



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Es un servicio o producto, al que se le aporta una propuesta de valor para el mercado en cual se enfoca y, en consecuencia, puede generar beneficios económicos para el impulsor y un beneficio real para el consumidor. Necesitan ser innovadoras. Busca aprovechar una evolución real o potencial factible y aplicarla como una solución original. Hay que formularla como una propuesta única de venta convincente y diferenciada.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

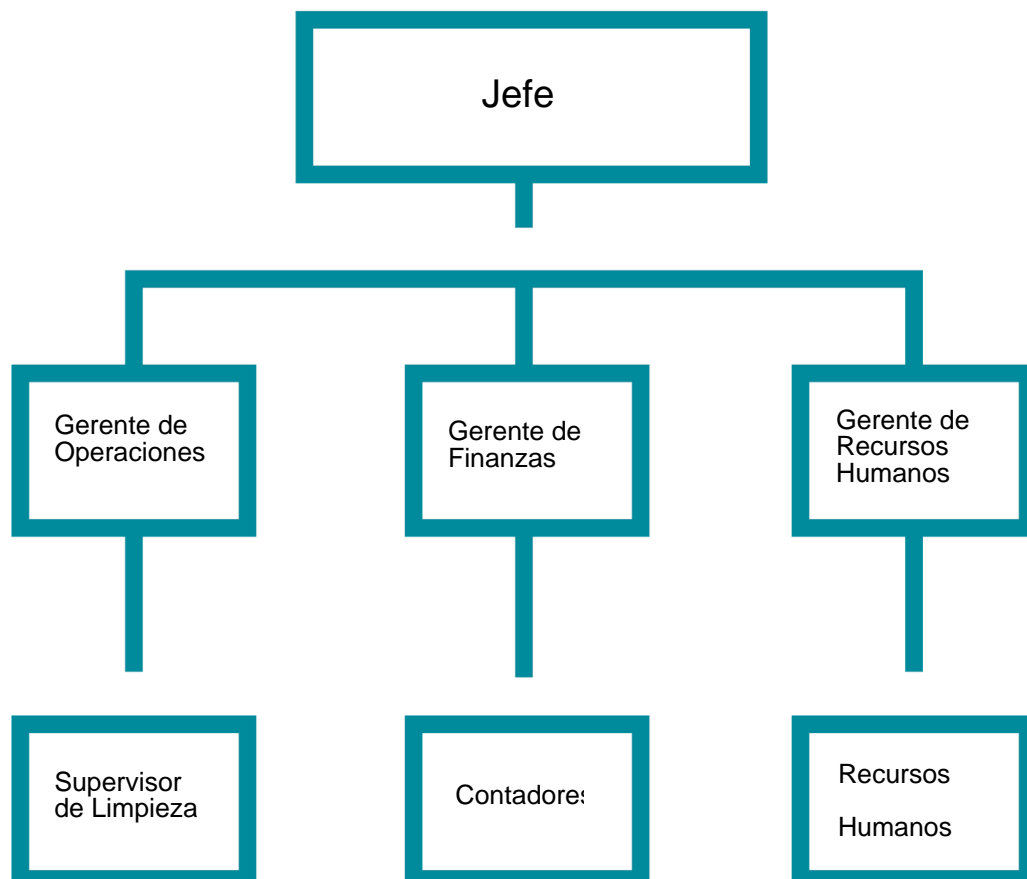
Misión:

Ofrecer un servicio de calidad que satisfaga las necesidades de
nuestros clientes.

Visión:

Ganar reputación como una empresa reconocida por su excelencia
y calidad en el desempeño de nuestro trabajo.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Generar condiciones laborales justas para nuestros empleados, además de mantener una transparencia ética en todas las prácticas que realicemos. También participar en actividades y proyectos comunitarios y apoyar empresas locales para su crecimiento.

Sostenibilidad ambiental:

Utilizar productos no tóxicos y biodegradables en el momento de la limpieza. Minimizar los desperdicios al reducir la utilización de productos de un solo uso y fomentar los productos reutilizables como paños de microfibra.

