



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

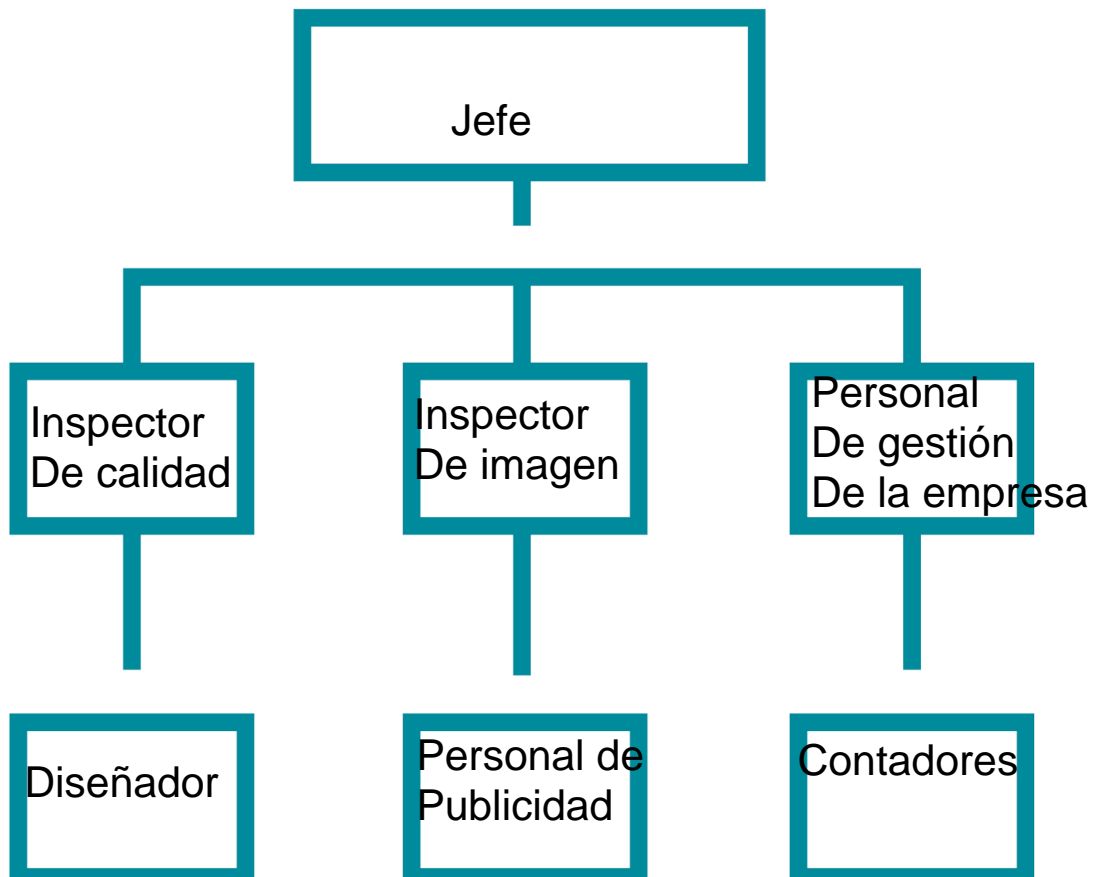
Misión:

Conseguir que mi marca llegue a compartir
con las más grandes

Visión:

Todos tienen gustos diferentes y eso busco en mis productos

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Las personas son difíciles, pero, el producto va a ser bien recibido por los que compran

Sostenibilidad ambiental:

El 10% de las ganancias irán al ambiente, con cualquier contribución Ambiental

Sostenibilidad económica:

Las ganancias serán controladas por los contadores y cada vez sacando nuevos productos para generar ganancias



