Junior Achievement Costa Rica

Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

YO EMPRENDO

JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

CUADERNO DE TRABAJO

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024

Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

El negocio es de alquiler de equipos de eventos que consiste en proporcionar a los clientes el equipamiento necesario para realizar diferentes tipos de eventos, ya sean sociales, corporativos o de otro tipo

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

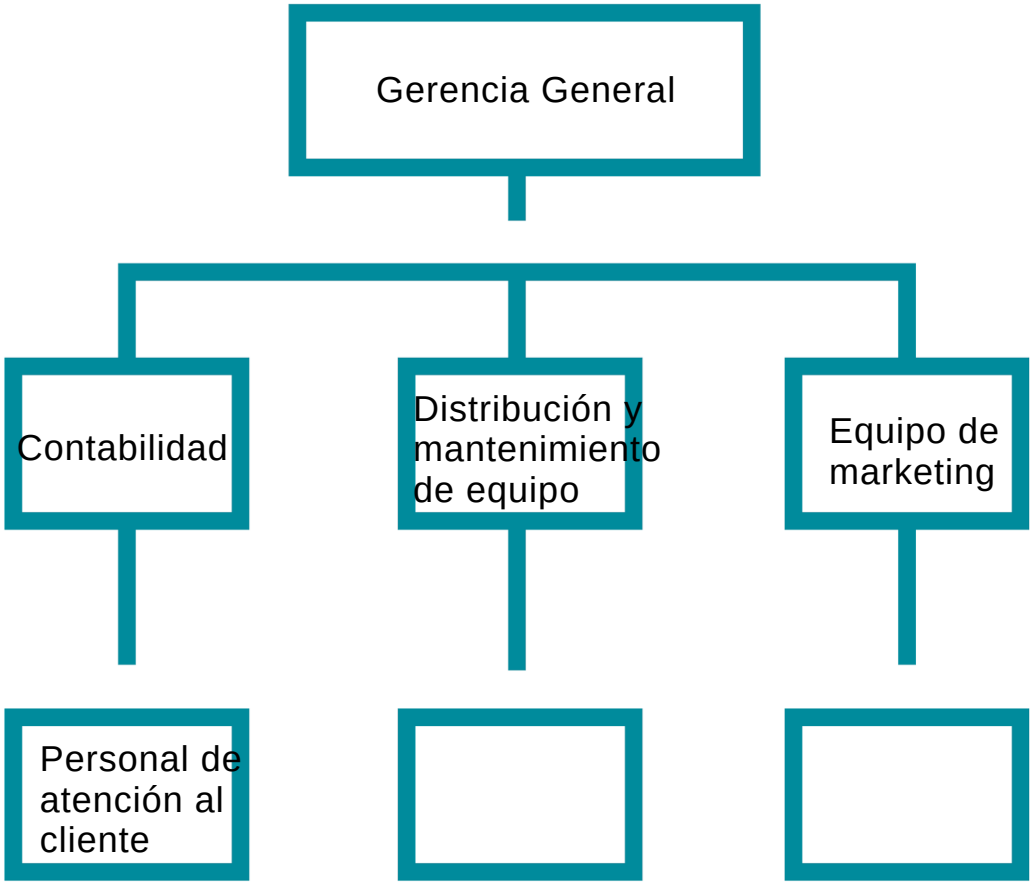
Misión:

Proporcionar soluciones de equipamiento para eventos, ofreciendo productos de alta calidad y un servicio excepcional que permita a nuestros clientes crear experiencias memorables sin preocupaciones logísticas.

Visión:

Ser reconocidos por ser el aliado preferido de organizadores de eventos en la zona, destacando por nuestra innovación, confiabilidad y compromiso con la satisfacción del cliente, contribuyendo al éxito de cada celebración con nuestro equipo y servicio de excelencia.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Ofrecer empleo justo y condiciones laborales seguras.
Colaborar con proveedores locales para fortalecer la economía de la comunidad.
Participar en eventos benéficos locales, ofreciendo descuentos o donaciones.
Implementar programas de capacitación y desarrollo para empleados.

