



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



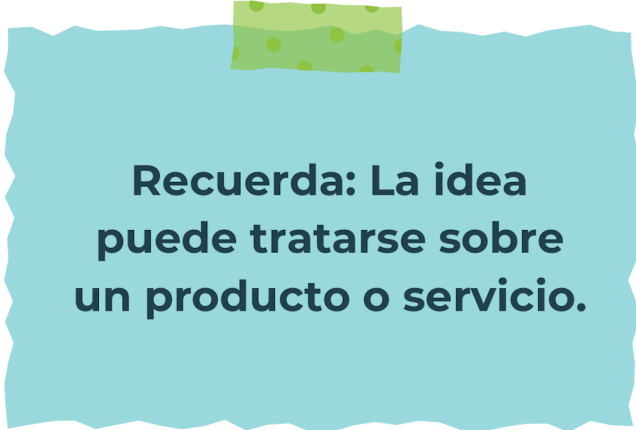
1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Al iniciar un negocio, es fundamental realizar una planificación estratégica que incluya la definición de la propuesta de valor, el análisis del mercado, la identificación de los clientes

La idea de negocio es el concepto inicial que describe la propuesta de valor, el modelo de negocio y la estrategia general detrás de la creación de una empresa o emprendimiento. Es la semilla que da origen a un proyecto empresarial, y se refiere a la innovación, el producto o servicio que se ofrece, el mercado al que se dirige, la forma en que se generará ingresos, entre otros aspectos clave.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

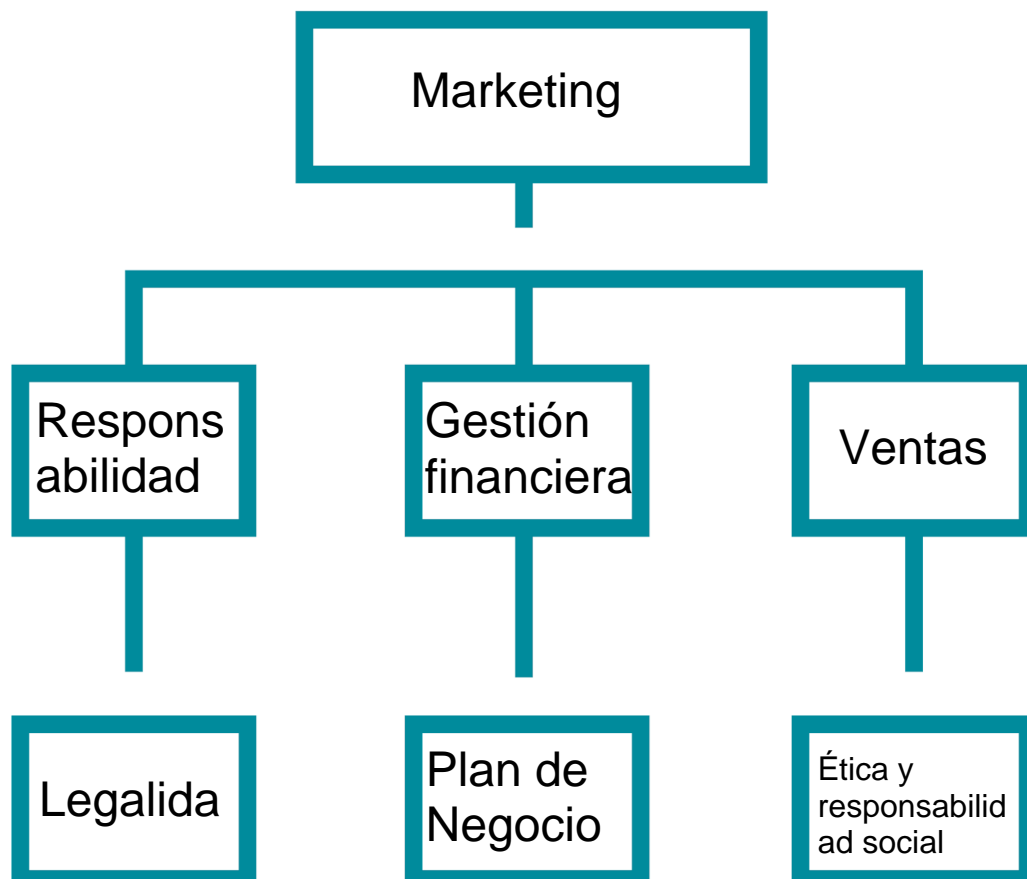
Misión:

comprometemos a brindar soluciones innovadoras y de alta calidad que mejoren la vida de nuestros clientes y contribuyan al desarrollo sostenible de la comunidad.

