

Yo Emprendo

Junior Achievement Costa
Rica

Cuaderno De Trabajo

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi idea es una empresa de galletas que quiere hacer feliz a las personas con nuestros productos deliciosos

Actividad #2

Determine la misión y la visión de su emprendimiento.

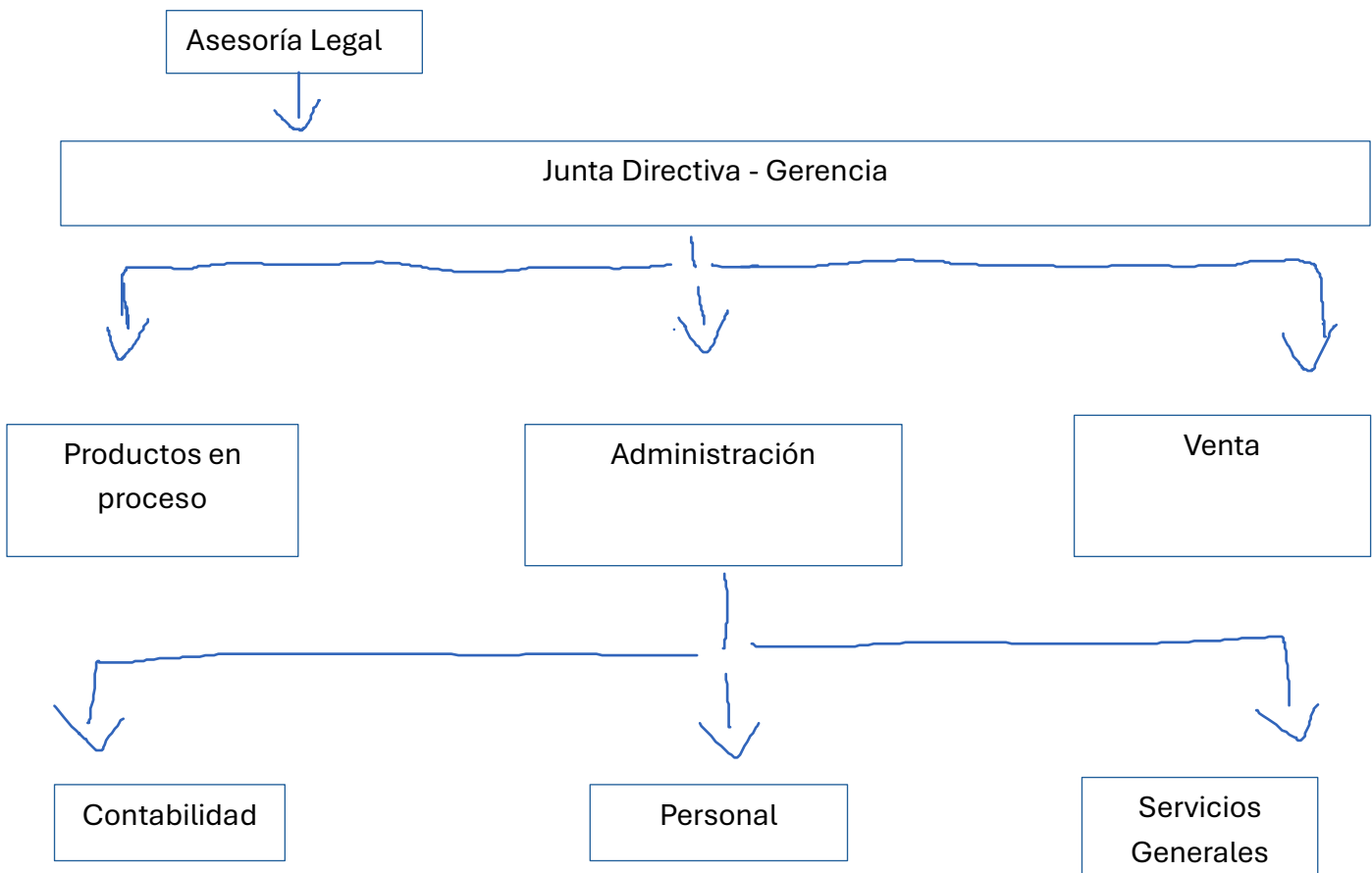
Misión:

Lograr que llegue a tu dulce hogar y así puedas disfrutar de estas delicias.

Visión:

Hacer de nuestra empresa una entidad comprometida con llevar siempre productos de alta calidad, a excelentes precios, con el fin de que cada uno de los consumidores queden felices y satisfechos.

- Establezca una estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto necesario para su tipo de negocio



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental, económico).

Sostenibilidad social:

Dentro de mi empresa nos destacaremos por ofrecer las mismas oportunidades laborales tanto para hombres como mujeres, y también apoyando a los grupos con alguna discapacidad, que cuentan con los mismos derechos para trabajar y salir adelante. Incentivando para que otras grandes y pequeñas empresas hagan lo mismo.

