



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

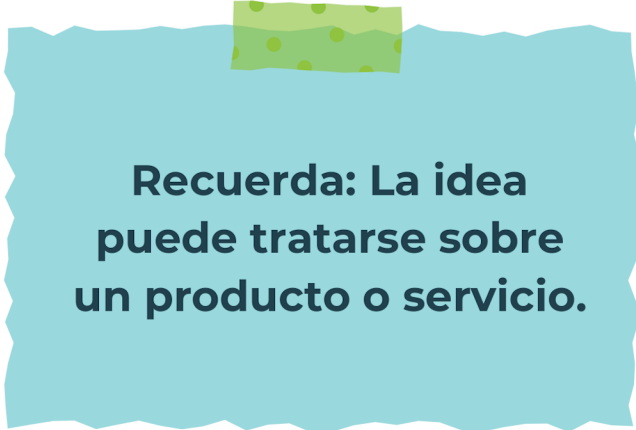


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Una de idea de negocios es una concepción inicial de un producto o servicio que una persona o empresa puede ofrecer al mercado para satisfacer una necesidad o resolver un problema. Esta idea incluye un concepto claro de lo que se quiere lograr.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

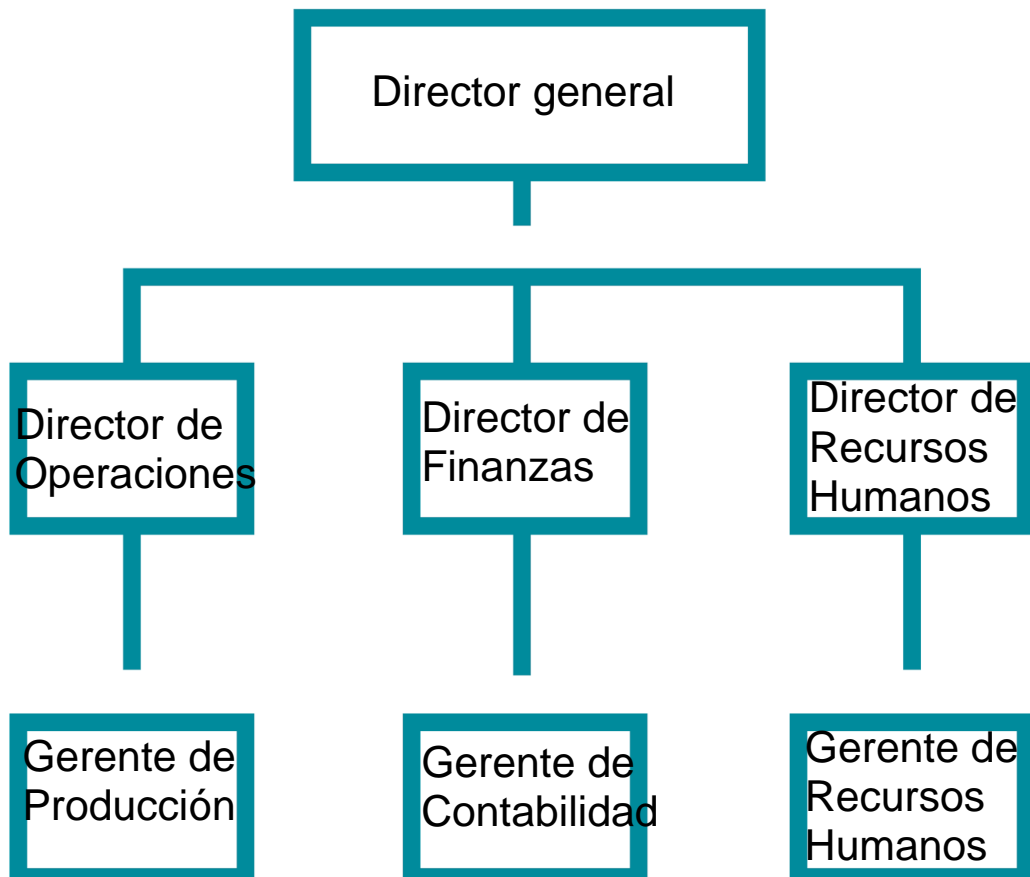
Misión:

Es una declaración clara y concisa que describe el propósito fundamental de una empresa.

Visión:

Algo que la empresa quiere llegar a ser en el futuro sea un objetivo a largo o corto plazo

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Al adoptar prácticas que promuevan el bienestar de la comunidad y de los empleados, además de generar beneficios económicos

Sostenibilidad ambiental:

Establecer prácticas que minimicen su impacto negativo en el medio ambiente y promuevan la conservación de los recursos naturales

Sostenibilidad económica:

Asegurar una viabilidad financiera a largo plazo, generando beneficios económicos y creando valor para todas las partes interesadas.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

