



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



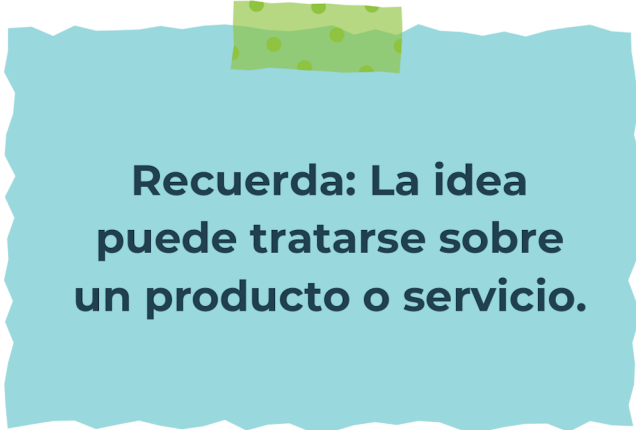
1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi idea de negocio es crear una empresa dedicada exclusivamente a la fabricación y venta de tacos diseñados específicamente para futbolistas en Costa Rica.

Nos enfocamos en ofrecer calzado de alta tecnología y calidad superior, adaptado para mejorar el rendimiento en el campo. Nos diferenciamos de marcas genéricas al ofrecer productos especializados que combinan funcionalidad y estilo, diseñados para las condiciones locales y las necesidades únicas de los jugadores de fútbol.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

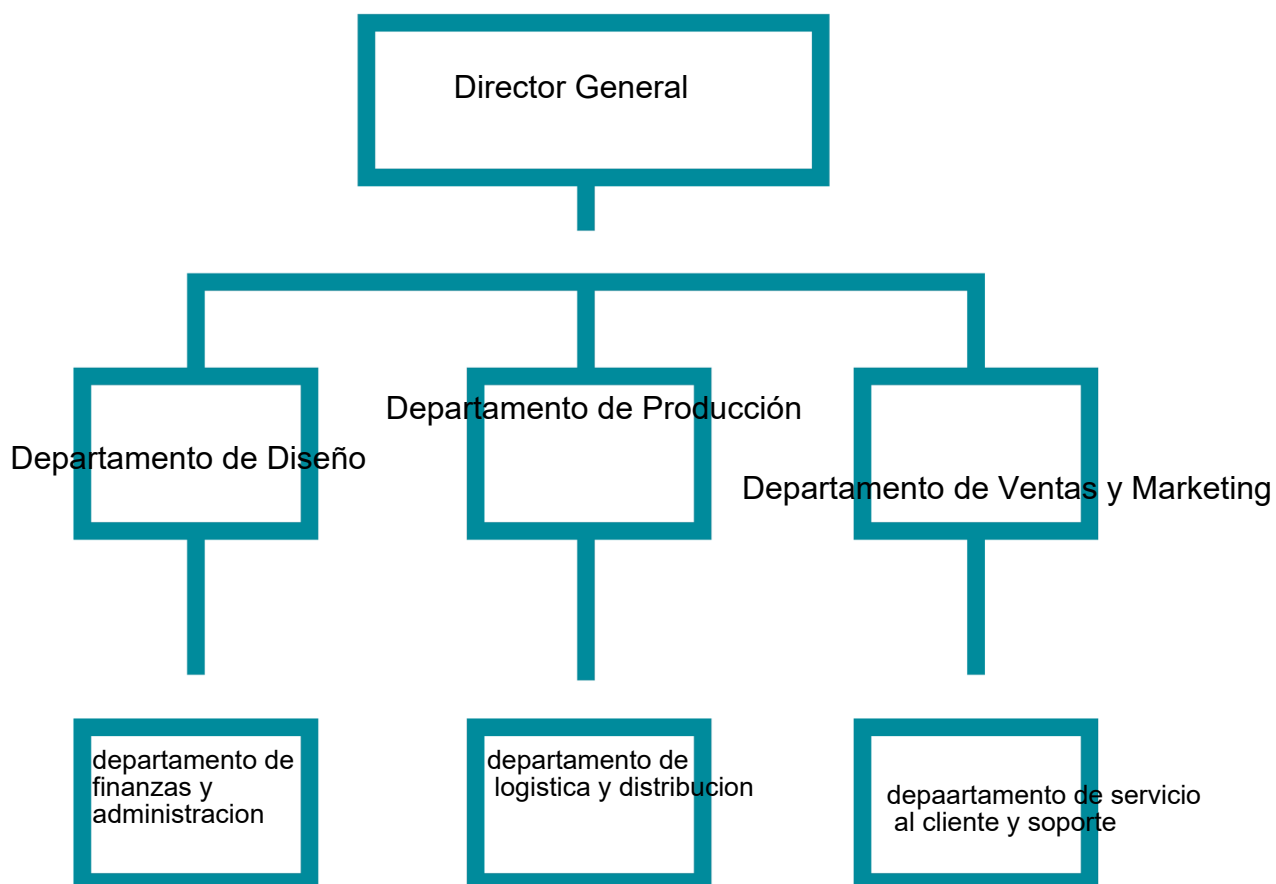
Misión:

