



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

En algún trabajo,
emprendimiento o labor que se
relacione al a venta de algún
producto, se utiliza la finalidad de
negocios para tener ganancias o
beneficios sobre este.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

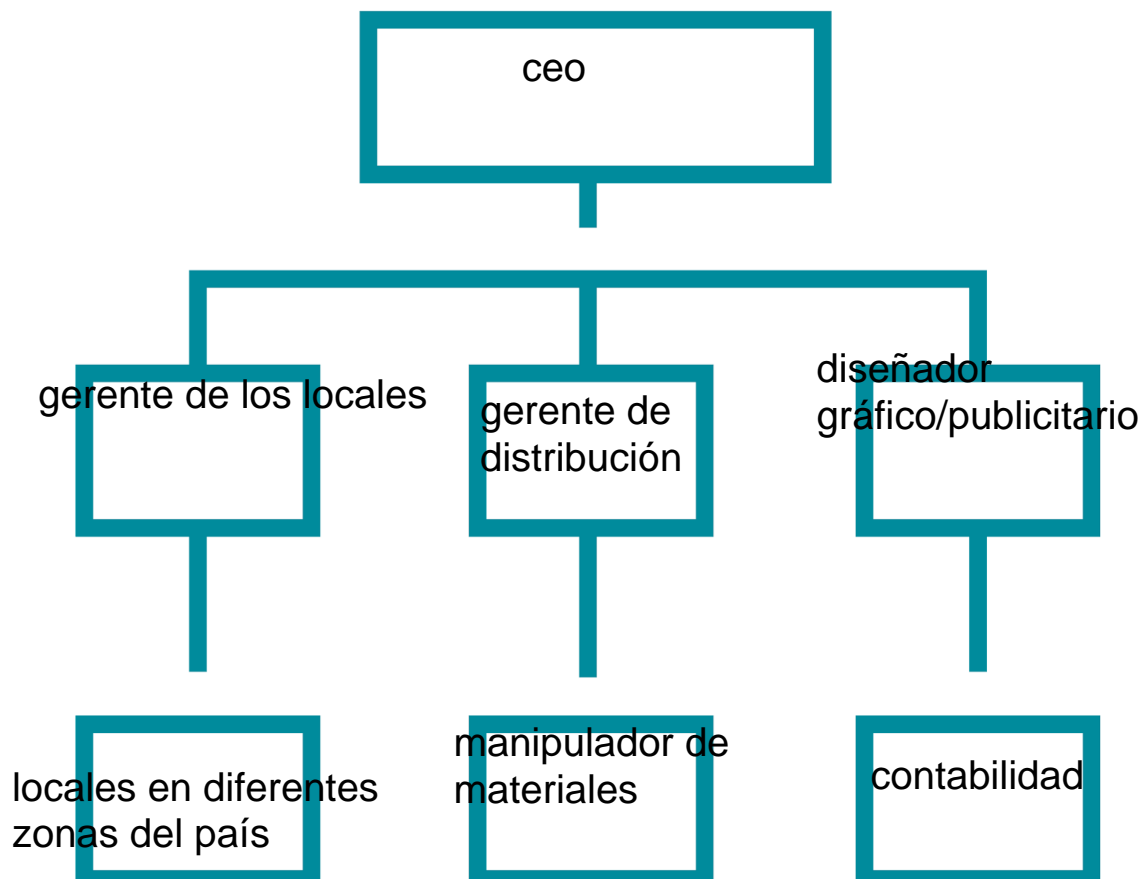
Misión:

Fomentar la igualdad de género,
que los accesorios nos ayuden a comprender que
cualquier personas las puede utilizar y
expresarse con ellas.

Visión:

Que logremos crecer como un gran
emprendimiento.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Dar a entender a muchas personas la importancia de mantener una igualdad en muchas áreas, y que los accesorios son tanto para mujeres como para hombres.

Sostenibilidad ambiental:

Tendremos en cuenta el que nuestros materiales no afecten al medio ambiente ni a quien lo compre.

Sostenibilidad económica:

Nuestros productos tendrán un costo accesible para las personas sin dejar de lado un buen ingreso para nuestra empresa.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

