



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

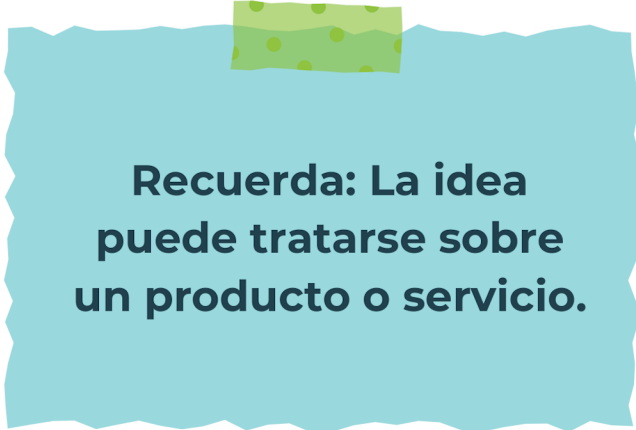


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Crear una empresa dedicada a diseñar y distribuir sistemas modulares de filtración y purificación de agua accesibles, eficientes y sostenibles, especialmente para comunidades rurales y pequeñas industrias. Teniendo como objetivo el proporcionar agua limpia y segura mediante tecnologías avanzadas y sostenibles, empoderando a las comunidades con soluciones personalizadas y servicios de mantenimiento, contribuyendo así a la mejora de la salud y la preservación del medio ambiente.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

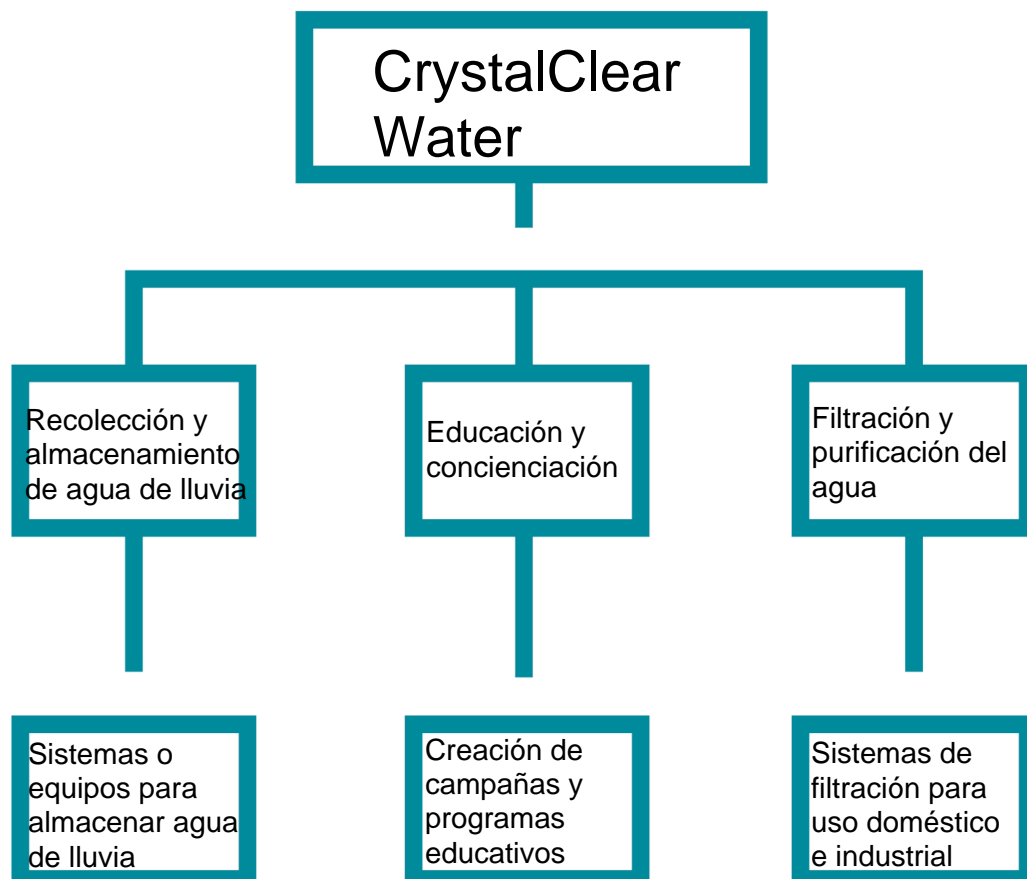
Misión:

Proporcionar soluciones innovadoras y sostenibles de filtración y purificación de agua, accesibles para comunidades rurales y pequeñas industrias.

