



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

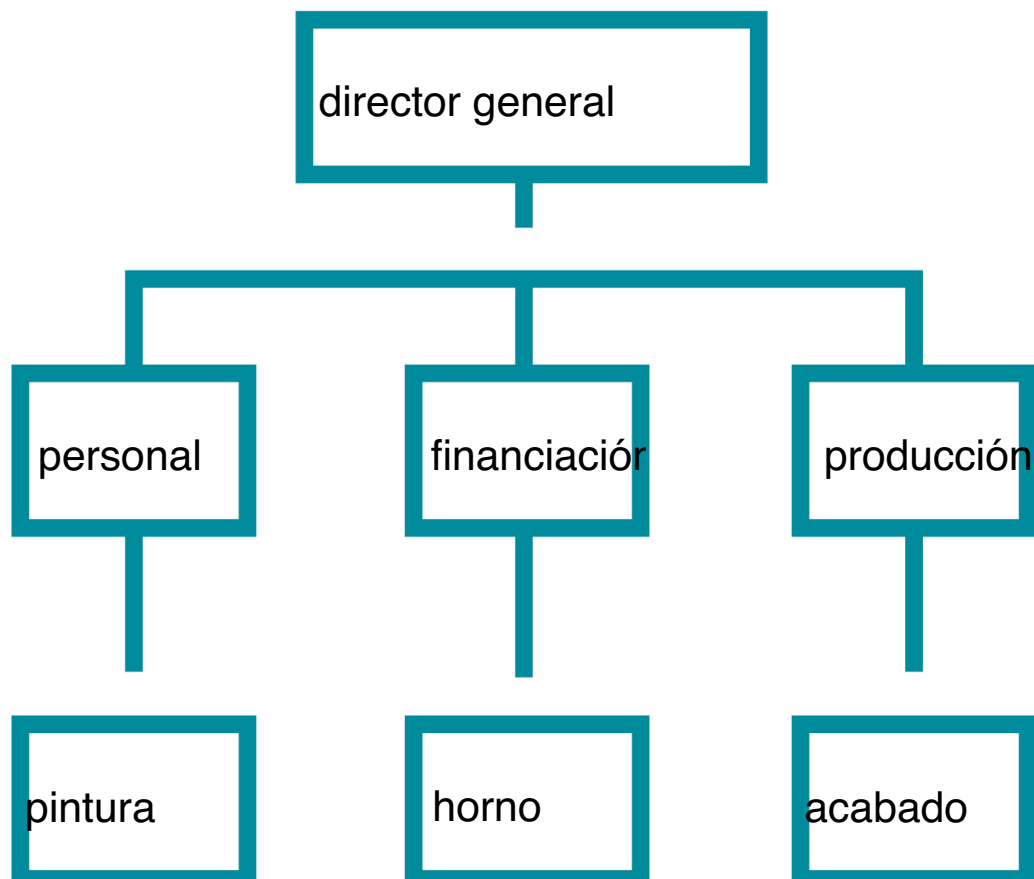
Misión:

cumplir las expectativas del negocio

Visión:

satisfacer al cliente

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

se fomenta el desarrollo de personas y comunidades a nivel global para conseguir una mejor calidad de vida

Sostenibilidad ambiental:

la naturaleza no posee una fuente inagotable de recursos y precisamente por esta razón se debe velar por su protección

Sostenibilidad económica:

