



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA

DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea para mi negocio es vender artículos de limpieza, tanto para el hogar como para las mascotas, es decir todo aquello que no ayude con la desinfección, limpieza e higiene

También que no sea dañino con nuestras mascotas o plantas, si es que en el hogar las hay.
También que sean económicos y accesibles para aquellas personas que tal vez tienen bajos recursos

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

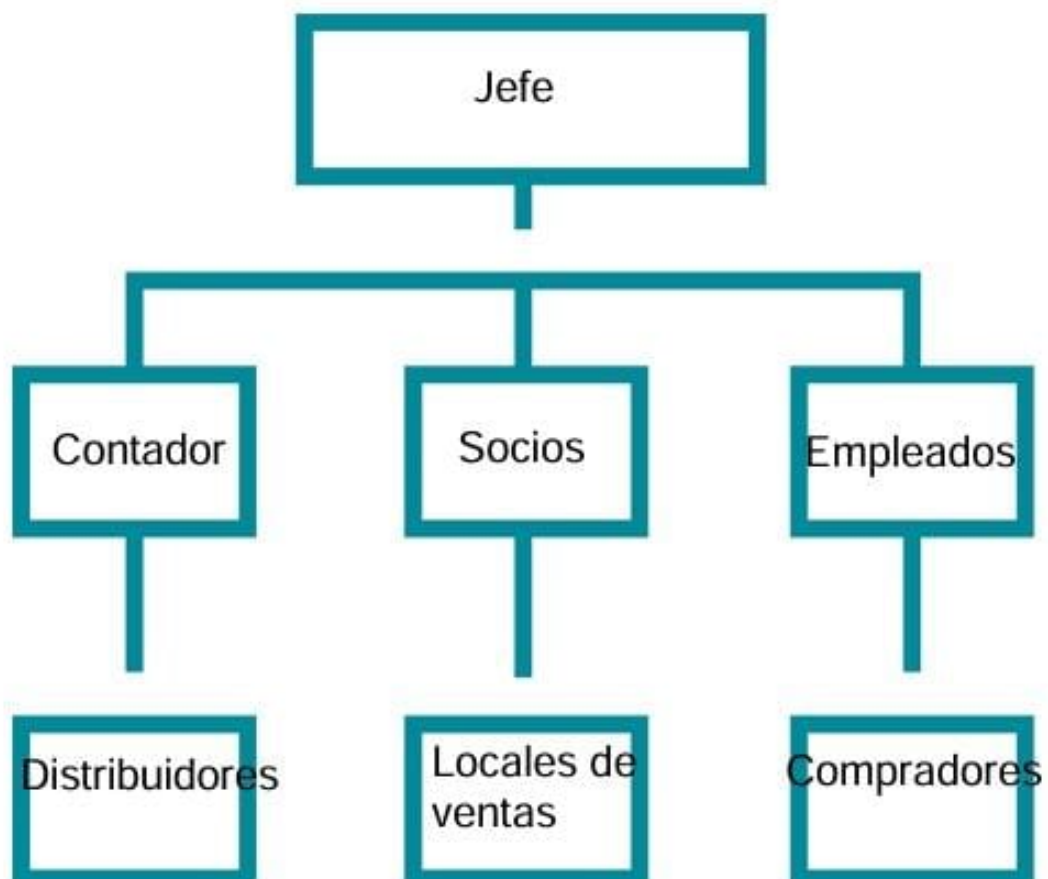
Misión:

Que no sean dañinos para el medio ambiente
y para nuestras mascotas

Visión:

Que estos productos sean económicos
para que las personas de bajos recursos
puedan comprarlos y utilizarlos

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Trataríamos de dajar los productos a precios que las personas de pocos recursos puedan comprar, para que también ellos tengan acceso a productos de higiene y sobre todo limpieza en sus hogares


Sostenibilidad ambiental:

Que los productos tengan el menor daño al ambiente, ya que soy consciente del daño que sufre el planeta

Sostenibilidad económica:

Haríamos planes a largo plazo, que nos ayuden a manejar mejor nuestras finanzas, que también nos ayuden a mejorar los productos entre algunas

cosas mas



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Los socios son quienes nos ayudarán a realizar el proyecto	Actividades clave Realizar actividades promocionando nuestros productos	Propuesta de valor Hacer logos, volantes, carteles, dando a conocer nuestro negocio y los productos	Relación con el cliente Ser amable y persuasivo	Segmento de clientes Campañas estratégicas que convencen a los clientes para que compren los productos
	Recursos clave Propuestas financieras y recursos disponibles		Canales Tienda virtual o física para mayor comodidad	
Estructura de costos Realizar encuestas de todos los gastos Dando detalladamente lo que se quiere realizar		Fuentes de ingresos Esto va a provenir de ventas e inversionistas		



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Siempre su mejor
opción

-Tasha's Productos

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Electricidad
- Renta
- Agua
- Salarios
- Combustible
- Seguros
- Internet

Mis costos variables

- Embases
- Materias primas
- Comisiones
- Costos de entregas
- Productos de seguridad
- Descuentos
- Mano de obra
(Depende de producción)

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



1500

El litro

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):


$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 3,205.33333$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 4,808,000$$

 Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Camiones
- Locales en el mercado
- Maquinas
- Prensas
- Patentes
- Cuentas bancarias
- Pagos de ventas
- Dinero en caja
-
-

Pasivos

- Salarios
- Préstamos
- Deudas
- Algun arreglo
- Mecánicos
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.




Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En Costa Rica este sector está valorado en 235 millones, donde hay alrededor de 96 empresas y 65 millones de exportaciones, lo que quiere decir que hay competencia pero no tanta como se hubiese esperado.



La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Son importantes ya que el estado tiene necesidades contribuyan al gasto público, esto también ayuda a que las personas tengan acceso a estos productos o emprendimientos

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa consiste en el hecho de la extinción del negocio, producto o empresa, generalmente relacionado con la banca rota

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Los productos de limpieza

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para ayudar a personas con bajos recursos y también cuidar el medio ambiente

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para las personas necesitadas

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Ayudar y cuidar

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Crear productos de menor impacto ambiental

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

No dañar más el medio ambiente

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Productos de mejor calidad no dañinos

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

El tiempo necesario

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Las personas a cargo

NOTAS

Para mi fue divertido
realizar este proyecto,
ya que me divertí y fue
muy educativo