

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Tecno solutions Inc. Se encarga de crear productos sostenibles y que sean innovadores para nuestros clientes según sus necesidades.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

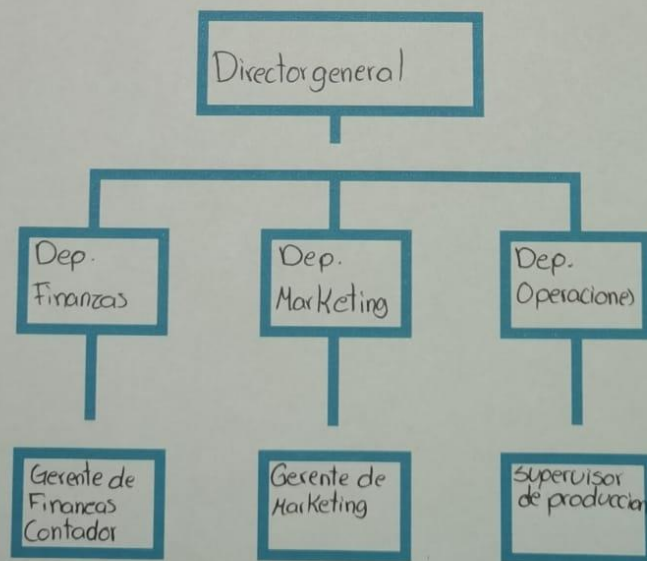
Misión:

Es ser líder en el mercado ofreciendo productos innovadores y de alta calidad.

Visión:

Se contribuye al desarrollo sostenible y generando valor a los accionistas.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Esta concentrado en la responsabilidad de la empresa hacia su publico, empleados en donde se promueve la diversidad y la inclusion.

Sostenibilidad ambiental:

Se encarga de minimizar el impacto negativo de las operaciones empresariales en el ambiente.

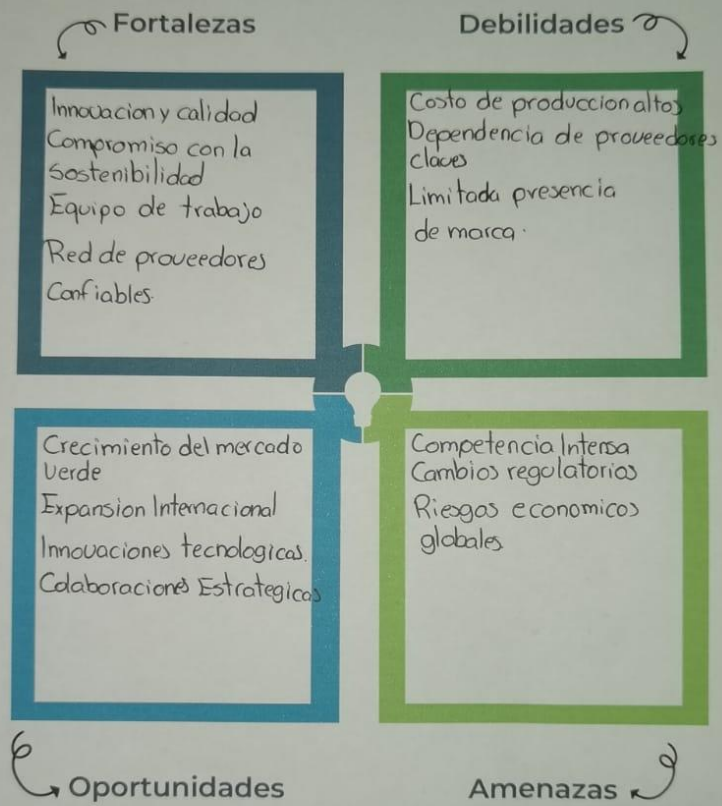
Sostenibilidad económica:

Se encarga de un crecimiento financiero hacia su rentabilidad a largo plazo.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

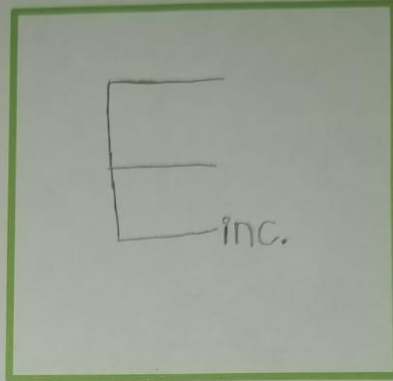


Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

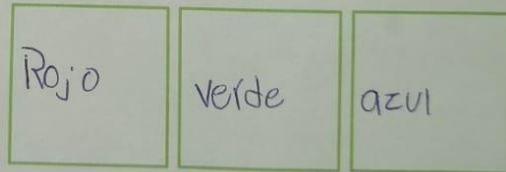
El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

Innovamos para tu familia

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Salarios de personal administrativo
- Servicios profesionales
- Amortización y Depreciación
- Servicios profesionales
- Tecnología y Comunicaciones
- Alquiler de oficinas
- Servicios públicos

Mis costos variables

- Materias primas y Suministros
- Costos de producción
- Transporte y logística
- Comisiones de venta
- Gastos de marketing Variable
- Costos de licencias y certificaciones
- Servicios terceros y subcontratación

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₪ 13,064

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 5,000 unidades

Punto de equilibrio monetario → ₡ 125,000 colones

➡ Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Edificios
- Terrenos
- oficinas
- almacenes
- equipos tecnológicos
- cuentas por cobrar
- Inversiones a largo plazo
- bienes en proceso
- Suministros de producción
-

Pasivos

- Cuentas por pagar
- Deuda a corto plazo
- Salarios y beneficios
- Impuestos por pagar
- Costos acumulados
- Deuda a largo plazo
- Arrendamientos
- Provisiones
- Costos de liquidación
- obligaciones potenciales

➡ Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

➡ Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

- Paneles Solares y energía renovable
- Tecnología de Reciclaje Avanzado
- Sistemas de Aguas Residuales

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Desempeñan un papel importante en la estabilidad financiera, la reputación y la sostenibilidad a largo plazo de una empresa.

¿Cómo se liquida una empresa?

Liquidar una empresa es un proceso complejo que implica el cierre de las operaciones de la empresa y la distribución de sus activos a los acreedores y si queda algún remanente, a los propietarios.