



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

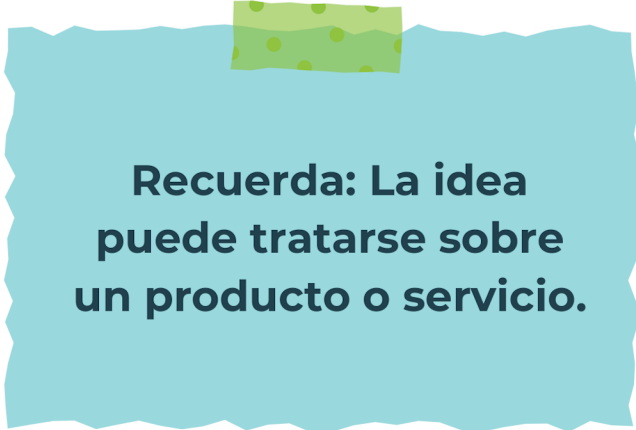


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de negocio consiste en vender bolsitas de jarabe con infusión de agua, como una alternativa saludable y saborizada al agua embotellada o las bebidas azucaradas. Estas bolsitas contendrían una mezcla concentrada de jarabe hecho con frutas, hierbas, especias u otros ingredientes naturales, que se disolvería en agua para crear una bebida instantánea y refrescante.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

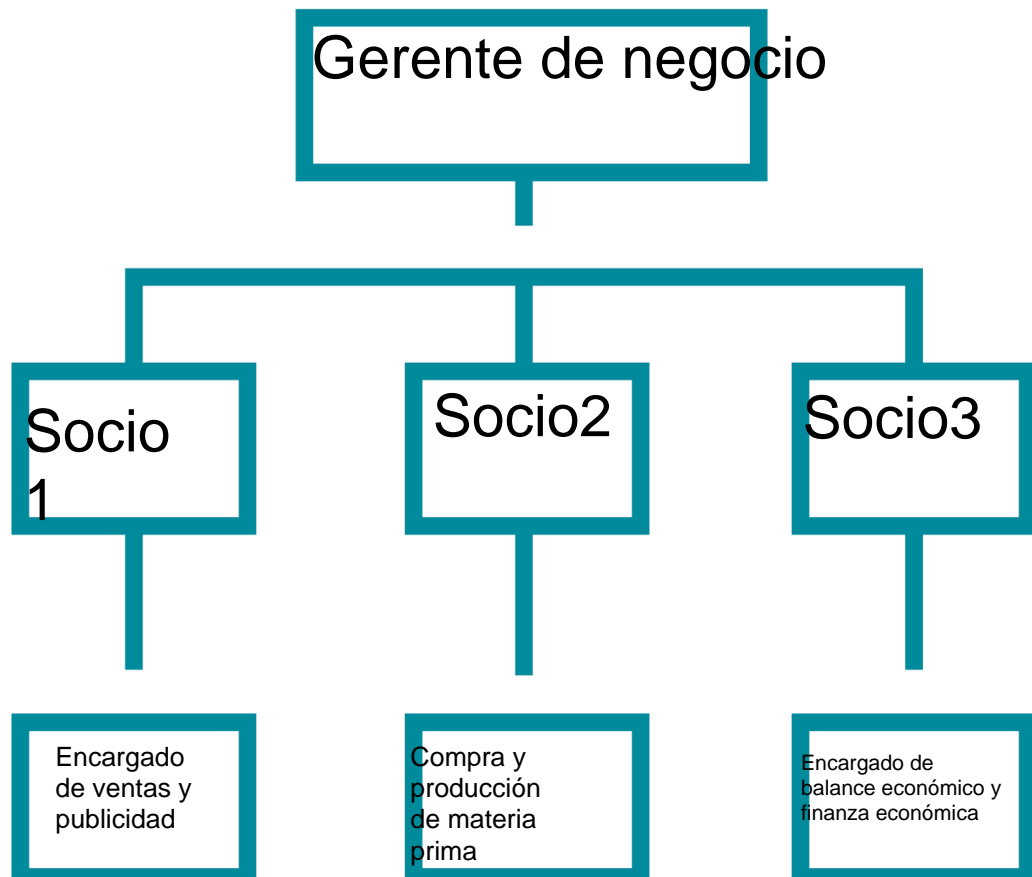
Misión:

Recaudar el dinero para vender
un mejor producto y conseguir
dinero

Visión:

Conseguir un fondo para
conseguir dinero y conseguir un
buen emprendimiento

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

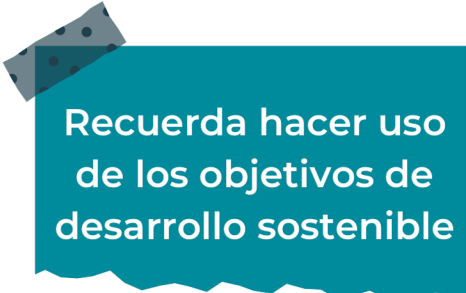
Genera oportunidades para la comunidad: Crea empleos locales, impulsa el desarrollo de proveedores locales, promueve la capacitación y educación de la comunidad. Ejemplo: Un proyecto de energía renovable que emplea mano de obra local y ofrece programas de capacitación en energías renovables.