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

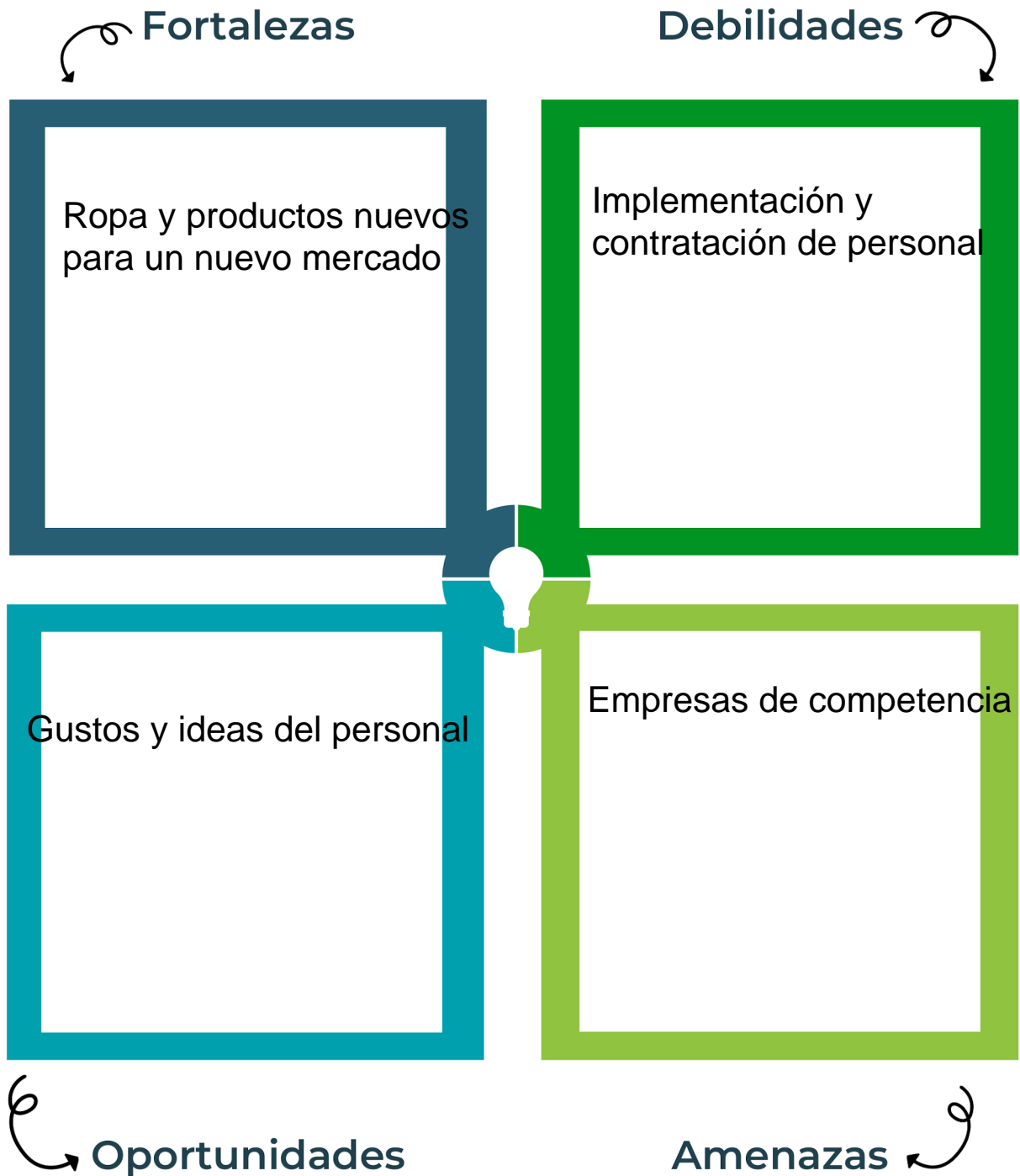
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Puedo colaborar, Con artistas de renombre que les guste mi producto	Actividades clave Con páginas Wep de la marca, Utilizando publicidades con diseñadores	Propuesta de valor Dar varias opciones de Marketing del Producto, para que tenga mayor reconocimiento	Relación con el cliente Dar la mayor Comodidad Y buen estado del producto	Segmento de clientes Comparar el producto con otras empresas de renombre
	Recursos clave Tener buenos funcionarios Y un buen estilo de diseños		Canales Publicidades, páginas wep y revistas	
Estructura de costos Los gastos tienen que estar relacionados con las ganancias		Fuentes de ingresos Generar nuestros propios ingresos y ayudarnos con ahorros		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Tu propio sueño

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Negro	Blanco	Dorado
-------	--------	--------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Materiales
- Impuestos
- Ganancias de los trabajadores
-
-
-
-

Mis costos variables

- Gastos de financiamiento
-
- Ingreso de personal
-
- Mantenimiento de más máquinas
-
- Alquiler del lugar
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



8500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow \frac{500,000}{8500 - 100,000}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡} - 0.00546448087$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Maquinaria
- Mejoramiento del empresa
- Vehículos del transporte del producto
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Deudas
- Impuestos
- Salarios
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen varias marcas de ropa reconocidas
como Nike, Puma, Chanel,
Gucci...

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Los impuestos son la principal fuente de ingresos para el gobierno. A través de las obligaciones tributarias,

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa es el proceso mediante el cual se cierran todas sus operaciones comerciales, se venden sus activos para pagar las deudas pendientes y se distribuye cualquier remanente entre los accionistas o propietarios según sus participaciones en la empresa

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Seguridad de los financiamientos

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para asegurarnos de las cuantas en la empresa

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para las personas

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para aprender manejar nuestra propia empresa

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Buscar información y aprender sobre ello

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Aprendizajes y mejores trabajadores a futuro con mentes diferentes

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Algun material para lograr entender el tema

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Esperemos lograrlo en 2 meses para tener mayores resultados

¿Quién lo hace?
(Responsables)

El que esté a cargo del manejo del mismo objetivo y actividades