Sostenibilidad económica:

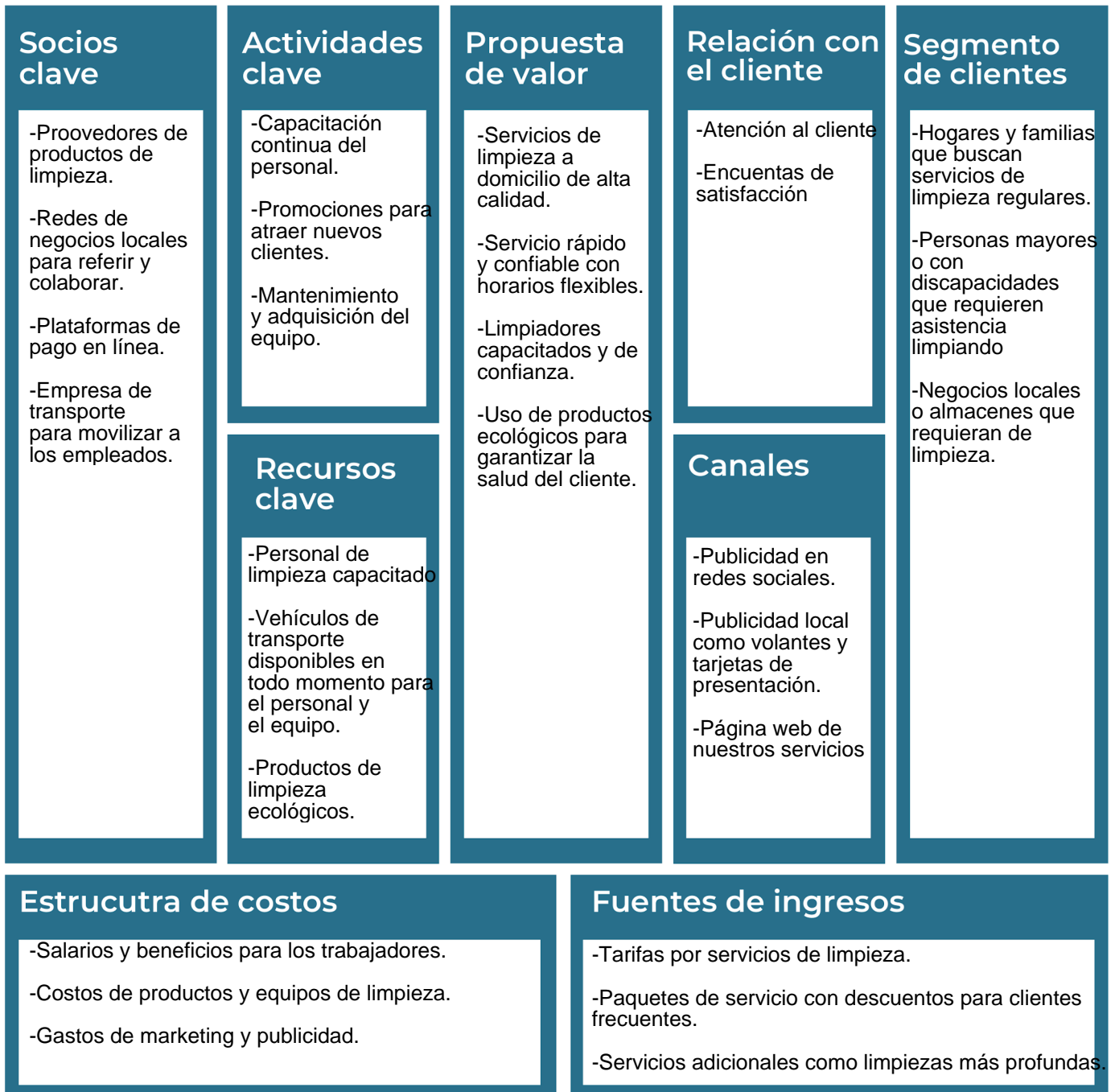
Ofrecer una estructura de precios clara y concisa para generar confianza en los clientes. Establecer presupuestos y realizar pronósticos financieros para planificar mejor las finanzas. Considerar trabajar con proveedores locales para reducir el costo de envío y apoyar la economía local.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

