



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



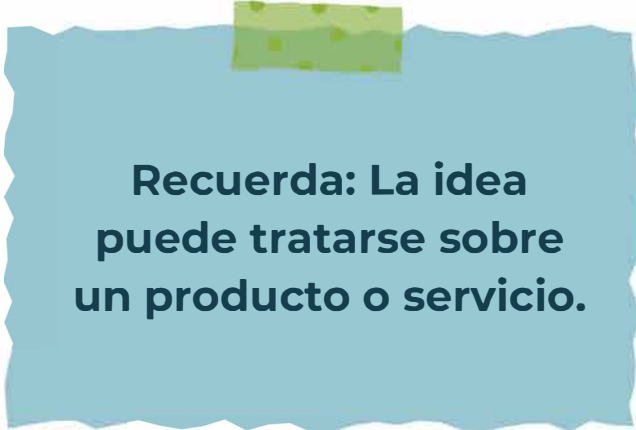
1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Iniciar un gran emprendimiento de impresiones, con el fin de ayudar a la gente que este mayormente apurada o simplemente mejorar el precio de lo que buscan para un mejor ahorro y compra.

Mejorar el servicio de la impresión y tener una base más solida y superior a los demás lugares donde también se imprime, lo que más busco es que la gente tenga un mejor servicio comparados con ciertos lugares son más caros o incluso hacen que, el comprador salga gastando mas dinero de lo que debería, asi que, lo que propongo es un buen negocio donde todo sea incluso barato y más justo para la gente o compradores, buscar la que el lugar si ten-eficiencia que la gente si quiere de verdad.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

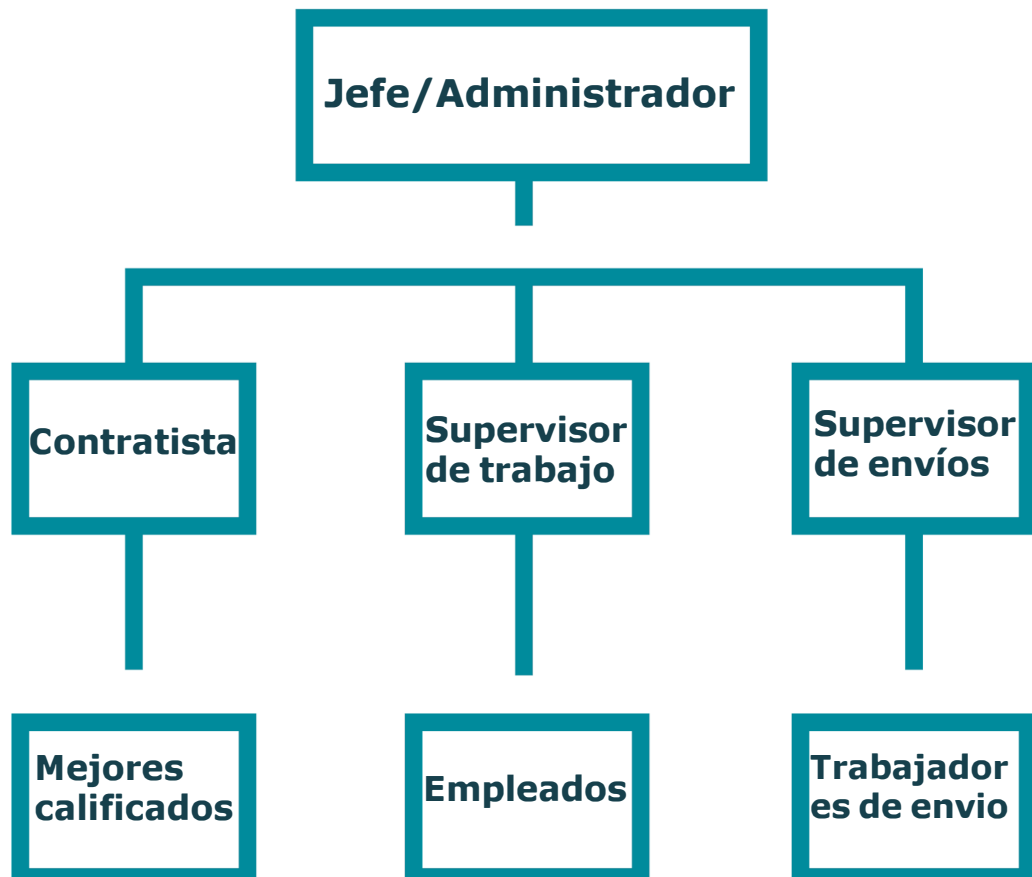
Misión:

