



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

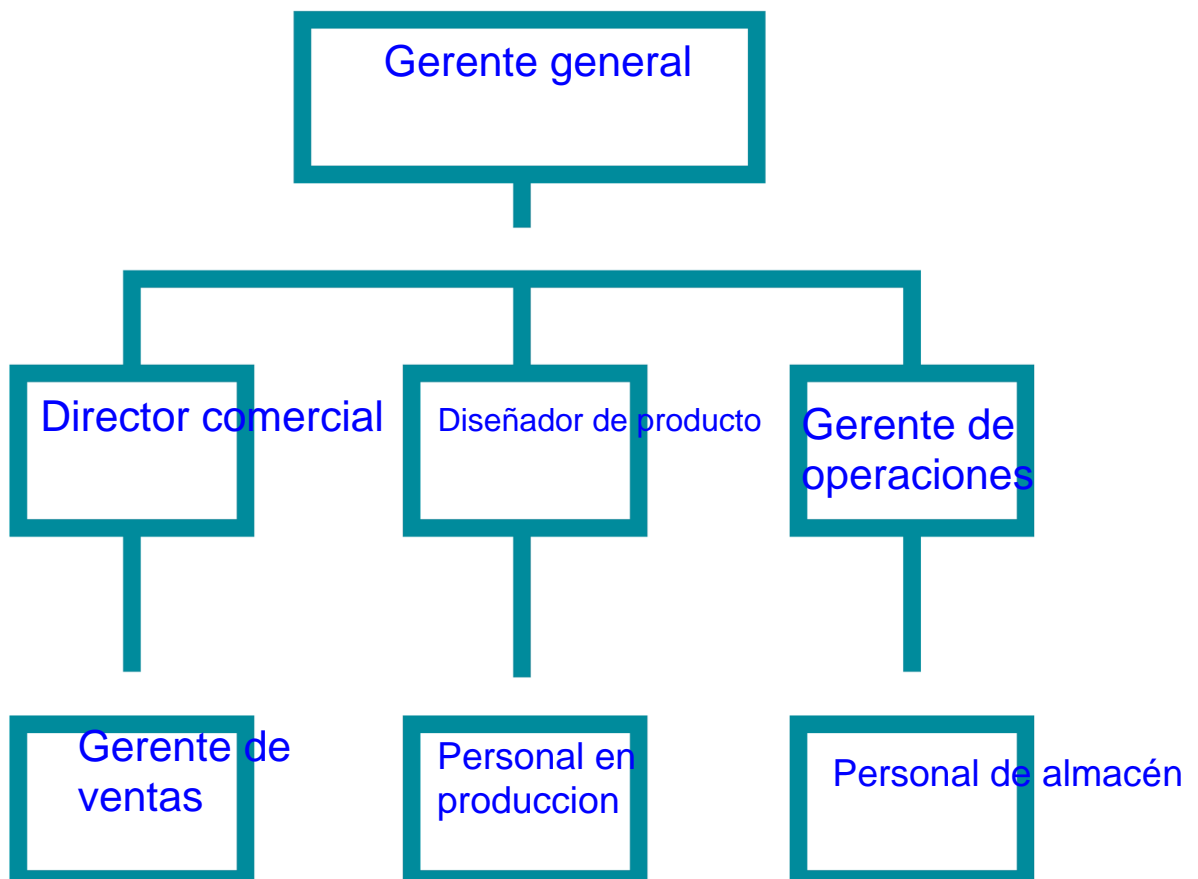
Misión:

Aumentar las ventas en un 15% en los
próximos 3 meses

Visión:

Convertirnos en la marca número 1 a nivel
nacional en unos 5 años, ofreciendo
productos innovadores, sostenibles y de alta
calidad

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

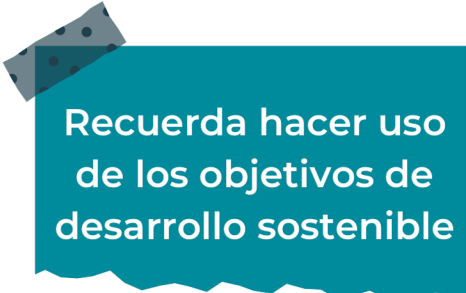
Para que estén más cómodos a la hora de hacer deportes y que le dure las camisas para que así no tengan que estar comprando cosas nuevas, que no se le dañen cuando estén haciendo algún deporte de contacto

Sostenibilidad ambiental:

Algodón orgánico, bambú, lino, polietileno reciclado, todos estos productos son buenos para el ambiente y no es nada contaminante ninguno de esos

Sostenibilidad económica:

Dar empleo a personas de bajos recursos, que no tengan oportunidades de salir a pata adelante, dar empleo a adultos mayores



