Junior Achievement Costa Rica

Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

YO EMPRENDO

JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

CUADERNO DE TRABAJO

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024

Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Una idea de negocio es un concepto o propuesta que describe una oportunidad para crear un producto o servicio que puede satisfacer una necesidad o resolver un problema en el mercado. Esto puede convertirse en una empresa rentable so se desarrolla y ejecuta adecuadamente.

Generalmente la idea de negocio incluye

Identificación de un problema o necesidad

Propuesta de valor

Público objetivo

Modelo de negocios

Viabilidad

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

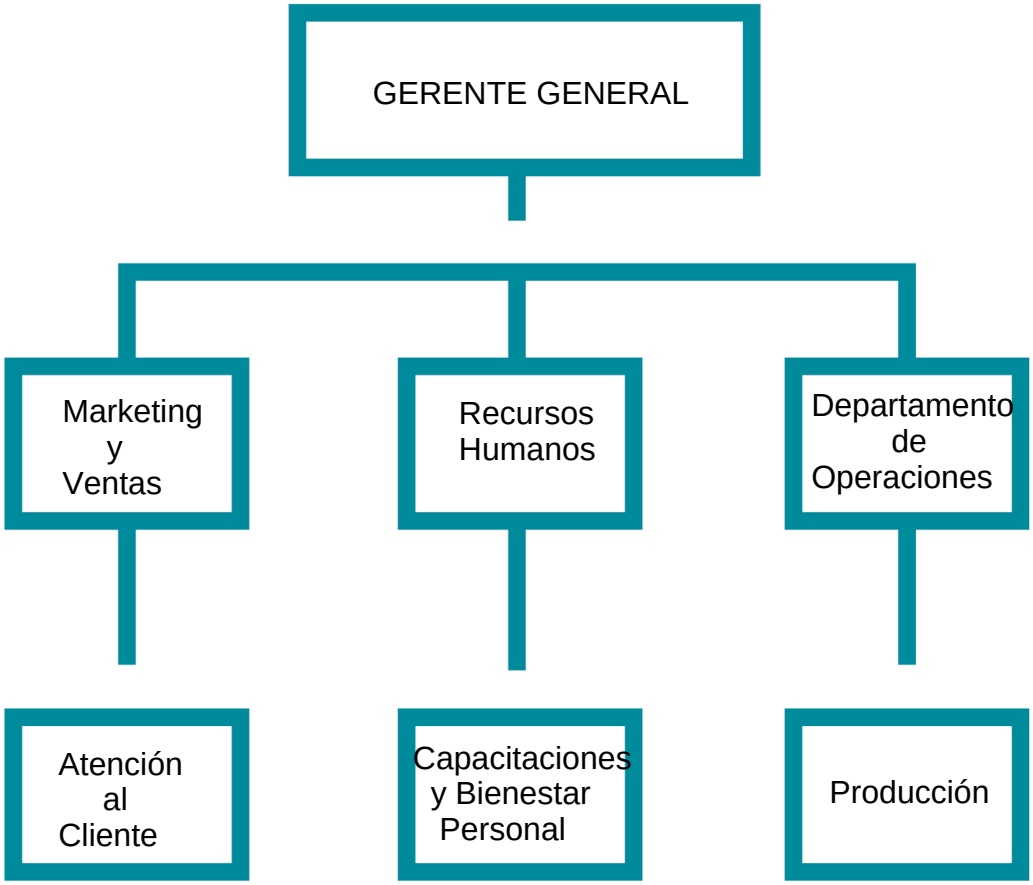
Misión:

Nos dedicamos a inspirar y facilitar la creatividad a través de productos y servicios de alta calidad en el ámbito de las manualidades. Nuestro compromiso es ser de ayuda para nuestros clientes, para sus detalles/regalos o decoración, haciendo sus ideas una realidad.

Visión:

Ser reconocidos como el líder en innovación y excelencia dentro de la industria de las manualidades, proporcionando a nuestros clientes una experiencia excepcional que fomente la creatividad, la educación y el desarrollo personal con productos y servicios de inspiración y apoyo continuo para sus proyectos creativos.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Con ayuda de los talleres que quiero llegar a hacer en mi empresa, quiero que las demás personas puedan experimentar que, para hacer algo bonito y original, no es necesario gastar de más comprando materiales que posiblemente no utilicen, y hasta reciclando.

Sostenibilidad ambiental:

Con mi emprendimiento quiero lograr llegar a un equilibrio con el ambiente, utilizando materiales que me puedan ayudar con dicho propósito.

Sostenibilidad económica:

Especificando en la página de la empresa que esta es una empresa eco amigable, con productos de calidad que no perjudican el medio ambiente.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave

¿Por qué necesito socios en mi empresa?

¿De qué manera ayuda esto a mi empresa?

Actividades clave

Publicidad para que puedan conocer mi empresa. Talleres de elaboración de manualidades para que vean la calidad de los materiales.

