



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de negocio de costura  
consiste en ofrecer servicios  
profesionales de cuidado de  
costureros, incluyendo limpieza,  
recorte, y mas



**Recuerda: La idea  
puede tratarse sobre  
un producto o servicio.**

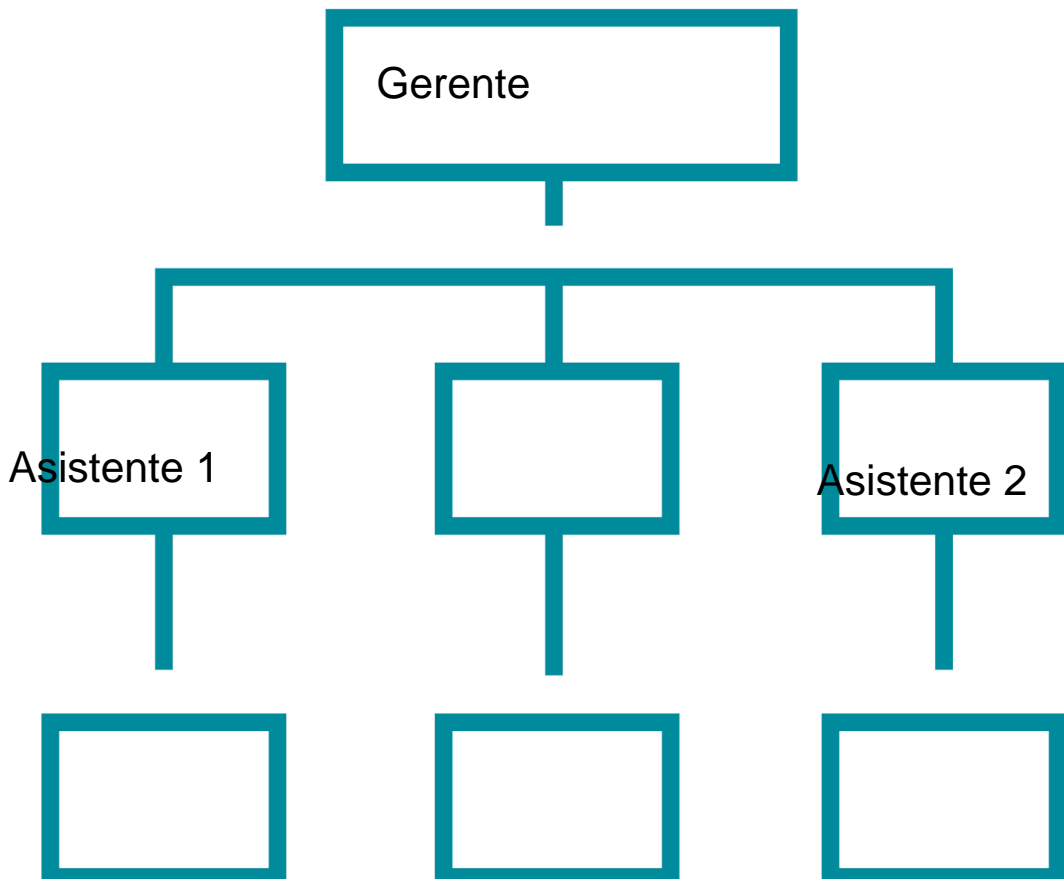
## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

**Misión:** En nuestro local de costura nos comprometemos a proporcionar a nuestros clientes una experiencia excepcional de cuidado nuestra ropa ofreciendo servicios de alta calidad en un ambiente relajante y acogedor.

**Visión:** Nos visualizamos como el principal destino de cuidado de ropa, reconocido por nuestra excelencia en servicio al cliente, innovación en técnicas de costura y compromiso con la calidad.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Utilizar productos de alta calidad y que no vallan a dañar el medio ambiente

### *Sostenibilidad ambiental:*

Buscar productos que sean libres de ingredientes nocivos y que sean biodegradables

### *Sostenibilidad económica:*

Ofrecemos productos de calidad a precios competitivos y que mis clientes obtengan el mejor valor por su dinero

