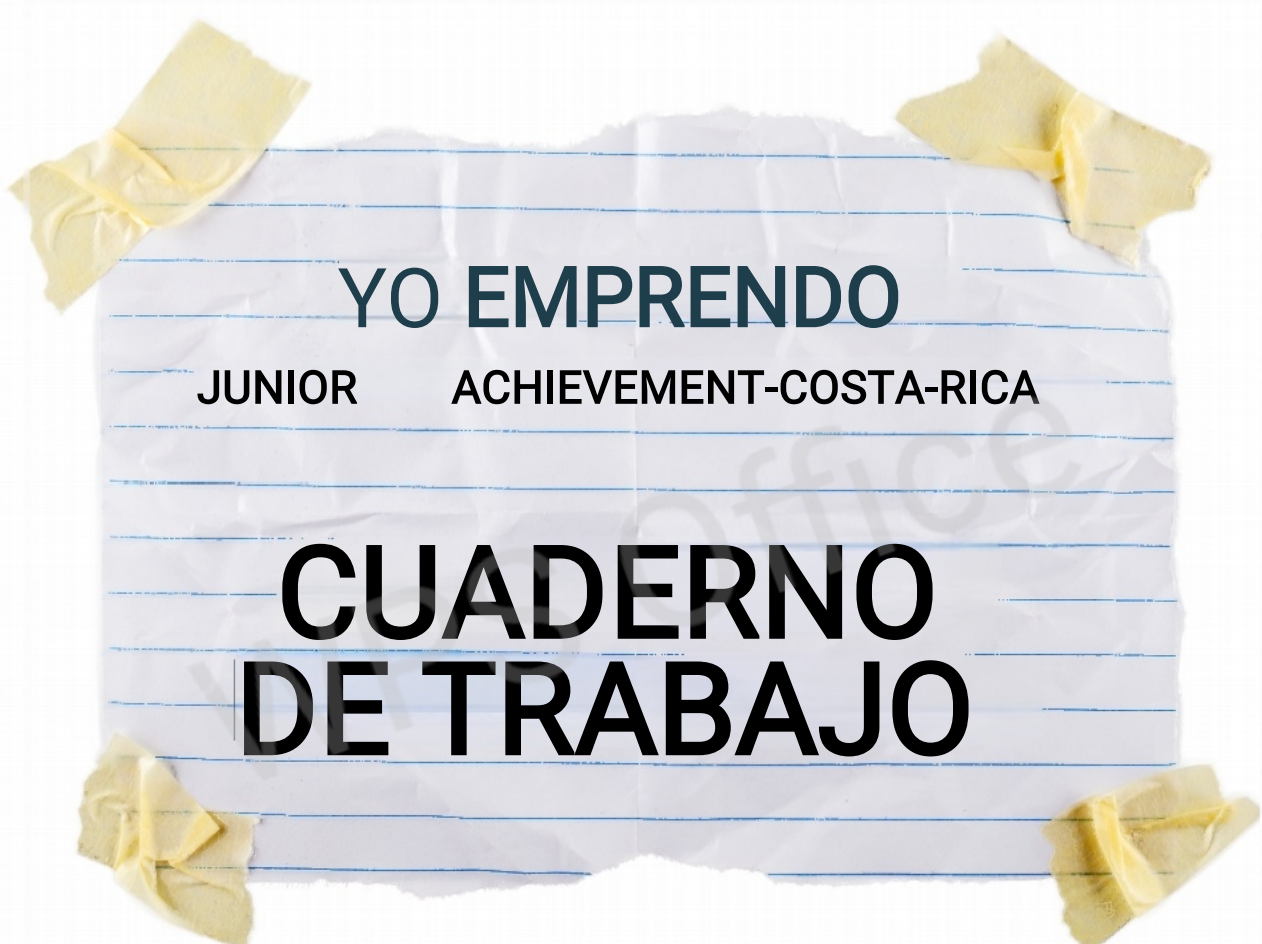




Miembro de JA Worldwide



**YO EMPRENDO**

**JUNIOR ACHIEVEMENT-COSTA-RICA**

**CUADERNO  
DE TRABAJO**

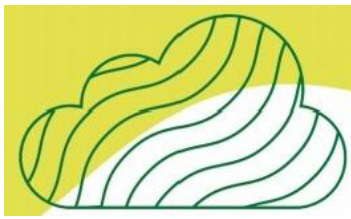


MINISTERIO  
EDUCACION

DE  
PUBLICA

DIRECCION DE  
VIDA ESTUDIANTIL

@Junior Achievement Costa Rica,2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es "Escribir texto".
3. Cuando seleccionas "Escribir texto", das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.



## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

### *Misión:*

Proporcionar a nuestros clientes con productos de pastelería frescos y deliciosos, creando momentos especiales y memorables a través de nuestros postres. También podríamos tener como objetivo promover la creatividad culinaria y fomentar una experiencia dulce y satisfactoria para todos aquellos que visiten nuestra pastelería.

---

---

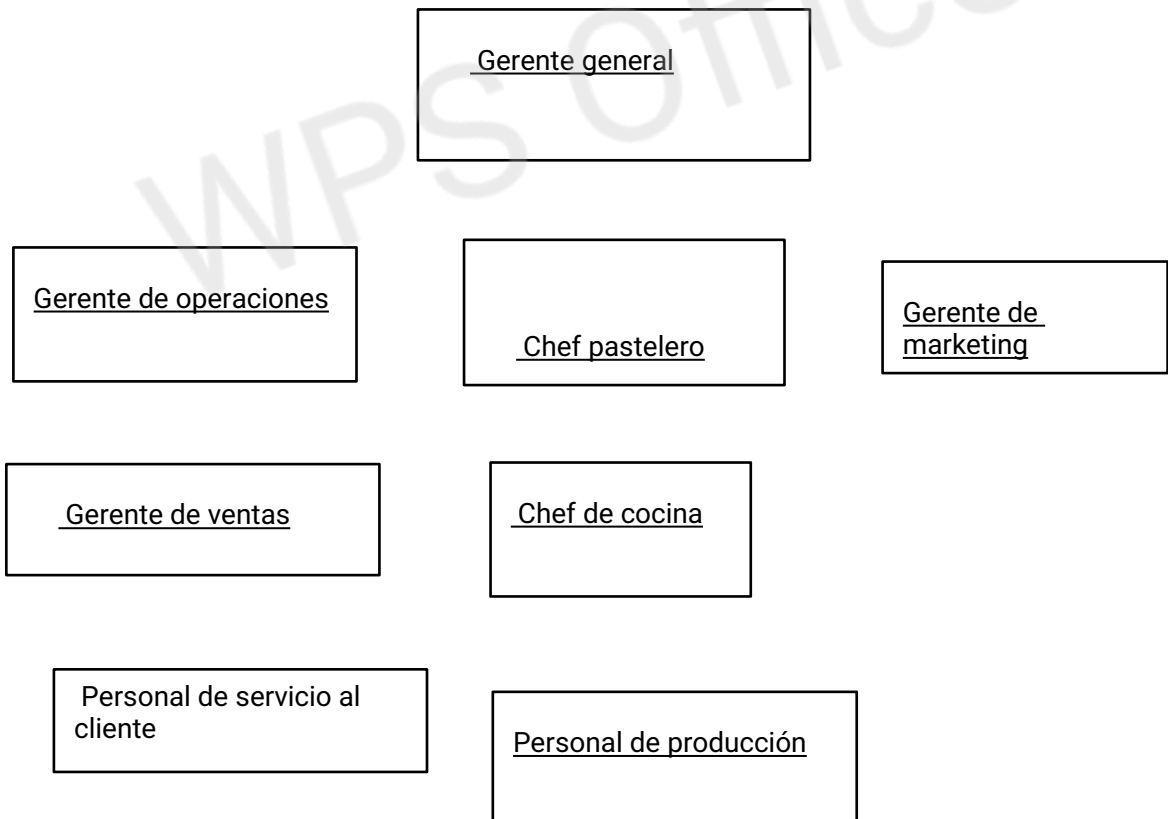
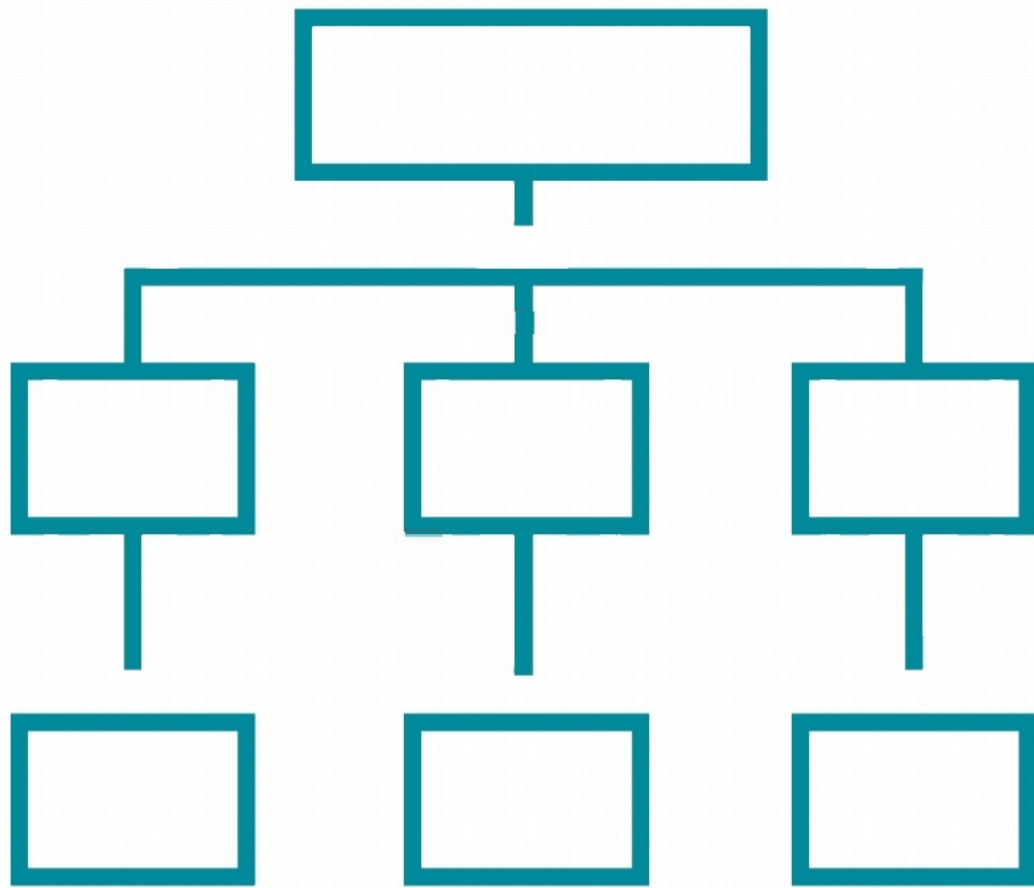
### *Visión:*