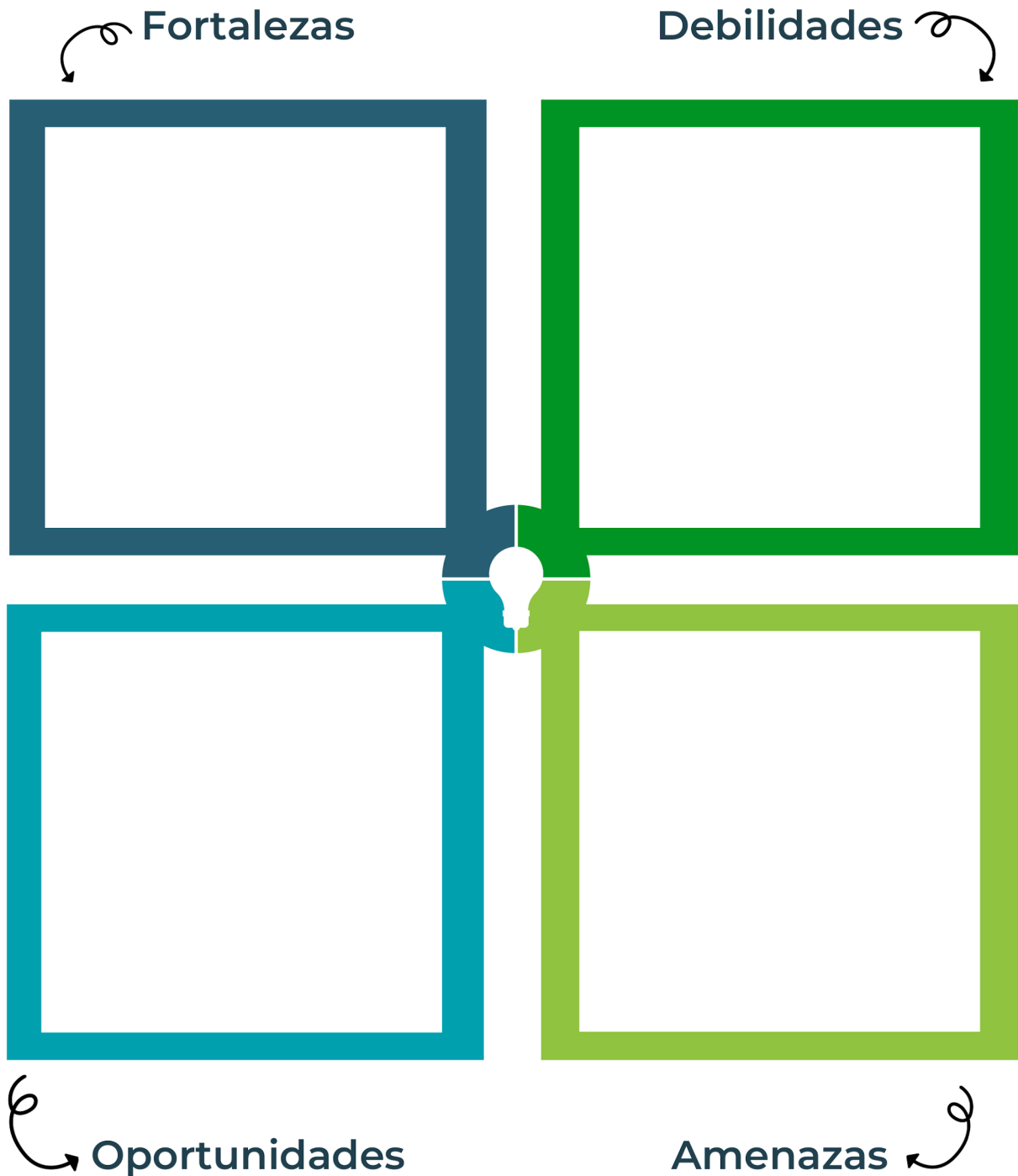
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

| Socios clave | Actividades clave | Propuesta de valor | Relación con el cliente | Segmento de clientes |
|--|--|--|---|--|
| Proveedores de Materias Asociaciones Socios Estratégicos | <ul style="list-style-type: none">•Distribución•Marketing•Desarrollo de Productos | <ul style="list-style-type: none">•personalizado•Excelente atención al cliente•Buena calidad | <ul style="list-style-type: none">•comunicación transparente•soluciones proactivas•autenticidad y empatía | <ul style="list-style-type: none">•Demográfica•Conductual•Por beneficios |
| Colaboradores | Recursos clave <ul style="list-style-type: none">•Financieros•Físicos•Marketing | | Canales Minoristas Publicidad | |
| Estructura de costos | | | Fuentes de ingresos | |
| | | | | |

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Define tu estilo natural: Cuidado y belleza para tus Rizos

Colores principales de mi marca empresarial



| | | |
|-------|--------|---------|
| Negro | Rosado | Celeste |
|-------|--------|---------|

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler del local
● ₱80.000
- Luz y agua
● ₱12.000
- Productos de limpieza
● ₱9000
-
-
-

Mis costos variables

- Publicidad y Marketing
● ₱15.000
-
- Envíos
● ₱3000
-
-
-

*El precio de venta de mi
producto / servicio es de:*

₱ 8950

Recuerde que los costos
variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 11.16$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 99.882$$

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Productos de limpieza
-
-
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Alquiler
- Agua y luz
- Envíos
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Actualmente es difícil proporcionar una cantidad exacta debido a la naturaleza cambiante y expansión del mercado de productos para rizos

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son
fundamentales para el funcionamiento de
cualquier sociedad y economía

¿Cómo se liquida una empresa?

Es un proceso complejo que
implica la venta de activos, el
pago de deudas pendientes y la
distribución de cualquier
excedente entre los accionistas o
propietarios

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Atención al cliente

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Un componente estratégico que incluye en la satisfacción del cliente

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para los clientes

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para satisfacer las necesidades de los clientes

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Que los trabajadores reciban capacitaciones. Que tengan incentivos por las ventas que realizan

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que mas personas conozcan del emprendimiento o empresa

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Tecnología

Publicidad

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

De los 14 al 17 de cada mes

¿Quién lo hace?
(Responsables)

El Gerente