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

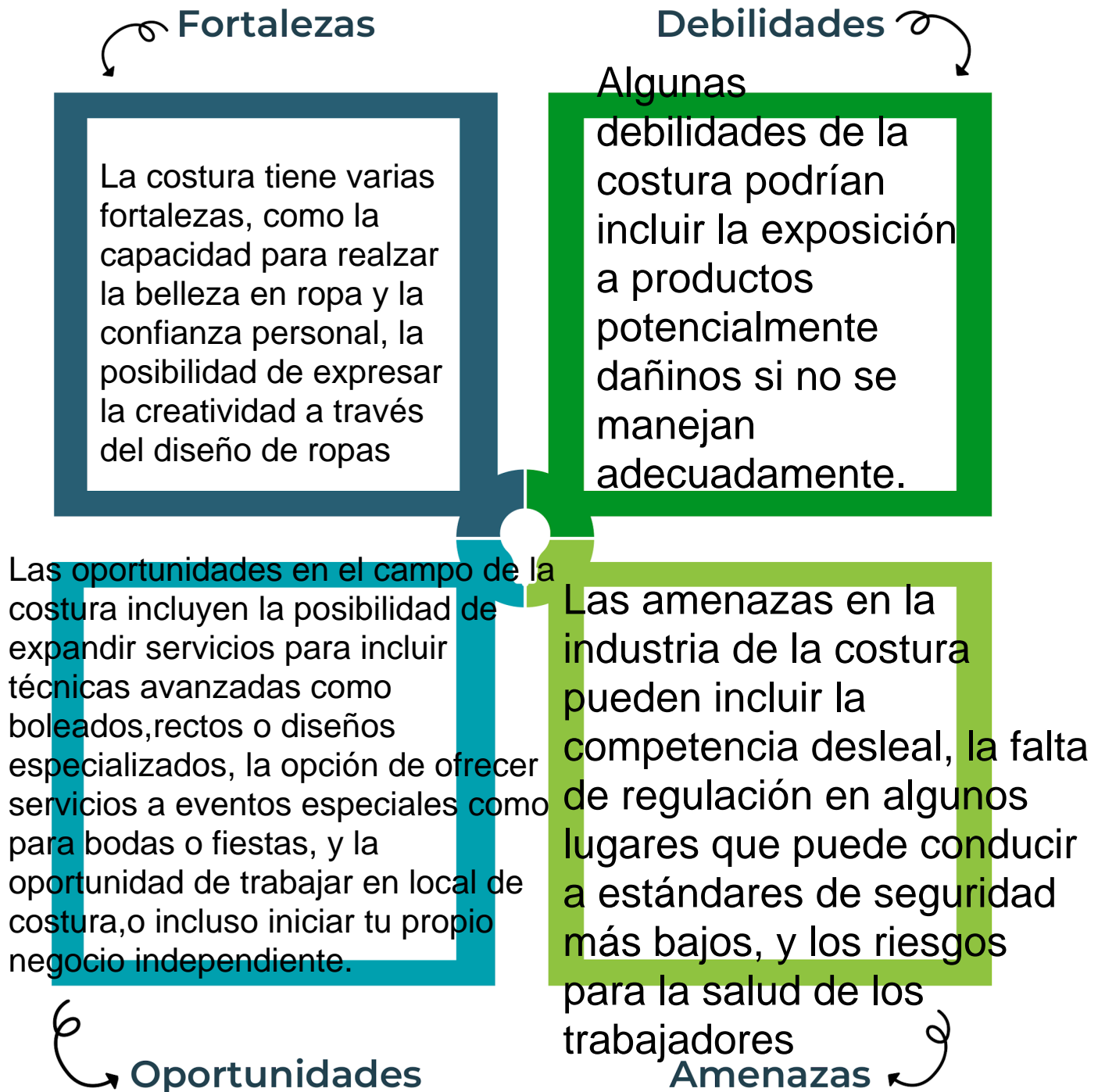
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<b>Socios clave</b> Proveedores De productos	<b>Actividades clave</b> Servicios de Costurero	<b>Propuesta de valor</b> Experiencia Y valor	<b>Relación con el cliente</b> Experiencias Agradables	<b>Segmento de clientes</b> Mujeres Adultos Hombres Etc
	<b>Recursos clave</b> Costuras		<b>Canales</b>	
<b>Estructura de costos</b> Costos fijos Costos variables		<b>Fuentes de ingresos</b> Servicios de costura		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi  
primer  
emprendimiento



Local de costura

Maikitol

Masculino

Solo costura

Slogan



Hagamos que tu ropa sea más elegante

Colores  
principales de mi  
marca  
empresarial



Negro

Rojo

Azul

Puedes dibujar el  
logo o hacerlo de  
forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Agua
- 
- Corriente
- Alquiler
- 
- 
- 

### Mis costos variables

- 
- Telas
- 
- Pegamentos
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₱70.0000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades  $\rightarrow$  20.000

Punto de equilibrio monetario  $\rightarrow$  ₡ 50.000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- 
- Muebles
- Equipo personal
- Dinero efectivo
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- 
- Deudas
- Facturas
- Provisiones
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En volcán hay 3 costureras

En peje hay 1 costurera

En buenos aires hay más de 2  
locales de costura

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

Consiste en la extinción de tu negocio o empresa

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Salón de costura

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Para saber cuantas costureras existen

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Un local que no haga personalizados no va a hacer igual a otros que si lo hacen

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para investigar y conocer cosas

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Podemos ofrecer servicios como Personalización

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Hacer que las personas Se sientan seguras

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Tener un local  
Dinero en efectivo  
Y responsabilidad

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Cuando tengamos nuestro espacio

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Una persona ya adulta