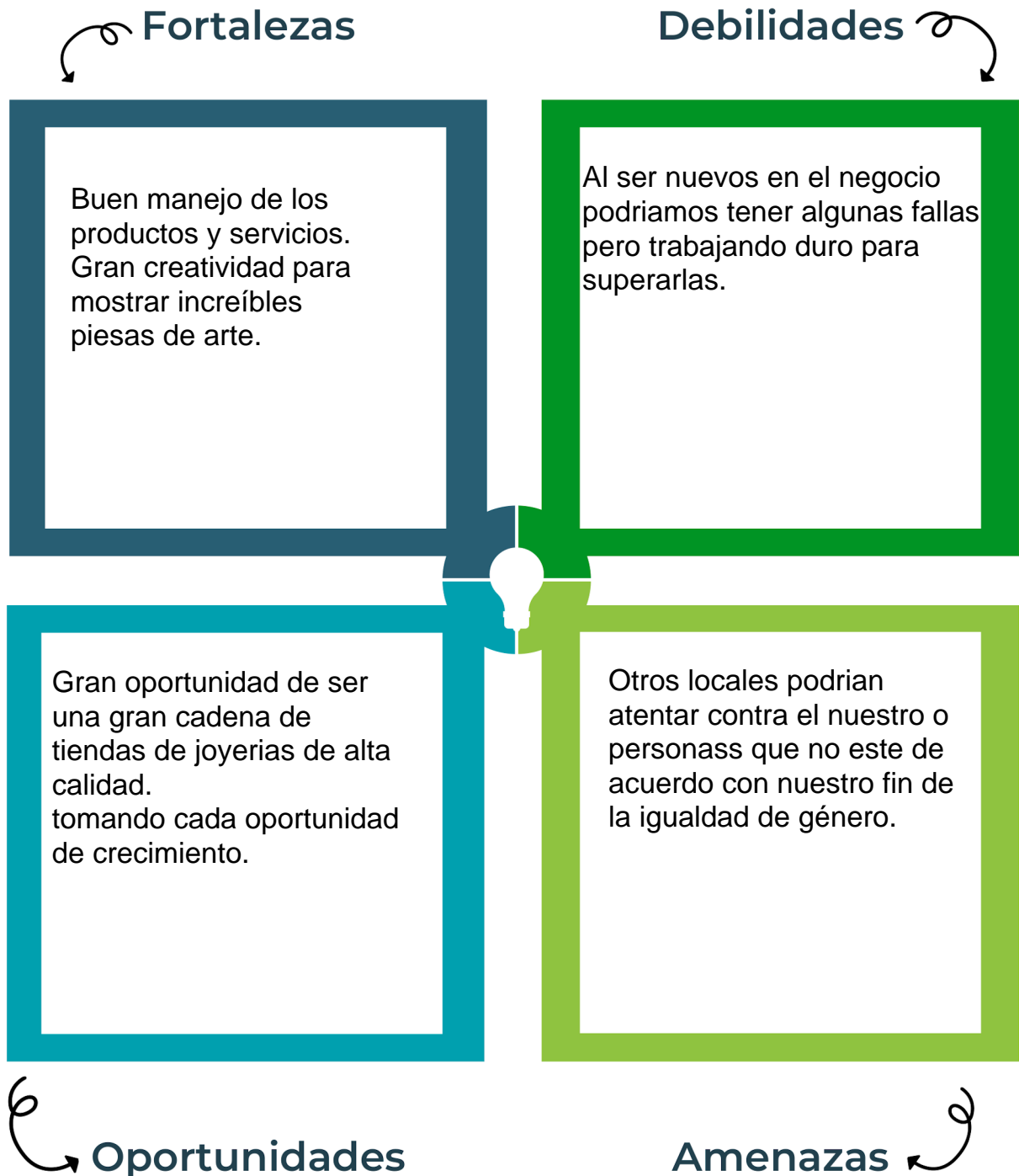
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Distribuidores de otros países con joyerías y materiales de alta calidad.	Actividades clave Asistir a ferias para mostrar nuestros productos.	Propuesta de valor Si una persona compra 2 de nuestros productos, podrán llevarse 1 completamente gratis.	Relación con el cliente Darle un excelente servicio y con respeto.	Segmento de clientes Esto es creado para que las personas puedan expresarse por medio de sus accesorios y combinar con lindos vestuarios.
	Recursos clave Maquinaria especial para el manejo de nuestros materiales y productos de manualidades.		Canales Hacer sorteos cada cierto tiempo de algunos de nuestros mejores productos.	
Estructura de costos invertiremos en nuestra primera tienda física 1.500.000.		Fuentes de ingresos cada producto costará 1000 colones. (aretes, pulseras, anillos, collares)		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Somos hermosas joyas que pueden resaltar con un poco de brillo.

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler de establecimientos
- Salarios
- seguro de empleados
- seguro de establecimiento
- servicios
- deposito
-

Mis costos variables

- Materia Prima
- utileria manual
- costos de entregas a otros lugares
- comisiones
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



1000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 5.94

Punto de equilibrio monetario → ₡ 8511



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Vehículos
- locales
- patentes
- equipo de ventas
- equipo de marketing
- cuentas de cobro
-
-
-
-

Pasivos

- renovación de inventario
- salarios
- cuentas de alquiler
- seguros
- materiales
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Un creciente nivel de ingresos medios de consumidores en los países en desarrollo, así como el creciente poder adquisitivo de estos consumidores, junto con una creciente tendencia de la moda en todo el mundo, han contribuido significativamente al aumento de la demanda de gemas y joyas en todo el mundo.

En 2022, Costa Rica exportó \$4,9M en Joyería, convirtiéndolo en el exportador número 81 de Joyería en el mundo. En el mismo año, Joyería fue el producto número 195 más exportado en Costa Rica

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Que exista un balance en la contribución del individuo y la empresa en cuanto las ganancias para mantener un orden económico

¿Cómo se liquida una empresa?

consiste en la extinción de tu negocio o empresa. A través de esta operación la compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores y, por último, repartirá el patrimonio que aún quede en la empresa entre los socios.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Empezar un negocio de fabricación de joyería con sumo cuidado y motivación.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Lograr que el emprendimiento crezca y se posicione en un buen lugar de mercadeo.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para las personas que gustan de tener lindos accesorios y quieran darle un toque único a sus vestuarios.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Destacar más el uso de joyería que nos ayude a expresarnos. mantener un buen ingreso económico.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Vamos a empezar un emprendimiento de venta de joyería.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Crecer como empresa y satisfacer los gustos de nuestros clientes.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Materiales prima, gran maquinaria y muchos objetos de manualidades, y mucha mucha creatividad.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Empezar por una lista de materiales y acomodar los precios.
comprar los materiales necesarios.
empezar a fabricar joyas.
promocionar el local y los productos.
empezar en la venta de los diferentes productos.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Contratar personal de confianza y tener un equipo superior que me ayude a mi o aporte en los negocios y diferentes áreas. Yo sería el CEO de este emprendimiento.

NOTAS

Esperamos que este gran emprendimiento logre alcanzar nuestra expectativa y por supuesto que nuestros clientes esten satisfechos con nuestros tratos y productos en venta.

esperanso lograr muchas cosas como un gran equipo y incrementar los ingresos tannto en materiales y instalaciones como en bienes económicos.