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

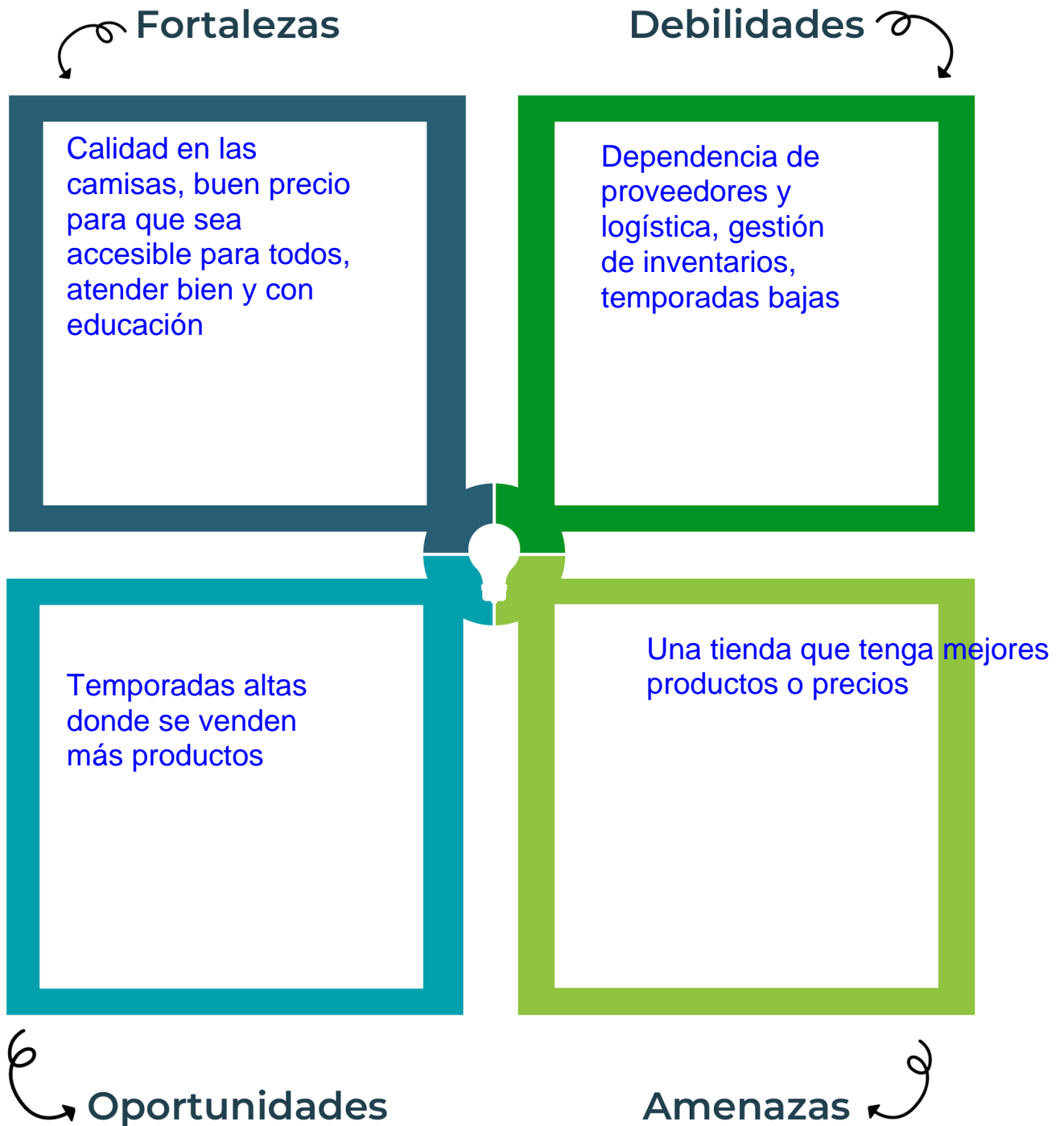
Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Proveedores de materiales y fabricantes	Gestión de inventarios y surtido de productos	Ofrecemos una una combinación perfecta de estilos y funcionalidad diseñada para inspirar tu máximo	Amabilidad, paciencia y buen trato	Incluir varios grupos demográfico y psicograficos que compartan características y necesidades similares
	Recursos clave		Canales	
	Algodón orgánico bambú,		Camiones y más vehículos	
Estructura de costos			Fuentes de ingresos	
Alquiler, equipamiento			De las camisas vendidas	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Potencia tu estilo, libera tu energía

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- 300.000=alquiler
- 100.000=salarios
- 40.000=luz
- 20.000=seguros
-
-
-

Mis costos variables

- 20.000
- 15.000
- 50.000
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 60.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 17.6

Punto de equilibrio monetario → ₡ 1.056.000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	Tienda
●	Camisas
●	Camiones
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	

Pasivos

●	Prestamos bancarios
●	Hipotecas
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En costa rica se encontrarían unas 100 tiendas solo nacionales como mi tienda

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son esenciales para cualquier negocio, como una tienda de camisas deportivas, por varias razones clave. Primero, cumplir con los impuestos es una obligación legal fundamental para evitar multas y problemas legales. Además, los impuestos contribuyen al desarrollo socioeconómico al financiar servicios públicos esenciales. Gestionar adecuadamente estas obligaciones asegura la sostenibilidad financiera del negocio, construye confianza con autoridades y socios comerciales, y facilita una planificación financiera efectiva. En última instancia, pagar impuestos de manera justa y transparente refleja responsabilidad social y fortalece la reputación del negocio en la comunidad.

¿Cómo se liquida una empresa?

Liquidar una empresa significa cerrar todas sus operaciones de manera organizada. Primero, se decide cerrar debido a problemas financieros u otras razones. Luego, se nombra a un liquidador para manejar el proceso legalmente. Se inventarían todos los activos y deudas de la empresa. Después, se venden los activos para pagar a los acreedores en el orden adecuado. Si queda algo después de pagar las deudas, se distribuye entre los accionistas. Finalmente, se presenta la liquidación final y se cierra formalmente la empresa. Es crucial seguir todos los pasos legales para asegurar que la liquidación sea correcta y sin problemas.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Mejorar el rendimiento y la comodidad

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para la comida de todos los deportistas y sacar su mejor potencial

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para todos publico

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para la comodidad de todas las personas

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Partidos de fútbol benéficos

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Lograr que la tienda sea reconocida mundialmente

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Más algodón y más transportes

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

En futuro no lejano

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Los dueños y gerente