Sostenibilidad ambiental:

Utilizar equipos energéticamente eficientes.
Implementar prácticas de reciclaje y gestión de residuos.
Optar por productos biodegradables o reutilizables cuando sea posible.
Minimizar el impacto del transporte optimizando rutas de entrega.

Sostenibilidad económica:

Optimizar la eficiencia operativa para reducir costos
Invertir en equipos duraderos y de calidad para maximizar su vida útil

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave

Proveedores de equipos
Organizadores de eventos
Empresas de catering
Lugares para eventos

Actividades clave

Mantenimiento y actualización de equipos
Logística de entrega y recogida
Marketing
Capacitación continua del personal

Recursos clave

Inventario de equipos de calidad
personal capacitado
Vehículos para transporte
Sistema de gestión de inventarios y reservas.

Propuesta de valor

Equipamiento de alta calidad para eventos.
Soluciones integrales y personalizadas
Servicio confiable y puntual
Asesoramiento experto en equipamiento

Relación con el cliente

Atención personalizada
Soporte técnico durante eventos

Canales

Sitio web con reservas online
Redes sociales
Ferias y exposiciones de eventos

Segmento de clientes

Organizadores de eventos profesionales.
Empresas para eventos corporativos
Particulares para eventos sociales
Instituciones educativas y gubernamentales

Estrucutra de costos

Adquisición y mantenimiento de equipos
Salarios del personal
Costos de almacenamiento y logística
Marketing y publicidad

Fuentes de ingresos

Alquiler de equipos
Servicios de instalación y desinstalación
Venta de consumibles
Asesoría en planificación de eventos.

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

Fortalezas

Variedad y calidad de equipos.
Servicio personalizado y asesoramiento experto.
Flexibilidad para adaptarse a diferentes tipos de eventos.
Personal capacitado y con experiencia.
Eficiencia logística en entrega y recogida

Debilidades

Alto costo inicial de inversión en equipos.
Dependencia de la temporada de eventos.
Desgaste y depreciación rápida de algunos equipos.
Necesidad de espacio de almacenamiento considerable
Posible falta de reconocimiento de marca al inicio.

Oportunidades

Posibilidad de expandirse a nuevas áreas geográficas.
Alianzas estratégicas con otros proveedores de servicios para eventos.

Amenazas

Competencia establecida en el mercado
Cambios en las tendencias de eventos que pueden afectar la demanda
Riesgo de daños o pérdidas de equipos durante los eventos

Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

Slogan

Equipando tus momentos especiales

Colores principales de mi marca empresarial

Plateado	Azul	Gris

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Salarios 2 000 000
- Servicios básicos 70 000
- Software 30 000
- Mantenimiento 200 000
- Publicidad 50 000
-
-

Mis costos variables

- Transporte 100 000
- Lavandería 60 000
- Reparación de equipo 50 000
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 400 000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{\text{(Precio de venta - costo variable total)}}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta x punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 11.84

Punto de equilibrio monetario → ₡ 4 736 842.11

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos	*Pasivos*
Equipo de eventos	Salarios por pagar
Equipo audiovisual	Impuestos por pagar
Vehículo	Cuentas a Proveedores por pagar
Mobiliario de oficina	
Equipo de Computo	
Software	
Efectivo	
Patente	

Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cúal es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Para tener legalidad y cumplimiento de normas, por lo que se evitaría sanciones ya que se esta trabajando dentro del marco legal. También da una mejor imagen a la empresa, lo que puede facilitar el financiamiento por parte de Bancos por ejemplo

¿Cómo se liquida una empresa?

En caso de que hayan socios deben estar todos de acuerdo con la disolución, se debe informar a las autoridades correspondientes sobre la decisión, realizar un inventario, cobrar las cuentas por cobrar pendientes y vender los activos de la empresa para generar liquidez, pagar las deudas pendientes, cerrar todas las cuentas asociadas a la empresa

Guia para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Junior Achievement Costa Rica
Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

NOTAS

Había realizado un logo digital pero no pude insertarlo, entonces lo dibuje lo mejor que pude ya que es medio complicado con esta herramienta

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024