---

---

Ser reconocidos como la mejor pastelería de la región, ofreciendo una amplia variedad de productos de alta calidad que deleiten el paladar de nuestros clientes y se conviertan en su lugar de elección para celebrar ocasiones especiales y disfrutar de momentos dulces y deliciosos.

**Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.**



# Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

## Sostenibilidad social:

Promover la contratación de personal local, ofrecer capacitación y oportunidades de crecimiento profesional a los empleados, colaborar con organizaciones benéficas locales y apoyar la comunidad a través de eventos especiales y donaciones.

---

---

---

---

---

---

---

## Sostenibilidad ambiental:

Utilizar materias primas de proveedores locales y sostenibles, implementar prácticas de reciclaje y reducción de residuos, optimizar el uso de energía en la producción, y promover la conciencia ambiental entre los empleados y clientes.

---

---

---

---

---

---

---

## Sostenibilidad económica:

Establecer una política de precios justos para los productos, apoyar a proveedores locales y pequeños productores, generar empleo en la comunidad, y contribuir al crecimiento económico sostenible a través de la generación de ingresos y el pago de impuestos.

---

---

---

---

---

---

---

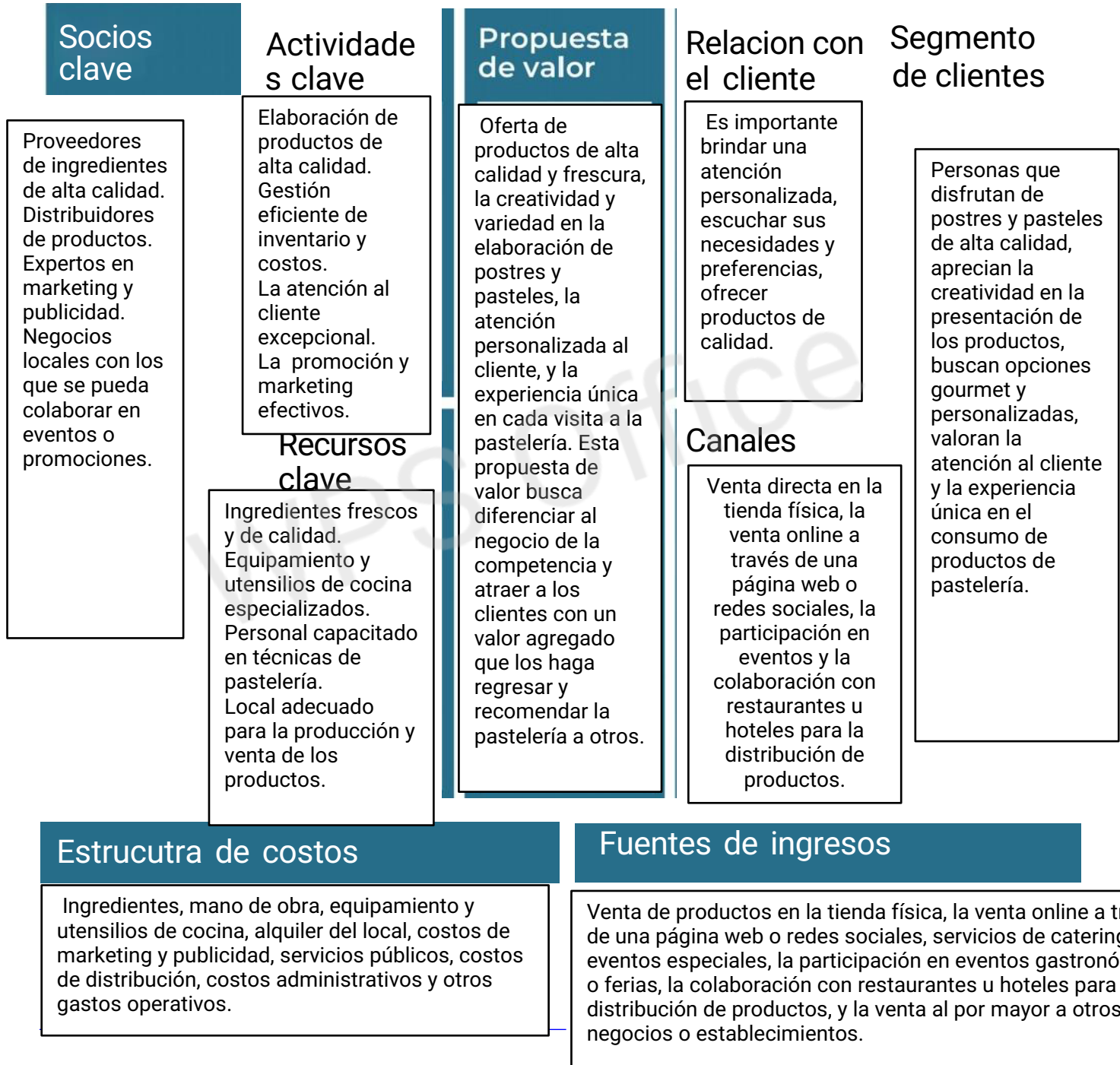


Recuerda hacer uso  
de los objetivos de  
desarrollo sostenible

WPS Office

# Actividad #4

## Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

# Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y disene su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

"Deliciosos momentos en cada bocado."

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### *Mis costos fijos*

- Alquiler del local: ₡200,000 mensuales
- Servicios públicos: ₡40,000 mensuales
  - Salarios de empleados: ₡300,000 mensuales
- Seguro del local: ₡20,000 mensuales
- Impuestos y licencias: ₡20,000 mensuales

### *Mis costos variables*

- Ingredientes para la elaboración de los productos: ₡200,000 mensuales
- Envases desechables: ₡50,000 mensuales
  - Publicidad y marketing: ₡30,000 mensuales
- Costos de transporte: ₡40,000 mensuales
  - Costos de mano de obra adicional en períodos de alta demanda: ₡60,000 mensuales

*El precio de venta de mi producto/servicio es de:*

---

₡ Desde 1000 hasta los 60 000.

