



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

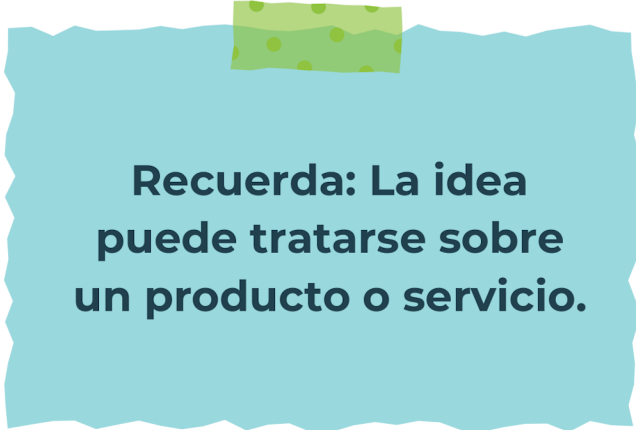
Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La industria automotriz es un conjunto de compañías relacionadas en las áreas de diseño, desarrollo, manufactura, marketing y ventas de automóviles.

La idea con esta compañía de automotriz es poner generar ganancias Poder aportar a la sociedad y a todas aquellas personas que necesiten Donde llevar sus automóviles hacer arreglados o diseñados a buenos precios todo esto con la intención de poder tanto como ganas y generar la compañía hacer de buenos precios al resto de personas que lo necesiten, la idea de este negocio es dar empleo a gente con experiencia que esta necesitando y ayudarnos a nosotros a mantener el negocio estable esto a también da a dar el mantenimiento de autos que ha han sido entregados a sus dueños.

La compañía automotriz es uno de los mejores negocios que puede existir tanto el bien para los clientes como para sus autos, sus clientes y sus dueños también.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

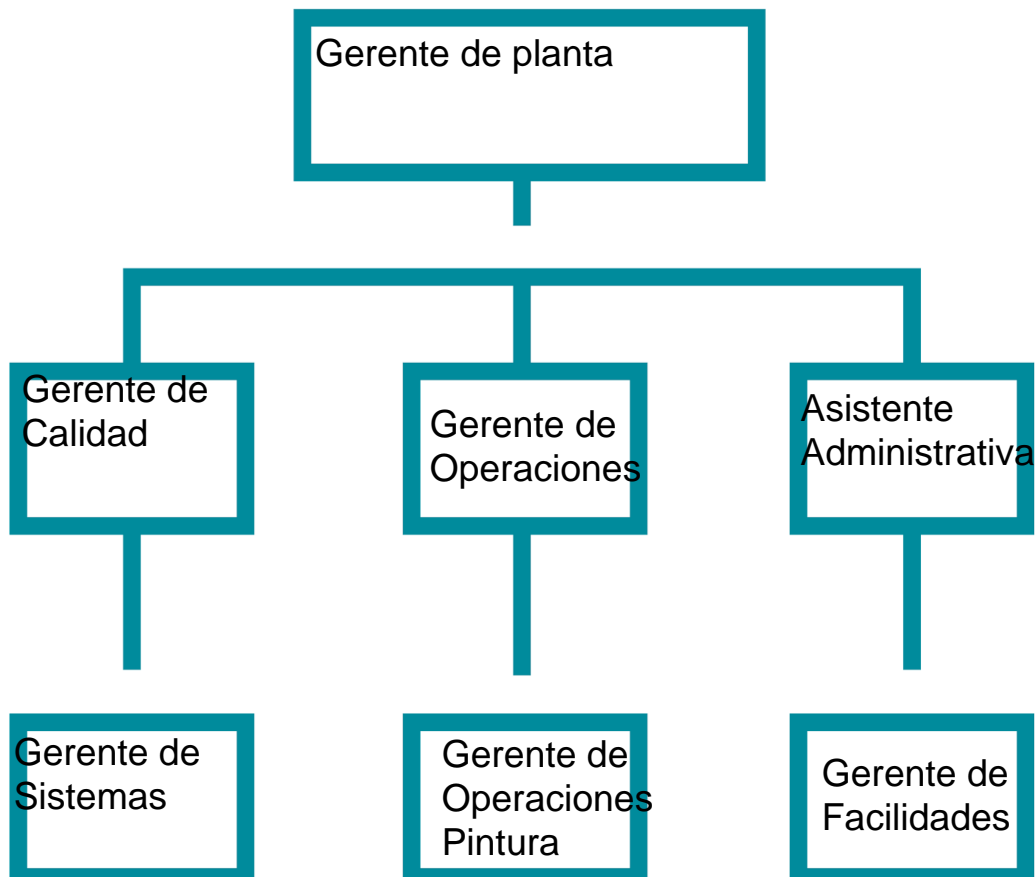
Misión:

Ofrecer un servicio automotriz integral de
calidad satisfaciendo las expectativas de
nuestros clientes y además de eso presentar al
personal actualizado y capacitado.