Recursos clave

Mi negocio requiere más publicidad.

Propuesta de valor

Se pueden ahorrar tiempo y dolores de cabeza, solo necesitan tener la idea de lo que quieren y la hacemos realidad, y con los talleres se logra un sano convivir y una salida de la rutina o zona de confort.

Relación con el cliente

Nos mantenemos en constante comunicación para brindar el producto de la mejor calidad.

Canales

Páginas de Instagram o Facebook, número de teléfono, o bien, correo electrónico.

Segmento de clientes

Mis clientes van de todas las edades, quien quiera aprender o simplemente comprar algún detalle para algún familiar, amigo o persona cercana.

Estrucutra de costos

Debo tener en cuenta el valor de los materiales dependiendo de lo que el cliente busca o requiere, entonces debo tener un aproximado de mis costos para tener un precio del producto.

Fuentes de ingresos

Tener un margen mayor al costo del producto, además de vender la mayor cantidad posible y así sea viable.

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

Fortalezas

Variedad de productos

Calidad y fiabilidad

Innovación continua

Comunidad activa

Debilidades

Dependencia de proveedores

Competencia

Costos de producción

Adaptación tecnológica

Oportunidades

Crecimiento del mercado de manualidades

Expansión internacional

Colaboraciones estratégicas

Educación continua

Amenazas

Cambios en las tendencias de mercado

Regulaciones

Economía global

Piratería y copias

Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

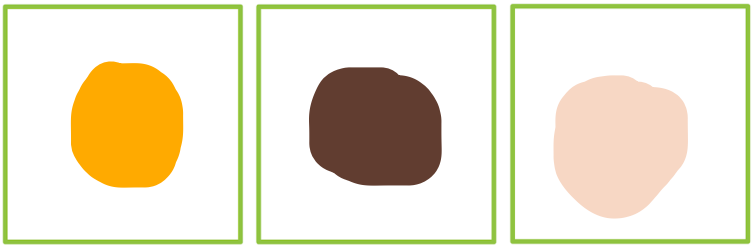
Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

Slogan

"Recreando tus ideas" haciendo honor a lo nuestro propósito inicial.

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Luz
- Papel
- Hojas de colores
- Silicón
- Agua
- Pintura
-

Mis costos variables

- Decoración
- Escarcha
- Goma
- Lápices
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 5,000.00 (precio base, que varía según el producto)

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{\text{(Precio de venta - costo variable total)}}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta x punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 3

Punto de equilibrio monetario → ₡ 15,000.00

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos	*Pasivos*
Mobiliario	Inventario
Equipo necesario	Deuda con distribuidores
Ventas	
	Publicidad

Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Donde vivo hay muchas emprendedoras de la misma rama, esto me ayuda para mejorar en mis productos y velar por dar la mejor calidad a mis clientes.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cúal es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Permiten financiar los servicios públicos que son esenciales para el bienestar de la sociedad, como la educación, la salud, la seguridad, entre otros.
Son una obligación legal que deben cumplir todas las personas y empresas que generan ingresos.
Permiten al gobierno recaudar los fondos necesarios para financiar los servicios públicos y el desarrollo del país.

¿Cómo se liquida una empresa?

Elaborar un inventario.
Realizar pagos a los acreedores.
Además, se deben elaborar el Balance de Liquidación, velar por la integridad del patrimonio social, llevar a cabo las actuaciones necesarias para la liquidación, cobrar créditos pendientes, pagar las deudas, llevar la contabilidad, firmar la Escritura Pública de Liquidación ante Notario, y realizar el registro del acta de disolución en Cámara de Comercio.

Guia para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa? (Problema y descripción)	La importancia de la conciencia ambiental cuando creamos cosas. Taller de manualidades.
¿Por qué es importante este tema? (Justificación)	Con ayuda del mismo, podemos lograr evitar gastos innecesarios y contaminación extra.
¿Para quiénes lo vamos a hacer? (Público meta)	Público en general, a quien le interese el tema.

¿Para qué es la actividad? (Objetivo)	¿Qué vamos a hacer? (Actividades)	¿Qué queremos lograr? (Metas y Resultados)
Para que las personas tomen conciencia de la contaminación que nos podemos ahorrar. También, es una manera de distraerse en familia.	Un taller para hacer manualidades y conocer del tema.	Unión familiar, conciencia ambiental y amor por las artes.

¿Qué necesitamos? (Recursos y materiales)	¿Cuándo lo vamos a hacer? (Cronograma)	¿Quién lo hace? (Responsables)
Cartón, pintura, lápices, hojas de colores, decoraciones, otros.	Una tarde completa, ejemplo, un sábado, de 1:00p.m - 5:00p.m	Keilyn Sandí, encargada de dicha empresa.

Junior Achievement Costa Rica
Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

NOTAS

La imagen del logo la enviaré por correo al docente tutor, ya que en el archivo de ninguna manera lo pude adjuntar.

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024