Sostenibilidad ambiental:

Se hará uso de materiales y los procedimientos adecuados para garantizar un equilibrio en el cuidado del medio ambiente y la creación de productos de alta calidad.

Sostenibilidad económica:

Seremos capaces y responsables en la organización de nuestros recursos, gastos y entradas, para poder generar ser rentables a largo plazo.

Actividad #4

Complete el Modelo De Negocios Canvas

Socios clave <ul style="list-style-type: none">• Yo• Mi familia	Actividades clave <ul style="list-style-type: none">• Los materiales• Publicidad• La presentación	Propuesta de valor <ul style="list-style-type: none">• Quinientos colones (¢750), como galletas artesanales	Relación con el cliente <ul style="list-style-type: none">• Buen trato• Respeto• Ofertas	Segmento de clientes <ul style="list-style-type: none">• Dirigido a cualquier persona que quiera comer un producto delicioso
Recursos clave <ul style="list-style-type: none">• La materia prima (harina, mantequilla, etc)• Equipo (Hornos, utensilios de cocina, etc)• Página web y buen embalaje	Canales <ul style="list-style-type: none">• Por delivery			
Estructura de costos <ul style="list-style-type: none">• La electricidad y agua• Los materiales usados en la producción• El delivery		Fuente de ingresos <ul style="list-style-type: none">• De el cliente		

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

FORTALEZAS

- Tiene un mercado amplio
- Es accesible
- Es confiable
- Garantiza calidad

DEBILIDADES

- Es una empresa pequeña
- No tiene grandes alcances
- Es una empresa inexperta

OPORTUNIDADES

- Llega a todo grupo de personas
- Las redes sociales son un gran impulsor
- Realizar convenios con grandes empresas

AMENAZAS

- Pueden aprovecharse del poco conocimiento
- Las grandes empresas tienen un alcance más grande
- Tiene mucha competencia

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

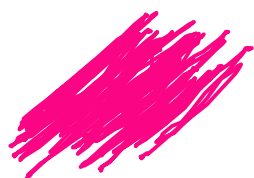
El logo de mi primer emprendimiento:



Slogan:

Sabor artesanal, placer en cada mordisco.

Colores principales de mi marca empresarial



Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos
Agua 4500
Luz 24100
Mano de obra 10.000 (diario)

Mis costos variables
Chispas de chocolate 870
Pasas 1700
Maní 3585
Harina 1850
Azúcar 1470
Mantequilla 850
Polvo de hornear 550
Sal 450
Esencia de vainilla 1450
Embalaje 1250

El precio de venta de mi producto/ servicio es de:

- ¢750

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario(colones)

Punto de equilibrio en unidades:

- 2,90

Punto de equilibrio en monetarios:

- 2.030

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos de su negocio.

Solamente debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos
Patentes (permisos municipales, ccss)
Casa
Horno
Mesa
Utensilios de cocina
Moto

Pasivos
Salarios
Inventario(harina, azúcar, etc.)
Luz, electricidad, etc.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

1. Pozuelo
2. Gama
3. Suli
4. Dulce Arce
5. El Trigal
6. Cuétara
7. Deli galletas
8. Jacks
9. Colombina
10. Marinela
11. Nabisco

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones:

Asegura que cada empresa contribuya de acuerdo a sus capacidades económicas.

¿Cómo se liquida una empresa?

Se elimina la empresa para pagar deudas pendientes y cobrar créditos pendientes repartiendo lo que quede entre los socios.

Guía para planear yo emprendo

1. ¿Cuál es el tema que nos interesa?

La panadería

¿Por qué quiero hacer un emprendimiento de galletas? Me gustaría llegar a mostrar esos deliciosos productos a toda persona.

2. ¿Por qué es importante este tema?

Porque me gustaría que todas las personas tengan a la mano galletas de calidad a precios accesibles y en la comodidad de su hogar.

3. ¿Para quiénes lo vamos a hacer? Para todas las familias costarricenses.

4. ¿Para qué es la actividad? Para aprender cómo hacer un emprendimiento.

5. ¿Qué vamos a hacer? Poner en práctica lo aprendido para lograr realizar un emprendimiento.

6. ¿Qué queremos lograr?

Lograr establecer el emprendimiento en bases sólidas

Destacar entre mi competencia

Sacar adelante el proyecto y que funcione de manera adecuada.

7. ¿Qué necesitamos?

Materiales

Mano de obra

Solvencia económica

Herramientas

Esfuerzo

8. ¿Cuándo lo vamos a hacer?

Dentro de un año o año y medio

9. ¿Quién lo hace? Lo haría yo