



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?

(Problema y descripción)

La economía, me interesa conocer el tema

¿Por qué es importante este tema?

(Justificación)

Para tener conocimiento sobre todos los temas.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?

(Público meta)

Para el público que vamos a presentar

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Tener conocimiento de como manejar una empresa

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Responder un cuestionario

hacer un video

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

- Generar ingresos
- Aprender formas de ventas
- como manejar una Empresa

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

- Dinero
- Conocimiento
- Estudio
- Disciplina

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Por medio del celular

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Nosotros, somos los responsables

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Dinero
- cuentas por cobrar
- Vehículos
- materiales
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- prestamos
- impuestos
- salarios
- Gastos acumulados
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

El mercado de servicios de pollería es bastante amplio.

La presentación de cada tipo de servicio puede variar dependiendo la región.

En Costa Rica existen varias pollerías las más conocidas son: Pollo Landia, RFC, La Fiesta del pollo, etc.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

son fundamentales para el funcionamiento efectivo de la sociedad y la economía, proporcionando los recursos necesarios para el desarrollo y bienestar familiar.

¿Cómo se liquida una empresa?

Proceso de cerrar oficialmente el negocio, vendiendo sus activos para pagar deudas y distribuir fondos

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow \{100,000\} \{7,950\}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 12,58$$

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

Mis costos variables

- Alquiler de local
- Salario de personal
- Seguro de local
- Licencias y permisos
- Gastos Administrativos
- Marketing
- Servicios publicos

- Materiales
- Mantenimiento
- Gastos de transporte
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

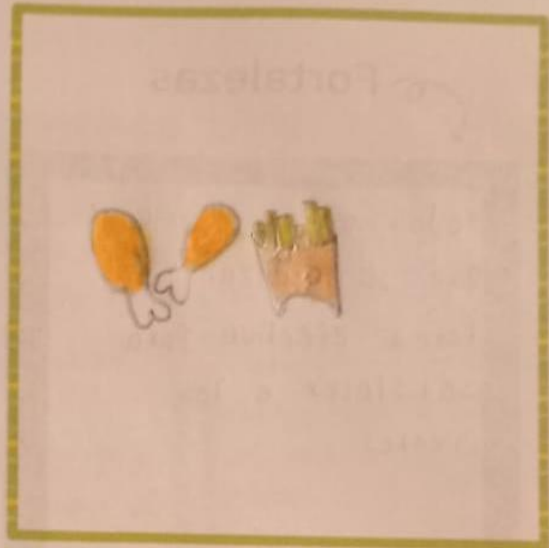
₡ 2.800 Porción de Pollo con Papas

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



¡ El sabor que va a la alto!

Slogan

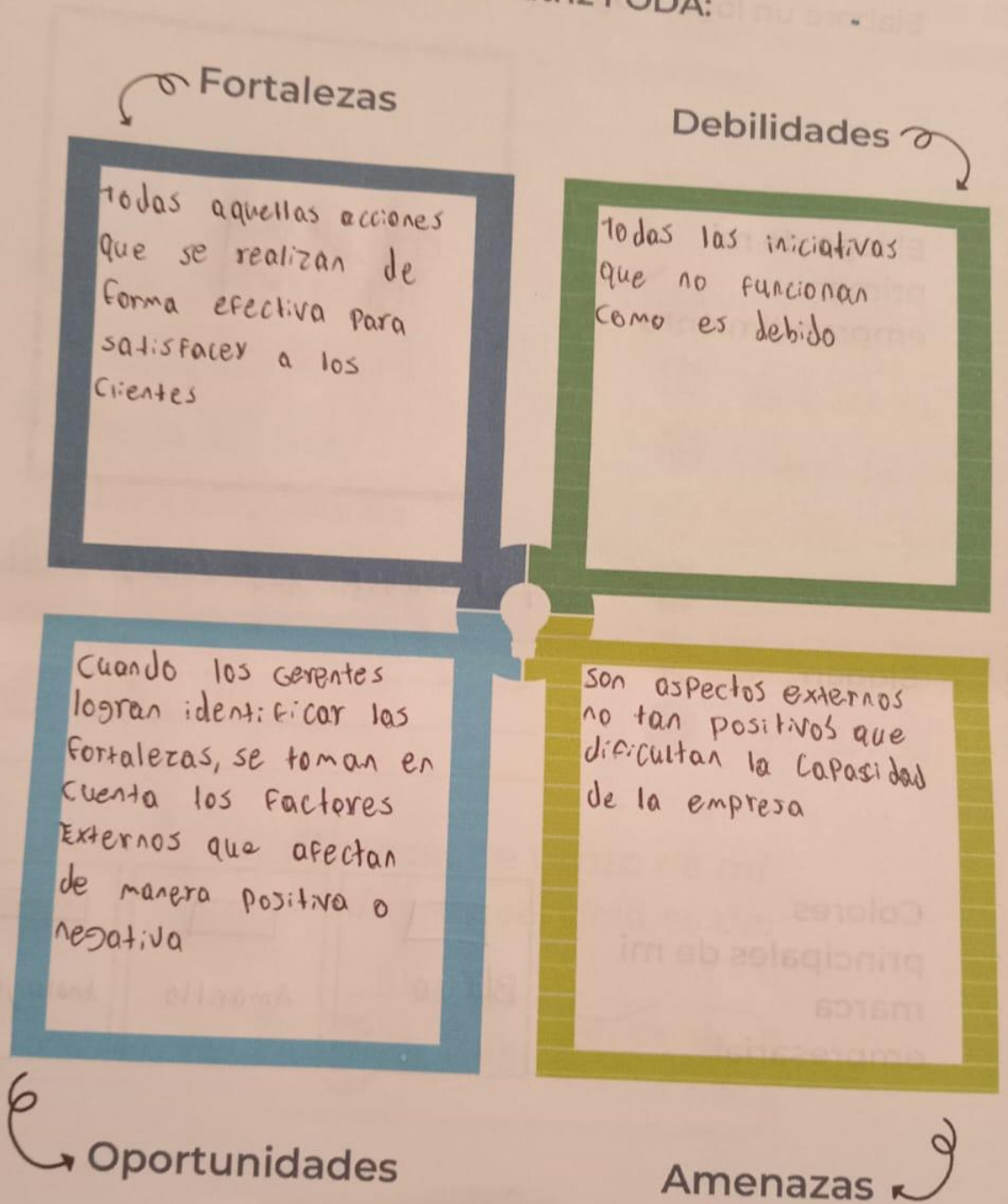
Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

