



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Lo que quiero lograr con el negocio es poder brindar a mis clientes productos de bisutería que sean de buena calidad y a un precio accesible para que así puedan comprarlo y recomendarlo, y con esto lograr grandes ventas y el aumentó de la cantidad de productos y variedades; como, por ejemplo: Aretes, Pulseras, Collares, tobilleras, accesorios para el cabello, accesorios para el celular, llaveros, anillo, etc



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

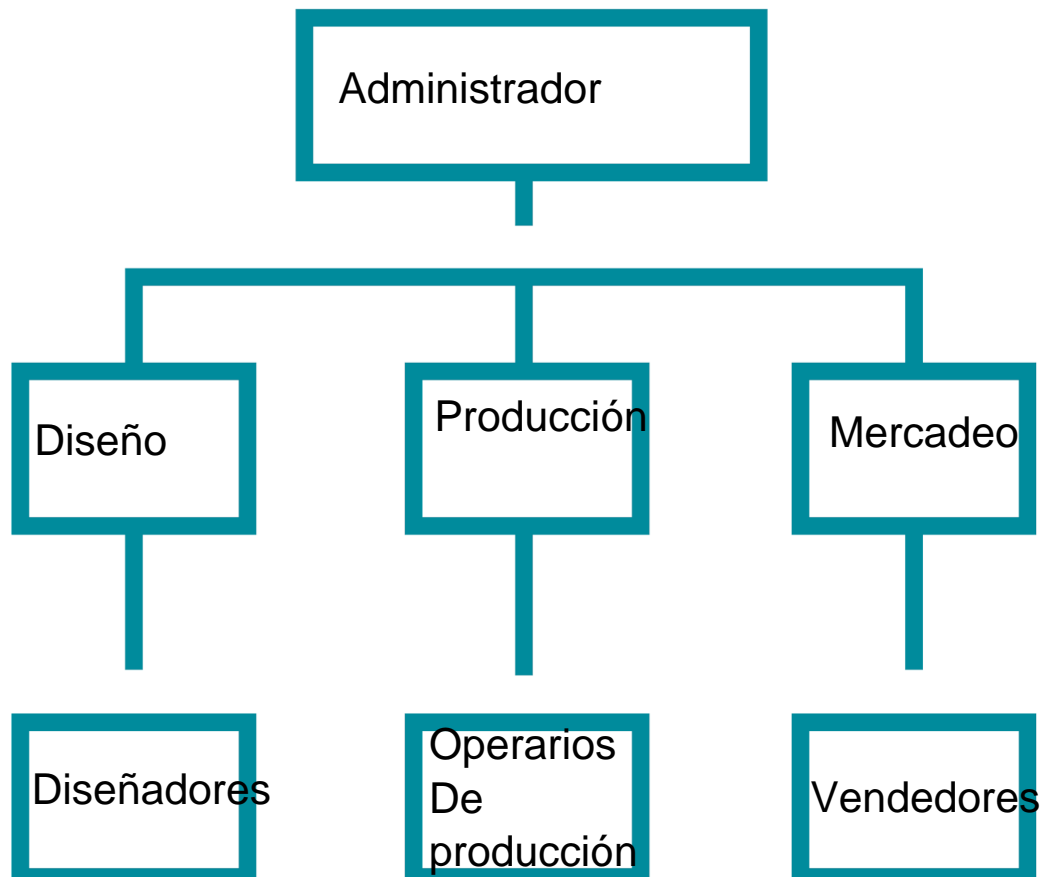
Misión:

Satisfacer las necesidades de los Clientes.

Visión:

Emprender con un producto innovador que satisfaga las necesidades de los clientes de una manera eficiente.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Creando fuentes de empleo, las cuales ayudan a algunas familias a cubrir sus necesidades básicas.