Visión:

Ser reconocidos como líderes en nuestro sector, a nivel nacional e internacional, por nuestra innovación constante, la excelencia en la calidad de nuestros productos/servicios

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

capacidad de la empresa para generar un impacto positivo en la sociedad, más allá de sus operaciones comerciales

Sostenibilidad ambiental:

capacidad de mantener el equilibrio y la armonía entre las actividades humanas y el entorno natural, de modo que las generaciones presentes y futuras puedan satisfacer sus necesidades sin comprometer los recursos

Sostenibilidad económica:

la estabilidad económica es fundamental para la viabilidad y el crecimiento de tu emprendimiento. Me brinda la base necesaria para planificar, expandir y operar de manera eficiente, lo cual puede impulsar el éxito a largo plazo de mi negocio.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

| | | | | |
|--|--|--|--|--|
| Socios clave Personas, grupos o instituciones que formarán parte del proceso de la empresa | Actividades clave Se pueden hacer videos o anuncios para promocionar el producto Recursos clave -personas -dinero -materiales -herramienta | Propuesta de valor Es diferente a otros ya que estos productos serán artesanales Propios de nosotros | Relación con el cliente Es diferente a otros ya que estos productos serán artesanales Propios de nosotros mismos Canales Lo podemos promocionar por medio de carteles, anuncios o historias en las redes sociales | Segmento de clientes Las personas que conformarán nuestro grupo serán personas con intereses en común que quieran lograr lo mismo y tengan metas similares |
| Estructura de costos Habrá gastos como de electricidad, agua etc, que se podrán pagar con las Ganancias que obtengamos de las ventas | | Fuentes de ingresos Los ingresos los tendremos de las ganancias que nos dejarán la venta de nuestro producto | | |

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

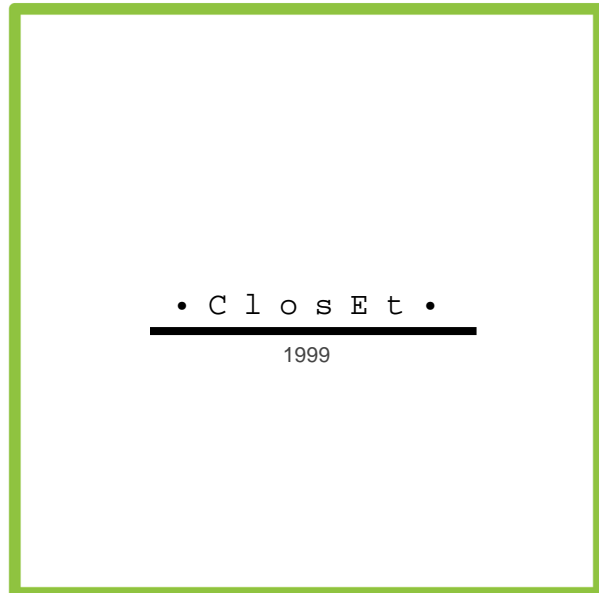


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Venta de ropa

100% realizado por la compañía

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler
- Mantenimiento
- Limpieza
- Equipo
- Muebles
-
-

Mis costos variables

- Salarios
- Publicidad
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



650.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 5,88

Punto de equilibrio monetario → ₡ 352800



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Terrenos
- Equipo
- Cuentas por pagar
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Deudas a largo y a corto plazo
- Salarios
- Cuentas por pagar
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen numerosas marcas y empresas que se dedican a la fabricación y venta de ropa en el mercado.

Algunas son

1. Zara
2. H&M (Hennes & Mauritz)
3. Nike
4. Adidas
5. Levi's
6. Gucci
7. Prada
8. Calvin Klein
9. Ralph Lauren
10. Uniqlo

Todas de estas tiendas de ropa son

interesantes ya que al igual que mi emprendimiento hacen ropa 100% original al igual que mi emprendimiento, mi emprendimiento hace sudaderas, camisas, pantalones, pantalonetas, cualquier tipo de calzado para hombres y mujeres

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son extremadamente importantes para cualquier empresa debido a varias razones clave

Cumplimiento legal

Reputación

Sostenibilidad financiera

Acceso a financiamiento y contratos

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa es un proceso en el que se cierra formalmente la entidad y se distribuyen sus activos entre los acreedores y accionistas de acuerdo con un plan de liquidación.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

problema en publicidad

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

por que se necesita publicidad

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

para los clientes

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Atraer clientes para que cada día el emprendimiento crezca más

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

-Dinamicas
-Giveaway

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que las personas sepan de nuestro emprendimiento nacionalmente y internacional

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Máquina de coser
Hilos
Botones,tela

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

En días cuando tengamos un mal día de venta

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Los trabajadores

