



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La tecnología en los negocios se refiere a la aplicación de herramientas, sistemas y conocimientos técnicos para mejorar la eficiencia operativa, optimizar la toma de decisiones y mantener la competitividad en un entorno empresarial dinámico.



**Recuerda: La idea  
puede tratarse sobre  
un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

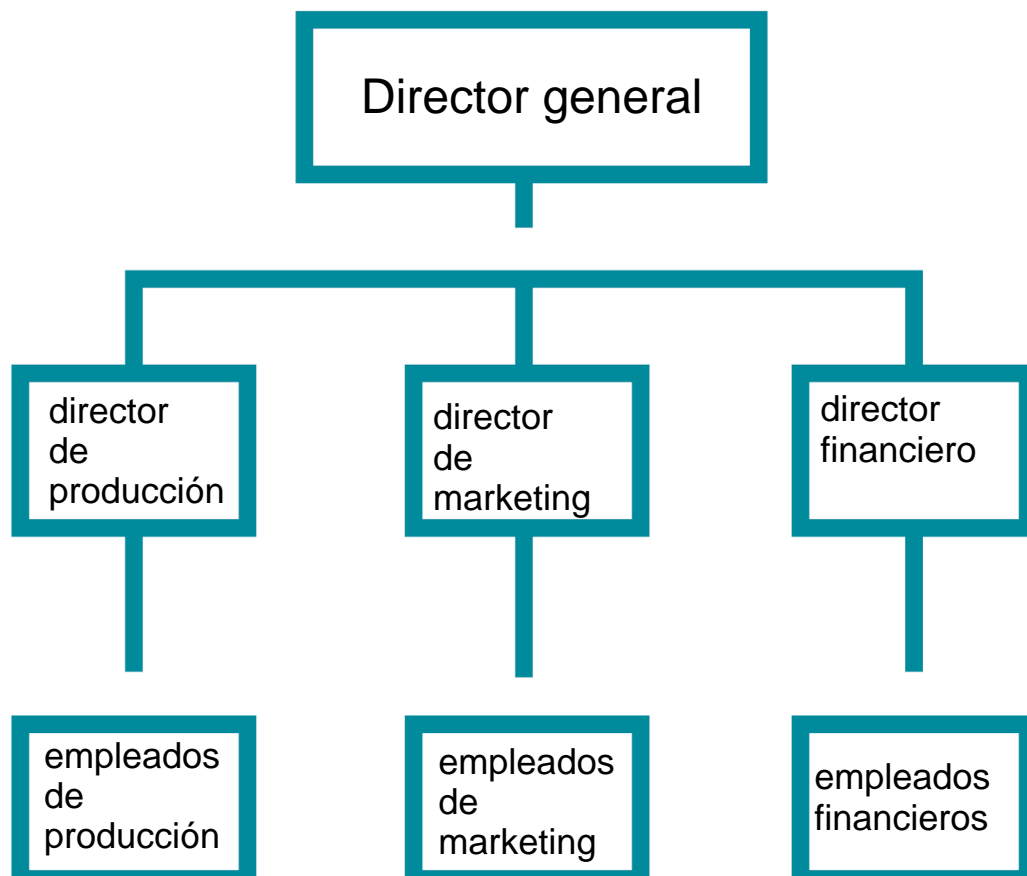
### Misión:

porque meter mas apps al mundo de la tecnologia?  
para darles una vida unica y enseñarles a saber mas  
de la vida tecnologica.

### Visión:

desarrollar apps para los gamers, personas con  
emprendimiento para una mejor vida y ayudarles  
a saber sobre mas al futuro.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

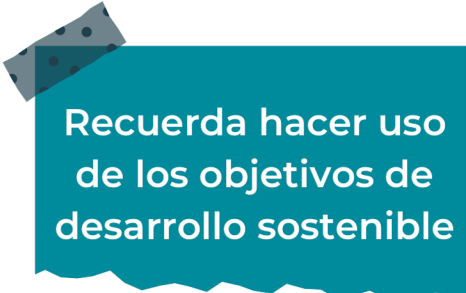
teniendo bastante personal para una mejor experiencia para los clientes y mejorando cada vez mas.

### *Sostenibilidad ambiental:*

La tecnología va a permitir optimizar el uso de recursos, reduciendo la huella ambiental.

