



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi idea de negocio es hacer ventas de diseño originales, tanto físicas como digitales. Una creación de contenido para redes, vender y hacer logotipos para empresas que quieran crear una imagen única y original. También hacer mini talleres para personas que estén interesadas en esto del diseño gráfico.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión:

Que se interesen en dicho emprendimiento
y fomentar la creatividad a través de los talleres.

Visión:

Una excelencia en diseño, destacar en ello y
que tenga un impacto positivo

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Puede contribuir significativamente la innovación social, se enfoca en crear solución que aborden problemas sociales

Sostenibilidad ambiental:

Se puede elegir materiales ecoamigables con el ambiente y gestionar el desperdicio

Sostenibilidad económica:

El arte y diseño generan valor económico, incluye actividades como el comercio, la producción y la mano de obra. Impulsando la economía.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Proveedores de Materiales Artísticos Artistas y Diseñadores Independientes Plataformas de Exhibición y Venta de Arte Agencias de Marketing y Relaciones Públicas Fabricantes y Productores de Objetos de Diseño	Desarrollo Creativo y Diseño Producción y Fabricación Marketing y Promoción	Inspiración Creativa y Originalidad Calidad y Artesanía Excepcional Servicio al Cliente Personalizado y Profesional Innovación Tecnológica y Accesibilidad Compromiso con la comunidad Artística	Eventos y Experiencias Culturales Gestión de Exposiciones y Venta de Obras Canales Redes Sociales y Plataformas Digitales Galerías de Arte Físicas	Coleccionistas de Arte Decoradores de Interiores y Diseñadores Entusiastas del Arte y Diseño Empresas y Organizaciones Instituciones Educativas y Culturales
Estructura de costos Costos de Producción y Materias Primas Costos de Marketing y Publicidad		Fuentes de ingresos Venta de Obras de Arte Originales Comisiones y Proyectos Personalizados		


 Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



El arte de innovar, el diseño de sorprender

Slogan



Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler=150.000
- Servicios Públicos=80.000
- Seguros=40.000
- Mantenimiento y Reparaciones=70.000
- Marketing y Publicidad=10.000
- Software y Tecnología=10.000
- Gastos Administrativos=20.000

Mis costos variables

- Materiales Artístico=70.000
- Producción de Productos=10.000
- Comisiones de Ventas=20.000
- Embalaje y Envío=10.000
- Marketing y Promoción=15.000
- Gastos de Viaje=170.000
- Costos de Empaque=15.000

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 690.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Obras de Arte Originales
- Inventario de Productos
- Equipos y Herramientas de Arte
- Mobiliario de Galería
- Propiedad
- Stock de Materiales de Arte
- Maquinaria Especializada
- Vehículos Comerciale
- Colecciones y Archivos
- Obras en Proceso

Pasivos

- Cuentas por Pagar a Proveedores
- Sueldos y Salarios por Pagar
- Impuestos por Pagar
- Intereses por Pagar
- Dividendos por Pagar
- Provisiones
- Alquileres
- Servicios Públicos por Paga
- Comisiones de Ventas
- Deudas a Corto Plazo



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Obras de Arte Originales: Incluye pinturas, esculturas, grabados, fotografías artísticas y otras formas de expresión artística creadas por artistas individuales.

Ediciones Limitadas y Reproducciones: Copias controladas de obras de arte originales, tanto en formato físico (por ejemplo, impresiones numeradas) como digital.

Diseño de Interiores: Servicios de diseño para espacios residenciales, comerciales y públicos, que abarcan desde la planificación de espacios hasta la selección de mobiliario y decoración.

Productos de Diseño: Incluye una amplia gama de diseñados en colaboración con artistas, como textiles, ropa, accesorios, joyería, muebles y artículos para el hogar.

Consultoría en Arte y Diseño: Servicios de asesoramiento para la adquisición de arte, consultoría en decoración de interiores, curaduría de exposiciones y gestión de colecciones.

Educación en Arte y Diseño: Cursos, talleres y programas educativos en técnicas artísticas, historia del arte, diseño gráfico, diseño de moda, entre otros.

Eventos y Ferias de Arte: Incluye exposiciones de arte, arte contemporáneo, subastas de arte y eventos culturales relacionados

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Sostenibilidad Financiera: Pagar impuestos correctamente asegura que mi negocio pueda operar de manera sostenible a largo plazo

Cumplimiento Legal y Evitar Sanciones.

En el sector del arte y diseño, donde la reputación y la credibilidad son fundamentales, el cumplimiento con las obligaciones tributarias demuestra responsabilidad y transparencia

¿Cómo se liquida una empresa?

Inventario de Activos y Pasivos: Realiza un inventario detallado de todos los activos y pasivos de la empresa, incluyendo obras de arte, materiales, inventario, deudas, obligaciones fiscales, entre otros.

Finalización de Contratos, cancela todos los contratos vigentes de la empresa, como arrendamientos, contratos de servicios y acuerdos de licencia.

Evalúa la Viabilidad, determina si la empresa ya no puede operar de manera rentable o si los propietarios han decidido cerrar por otras razones estratégicas.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Generar e invetir en lo que nos gusta

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para saber como emprender un negocio

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

para mi misma

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

para emprender

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Tener conocimiento sobre un modelo de negocio

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

generar algo de dinero en un negocio o trabajo que me guste

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Una idea de qué emprender y como hacerlo

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Cuando tenga todos los recursos

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo como persona que quiere emprender.