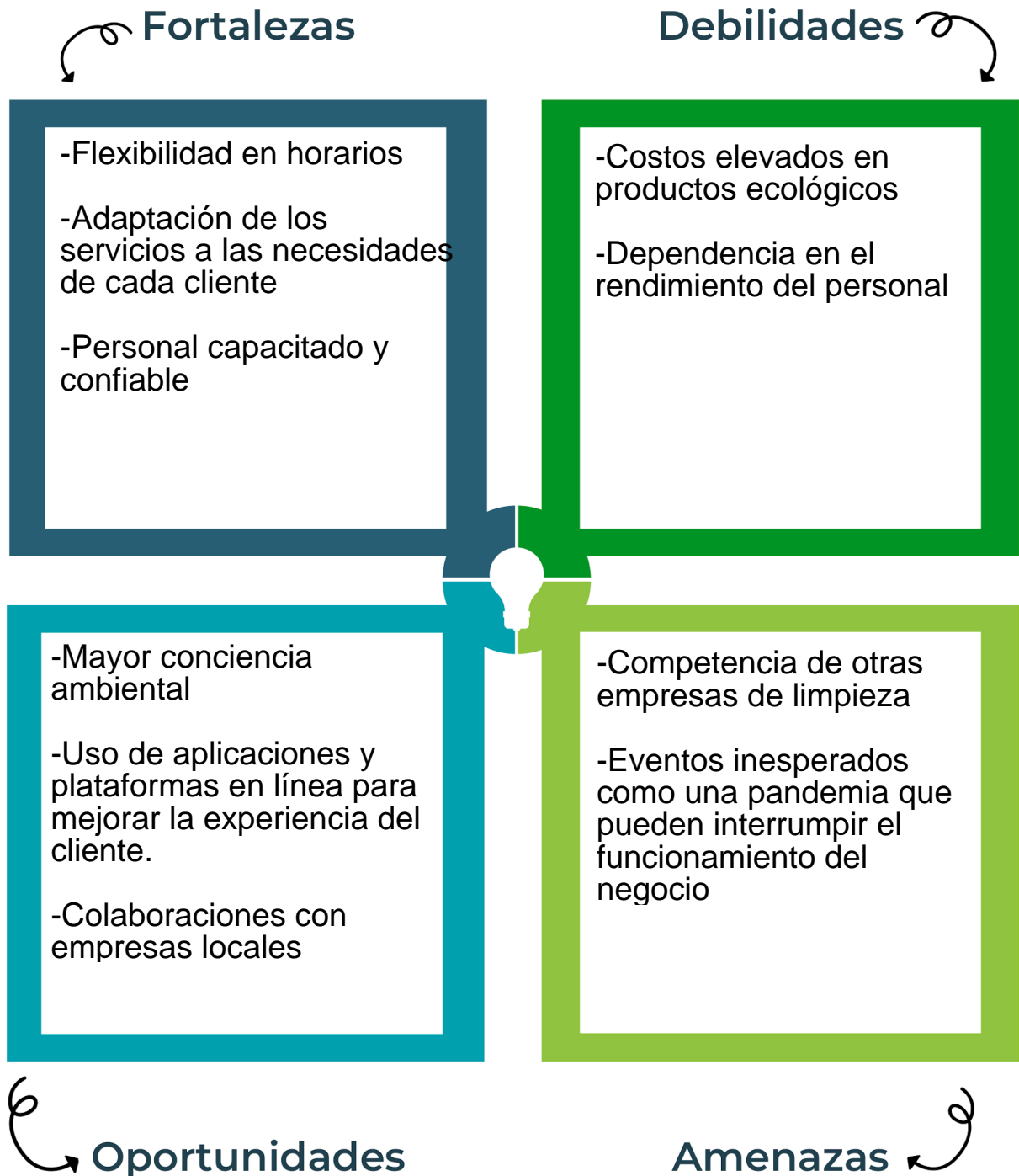
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

