



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

# Actividad #1

Defina la idea de negocio.

1. Sostenibilidad: Materiales ecológicos y producción ética.
2. Personalización: Diseño de zapatos a medida a través de una plataforma en línea.
3. Tecnología: Uso de impresión 3D y análisis de pisada.
4. Marketing: Presencia en redes sociales e influencers sostenibles.
5. Experiencia del cliente: Atención al cliente, políticas de devolución y servicio post-venta.
6. Educación: Informar sobre la moda sostenible y su impacto positivo.



**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

### Misión:

Llegar a ser reconocidos rápidamente a nivel nacional

---

---

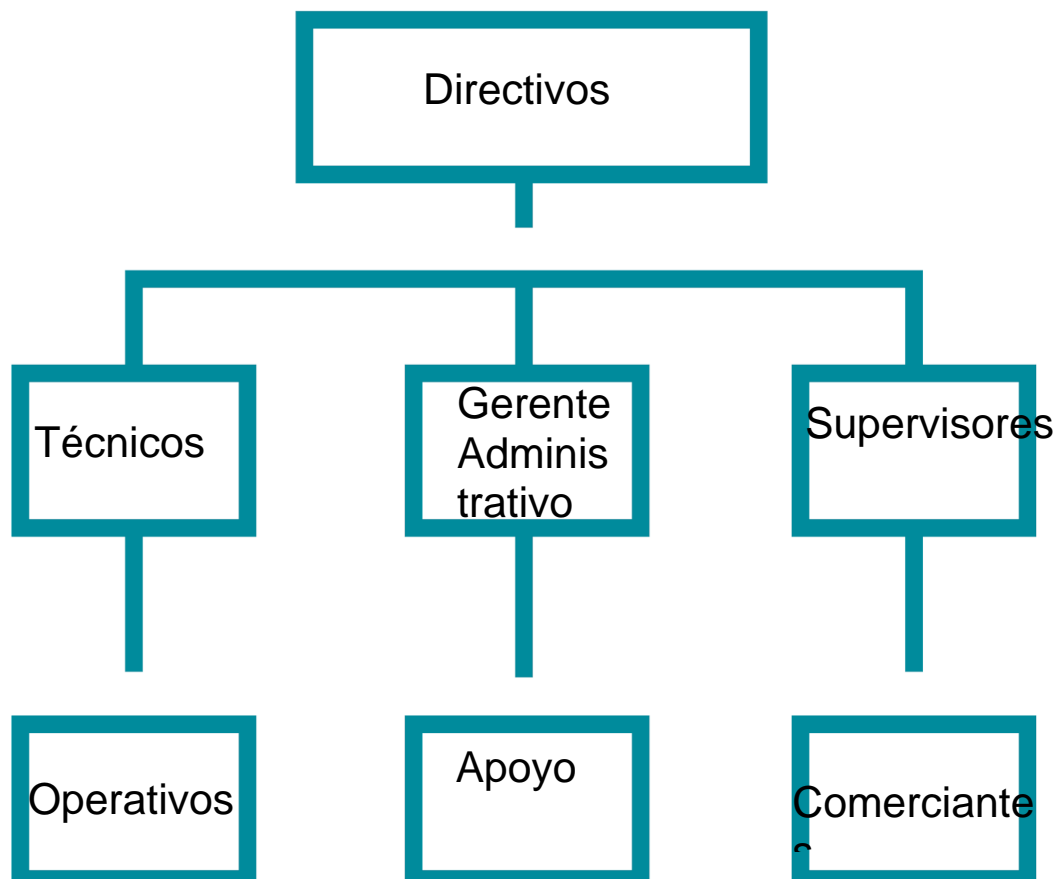
### Visión:

Llegar a ser reconocido a nivel internacional y poder vender a nivel internacional

---

---

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Darle mejor comodidad al caminar a las personas

---

---

---

---

---

---

### *Sostenibilidad ambiental:*

Usar materiales reciclables y sostenibles

---

---

---

---

---

---

### *Sostenibilidad económica:*

Darle una mejor comodidad económica a las personas cuando busquen que zapatos comprar