La misión que se tiene es mejorar la calidad de precio, impresión y entrega, esto es lo que fomentara una calidad que la gente buscara y estaría feliz de ello.

Visión:

Es mejorar la satisfacción del cliente y que se sienta a gusto con lo que se le ofrece, y con esto lograr que siga viniendo por productos de muy buena calidad.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Mayores usos de la comunicación entre la gente que compra los productos, lo que llegaran a promocionar e incluso a hablar del emprendimiento para destacar las buenas cosas que se tienen e incluso de lo que más podemos ofrecer ahora y en un futuro para la mejora, si es que se llega a necesitar para su momento.

Sostenibilidad ambiental:

Aquí es donde destacaremos mucho ya que como el emprendimiento tiene que ver con impresiones siempre tendremos la regla de la triple R (Reciclar, Reutilizar, y Reducir) como siempre nos basamos en eso no haremos contaminación sino que incluso haremos la mejor reutilización de papel posible para un buen uso.

Sostenibilidad económica:

La sostenibilidad sera alta, ya que no se hará tanto gasto en el material ya que se aplicara mucho el uso del reciclaje y esto también ayudara a los compradores para que todo les salga mas rentable e incluso más económico a lo que ofrecerían otros lugares, se dara el mejor uso a esta parte de la sostenibilidad.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