Sostenibilidad ambiental:

Utiliza recursos naturales de forma eficiente: Reduce el consumo de recursos no renovables, implementa prácticas de ahorro de energía y agua, utiliza materiales sostenibles y minimiza el desperdicio. Ejemplo: Un edificio diseñado con criterios de bioarquitectura que utiliza energía solar, materiales reciclados y sistemas de captación de agua de lluvia.

Sostenibilidad económica:

Es financieramente viable a largo plazo: Genera ingresos suficientes para cubrir sus costos, reinvierte las ganancias en el negocio y asegura su sostenibilidad financiera. Ejemplo: Una cooperativa agrícola que implementa prácticas agrícolas sostenibles y diversifica sus productos para aumentar sus ingresos y asegurar su viabilidad a largo plazo.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

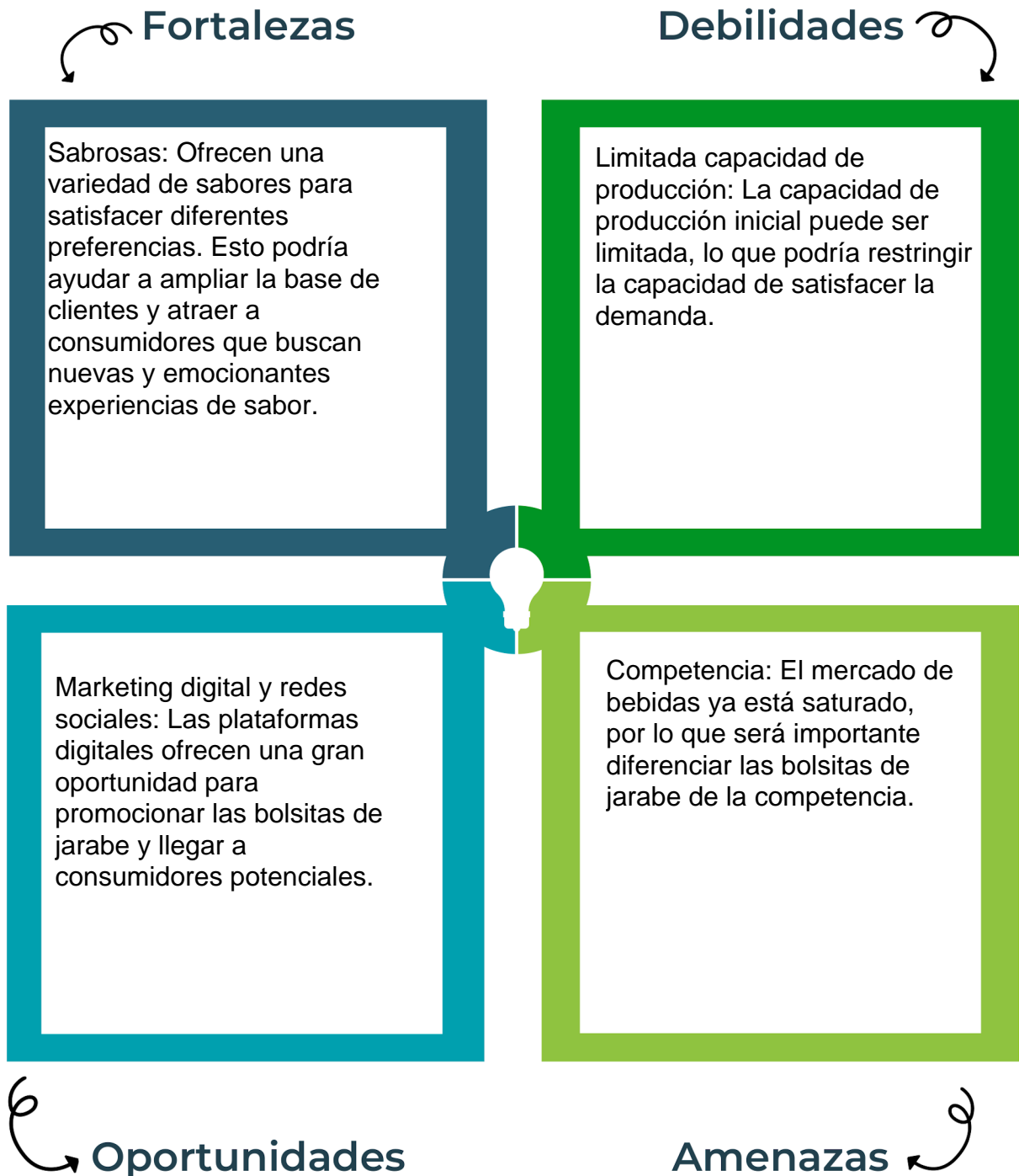
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Steven Francisco Mora Villalobos Dayonel cubillo Méndez Emmanuel Valverde Gámez Christopher Solís Aguilar	Comprar materia y hacer su proceso	Con nuestro emprendimiento buscamos hacer que las estudiantes logren pasar un momento agradable bebiendo y refrescándose con el sirope	Un socio elegido por nosotros venderá el producto y los atenderá de una manera agradable	Nuestros compañeros y de excepción serán nuestros clientes los cuales van a ser los peones que nos ayudarán a conseguir avanzar en nuestro emprendimiento o mediante sus motivaciones o ayudas
	Recursos clave Sirope puro y bolsas de plástico desechables		Canales Buscaremos establecernos en una zona de bastante movimiento estudiantil para que nos noten y nos compren	
Estructura de costos Comprar materia prima para el producto Mesas o un lugar para colocarnos para vender el producto Recursos adicionales como el transporte		Fuentes de ingresos Ahorros por parte de los socios Bonos de nuestros padres y nuestro capital propio		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Refresca tu vida con el calor de este verano

