



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión: Proporcionar a nuestros clientes componentes de pc de alta calidad

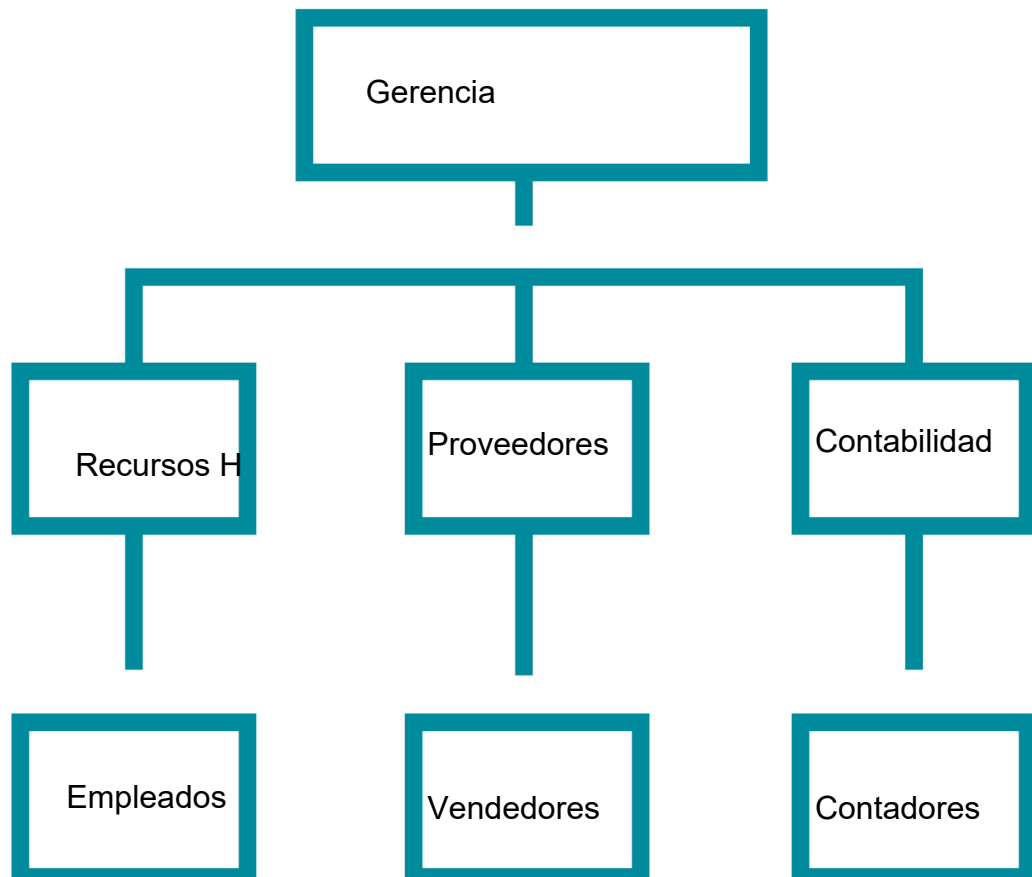
y gama, asegurando una buena experiencia

Visión:

Convertirnos en el proveedor lider nacionalmente en la venta de componentes de

pc}

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Impacto positivo en la comunidad: Contribuir al bienestar de la comunidad local mediante la creación de empleos de calidad, el apoyo a iniciativas locales y la promoción de la diversidad y la inclusión dentro de la empresa.

Ética y responsabilidad: Operar de manera ética y transparente, respetando los derechos laborales y promoviendo un ambiente de trabajo seguro y saludable para todos los empleados.

Sostenibilidad ambiental:

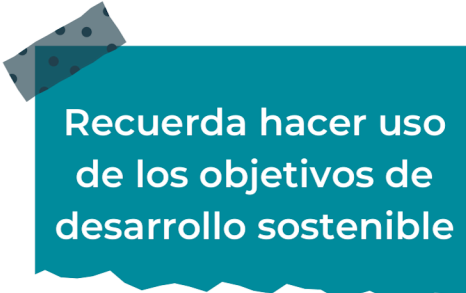
Prácticas sostenibles: Adoptar prácticas empresariales que minimicen el impacto ambiental, como la gestión adecuada de residuos, el uso de materiales y energías renovables, y la reducción de la huella de carbono.

Innovación verde: Promover la innovación en productos y procesos que sean ecológicamente responsables, fomentando la conservación de recursos naturales y la protección del medio ambiente.

Sostenibilidad económica:

Rentabilidad sostenible: Asegurarse de que el negocio sea económicamente viable a largo plazo mediante la gestión eficiente de costos y la generación de ingresos sostenibles.

