



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.



## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

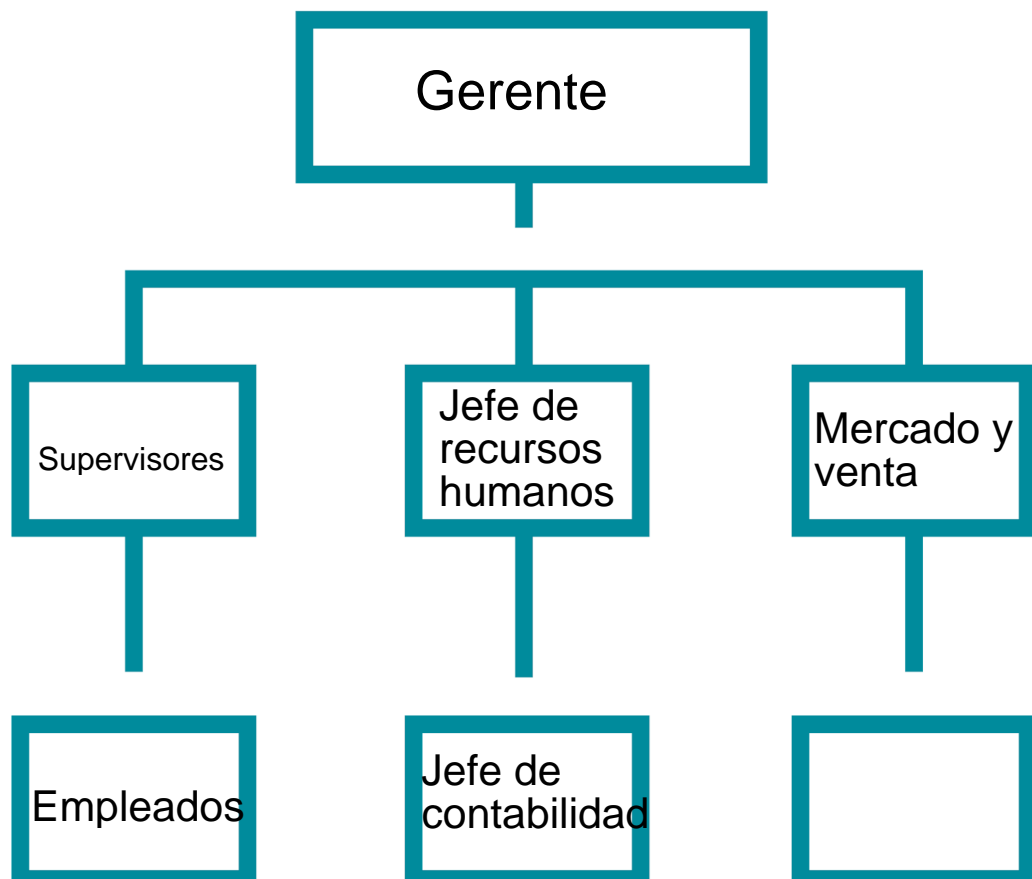
### Misión:

Confeccionar variedad de pines elaborados con productos de calidad e innovación para satisfacer a nuestros clientes de acuerdo a sus gustos y preferencias.

### Visión:

Ser la empresa lider en la creación de pines personalizados con productos innovadores y de alta calidad para satisfacer las exigencias de nuestros clientes.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

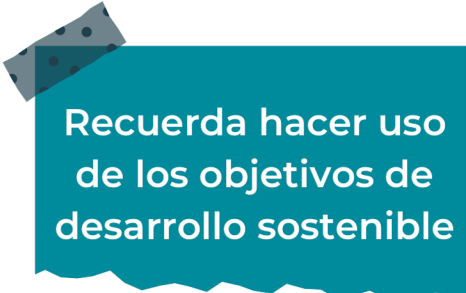
La educación, buenas condiciones laborales y promover la igualdad, para que la empresa pueda ser un lugar adecuado para trabajar y conciente de su personal

### *Sostenibilidad ambiental:*

Recolectar el material y evitar que este contamine más el planeta

### *Sostenibilidad económica:*

Reutilizar materiales y mantener las finanzas estables y con buena supervisión



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<b>Socios clave</b> Colaboradores Proveedores Algunos socios importantes	<b>Actividades clave</b> Catadores del producto El marketing y ventas	<b>Propuesta de valor</b> Personalización Excelente calidad Precio accesible	<b>Relación con el cliente</b> Demostración del uso del producto Explicación del producto como tal y sus beneficios	<b>Segmento de clientes</b> Adolescentes Jóvenes Niños
	<b>Recursos clave</b> Personas Dinero Materia primas		<b>Canales</b> En redes sociales mediante una tienda virtual	
<b>Estructura de costos</b> Capacitación Publicidad Materias primas Salarios		<b>Fuentes de ingresos</b> Dinero propio, ahorros		



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

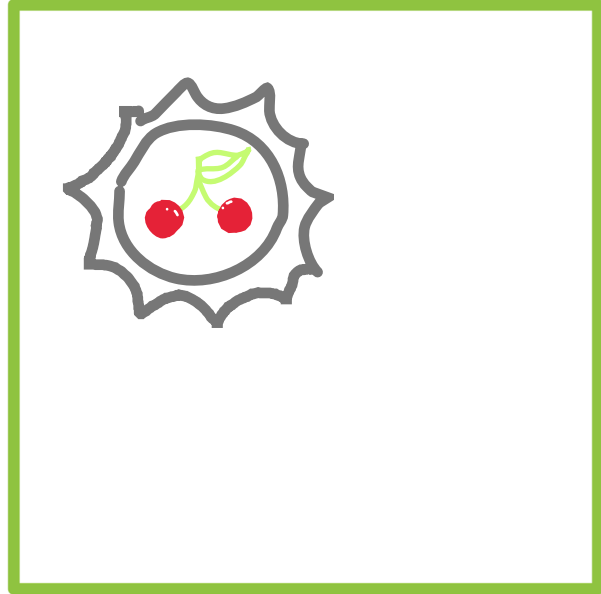


Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Demuestra tu personalidad

---

---

---

---

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Seguro
- Servicios
- Salarios
- 
- 
- 
- 

### Mis costos variables

- Publicidad
- Marketing
- Costos de entrega del producto
- 
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₱ 500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 1,45

Punto de equilibrio monetario → ₡ 725



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Equipo
- Cuentas por cobrar
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Salarios
- Cuentas por pagar
- Inventario
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Mínimo unas 200 tiendas de mi mismo emprendimiento

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Cumplir con lo establecido en cuanto a leyes y normas establecidas y pagar los impuestos que corresponde

---

---

---

---

---

---

---

---

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

Para seguir con la empresa se debe organizar para pagar las deudas que tenga y también cobrar lo que deben los clientes

---

---

---

---

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Las oportunidades

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Es importante para poder crecer como empresa tanto en lo económico, como en lo profesional

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Los adolescentes, los jóvenes y los niños

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Crear decoraciones para las personas

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Colocar un stand con los artículos del emprendimiento

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Ser viral para obtener más clientela

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Papel, chapas, gasilla, silicón, goma

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Cada fin de semana de 12 a 6 de la tarde

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

El encargado del emprendimiento