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Bolsitas plásticas desechables pequeñas (€10)
-
-
-
-
-
-

Mis costos variables

- Hielo (€10)
- Botellas de sirope (€2000)
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 100

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → €55

Punto de equilibrio monetario → ₡ 25.000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Ventas
- Comisiones
- Propinas
- Equipo de trabajo
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Bonos
- publicidad
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Agua de pipa:

Bebida natural del coco joven.

Rica en electrolitos, hidrata y favorece la salud.

Sabores: Natural, limón, menta, jengibre.

Precio: ₡500-₡1.000 por unidad.

Público objetivo: Personas que buscan una bebida refrescante y natural.

Limonada:

Bebida refrescante con jugo de limón, agua y azúcar.

Rica en vitamina C, refrescante y digestiva.

Sabores: Tradicional, menta, jengibre, fresa.

Precio: ₡500-₡1.000 por unidad.

Público objetivo: Personas que buscan una bebida refrescante y económica.

Té frío:

Bebida elaborada con infusión de hojas de té enfriada.

Rica en antioxidantes, estimulante y reduce el estrés.

Sabores: Negro, verde, blanco, frutas, hierbas.

Precio: ₡500-₡1.500 por unidad.

Público objetivo: Personas que buscan una bebida refrescante y saludable.

Fresco de limón:

Bebida refrescante con jugo de limón, agua y azúcar.

Rica en vitamina C, refrescante y digestiva.

Sabores: Tradicional, menta, jengibre, fresa.

Precio: ₡500-₡1.000 por unidad.

Público objetivo: Personas que buscan una bebida refrescante y económica

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Legalidad y responsabilidad: Cumplir con los impuestos te permite operar legalmente y te protege de sanciones.

Aporte al desarrollo del país: Tus contribuciones financian servicios públicos como educación, salud e infraestructura.

Competencia justa: Contribuyes a un mercado equitativo donde todos compiten en igualdad de condiciones.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación es el proceso legal y ordenado de dar fin a las actividades de una empresa.

Motivos de liquidación:

— Pérdidas económicas continuas.

— Cese de actividades comerciales.

— Disolución de socios.

— Fallecimiento de socio único.

— Fusión o absorción por otra empresa.

— Sentencia judicial.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Hemos observado que había una gran falta de agua en nuestra comunidad

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Nuestro tema es importante debido a que nosotros tratamos de conseguir mejorar la calidad de vida de nuestros compañeros de comunidad

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Lo haremos para nuestra comunidad y nuestra institución

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para ayudar que nuestros estudiantes y comunidad logren tener un buen momento mientras beben una bebida refrescante

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Venderemos unos productos que consisten en pequeñas bolsitas rellenas de sirope con agua a un precio reducido

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que los miembros de nuestra pequeña comunidad logren ser más felices y estar más a gusto por los problemas del agua

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Necesitamos algunas botellas de rompepuro una gran cantidad de bolsitas desechables y un poco de agua y hielo

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Planearemos hacer lo posiblemente un martes entre las 2:05 p.m a las 4 p.m

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo Emnuel Valverde gamez junto a Steven Francisco Mora Villalobos y Dayonel cubillo Méndez

NOTAS

Queremos darle un fuerte
agradecimiento a los creadores
de yo emprendo por ayudarnos a
lograr progresar en nuestra
comunidad y ganar algo de
independencia y dinero
obviamente

También a los docentes los
cuales los ayudaron a utilizar esta
valiosa fuente de información y a
revisar los diferentes documentos
que le hemos dado