



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

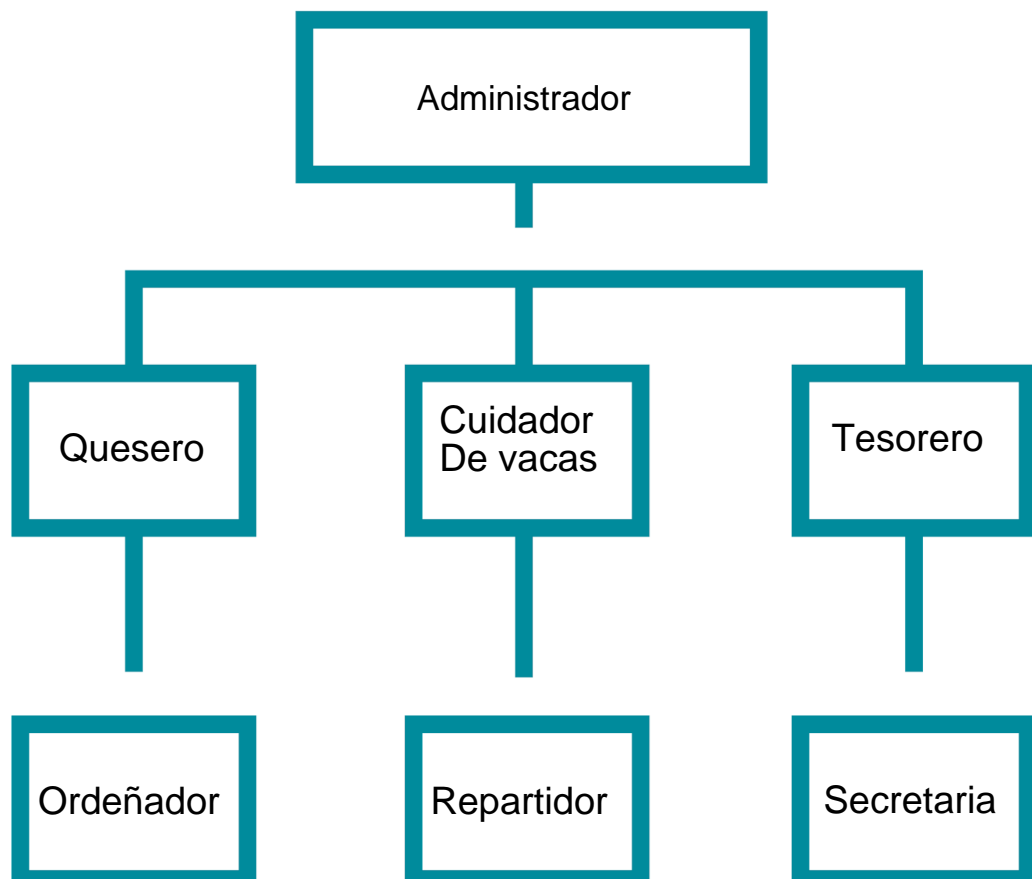
Misión:

Distribuir Queso en san vito de cutriz

Visión:

Tener clientes satisfechos ,generar ingresos significativos y extender m negocio a más lugares

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Garantiza que todas las personas tengan acceso a los recursos

Sostenibilidad ambiental:

Relación armonica entre el ser humano y la naturaleza

Sostenibilidad económica:

Implica el uso de prácticas económicamente rentables que sean tanto como social ambiental responsable.