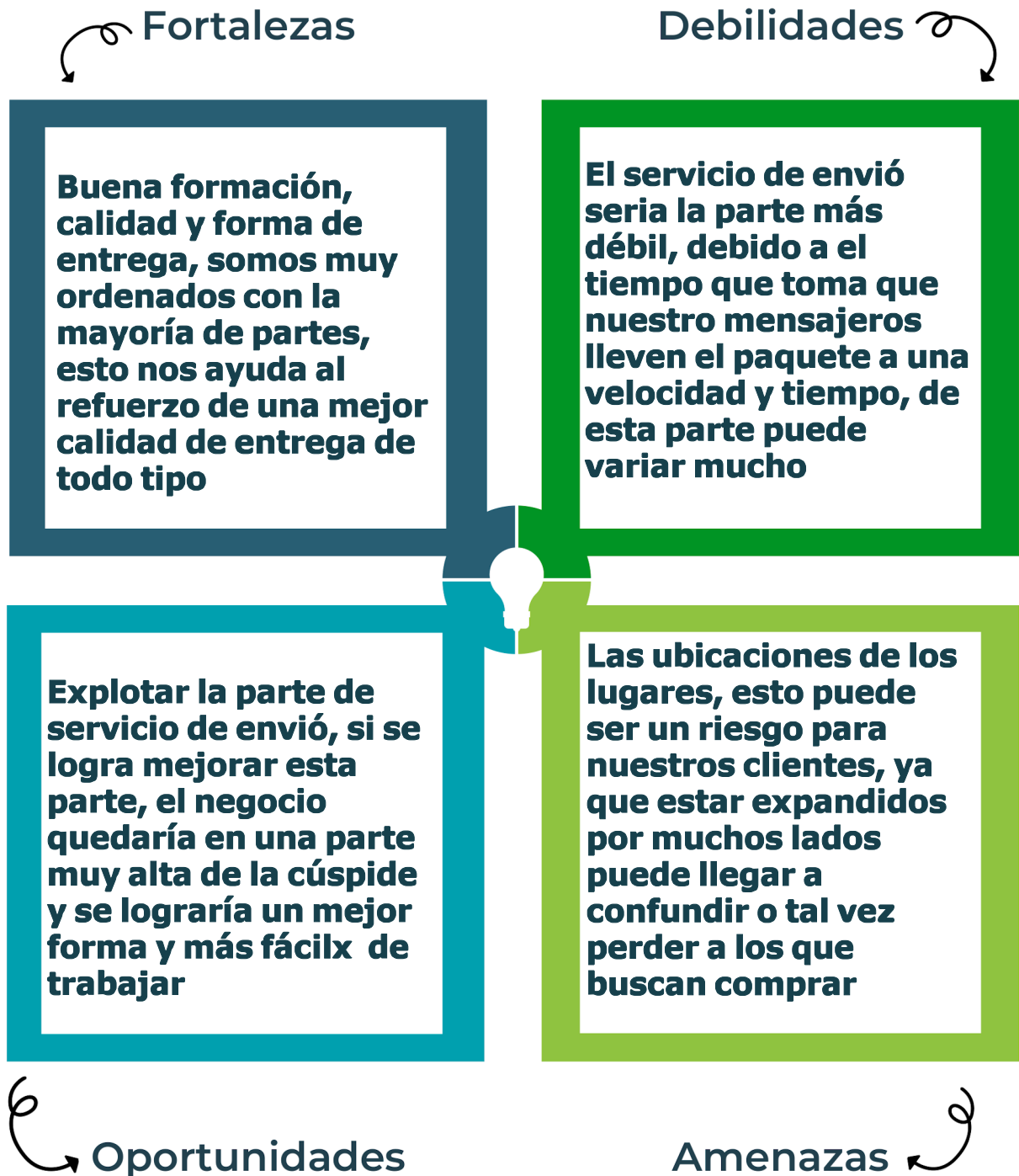
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Donadores, Grupo de gente social, Fundación Aliarse, Colegios, Universidad	Charlas de uso, Negocios, promociones Desarrollo de conjunto de grupos	Haremos la venta como una forma de servicio en varios lugares, se utilizaran varias zonas donde se necesite mucho el proceso de impresión, así que el emprendimiento estará mayormente en colegios y universidades	Mantenimiento a los clientes felices, darles ofertas y buen servicio	Unir a varias personas en un grupo para que sean los mayores compradores, esto siendo logrado por la buena eficiencia que tendrá el emprendimiento
	Recursos clave Fundación Aliarse, poco de maquinarias, presupuesto mediano		Canales Promociones en videos, revistas y folletos informativos	
Estructura de costos Todo estará relacionado con el lugar donde este una parte del negocio más las partes materiales que necesite cada una		Fuentes de ingresos Vendrán de todas las localizaciones donde estemos ubicados, maximizando la ganancia aun más		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento

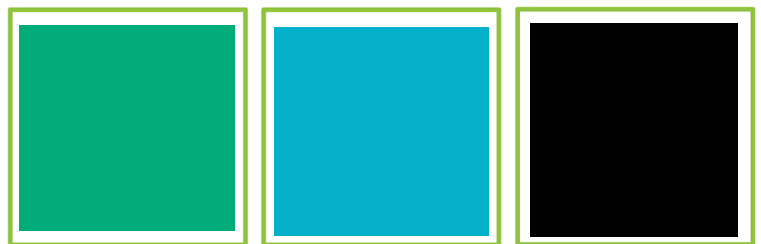


Slogan



**Soluciones de impresiones,
para cada necesidad.**

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Locales, 100000
- Electricidad, 30000
- Agua, 14000
- Personal, 27000
- Impuestos, 49000
- Publicidad, 18000
- Mantenimiento, 37000

Mis costos variables

- Tinta, 10000-27000
- Papel, 5000-17000
- Cartulina, 7000-23000
- Fotografía, 12000-30000
- Plumas, 15000-35000
- Marcadores, 6000- 14000
- Lapices, 3000-10000