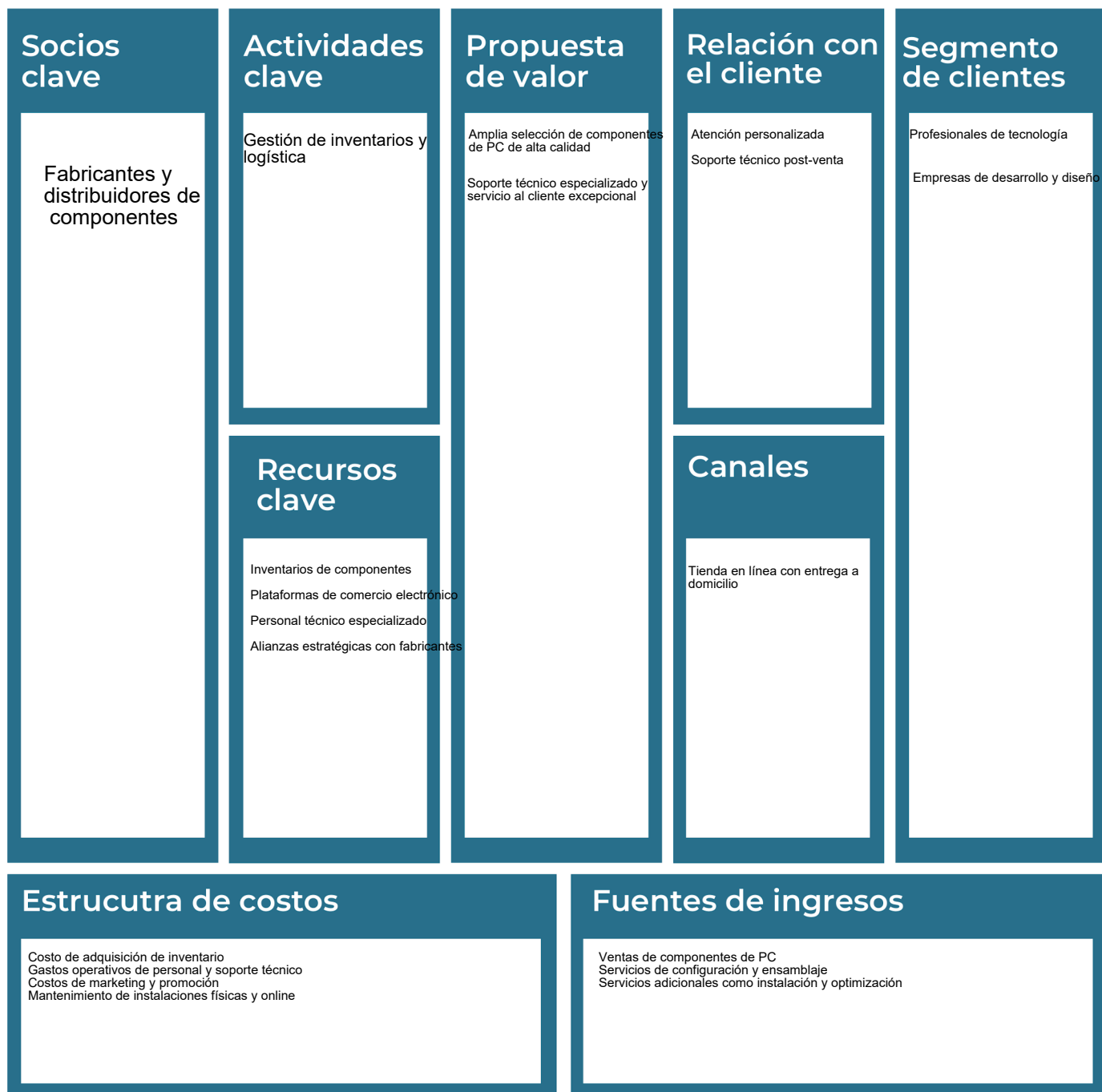
Innovación y eficiencia: Utilizar tecnologías y prácticas que optimicen los recursos y mejoren la eficiencia operativa, lo cual puede reducir costos y aumentar la rentabilidad.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