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

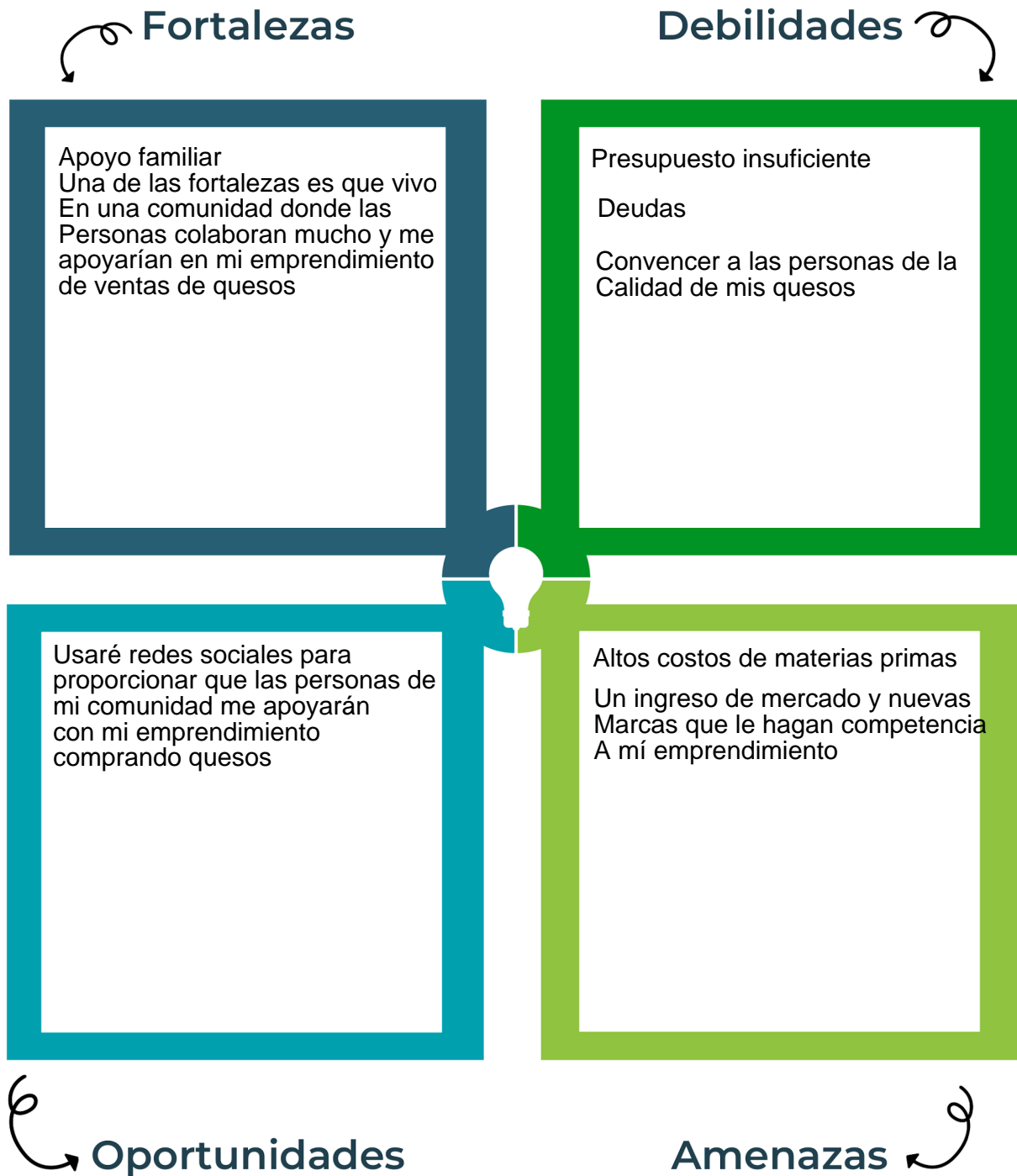
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Mama Abuelos Tíos Primos	Queso palmito Buscar clientes y Venderlo	Mi presupuesto Para mis quesos Son de 20000	Hay que tener una Relación muy Positiva agradable Para tener una Buena con los Clientes	Mejorate el servicio al cliente haré diferentes tipos de queso para que los clientes estén satisfechos con mi trabajo y vender más quesos
	Recursos clave		Canales	
	Leche Cuajo Sal Molde Hervidores		Tener un número a el cual llamar a pedir queso	
Estructura de costos	Estructura donde se organizan los gastos de mi emprendimiento son impuestos, servicios públicos, materiales, mano de obra directa		Fuentes de ingresos	La venta de quesos

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Queso delicioso para usted

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



	Blanco	
--	--------	--

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Envío de quesos 2000
- Electricidad 3000
- Los materiales 15000
- Total : 20.000
-
-
-

Mis costos variables

- 1500
- 2500
- 20.000
- Total: 24000
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 1000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 3 kilos

Punto de equilibrio monetario → ₡ 3200



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades ● servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Dinero en efectivo
- Gastos
- Derechos de cobro
- Liquidez
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Salarios
- Impuestos
- Deudas
- Prestamos
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En mi comunidad hay un emprendimiento igual al mío pero el mío
Ofrece un servicio más cómodo y es mucho más económico
además mis productos son de muy buena calidad y cada semana
ofrecemos ofertas especiales, hacemos rebajas de ciertos productos
Nuestro emprendimiento acepta pedidos de cualquier cliente

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Sostenimiento de los gastos públicos

los tributos, y dentro de estos impuestos

Otro fin importante es distribución de la renta

¿Cómo se liquida una empresa?

Una empresa se liquida cobrando los créditos pendientes

frente a sus deudores , reparte el patrimonio que aún quede en la

Empresa entre los socios procedimiento judicial cuyo adjeto es la

Venta rápida y eficiente de los bienes dd la empresa deudor .

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Situación económica ya que soy de una familia grande
Quiero implementarme en mi emprendimiento para
Ayudar a mis padres y pagar mis estudios

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Lo importante es para mí y mi familia y también para las personas que compren

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Vender en la comunidad de san vito y lugares cercanos donde se pueda hacer l: entregas de quesos

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Hacer quesos de muy buena
Calidad para la venta y venderlos
Ya sea en san vito o en lugares
Cercanos para realizar las
entregas.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Hacer quesos y cuajadas con
Leche de vaca
realizar diferentes
Tipos de queso para mejorar
La calidad de mi producto

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Llegar a tener mi propia
Quesera y llegar a emprenderme
con los quesos y mejorar cada
día más elaboración de ventas
en la comunidad y otros lugares

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Leche
Cuajo
Moldes
Mano de obra

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Publicando en internet
Mediante voy
Publicando y si me
hacen pedidos voy
haciendo entregas

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo: Jordy Manuel
Duarte Gómez
Cédula:208900537

NOTAS

Lunes: ver el horario de entregas y aser más queso

Miércoles: hacer entregas a los clientes

Viernes: hacer consultas a mis clientes si están satisfechos con mis queso:

En todo el procedimiento que tuve con yo emprendo fue una experiencia mu
Linda a la cual aprendi muchas cosas que no sabía sobre un negocio y esto
dispuesto para comenzar mi propio negocio