



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

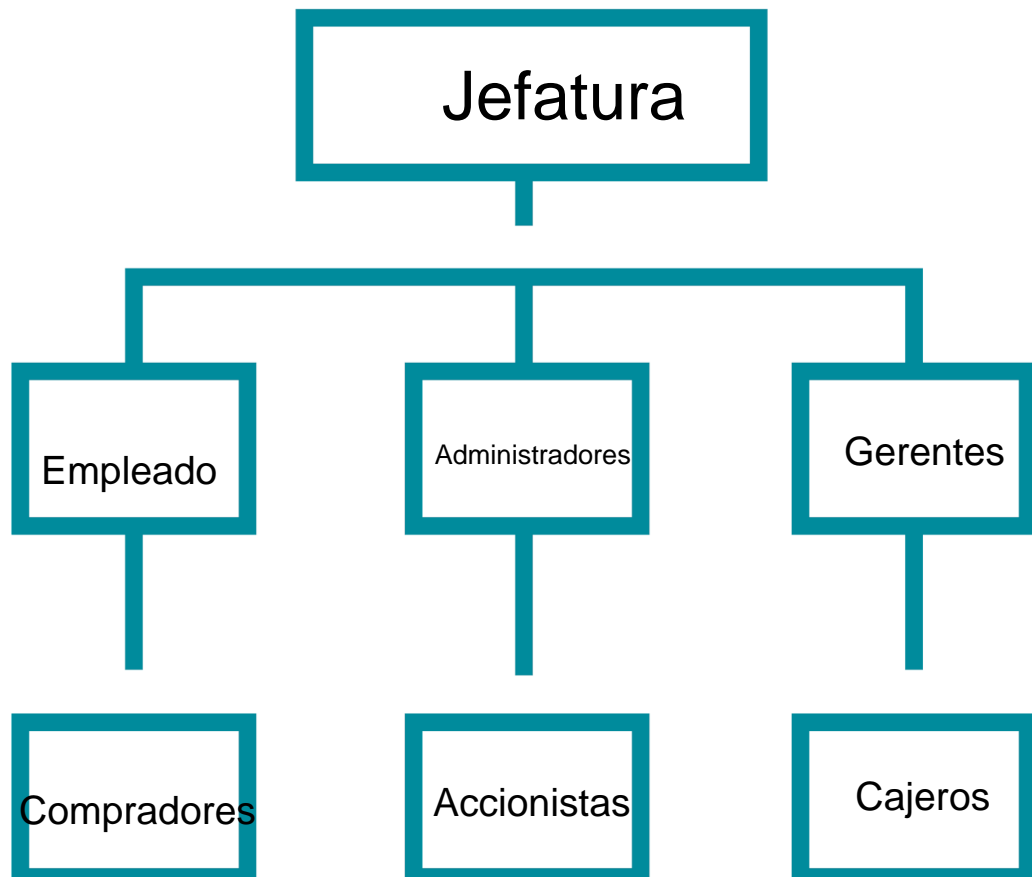
Misión:

La misión de mi empresa es llegar a grandes cosas poniendo mucho esfuerzo y dedicándole
Tiempo necesario y lo que el emprendimiento necesite para lograr grandes cosas y poder contrata
Personas con la misma visión

Visión:

Mi visión a futuro es llegar a cosas que ni me imagino pudiendo ayudar a personas que
necesiten
Sin perjudicar nada ,y poniendo en práctica lo que el curso me enseñ

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Preguntándoles a personas que para ellos como sería
Mejor un negocio a nivel social sin que les vaya a afectar
De ningún tipo de manera , para que ellos se sientan
Comod@s y apoyen el emprendimiento

Sostenibilidad ambiental:

A nivel ambiental necesitaríamos de sus recursos pero
Sin afectar de ningún tipo de manera si no ayudando a
Mejorar a nivel ambiental.

Sostenibilidad económica:

A nivel económico lo ideal es invertir para poder vivir
Y seguir generando para afuturo la empresa

Compradores

Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Accionistas

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Personas muy importantes para el negocio que ayudan a que tengamos éxito	Actividades clave Tareas claves para poner en marcha el negocio	Propuesta de valor Propuesta de valor es un recurso para transmitir ventajas de la empresa	Relación con el cliente Tiene que ser una relación buena con el cliente	Segmento de clientes División de varios grupos de clientes
	Recursos clave Recursos que la empresa debe desplegar		Canales Son necesarios para dar a conocer el emprendimiento	
Estructura de costos Donde vamos a organizar los gastos de la empresa		Fuentes de ingresos Son diferentes formas para generar ingresos		



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Venta de aparatos eléctricos

Slogan



Tecnología a tu servicio

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Azul

Rojo

Verde

Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Electricidad
- Agua
- Maquinaria
- Mantenimiento
- Productos
- Aperitivos
- Almacenamiento

Mis costos variables

- Logos
- Cursos
- Salarios
- Mano de obras
- Comisiones
- Tarjetas
- Ingresos de productos

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 50.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 20.000$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡} 25.000$$

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Local
- Rendimiento
- Inversiones
- Liquidez
- Derechos
- Clientes
- Equipos
- Vehículos de entrega
- Muebles
- Accesorios

Pasivos

- Luz
- Agua
- Maquinaria
- Productos
- Ingresos de productos
- Pagos
- Tarjetas
- Salarios
- Deudas
- Seguros



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen muchos tipos de productos y servicios

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Garantiza que cada individuo y empresa
Contribuyan de manera proporcional a su
Capacidad económica.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa consiste en la
Extinción de un negocio o empresa através de
De esta operación la compañía saldrá todas las
Deudas pendientes frente a terceros, cobrará los
Créditos pendientes frente a sus deudores y, por
Último repartirá el patrimonio que aun quede en
La empresa entre los socios.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Aparatos eléctricos

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es lo que se está utilizando más en estos Tiempos

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para todas las personas

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para crecer como Emprendedora

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Un negocio en Base lo aprendido

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que el negocio sea Conocido

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Empezar a invertir

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Invirtiendo y usando Marketing

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Mi empresa y yo