Visión:

Mejorar la calidad de vida, promoviendo la salud y protegiendo el medio ambiente mediante tecnologías avanzadas y servicios de mantenimiento eficientes.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Se debe informar a las comunidades sobre la importancia del agua limpia y cómo mantenerla. Promoviendo prácticas saludables, motivando a involucrarse en proyectos comunitarios, donaciones de sistemas de filtración a áreas necesitadas y colaborar con organizaciones que promuevan la sostenibilidad del agua.

Sostenibilidad ambiental:

Utilizar materiales sostenibles, reciclables o biodegradables en la fabricación de los sistemas de filtración. También se pueden emplear fuentes de energía renovable para la producción y funcionamiento de dichos sistemas de filtración.

Sostenibilidad económica:

Es importante invertir en investigación y desarrollo para mejorar la eficiencia y efectividad de los sistemas de filtración. Creando productos de alta calidad y durabilidad que reduzcan la necesidad de reemplazos frecuentes, generando ahorro tanto para la empresa como para los clientes.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

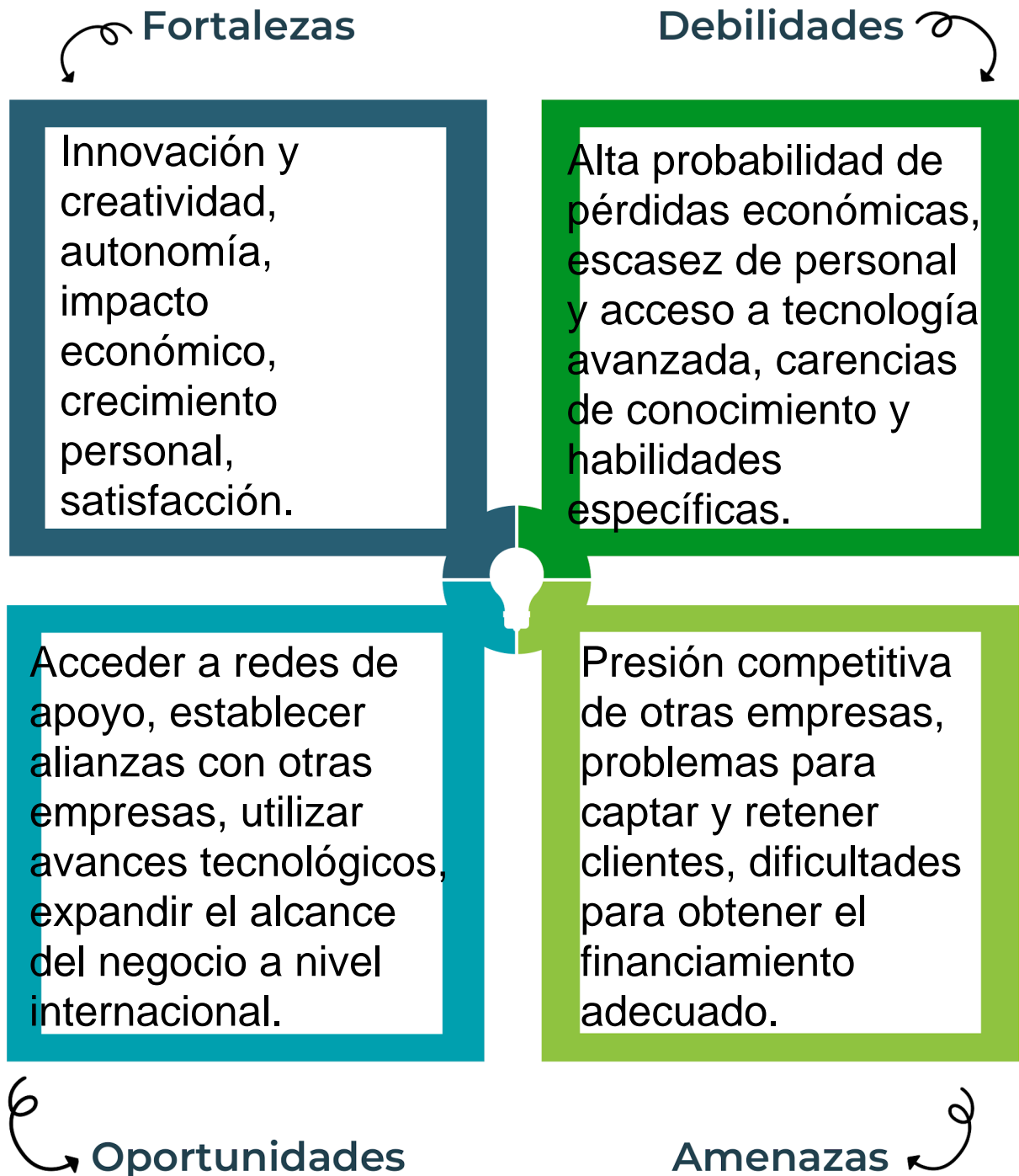
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Fabricantes de equipos y tecnología, empresas que suministran los materiales, distribuidores, algunas instituciones.	Actividades clave Instalación de sistemas de filtración de agua. Recursos clave Tecnología y equipos de filtración, conocimiento técnico.	Propuesta de valor Ofrecer soluciones efectivas, eficientes e innovadoras que mejoren la calidad del agua de manera confiable y sostenible, cumpliendo con las expectativas y necesidades de los clientes.	Relación con el cliente Ofrecer un excelente servicio postventa para la satisfacción del cliente. Canales Venta directa, venta online, distribuidores, eventos y ferias comerciales	Segmento de clientes Individuos preocupados por la calidad del agua en sus hogares, empresas, restaurantes, escuelas u hoteles que necesitan agua potable de buena calidad, plantas industriales.
Estructura de costos Materia prima y componentes, fabricación de equipos, distribución, garantía y marketing.		Fuentes de ingresos Alquiler de equipos, servicios de prueba de agua, venta e instalación de equipos, repuestos.		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

