



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Es ese servicio o producto, existente o creado, al que se le aporta una propuesta de valor solución para el mercado al que se enfoca y, en consecuencia, puede generar beneficios económicos para el impulsor y un beneficio real para el consumidor.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

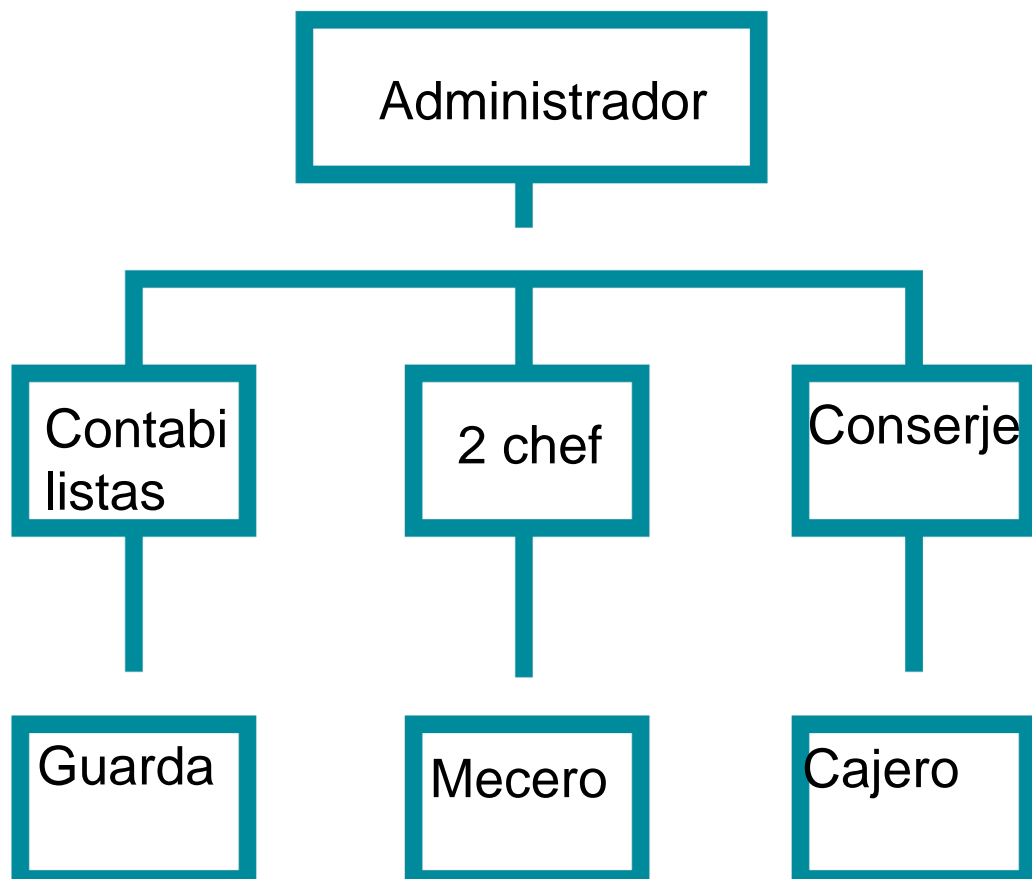
Misión:

Ofrecer guacamoles de calidad y diferentes sabores en la comunidad de Moravia de cutris san Carlos.

Visión:

Distribuir guacamoles a nivel nacional y internacional

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Que les ofrezco un precio justo lo que se debe pagar sus derechos como trabajadores valores respeto, ayudarse entre ellos hacer actividades responsables y aprender a vivir como una familia juntos

Sostenibilidad ambiental:

Que actuamos como personas responsables en lo que haremos para dar una buena imagen en la Sociedad se interese en nuestros productos libres de químicos y amigables con el ambiente

Sostenibilidad económica:

La capacidad de tener una organización de administrar los recursos propios y generar rentabilidad a largo plazo de forma responsable. Pagando salarios competitivos y responsabilidades tributarios