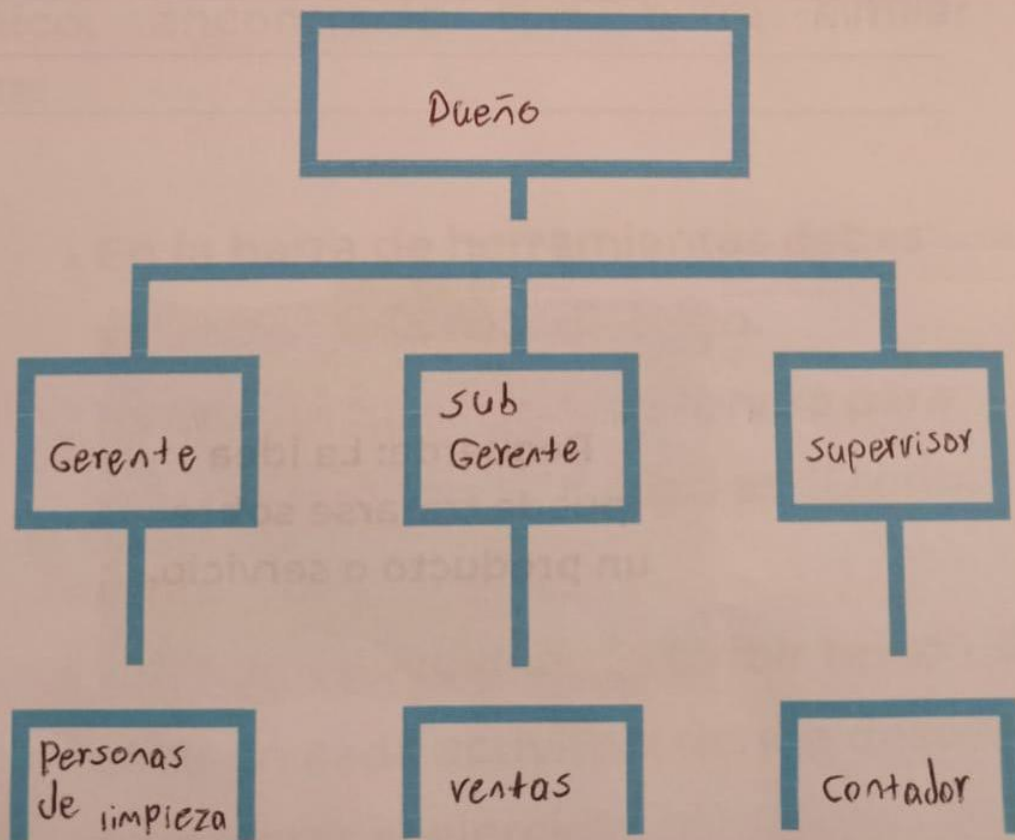
Misión:

Esta pollería se hizo con el fin de hacerla crecer y que se conozca por todo el roble. Lo hacemos para que la gente disfrute del sabor.

Visión:

Deseamos que se conozca a nivel distrital

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Meseros Chef Gerentes Cajeros	Comprar materiales, organizar y limpiar todo	Personal, cocinero y equipo de preparación. Todo lo que se ocupa en la cocina.	Dar precios accesibles para los clientes y darles los mejores tratos	Brindarles satisfacción al paladar de los clientes
	Recursos clave	Todos los ingredientes	Canales	
	Empezar a contarle a mis amigos y familiares para hacer publicidad		Todo tipo de red social	
Estructura de costos		Fuentes de ingresos		
Gasto del personal Gastos operativos Gastos de promoción		renta de pollo y papas para comer personal o en su casa.		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

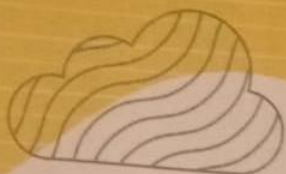
Comprometemos con el bienestar de los empleados para la comunidad y el medio ambiente en todos los aspectos de la operación de la pollería

Sostenibilidad ambiental:

Implicaremos un enfoque integral que abarca desde la selección de ingredientes hasta la gestión de residuos, asegurando que la pollería opere de manera amigable con el medio ambiente

Sostenibilidad económica:

Asegurar que la pollería no solo sobreviva, sino que prospere de manera responsable, contribuyendo al desarrollo económico local.

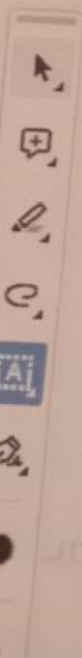


Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es "Escribir texto".
3. Cuando seleccionas "Escribir texto", das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Una idea de negocio es un concepto o propuestas que describe un producto o servicio que una empresa podría ofrecer para satisfacer una necesidad o resolver un problema en el mercado. Incluye elementos como el producto o servicio en sí, el mercado objetivo, el modelo de ingresos, la propuesta de valor única, y la estrategia general para llevarlo al mercado.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.