Diseñar y ofrecer tacos de alto rendimiento que potencien el juego de los futbolistas,
asegurando calidad y comodidad para optimizar su desempeño en el campo

Visión:

Ser reconocidos como líderes en innovación y calidad en la fabricación de tacos
para futbolistas en Costa Rica, inspirando confianza y superando expectativas en
cada paso del camino

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

"Nos comprometemos a garantizar condiciones laborales justas y seguras, ofreciendo oportunidades de desarrollo y participando en programas comunitarios para promover un impacto positivo en Costa Rica.

Sostenibilidad ambiental:

Adoptamos prácticas de fabricación que minimizan el uso de recursos y la generación de residuos, asegurando un proceso de producción eficiente y responsable con el entorno en Costa Rica

Sostenibilidad económica:

Nos comprometemos a operar de manera rentable y sostenible, contribuyendo al desarrollo económico local mediante la creación de empleo, la inversión en capacitación y tecnología, y el apoyo a proveedores locales en Costa Rica



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Proveedores de materiales y componentes para la fabricación de tacos	Actividades clave Investigación y desarrollo de nuevos modelos de tacos.	Propuesta de valor Tacos diseñados específicamente para mejorar el rendimiento en el campo de juego, ofreciendo tecnología avanzada y características innovadoras	Relación con el cliente Ofrecer un servicio al cliente dedicado y personalizado, respondiendo rápidamente a consultas y proporcionando asistencia individualizada	Segmento de clientes : Aficionados y jugadores de todas las edades que buscan mejorar su rendimiento con tacos de calidad.
	Recursos clave Equipos y maquinaria para la fabricación de tacos.		Canales Un sitio web donde los clientes pueden comprar tus tacos directamente desde Internet.	
Estructura de costos Costo de adquirir materiales como cuero sintético, textiles técnicos, suelas, etc., para la fabricación de los tacos.		Fuentes de ingresos Buscar patrocinios locales de tiendas deportivas, academias de fútbol o clubes, donde podrían pagarte por promover o vender tus tacos en sus instalaciones.		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