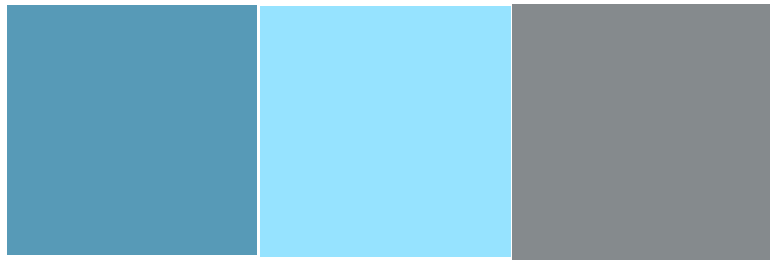


Slogan



Agua limpia, vida sana.

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler: 60.000
- Salarios: 45.000
- Publicidad: 20.000
- Tecnología: 35.000
-
-
-

Mis costos variables

- Envío: 10.000
- Materiales: 50.000
- Mano de obra: 40.000
- Prueba y análisis: 25.000
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₴ 285.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Equipos y maquinaria.
- Cuentas por pagar.
- Cuentas por cobrar.
- Propiedad.
- Marca y reputación.
-
-
-
-
-

Pasivos

- Inventario.
- Préstamos y deudas.
- Salarios y beneficios.
- Impuestos por pagar.
- Garantías y responsabilidades.
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Productos:

Filtros de Carbón Activado, Filtros de Ósmosis Inversa, Filtros UV. Sistemas de Purificación para Industrias, Plantas de Tratamiento de Aguas Residuales, Plantas de Desalinización por Ósmosis Inversa, Purificadores de Agua Portátiles.

Empresas:

Brita y Pur, GE Water & Process Technologies, Veolia Water Technologies, Ecolab, Suez Water Technologies & Solutions.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son esenciales para el desarrollo y mantenimiento de una sociedad equilibrada, equitativa y funcional. Contribuyen al bienestar general y al funcionamiento eficiente del Estado y la economía.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa implica cerrar formalmente sus operaciones y distribuir sus activos entre los acreedores y propietarios.

Se tiene en cuenta la decisión de liquidación, el nombramiento del liquidador, la notificación a autoridades, una publicación oficial, los pagos a deudas, la negociación de ciertos acuerdos y la distribución de los activos restantes entre los socios o accionistas en la empresa.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Contaminación del agua, es causada por la introducción de sustancias tóxicas, patógenas o dañinas, que la hacen peligrosa para la salud humana y el medio ambiente.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque afecta la salud humana, la biodiversidad, la agricultura y los ecosistemas acuáticos.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para todos, se debe concienciar sobre el impacto directo en la salud y entorno a nivel mundial.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Proporcionar soluciones efectivas para mejorar la calidad del agua potable.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Fabricación, venta e instalación de equipos, servicios de mantenimiento, análisis del agua, charlas sobre la importancia del agua.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Lograr la mejora de calidad del agua para consumo humano o industrial.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Espacio físico adecuado, materiales para la fabricación, herramientas de instalación y mantenimiento.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Mes 1-2: Planificación.
Mes 3-4: Desarrollo de productos.
Mes: 5-6: Preparación de instalaciones.
Mes 7-8: Estrategias comerciales.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Recursos humanos, en el jefe del negocio .

NOTAS

Sin duda, el nivel de contaminación y escasez del agua en la actualidad es un problema inmenso que nos afecta a todos. Educar a las personas sobre la importancia del agua limpia y los beneficios de los sistemas de filtración puede ayudar a aumentar la demanda y la conciencia pública sobre la calidad del agua. Se debe dar prioridad a este tipo de negocios ya que el agua es fundamental para la vida del planeta.