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ **75000**

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow \mathbf{2,8061}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \mathbf{\text{₡ } 437751.6}$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- **Equipo de impresión**
- **Tintas**
- **Materiales especiales**
- **Muebles de trabajo**
- **Almacenamiento y organización**
- **Servidores y sistemas**
- **Computadores**
- **Personal administrativo**
- **Técnicos de impresión**
- **Diseñadores gráficos**

Pasivos

- **Facturas de servicios**
- **Salarios**
- **Impuestos**
- **Alquileres**
- **Préstamos**
- **Hipotecas**
- **Contratos**
- **Obligaciones contractuales**
- **Beneficios post-empleo**
- **Compromisos de compra**



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Por ahora, el único que ofrecería a gran cantidad o por lo menos bastante parecido sería Office Depot, que es lo más cercano o incluso justo a lo que doy a mostrar que quiero vender con lo que sería el emprendimiento. Diría que por ahora es la única que tiene características muy similares a lo que daría y busco con mi trabajo de emprendimiento así que, diré que esas medianas tiendas que tienen podrían ser la competencia que tendría para poder llevar a el emprendimiento a un buen nivel de desempeño y volverlo conocido para las ventas y servicios.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Son fundamentales para un buen funcionamiento de una empresa o emprendimiento. Con esto haciendo que cumpla con: cumplimientos legales, reputaciones y credibilidad, evitar multas y sanciones, transparencia y control interno. Cumplir con las obligaciones tributarias es un deber legal y moral, esto también aporta a el desarrollo y beneficios muy significativos a una empresa/emprendimiento y a la sociedad, todo es esencial para la sostenibilidad y el crecimiento de los negocios y emprendimientos.

¿Cómo se liquida una empresa?

Para liquidar una empresa se tienen que cerrar oficialmente las operaciones y distribuir sus activos que tenga y esten entre los acreedores y en el caso de que hayan recursos aun, seria ya con los propietarios de la misma. Todo este proceso requiere una cuidadosa planificación y ejecución para asegurar que de verdad si se cumplan todas las obligaciones legales y financieras, para estos casos sería mejor contar con el asesoramiento de expertos y contables legales para la realización correcta y eficiente.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Emprendimiento, y como crear una y usarla de una forma correcta y eficiente

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para poder aprender todo lo que sería necesario para un buen manejo de empresa

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para todo publico general, quien este interesado en este proyecto(puede haber mucha gente opcional en esto

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Crear y fomentar lo necesario que es estudiar un tema por si alguna vez en nuestra vida realizaremos un negocio o emprendimiento

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Hacer charlas de toda la información necesitada para lograr el objetivo de entender y hacer funcionar bien el funcionamiento y coordinación de una empresa

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Mostrar una buena ejecución de lo aprendido en este curso y lo que se haya estudiado antes, esto dará muy buenos resultados si lo seguimos a orden de la letra

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Mucho tiempo, cuadernos, anotaciones, sugerencias, apoyos. Todo lo que también se una buena información para lograr el objetivo buscado

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Lo realizare a mitad de Junio, ya que se dieron varias situaciones que no me dejaron avanzar en nada, pero no lograra detener mi voluntad de trabajar

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo seré el responsable, todo esto es mi deber ya que para eso me debo esforzar, sacar un buen futuro que me mantenga feliz por haber aprendido mucho de este curso y estudios

NOTAS

Es la primera vez que estoy en curso como este, así que me estoy feliz de haber participado en el, me agrada mucho el hecho de poder estudiar y aprender demasiado sobre el tema de emprendimiento y negocios, es un tema bastante interesante y curioso que desde mi punto de opinión esta muy bueno, para que todo el mundo estudie y también aprenda de este, en fin y sin más que decir, muchas gracias por dejarme participar este curso tan bueno y apreciado, se agradece mucho toda la información que me han dado y que me servirá a futuro para tener un buen trabajo de mi propio negocio o emprendimiento.

Con muchos agradecimientos y saludos.

-Carlos Francisco Parrado Montero.