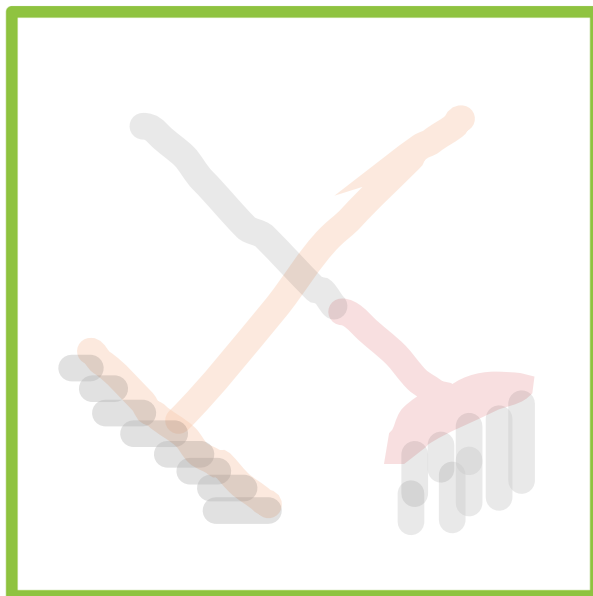


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

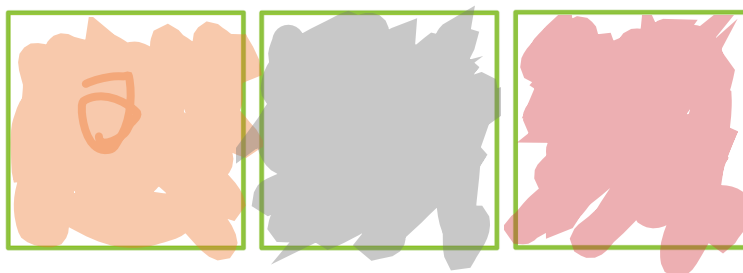


Limpieza rápida y confiable

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Salarios: \$3000
- Alquiler mensual: \$700
- Publicidad: \$1500
- Mantenimiento del equipo: \$500
-
-
-

Mis costos variables

- Productos de limpieza: \$70
- Transporte: \$200
- Mano de obra adicional: \$300
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



560

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Equipos de limpieza
- Vehículos
- Mobiliario de oficina
- Cuentas por cobrar
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Cuentas por pagar
- Préstamos y deudas
- Salarios por pagar
- Arrendamientos y contratos
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Xtreme Clean CR: Una compañía de limpieza profunda que trabaja completamente a domicilio en el gran área metropolitana.

IClean: Compañía de limpieza que ofrece no solo limpieza si no que también organización de bodegas, oficinas y hogares.

REM Soluciones: Una compañía de limpieza que ofrecía desinfección contra Covid en la pandemia.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Al cumplir las obligaciones puede permitir al negocio acceder a beneficios fiscales, como deducciones fiscales.

El no cumplir con las obligaciones tributarias puede resultar en multas significativas y otras sanciones impuestas al negocio.

Mejora la credibilidad y reputación del negocio con los clientes y ayuda a conseguir referencias.

¿Cómo se liquida una empresa?

Se realiza un inventario detallado de los activos y pasivos de la empresa.

Se venden los activos de la empresa y se pagan las deudas restantes.

Se distribuyen los activos restantes entre los accionistas y propietarios y se hace un cierre legal.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

La creación de un negocio y su preservación.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Nos permite aprender a como llevar a cabo este proceso para el futuro.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Personas mayores y/o discapacitadas las cuales requieren asistencia.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Ofrecer un servicio de limpieza profunda confiable, económico y ecológico.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Utilizar lo aprendido para empezar el negocio deseado.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Ser una empresa reconocida por su excelencia.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Personal, equipo, transporte y productos de limpieza además de una página web por donde contactarnos.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

En un futuro cuando me sienta lo suficiente estable para mantener un negocio de ese calibre.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo y la gente cercana a mí.