### *Sostenibilidad económica:*

saber utilizar todo el tipo de ayuda para no gastar mas del presupuesto que tenemos y ser mejores cada vez mas.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

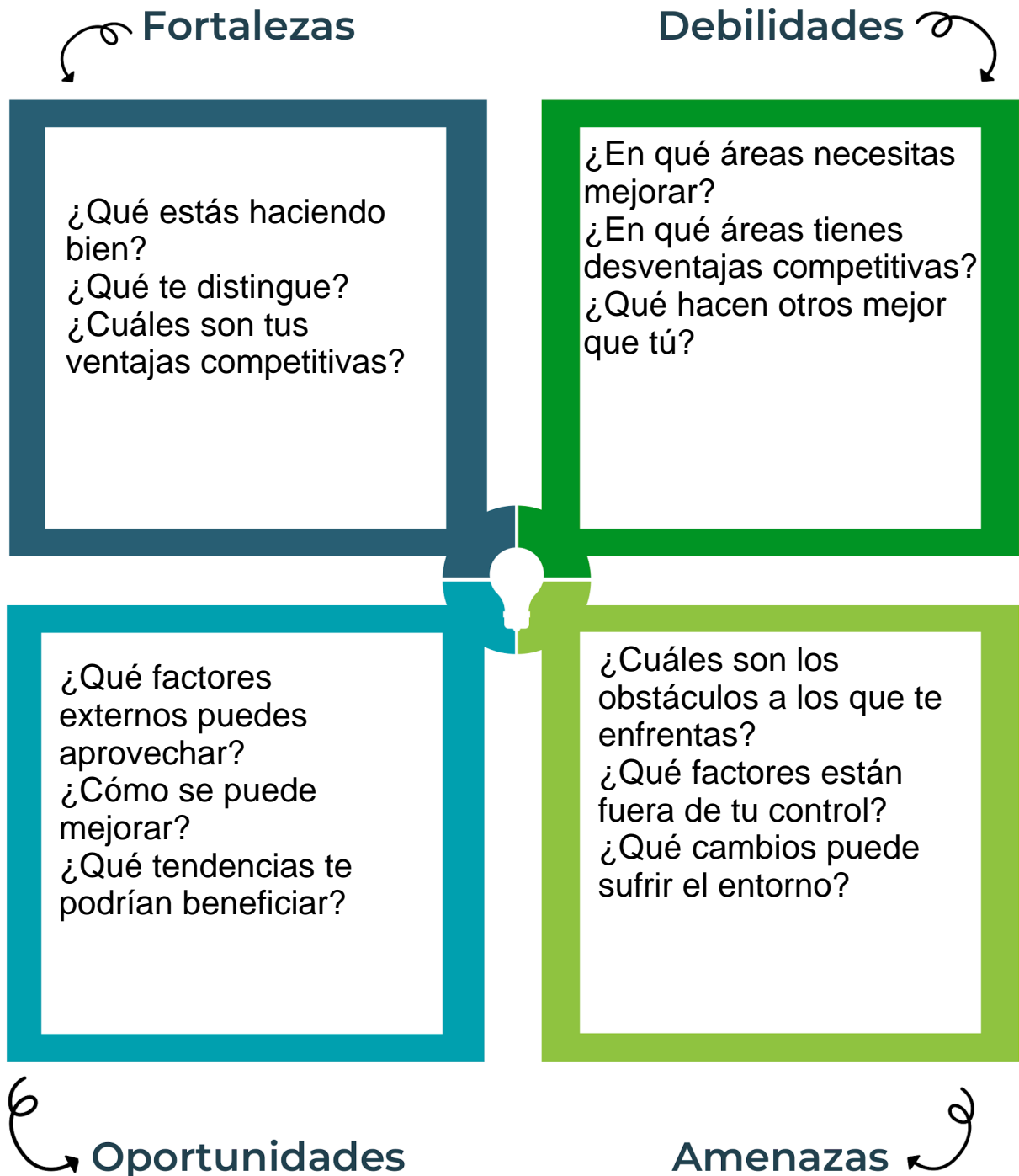
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<b>Socios clave</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- Tiendas deportivas</li><li>- Clubes deportivos</li><li>- Influencers</li><li>- Fabricantes textil</li><li>- Proveedores de material textil</li></ul>	<b>Actividades clave</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- Vender en centros de yoga, entrenamiento personal y boutiques de deporte</li></ul>	<b>Propuesta de valor</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- Ropa de deporte de calidad superior</li><li>- Prendas 100% recicladas</li><li>- Tallas grandes</li><li>- Venta Online</li></ul>	<b>Relación con el cliente</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- Newsletter</li><li>- Perfil personal</li><li>- Descuentos gimnasios</li></ul>	<b>Segmento de clientes</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- Mujeres de 16- 60 años que buscan ropa deportiva de calidad y respetuosa con el medio ambiente.</li></ul>
	<b>Recursos clave</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- Packaging</li><li>- Web</li></ul>		<b>Canales</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- Página web</li><li>- Influencers</li><li>- Centros deportivos</li><li>- Retiros de yoga</li></ul>	
<b>Estructura de costos</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- Mantenimiento de la página web</li><li>- Publicidad</li><li>- Oficinas ( alquiler, agua, luz, internet)</li><li>- Salarios personal</li><li>- Materia prima</li><li>- Costes de producción</li><li>- Transporte</li></ul>			<b>Fuentes de ingresos</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- Venta directa a cliente final</li><li>- Venta a distribuidores</li></ul>	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