se busca impulsar el crecimiento económico sin perjudicar los recursos naturales



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

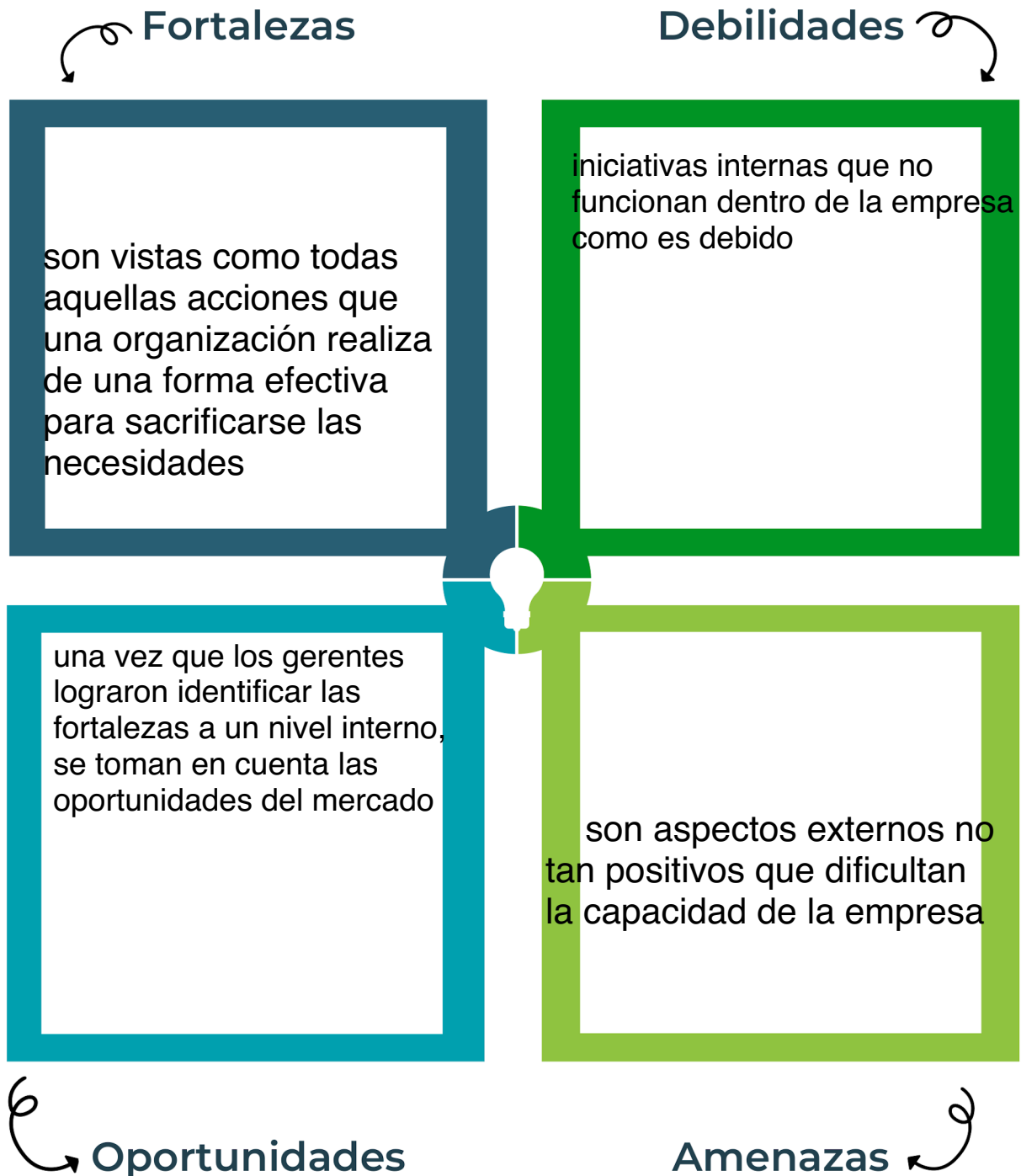
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave tareas 100% necesarias para poder crear, desarrollar y comercializar algún producto	Propuesta de valor	Relación con el cliente estrategias para proporcionar una lealtad para los clientes potenciales	Segmento de clientes
	Recursos clave personas materiales, dinero o herramientas para las actividades claves		Canales medios a utilizar para hacer llegar el producto final al consumidor	
Estructura de costos a qué se relacionan los gastos		Fuentes de ingresos de donde provendrán los ingresos		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



el mejor sabor, de la panadería a la mesa

Colores
principales de mi
marca
empresarial



celeste	blanco	negro
---------	--------	-------

Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

●	250.000
●	1.200.000
●	150.000
●	150.000
●	
●	
●	

Mis costos variables

●	3250
●	75
●	750
●	
●	
●	
●	

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 9500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Computadoras
- escritorio
- patente
- motocicleta
- cuentas por pagar
- Equipo de cocina
- marca y nombre del comercio
- inversión
-
-

Pasivos

- Cuentas por pagar
- Salarios por pagar
- sueldos
- impuestos por pagar
- provisiones
- inventario
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En nuestra comunidad de Turrialba existe una gran cantidad y variedad de empresas y personas que se dedican a esta

actividad comercial, desde grandes empresas como

Musmanni, Pastelería Merayo, y otras, hasta variedad de

personas que igual que mi persona han querido introducirse

en el mercado de la pastelería como pequeñas empresas o pymes. A todas estas personas nos impulsa a seguir adelante

nuestra necesidad de laborar y tener ingresos que ayuden a

salir adelante con nuestras necesidades diarias.

En el mercado puede haber campo para todos, pero como

pyme nuestros esfuerzos deben ser mayor para llegar al

gusto del cliente, para lo cual necesitamos ofrecer un

servicio y un producto de primer calidad y costos accesibles

para hacer de nuestras ventas una experiencia única para el

consumidor y así lograr su fidelidad a nuestros productos.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, el consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

¿Cómo se liquida una empresa?

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

las drogas, ya que muchos jóvenes hoy en día las consumen y les arruina su vida

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

porque debemos ver por la salud de otros

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

por los jóvenes que cayeron en las drogas

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

para ayudarlos a salir

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

actividades que los alejan de esa vida

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

que vean lo que se pierden sin las drogas

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

ayuda de más personas

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

empezando el otro año, para que entren con toda la expectativa

¿Quién lo hace?
(Responsables)

otros jóvenes y sus propios padres

