



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La definicion de mi empresa de venta de carros implica describir una organizaci que se dedica al comersio de los carros. Esta se encargan de obtener carros nuevos o utilizados de diferentes fabricantes

o en algunos casos tambien de los dueños,para luego poner los en venta a los clientes interesadosos en comprar los carros. Mi empresas operan en cocesonarios tambien en plataformas en internet y directamente en los locales fisicos donde exhiben y venden os carros

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

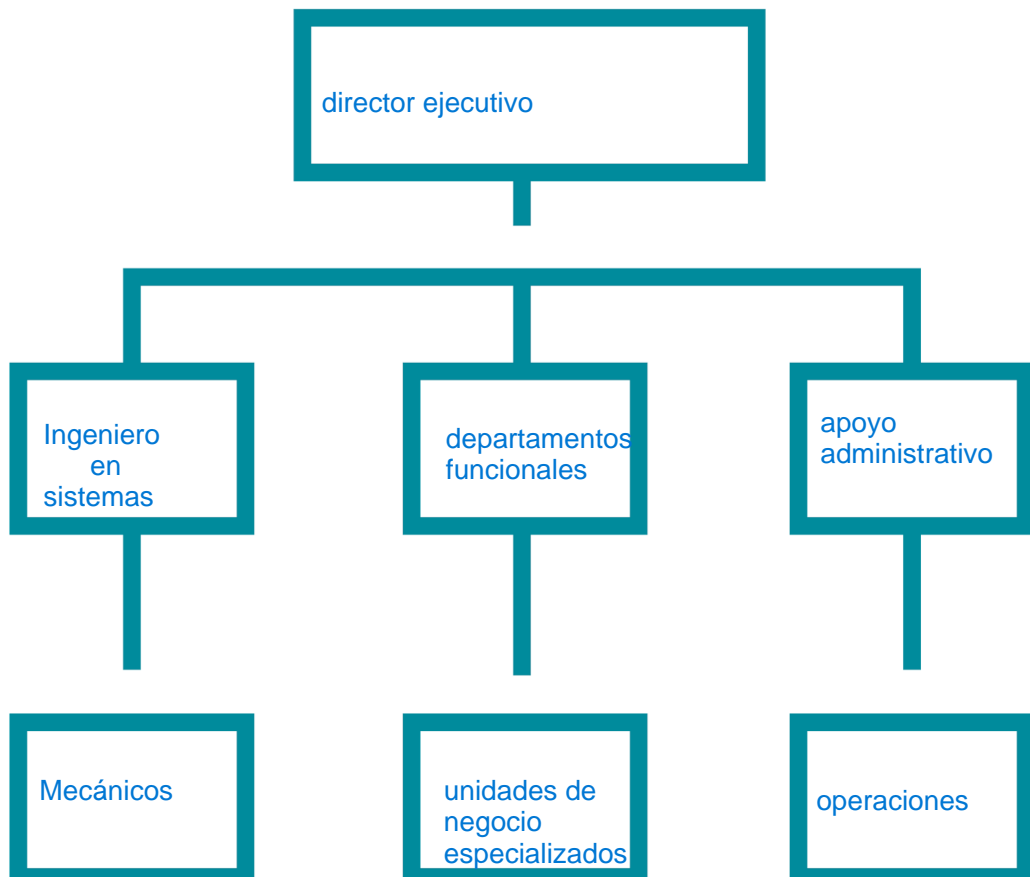
Misión:

mi misión es facilitar la movilidad y ser uno de los mejores promovedores de carros del país

Visión:

tener un buen liderazgo en diferentes sectores del país

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

tener una Innovación en tecnología limpias y tener una buena reputación

Sostenibilidad ambiental:

el buen uso del agua también un compromiso con las normativas ambientales

Sostenibilidad económica:

inversión en tecnología y análisis de riesgo y planificación estratégica



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave socios claves para mi empresa serian fabricantes de carros y distribuidores	Actividades clave exhibiciones marketing y publicidad	Propuesta de valor seria tener variedad y una selección de carros también una buena calidad y tener buena confianza	Relación con el cliente tener buena comunicación y una buena atención al clientes y darles una atención personal y única	Segmento de clientes pues uno de los segmentos de los clientes puede ser consumidores individuales
	Recursos clave algo que es fundamental son personal capacitado inventario de carros		Canales el marketing es uno y el otro seria evento y feria	
Estrucutra de costos son los gastos operativos y personar el marketing y publicaciones		Fuentes de ingresos las ventas de carros eléctricos y de piezas		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



voltio

Colores
principales de mi
marca
empresarial



amarillo

negro

plateado

Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- agua 50k
- luz 60k
- los arreglos de los carros 200k
- el mantenimiento 100k
- los salarios 200k
- el seguro 100k
-

Mis costos variables

- eventos de 400k
-
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 5.000000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 0.15434

Punto de equilibrio monetario → ₡ 771.700



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

<input type="checkbox"/>	la concesionaria
<input type="checkbox"/>	los carros
<input type="checkbox"/>	eventos
<input type="checkbox"/>	equipo de oficina
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	

Pasivos

<input type="checkbox"/>	salarios
<input type="checkbox"/>	prestamos
<input type="checkbox"/>	inventario
<input type="checkbox"/>	compras
<input type="checkbox"/>	deudas
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	
<input type="checkbox"/>	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

tener papeles de la empresa tener los seguros y pagar los impuestos y cumplir las normativas

¿Cómo se liquida una empresa?

la liquidación de mi empresa serían la liquidación del personal cierre de las cuentas bancarias y registros

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

el planeamiento de como a ser una empresa

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

para aprender como funciona una empresa

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

para si mismo

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

para aprender como funciona una empresa

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

nada

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

lograr llegar alas metas

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

el conocimiento

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

no porque no me interesa mucho

¿Quién lo hace?
(Responsables)

yo