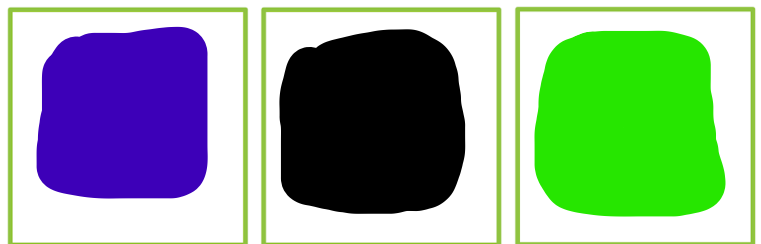


Slogan



era un logo mas bonito pero lo hice porque siento que la empresa que estoy haciendo trata sobre la tecnologia y pues sobre las computadoras mas que todo

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- 20000/arreglos
- 15000/pantallas
- 17000/baterias
- 19000/estuches
- 16000/electronica
- 14000/teclados
- 12000/ cargadores

### Mis costos variables

- 13000
- 12000
- 11000
- 14000
- 9000
- 8000
- 8000

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₱70 000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 1.71$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 119\,700$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Equipos informáticos
- Software y aplicaciones
- Redes y sistemas de comunicación
- sistemas de almacenamiento de datos
- 
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Préstamos bancarios
- Cuentas por pagar
- Salarios pendientes de pago
- Impuestos por pagar
- 
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen 10 productos y servicios los cuales son:

Relojes inteligentes

maskarillas

auriculares inalámbricos

humidificadores

mochiles y bolsos electrónicos

freidora de aire

artículos para videojuegos

Tablet

teléfonos o computadoras

joyas tecnologicas

ropa deportiva tecnologicas.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Impuesto sobre la renta: Los contribuyentes deben declarar y pagar un porcentaje de sus ingresos al Estado.

Impuesto al valor agregado (IVA): Comerciantes y prestadores de servicios cobran este impuesto a sus clientes y lo entregan al Estado.

Impuesto de bienes inmuebles: Los propietarios de casas o terrenos pagan un impuesto anual por la posesión de estos activos.

Impuesto a las ganancias de capital: Al obtener ganancias por la venta de activos, como propiedades o acciones, se declara y paga el impuesto correspondiente.

Impuesto de timbres y estampillas: Se aplica a ciertos documentos legales, como contratos o escrituras públicas.

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

Cobrar los créditos pendientes frente a terceros.

Pagar las deudas pendientes.

Vender los bienes o activos de la empresa para convertirlos en dinero.

Realizar las acciones necesarias para liquidar la empresa.

---

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Negocio

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

porque nos ayuda a saber mas cosas del negocio y a como desarrollarlo

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

para las personas aprendan mas de como emprender

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

para que las personas consigan mas fácil un trabajo o ayudar a alguien que lo necesite

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

emplear un método de apoyo para que las personas lo compren o lo sigan pan que es un negocio

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

queremos lograr que las personas logren ser alguien en la vida y tengan de que vivir y no depender de la familia, que se compren sus propias clo que ganan diariamente

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

se necesita tener computadora o teléfono para poder empezar haciendo marketing

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

3 días a la semana desde las 8am a 2pm

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

los encargados de las aplicaciones los cuales son encargados de la empresa