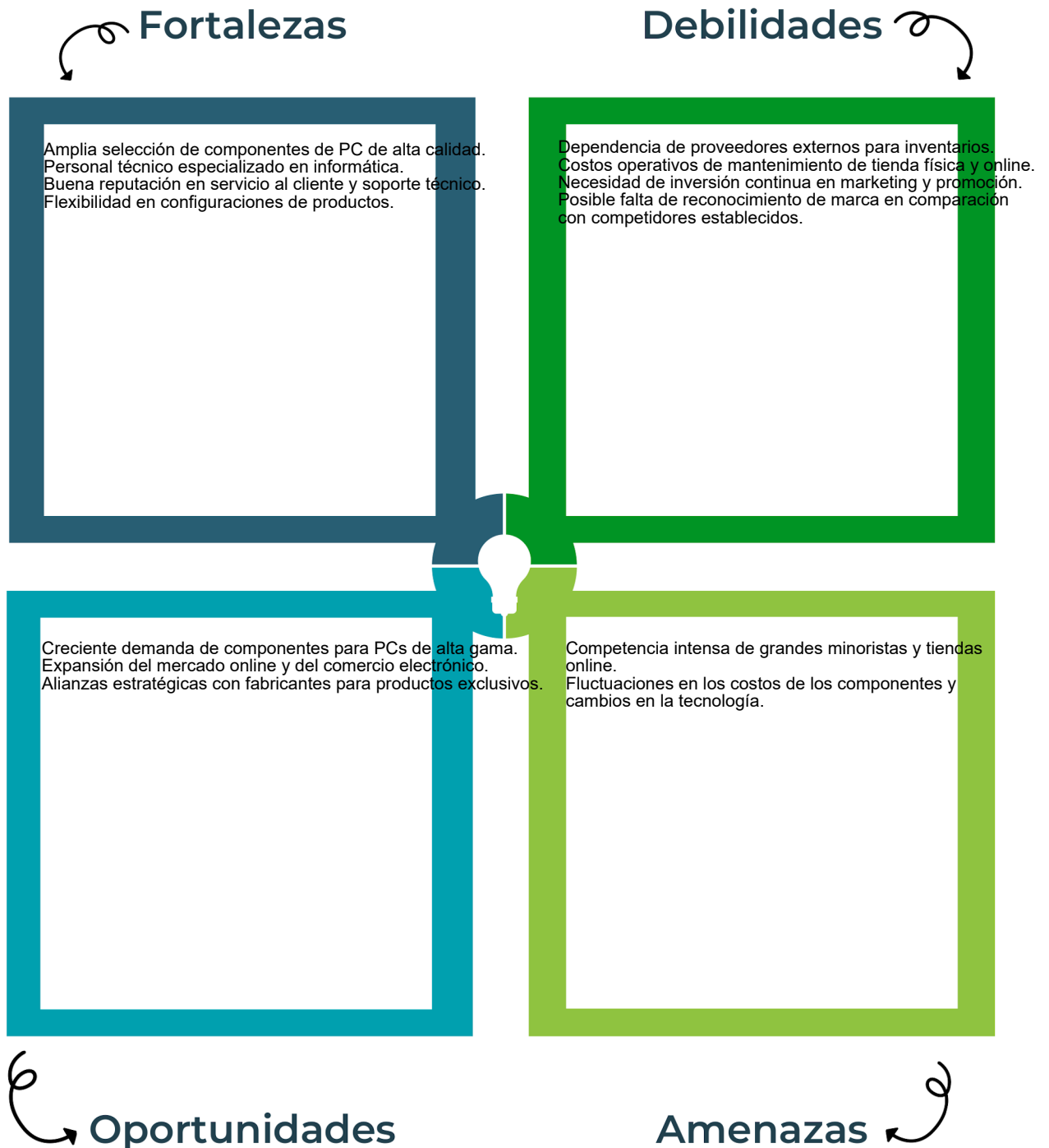
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



No me deja

Slogan



Potencia tu rendimiento, elige calidad para tu PC.

Colores principales de mi marca empresarial



Blanco	Negro	Rojo
--------	-------	------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Cambio de pasta termica 7500C
- Ensamble de PC 5000C
-
-
-
-
-

Mis costos variables

- Graficas 75000C-1250000
- Procesadores 45000-500000
- Almacenamientos 10000-105000
- Fuentes de Poder 60000-90000
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 15.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow -0.003521$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡} -52.815$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Empleados
- Alquiler de local
- Vehículo de entrega
- Material de oficina
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Mesas
- Sillas
- Estantes
- Inventario
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Por ejemplo para financiar las obras publicas

Regulacion economica

¿Cómo se liquida una empresa?

La toma de una decision por parte de los socios y accionistas

Venta de activos

Cancelacion de registros

Designacion de liquidadores

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

La venta de componentes de PC enfrenta diversos desafíos y consideraciones, tanto para empresas establecidas como para nuevos emprendimientos. Estos desafíos pueden incluir la competencia intensa

Descripción: Es un mercado dinámico influenciado por avances tecnológicos rápidos y cambios en las preferencias de los consumidores.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Los componentes de PC son la base de la informática moderna. Desde computadoras personales hasta servidores y dispositivos especializados, estos componentes son esenciales para casi todas las áreas de la vida cotidiana y empresarial.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para empresariales y consumidores corrientes

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

la actividad de venta de componentes de PC tiene como objetivo principal facilitar el acceso a tecnología avanzada, satisfacer las necesidades del mercado, promover la innovación tecnológica, generar ingresos sostenibles y contribuir al desarrollo económico general.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Gestión de Inventarios: Mantener un inventario actualizado y gestionar la reposición de componentes según la demanda y las tendencias del mercado.

Venta y Asesoramiento: Asesorar a los clientes sobre las mejores opciones de componentes según sus necesidades y presupuesto, facilitando la venta tanto en tiendas físicas como en línea.

Marketing y Promoción: Desarrollar estrategias de marketing digital y tradicional para promocionar productos, participar en ferias y eventos tecnológicos, y mantener presencia en redes sociales pre-venta y post-venta, incluyendo asistencia en la instalación, configuración y resolución de problemas relacionados con los componentes vendidos.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Ser la mejor empresa de componentes a nivel nacional

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Componentes y local

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Cuando tengamos suficiente capital

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Mi persona y mis asociados