Sostenibilidad ambiental:

Elaboración de productos con base a los materiales reciclables

Sostenibilidad económica:

Generar ingresos con la venta de productos de una forma económica y maximizar los recursos para tener una buena rentabilidad



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave 1. Bazares 2. Ventas de bisutería	Actividades clave 1. Capacitación	Propuesta de valor Producir productos de buena calidad con reciclaje para así cuidar el medio ambiente y no causarle más daño. Y a un precio accesible	Relación con el cliente Tratamos de que nuestro producto siempre sea de buena calidad, para que el cliente quede satisfecho	Segmento de clientes Deseamos que el producto cumpla con sus expectativas y sea así lo puedan adquirir con más seguridad
	Recursos clave 1. Empleados 2. Materiales 3. Dinero 4. Herramientas		Canales Mediante locales comerciales como: pulperías o tiendas	
Estructura de costos Compra de materiales para la elaboración del producto		Fuentes de ingresos Mediante la venta de productos o buscando ayudas, para dar inicio al emprendimiento		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

Para una vida con estilo use la bisutería YACC

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Luz \$15.000
- Salarios \$ 700.000
-
-
-
-
-

Mis costos variables

- Materiales: \$100.000
- Herramientas: \$100.000
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 2.000 unidad

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow \frac{715.000}{2.000 - 200.000}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } -3,61$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Ahorros
- Materiales
- Cuentas por cobrar
- Ayudas
- Ganancias
- Herramientas
-
-
-
-

Pasivos

- Compra de materiales
- Pago de préstamos
- Electricidad
- Salarios
- Patentes
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En Costa Rica hay varios emprendimientos de bisutería, pero sería de donde yo vivo solo conozco dos emprendimientos, por lo cual es grande la competencia ya que son pocas las personas que adquieren los productos de bisutería en este lugar, por lo cual ahí que competir para poder llegar a vender por todo el país o incluso fuera de él, y para lograrlo mi producto tiene que ser de una muy buena calidad, cantidad y que sea único y original para que así se vea mi inspiración en el arte de la imaginación.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es importante porque así podemos llevar nuestras cuentas de una manera segura y ordenada, y cuando paguemos plata o nos llegue plata sepamos de qué es o de dónde sale ese dinero, también con esto logramos cubrir muchas necesidades de las personas

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa consiste en la extinción de tu negocio o empresa. A través de esta operación la compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores y, por último, repartirá el patrimonio que aún quede en la empresa entre los socios.8 sept 2021

<https://www.leialta.com> › blog › li...

Liquidar una empresa. ¿Cuáles son los pasos a seguir? - Leialta

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Muchas veces nos ofrecen productos de mala calidad, se revientan o se quiebran, por eso queremos brindarle un producto de calidad al cliente.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque las personas no quedan satisfechas con lo que le ofrecen otras entidades por lo cual queremos brindarle confianza al cliente con nuestros productos.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para todas las personas que desean adquirir productos de buena calidad y van a comprar en otros lugares en los cuales no quedan satisfechos con los productos que adquieren.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Brindar un producto de buena calidad, a un precio accesible y que sea compatible con el medio ambiente. Para de esta manera lograr que el cliente quede satisfecho con el producto que adquirió y también poder reutilizar algunos

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Realizaremos promociones de nuestros productos para atraer gente, también realizamos un comercial donde las personas puedan observar nuestros productos, crearemos una página donde se muestre

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Poder cubrir las necesidades de nuestros clientes, de manera que queden satisfechos y recomienden nuestro producto con personas nuevas y así lograr aumentar la cantidad de ventas y la cantidad de producción ya que esto genera más y mejores ganancias.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Para lograr todo lo que queremos necesitamos, tener bastantes materiales para realizar los productos., materiales como: Elástico, pelotitas, dijes, alambre, alicates, etc. También necesitamos algo que es de suma importancia que es el dinero para comprar las

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Daremos inicio a la producción el 20 de junio, lo daremos a conocer el 25 de junio , y de ahí en adelante esperamos seguir con el emprendimiento y la venta de los productos.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Los encargados de llevar todo en orden y de una manera adecuada, será mi persona Yeimy de los Angeles Castillo Castillo, junto a mi padre Randall Jesús Castillo blanco quien será el encargado de ayudarme a administrar todos los recursos y proyectos del emprendimiento