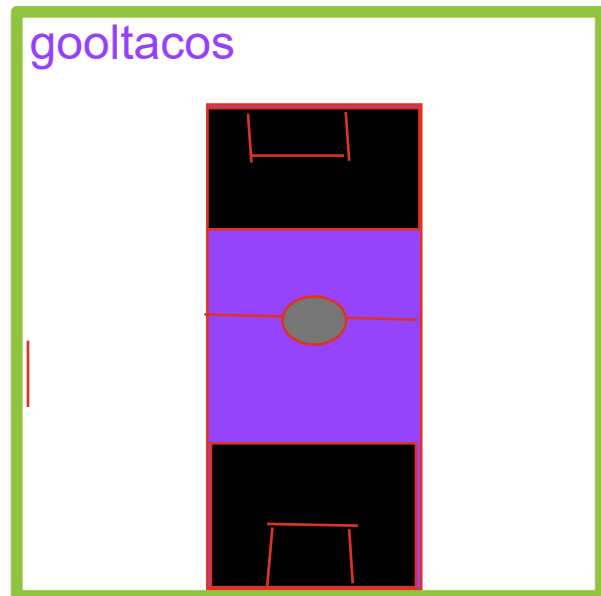


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

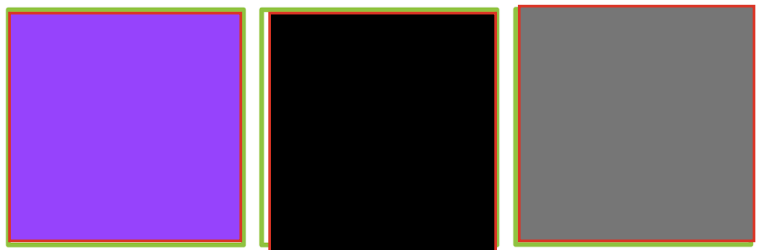
Impulsa tu juego con cada paso

Tacos diseñados para victorias

Donde cada gol empieza en tus pies

Pasión por el juego, perfección en cada taco

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- 550.000 salario personal
- 350.00 alquilar el local
- 350.000 nuevos productos
- 400.000 seguro del personal
- 200.000 seguro del local
- 300.000 licencias
- 300.000 sitio web para compras

Mis costos variables

- 20% impuestos
- 400.000 mantenimiento
- costo de envio 50.000
- 150.000 comision de ventas
- 350.000 publicidad
- 400.000 representacion
- 500.000 campana publicitaria

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 10.000 y 50.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 125 unidades

Punto de equilibrio monetario → ₡ 1,250,000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Inventario de tacos (zapatos de futbolistas)
- Equipos de producción (si aplica)
- Marca y propiedad intelectual
- Local comercial (si es propiedad de la empresa)
- Equipo de oficina y computadoras
- Vehículos de entrega (si es necesario)
- Cuentas por cobrar
- Efectivo en caja y en cuentas bancarias
- Patentes o licencias relacionadas con la producción o venta de tacos
- Activos fijos como mobiliario y maquinaria

Pasivos

- Cuentas por pagar a proveedores
- Préstamos bancarios o financiamientos
- Impuestos por pagar
- Salarios y beneficios pendientes de pago
- Arrendamientos o alquileres pendientes
- Obligaciones con proveedores por mercancía recibida
- Seguros y servicios pendientes de pago
- Deudas a corto y largo plazo
- Pasivos ambientales o legales
- Provisiones para indemnizaciones y beneficios laborales



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

nike

adidas

puma

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Cumplir con las obligaciones tributarias es crucial porque

asegura el cumplimiento legal, contribuye al desarrollo

socioeconómico mediante la financiación de servicios

públicos y infraestructura, promueve la estabilidad

económica al apoyar políticas públicas, y fortalece

la reputación y la confianza empresarial al demostrar

responsabilidad y compromiso con la comunidad y el

desarrollo económico

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa involucra cesar sus operaciones,

designar liquidadores para administrar y vender activos como

propiedades y equipos, pagar a los acreedores en orden legal,

cancelar inscripciones comerciales y fiscales, presentar declaraciones

finales, y disolver formalmente la entidad.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

ser la mejor empresa de tacos en Costa Rica y de mejores calidad

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

porque es importante para el aprendizaje de la empresa

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

para el país y para nuestra empresa

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

para volvernos una empresa con muy buena fama

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

hacer productos de buena calidad
escuchar a los clientes
y escuchar las quejas para aprender

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

una buena experiencia de tacos y que el cliente este satisfecho

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

materiales de la mejor calidad y profesionales para lograr cumplir la meta

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

con mucho esfuerzo, palta y dedicación a los mejores tacos

¿Quién lo hace?
(Responsables)

yo iniciaría la idea y mediante la empresa vaya creciendo todos ayudan a la idea