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

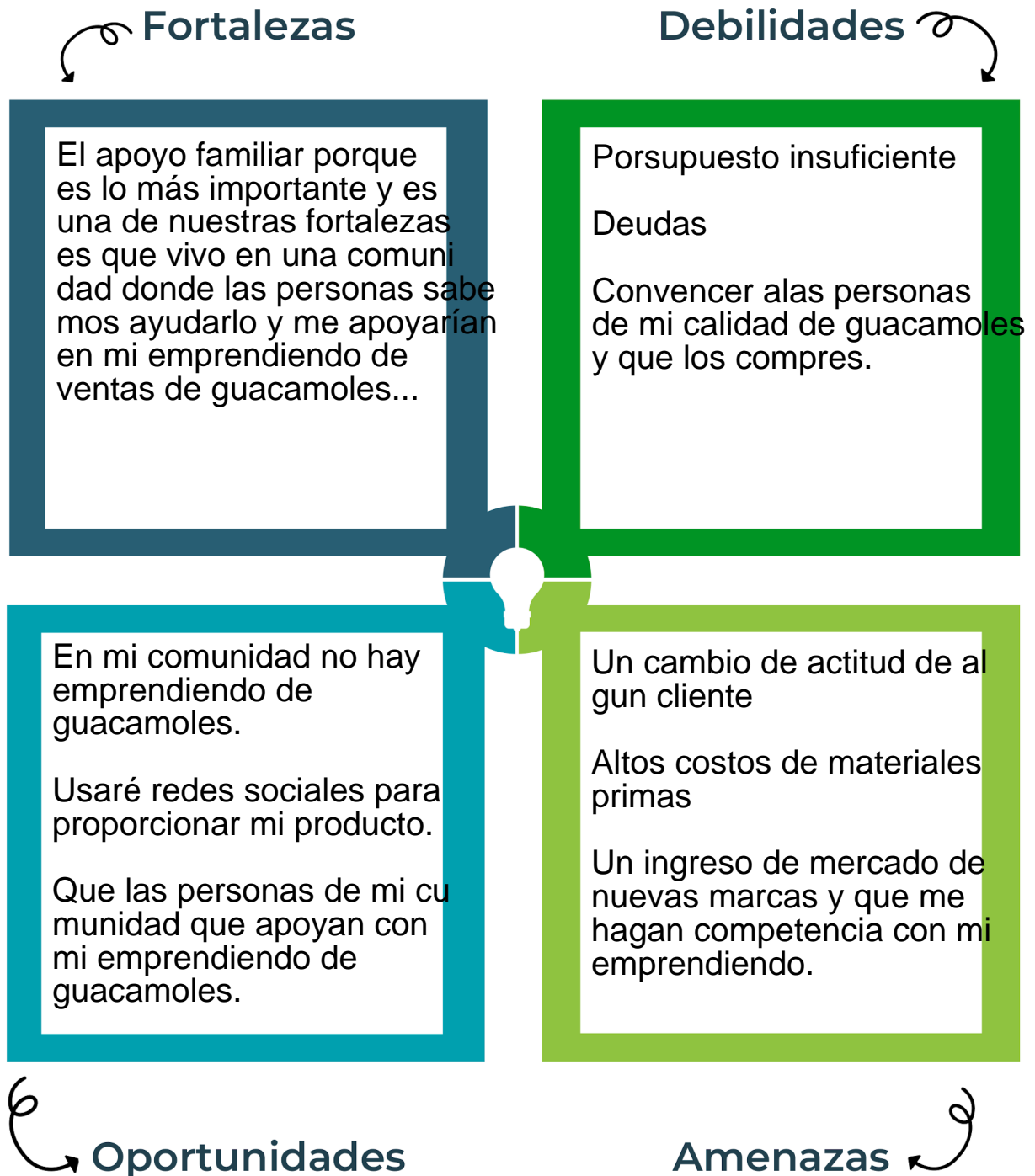
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Padres, tios, primos y hermanas.	Actividades clave La elaboración y venta de guacamoles	Propuesta de valor Para mi por supuesto de valor serían 20,000	Relación con el cliente Darle una buena impresión y la confianza a mis clientes para que me sigan comprando.	Segmento de clientes Darle servicio al cliente para que se sientan conforme y se puedan sentirse beneficiados por el trabajo.
	Recursos clave Procesador Aceite de Oliva licuadora y aguacates y huevos.		Canales Hacer una de facebook O tik tok	
Estructura de costos Donde podemos organizar los gastos de el emprendimiento son impuestos, y servicios públicos, materiales, mano de obra directa .			Fuentes de ingresos Los voy a vender los guacamoles y a la hora de comprar se les hará un descuento por su compra de mis productos.	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Ricos, deliciosos y de diferentes sabores

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Rojo

Verde

Blanco

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Envío 2000
- Aguacates 1000
- Aceite de oliva 5000
- Huevos 2000
- Electricidad 3000
- Total: 13.000
-

Mis costos variables

- 1500
- 3500
- 15.000
- Total:10.000
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



2500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Inversiones
- Cobro a los clientes
- Financieros
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Deudas
- Préstamos
- Inventario
- Salarios
- Impuestos
- Deudas por pagar
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

No tengo competencia en la comunidad .

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Sostenimiento de los gastos públicos . La principal fuente de ingresos son los tributos y dentro de estos los impuestos otro fin importante es la distribución de la renta

¿Cómo se liquida una empresa?

Una empresa se liquida cobrando los créditos pendientes frente a sus deudores, reparte el patrimonio que un quede en empresa entre socios procedimiento judicial cuyo objetivo es la venta rápida y eficiente de los bienes de la empresa deudor

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Situación económica ya que soy de la familia grande y quiero implementar en mi emprendimiento para pagar mis estudios y así ayudar a mis padres.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Con este mismo emprendimiento me podría ayudar en otros empleos y ayudar a mi casa o hogar y ofrecer mi producto de buena calidad.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para vender en la comunidad de Moravia y lugares cercanos donde y pueda hacer las entregas de guacamoles.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Hacer guacamoles de buena calidad para la venta y venderlas ya sea en moravia o lugares cercanos para realizar las entregas.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Hacer guacamole para vender en Moravia.

Mezclar diferentes sabores para realizar guacamole de calidad.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Llegar a tener mi propio comercio de guacamole

Mejorar mi emprendimiento para mantener la clientela.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Todos los materiales que se necesitan para realizar los guacamoles

Manos de obra propia.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Preparar algunos guacamoles y publicaré en internet.

Mediante voy publicando y si me hacen pedidos iré haciendo entregas.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo Lexi Noreyci
López Aguilera
Cédula: YR2024-35654

NOTAS

Lunes: ver el horario de entregas y hacer más guacamoles

Miércoles: Hacer entregas a los clientes.

Viernes:hacer consultas a mis clientes si están sastifechos cor mis guacamoles.

En todo el emprendimiento que tuve con "Yo emprendo" fue una experiencia muy linda en la cual aprendí muchas cosas que no sabía sobre un negocio estoy muy dispuesta para comenzar mi propio negocio.