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

Punto de equilibrio en unidades

Costos fijos totales

(Precio de venta - costo variable total)

Punto de equilibrio monetario

Precio de venta x punto de equilibrio en unidades

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades



100 unidades

Punto de equilibrio monetario



处  
12 000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debes vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### *Activos*

Equipos de cocina, utensilios, materias primas, inventario de productos terminados, mobiliario y otros activos tangibles. También pueden incluir activos intangibles como la marca del negocio, recetas exclusivas, clientela fiel y contratos de arrendamiento.

### *Pasivos*

Deudas con proveedores, préstamos bancarios, pagos de alquiler.

Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

# Actividad #10

**Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.**

Según mi investigación, existen dos negocios similares al que ofrece tu emprendimiento en el mercado. Esto significa que hay competencia en este sector, pero también puede ser una oportunidad para diferenciarte y destacar entre ellos.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

# Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

## *Importancia de las obligaciones tributarias:*

<p>Las obligaciones tributarias son muy importantes para cualquier negocio, ya que cumplir con ellas es necesario para mantenerse dentro de la legalidad y evitar problemas con las autoridades fiscales. Pagar los impuestos correspondientes contribuye al funcionamiento de la sociedad y al desarrollo del país, ya que con esos recursos se financian servicios públicos como la educación, la salud y la seguridad.</p>	
---	--

## *¿Cómo se liquida una empresa?*

La liquidación de una empresa es el proceso mediante el cual se cierra de forma definitiva la actividad empresarial y se distribuyen sus activos entre los acreedores y los socios. Para llevar a cabo la liquidación, se deben seguir los siguientes pasos:

1. Toma de decisiones: Los socios o accionistas deben aprobar la liquidación de la empresa en una junta general de socios o asamblea de accionistas.
2. Designación de liquidadores: Se designan una o varias personas encargadas de llevar a cabo la liquidación de la empresa. Estas personas se encargarán de cobrar los créditos, pagar las deudas y distribuir los activos entre los socios o accionistas.
3. Elaboración del inventario y balance final: Se realiza un inventario de todos los activos y pasivos de la empresa para determinar el patrimonio neto y proceder a su distribución.
4. Liquidación de activos: Se procede a la venta de los activos de la empresa para obtener liquidez y poder pagar las deudas pendientes.
5. Pago de deudas y distribución de activos: Con el dinero obtenido de la venta de activos, se pagan las deudas pendientes en el orden establecido por la ley. Luego, se distribuyen los activos restantes entre los socios o accionistas de acuerdo con su participación en la empresa.
6. Cancelación de la empresa: Una vez finalizada la liquidación y cumplidos todos los trámites legales, se procede a cancelar la inscripción de la empresa en el registro correspondiente y se da por terminada su existencia legal.

---

---

---

---

---

---

---

---

WPS Office

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Finanzas

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Es el pilar fundamental de cualquier negocio o emprendimiento. A través de una buena gestión financiera, se pueden tomar decisiones estratégicas acertadas, controlar los ingresos y gastos.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Comunidad estudiantil

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Simulador de inversiones

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Dividir a mis compañeros de clase en equipos y asignarles un capital inicial ficticio. Luego, pueden investigar sobre diferentes empresas y sectores del mercado para tomar decisiones de inversión. Pueden seguir el progreso de sus inversiones a lo largo del tiempo y discutir las estrategias que están utilizando.

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Analizar los resultados y aprender de las decisiones financieras que tomaron.

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Se necesita acceso a una plataforma de simulación de inversiones o software de trading, así como un capital inicial ficticio para asignar a cada equipo. También necesitarás investigar sobre empresas y sectores del mercado para que los equipos puedan tomar decisiones informadas sobre en qué invertir.

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Se establecer un periodo de tiempo de una semana, para que los equipos tomen decisiones de inversión y sigan el progreso de sus inversiones.

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Melanie Beita Mora  
Con ayuda de docente.

