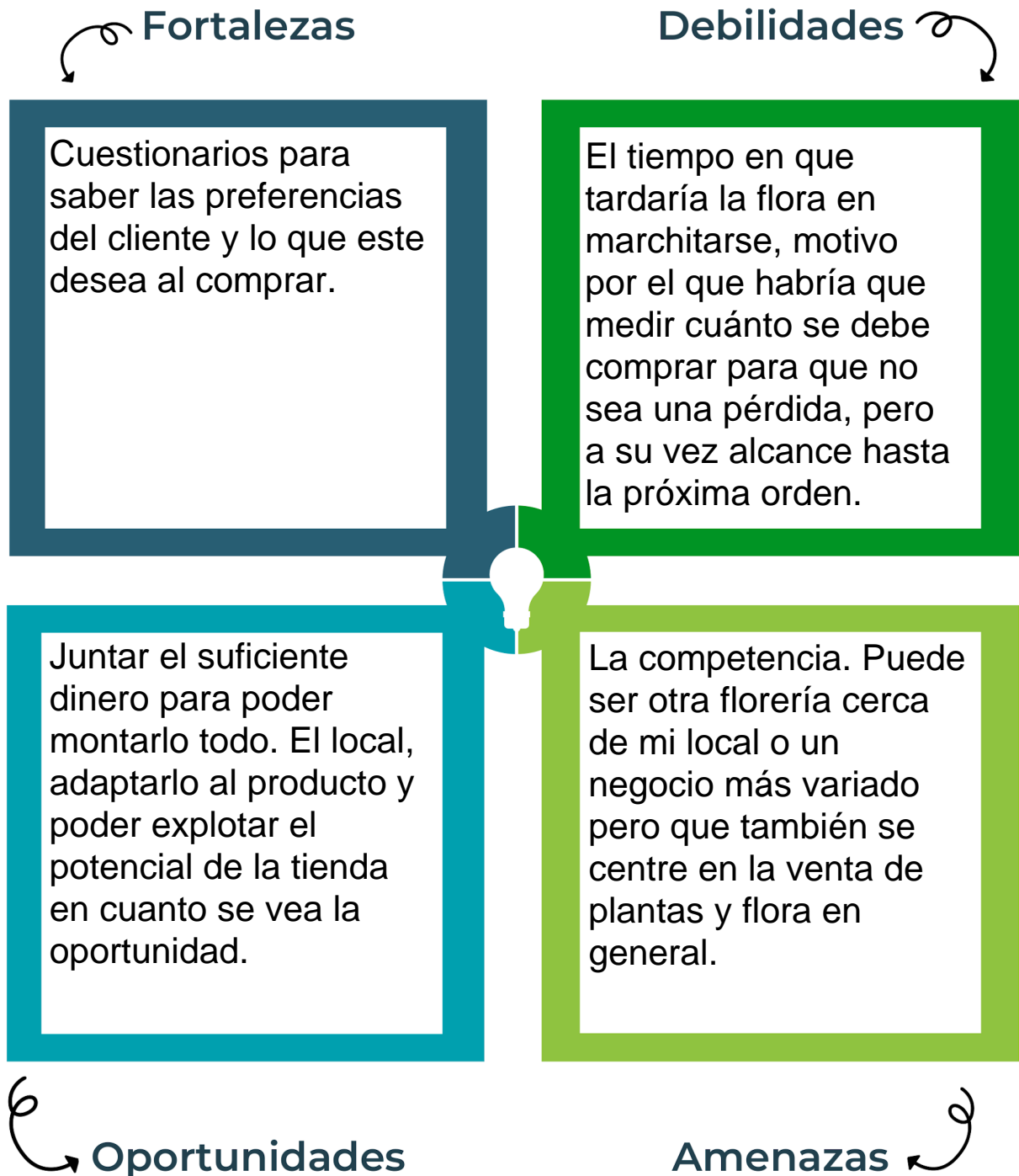
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<b>Socios clave</b> Prestamistas Proveedores Productores	<b>Actividades clave</b> Publicidad Reuniones directivas Campañas	<b>Propuesta de valor</b> Distribución nacional Por sucursales	<b>Relación con el cliente</b> Buen servicio y atención al cliente	<b>Segmento de clientes</b> Hacer preguntas sobre preferencias
	<b>Recursos clave</b> Inversiones, empleados, clientes y proveedores.		<b>Canales</b> Anuncios publicitarios y redes sociales.	
<b>Estructura de costos</b> Inversión en comprar el producto y la adaptación del local a las necesidades del		<b>Fuentes de ingresos</b> Préstamos e inversiones propias, así como de las ventas.		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