Visión:

Ser una empresa reconocida por su calidad de servicio, su amabilidad
Y seriedad. Estar siempre dispuestos a dar lo mejor de nosotros y estar
A disposición de todos nuestros clientes para que se lleven una excelente
experiencia

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

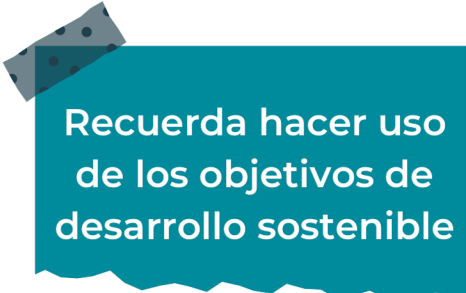
En la sostenibilidad social es tener muy buen emprendimiento con los Autos para tener satisfechos a los clientes, tener una buena comunicación y un buen carácter, aparte de tener una buena amabilidad con los clientes Tanto con los nuevos con los que ya son clientes fijos para poder levantar Clientes y tener una sostenibilidad social excelente

Sostenibilidad ambiental:

Mi empresa en el ámbito ambiental llevara el proceso de producción más limpios
Para desarrollar tecnologías que nos permitan tener autos que generen Un menor impacto en el ambiente

Sostenibilidad económica:

Ofrecer una buena calidad de productos y con los gastos que se harán
Poder generar clientes para cubrir los gastos y así Ir invirtiendo en más
Pará poder tener una buena economía, el objetivo es vender más de lo que gastamos
Pará un buen emprendimiento en el negocio automotriz



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

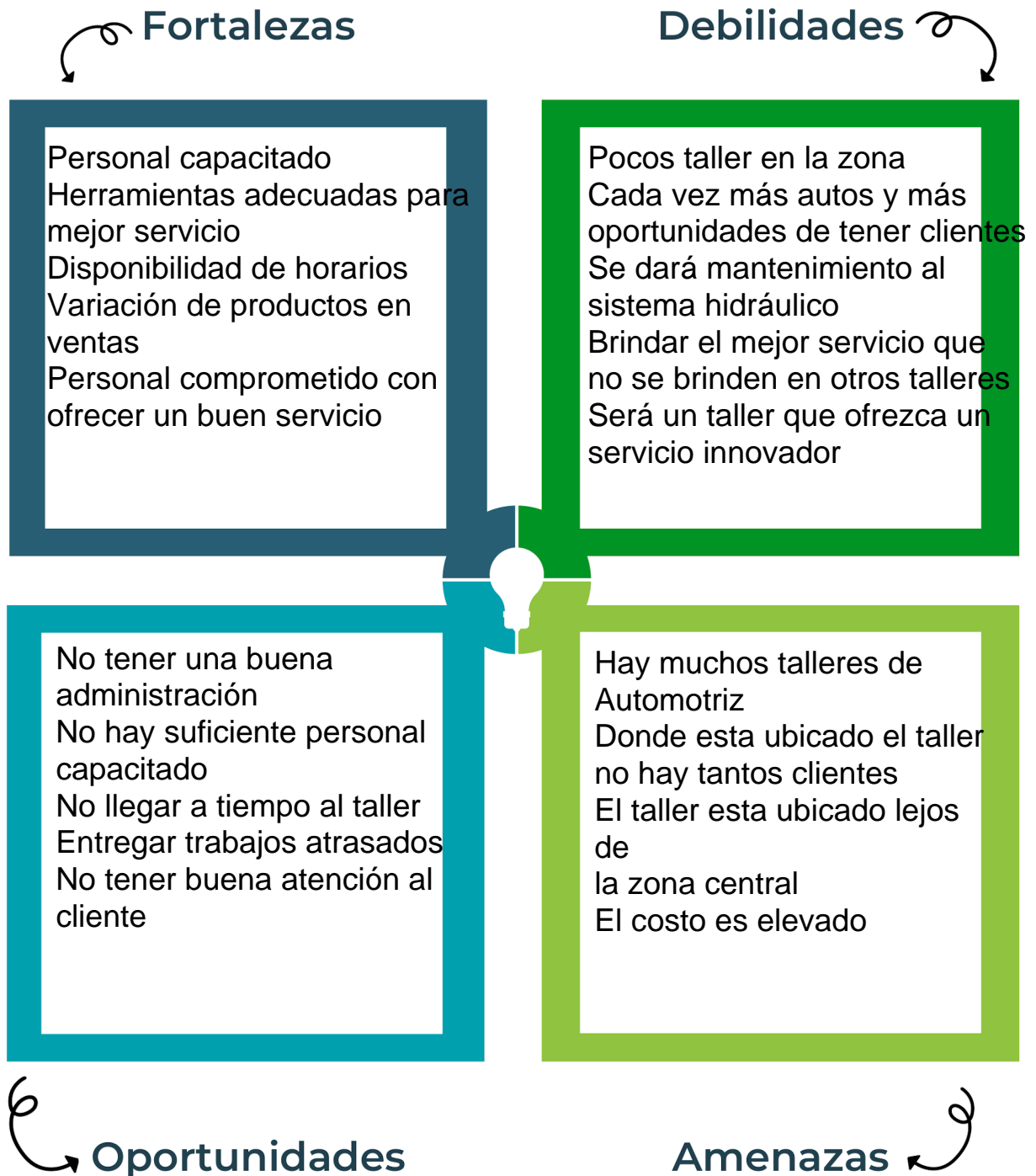
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

