



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Es el principio de una empresa o local para hacer, ingresos personales para bienes o servicios de manera personal para sustento del hogar o familia



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

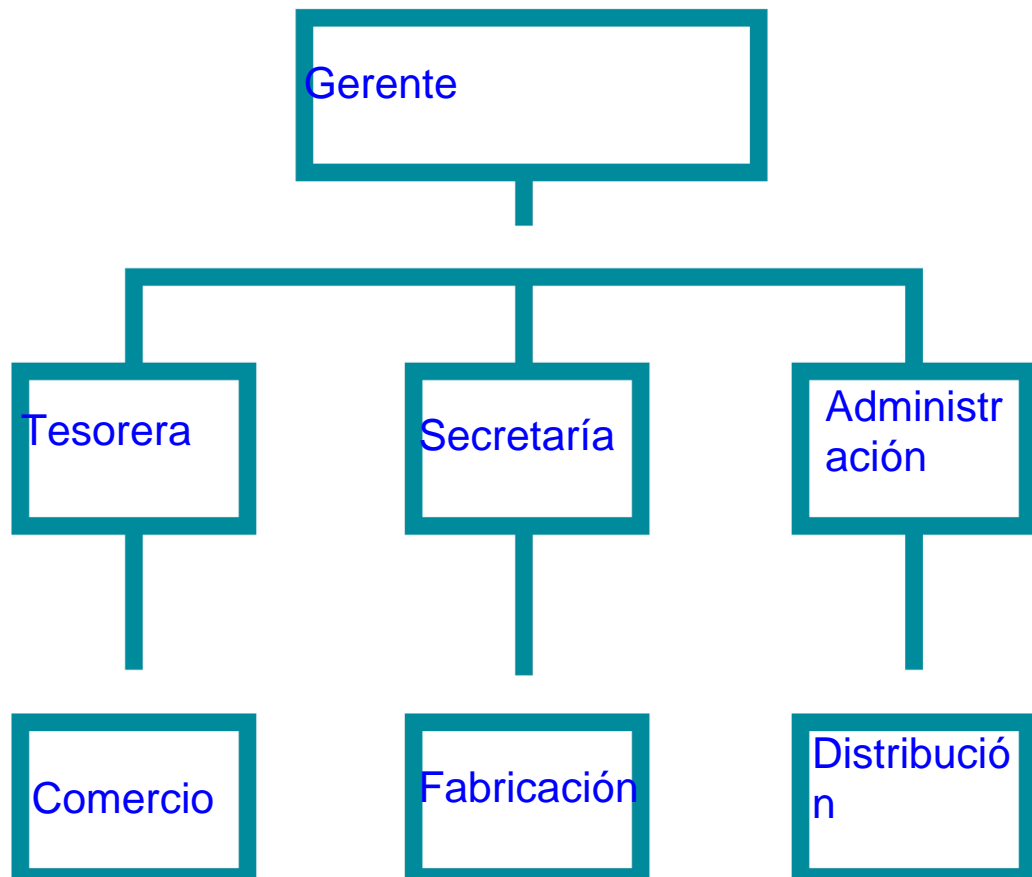
Misión:

Distribuir productos o comprar para tener más
reconocimiento de la
Misma.

Visión:

Expandir y agrandar el emprendimiento de
manera que tenga más reconocimiento a nivel
nacional internacional

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

No gastar más de lo que tenemos de economía y presupuesto, tener en cuenta los gastos

Sostenibilidad ambiental:

Hacer el emprendimiento en una sola que favorezca y no aya tanta competencia para q sea más facil distribuir el producto y que en el ambiente no aya tanto preligro

Sostenibilidad económica:

Comprar los productos más baratos pero de buena calidad para darle la mejor satisfacción a los clientes y quieran volver a venir