---

---

---

---

---

---



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<b>Socios clave</b> Influencers y embajadores de marca	<b>Actividades clave</b> Producción y diseño personalizados	<b>Propuesta de valor</b> Zapatos fabricados con materiales sostenibles y ecológicos	<b>Relación con el cliente</b> Atención al cliente personalizadas	<b>Segmento de clientes</b> Personas interesadas en la moda sostenible
	<b>Recursos clave</b> Materiales sostenibles y proveedores étnicos		<b>Canales</b> Redes sociales Tiendas en línea	
<b>Estructura de costos</b> Gastos de marketing y promoción			<b>Fuentes de ingresos</b> Servicios adicionales como reparaciones y ajustes	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Compra lo mejor con nosotros

---

---

---

---

Colores principales de mi marca empresarial



Negro	Morado	Blanco
-------	--------	--------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Electricidad 20000
- Agua 9000
- Local 150000
- Internet 18000
- 
- 
- 

### Mis costos variables

- Cuero 10000
- Pegamento 9000
- Hules 6000
- Salarios 500000
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*



75000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 25$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡} 75000 \times 25 = 1,875,000$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Local donde se encuentra la tienda
- Pagar salario a los empleados activos de la tienda
- Pagar la electricidad del local
- Pagar el agua del local
- 
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Préstamo que se pidió para abrir el emprendimiento
- Comprar más materiales
- Salario de los trabajadores
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

### 1. Tipos de Productos:

- Calzado deportivo (para correr, caminar, trekking, aerobio)
- Zapatos de moda
- Zapatos escolares
- Zapatos de trabajo

### 2. Canales de Distribución:

- Tiendas especializadas en calzado
- Ventas online
- Supermercados e hipermercados
- Grandes almacenes
- Tiendas de ropa

### 3. Segmentos de Mercado:

- Hombres
- Mujeres
- Niños

El mercado está dominado por empresas de renombre global como Nike, Adidas, Puma, Skechers y etc

Además, hay un crecimiento notable en las zapaterías especializadas, que se enfocan en nichos específicos como zapatos personalizados, calzado para eventos especiales, o modelos económicos de alta moda.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

1. Cumplimiento Legal: Evita sanciones y asegura que la empresa opera legalmente
2. Reputación: Mantiene una imagen de ética y confiabilidad entre socios e inversores
3. Estabilidad Financiera: Previene problemas financieros derivados de multas y sanciones
4. Acceso a Beneficios: Facilita el acceso a incentivos fiscales y financiamiento
5. Contribución Social: Ayuda al financiamiento de servicios públicos esenciales, contribuyendo al desarrollo social y económico del país

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

1. Decisión de Liquidación: Los propietarios acuerdan la liquidación.
2. Nombramiento de Liquidador: Se designa un liquidador para supervisar el proceso.
3. Notificación: Se informa a autoridades y acreedores.
4. Inventario de Activos: Se realiza y valora un inventario de todos los activos.
5. Pago de Deudas: Se liquidan todas las deudas y obligaciones.
6. Distribución de Activos: Los activos restantes se distribuyen entre los propietarios.
7. Cancelación de Inscripciones: Se cancelan todas las inscripciones y licencias comerciales.
8. Documentación Final: Se presenta la documentación final a las autoridades.
9. Declaración de Liquidación: Se emite una declaración oficial de liquidación, disolviendo legalmente la empresa.

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Dar a conocer nuevos estilos de zapatos y sean más variados los estilos de zapatos que estén a la venta

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Es buena idea que las personas sepan de los diferentes estilos de zapatos y que conozcan las diversas formas de vestir

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para todo publico,tanto niños,jóvenes y adultos

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Conocer nuevos estilos de zapatos

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Rifas de zapatos

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Lograr una buena venta de zapatos y ser reconocidos a nivel internacional

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Ahorros para poder iniciar el emprendimiento

Cueros,telas,etc

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

En el 2025 cuando salga del colegio

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

El dueño de la empresa (Yo)