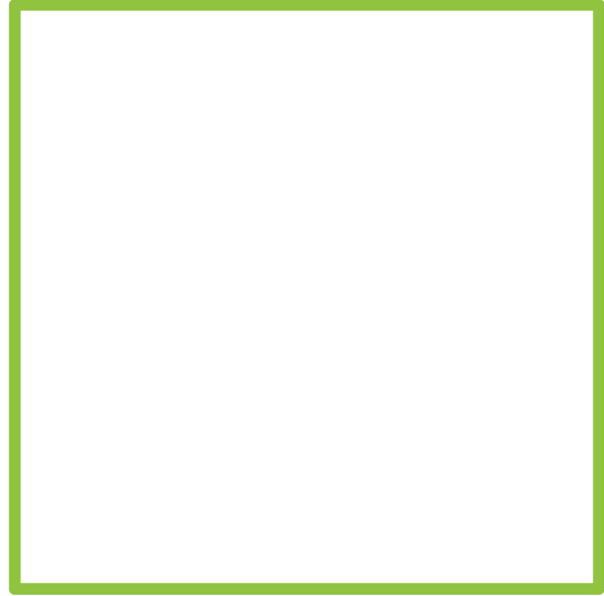


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi  
primer  
emprendimiento

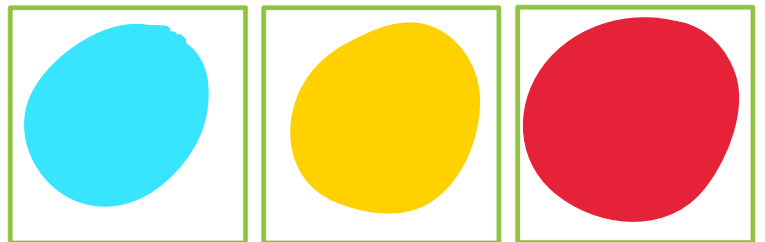


Slogan



¡Mantente tan brillante y fresco  
como una flor!

Colores  
principales de mi  
marca  
empresarial



Puedes dibujar el  
logo o hacerlo de  
forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- 50.000 colones
- 25.000 colones
- 
- 
- 
- 
- 

### Mis costos variables

- 25.000 colones
- 30.000 colones
- 
- 
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₡ 15.000 colones

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 1.875 \text{ colones}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡} 28.125 \text{ colones}$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Electrodomésticos
- 
- Transporte del producto
- 
- Agua
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- 
- Préstamos
- 
- Cantidad de producto
- semanal/mensual
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen al derredor de 10 florerías en mi área.

La competencia sana puede ayudar no sólo a impulsarme a mí mismo, sino también a impulsar mi negocio, ayudándome a saber si necesito cambiar, remover o agregar algo.

La competencia sana también puede convertirse en una estrategia de marketing si se emplea correctamente.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Se puede evitar fácilmente dañar al ambiente y fortalecer la economía del país, evitando así procesos costosos y prolongados como contingencias fiscales o litigios. Así como multas o sanciones.

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

Por medio de un juicio para dividir el costo de la empresa, así pudiendo pagarle a los prestamistas y liquidar las deudas. El capital sobrante se reparte entre los socios internos.

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Llevar felicidad y paz a las demás personas en forma de flores y plantas.

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Porque ayuda a consentizar e incentivar a las personas a cuidar el medio ambiente.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para todo tipo de persona que esté interesada en comprar ramos, o arreglos florales.

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Promocionar y dar a conocer el negocio.

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Organizar una feria de las plantas, invitando a otros emprendimientos con la misma temática.

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Conseguir clientes para nuestro emprendimiento.

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

El espacio en el que se hará la actividad; con un permiso especial, se podría utilizar un parque. Dinero y productos. En este caso, flora.

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Un fin de semana en el que puedan venir muchas más personas.

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

La persona emprendedora y sus socios.