| Socios clave | Actividades clave | Propuesta de valor | Relación con el cliente | Segmento de clientes |
|---|--|--|--|---|
| Con el fin de garantizar y Optimizar la disponibilidad de materias primas y adquirir el beneficio de reducción de costos. | Se dará a conocer al clientes todos los servicios y se garantizará Un asesoramiento técnico | Consta de una amplia gama de productos y servicios tales como Diagnóstico Reparación de motor Lujos y accesorios Reparación y mantenimiento de frenos Servicio scanner | Estará basado con la asistencia Personalizada El cliente tendrá Una relación Directa con la Empresa | Se planea una alianza estratégica con los centros de Diagnóstico Automotriz, Para aplicar la modalidad de Referidos |
| | Recursos clave Los clientes son los propietarios de los vehículos como por ejemplo, vehículos multimarca | | Canales Personal capacitado Socio capitalistas Maquinaria de última tecnología | |
| Estructura de costos Hay tanto como costos fijos como variables como por ejemplo, salarios, gastos fijos Sueldo de los empleados y publicidad | | | Fuentes de ingresos Calidad en el servicio, garantía 30% servicio principal 30% mantenimiento 20% repuestos | |

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Más que reparaciones creamos soluciones
Precisiones que Mueven, Servicio que Perdura
Calidad en cada Ajuste, Garantía en cada
Ruta
Aceite en venas, pasión en cada reparación

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler ¢2.600,00
- Salarios ¢10.200,00
- Internet ¢60,00
- Servicio público ¢350,00
- Total = ¢13.210,00
-
-

Mis costos variables

- Publicidad ¢180,00
- Materiales de oficina ¢75,00
- Reposición de inventarios ¢85.000,00
- Total = ¢85.255,00
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 98.465,00

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Equipos de oficina
- Inversiones
- Activos fijos financieros
- Cuentas por cobrar
- Clientes
- Inversiones temporales
- Inventarios
-
-
-

Pasivos

- Impuestos
- Proveedores
- Salarios
- Préstamos bancarios
- Cuentas por pagar
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Alguna líneas de producción de automotriz en el mercado van desde soluciones

en consumibles y automatización

Algunos ejemplos de estos son

Sistema de visión

Trasabilidad industrial

Adhesivos y selladores industriales

Servicio técnico

Equipo de seguridad

Marcaje automotriz y codificación de productos

Los vehículos eléctricos deben llevar un número de identificación del Vehículo

Pará propósitos de garantía, seguimiento y prevención de posibles falsificación

Motores : este es un producto que cuenta con diversas partes que requieren

identificación para el seguimiento.

Baterías : otro producto muy usado para estos negocios, este se etiqueta con un

Código de seguimiento único.

Producción : Muchas emoresas integran soluciones de Marcaje en sus líneas de ensamble para mantenerse al ritmo del actual mercado

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica.

Estabilidad Económica: La recaudación tributaria es vital para mantener la estabilidad económica y financiera del país.

¿Cómo se liquida una empresa?

La Liquidación de Empresas es un procedimiento judicial cuyo objeto es la venta rápida y eficiente de los bienes de la Empresa Deudora que se ha vuelto inviable económicamente, con el objeto pagar a sus acreedores.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Industria automotriz
A mejorar o carros de todos aquellos que lo necesiten

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es una industria que aporta a la sociedad hoy en día

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para todas las generaciones que tengan un automovil que le quieran hacer algunos cambios
O arreglos a su gusto

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para que todos aquellos que lleven su carro a la empresa queden satisfechos con el trabajo y sigan llegando

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Enseñar a las personas que es lo que se le hace al carro y que se le hará cuando lo lleven Serían asesoramientos mecánicos para todos los clientes

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que nuestro negocio genere muchos ingresos
Con ellos tener ganancias
Y seguir invirtiendo

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

la industria moderna, el acero es una de las materias primas más utilizadas, ya que contribuye en gran medida al peso de las piezas de automóviles

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Cuando tenga la economía y los recursos
De eso es en unos cuantos años

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo soy la dueña soy la encargada y responsable de este negocio además de todos los clientes que contribuyan a esto