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

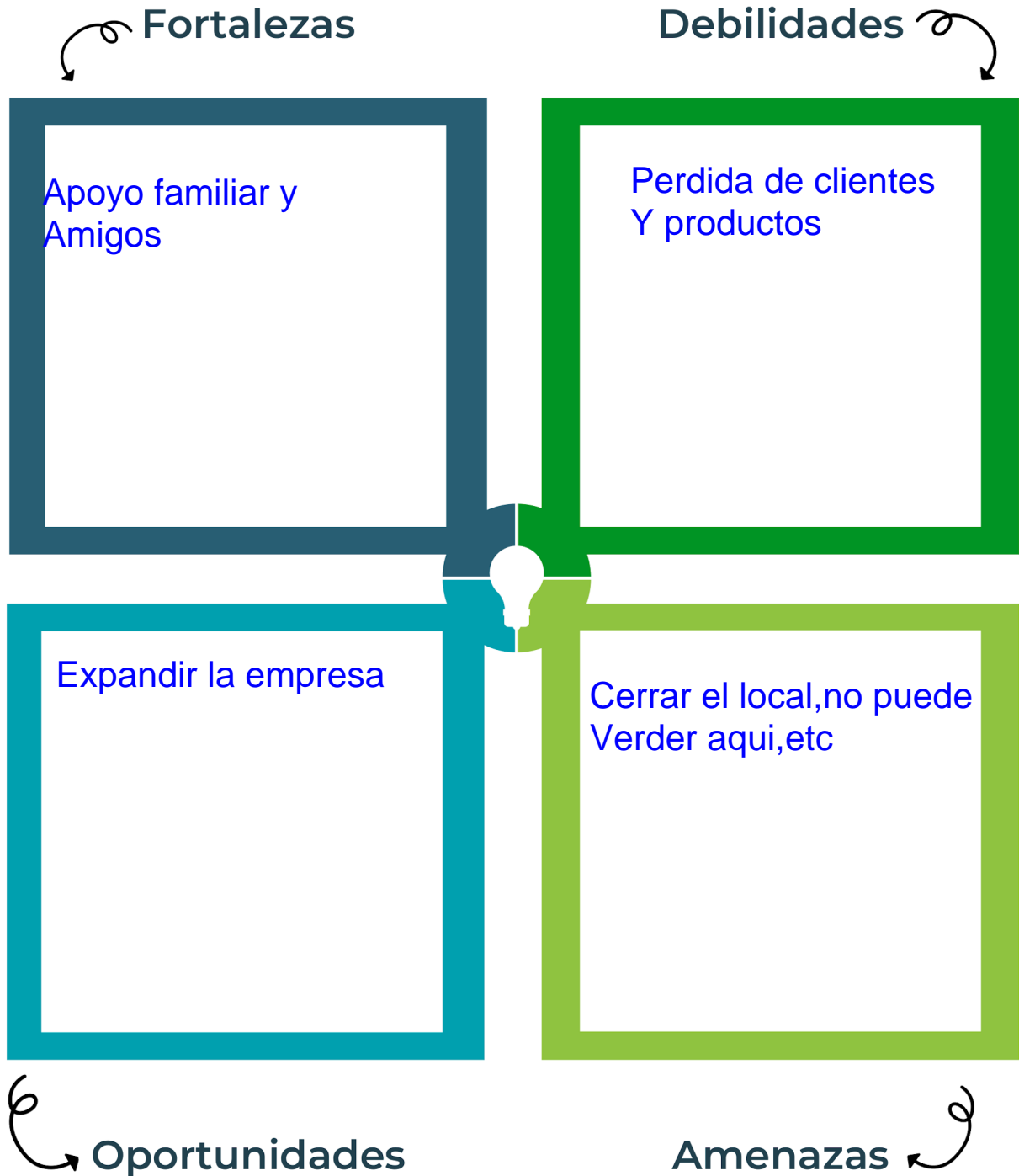
Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Distribuidora y proveedores de confianza	Hacer ofertas el último día de la semana	Dar seguro a los empleados	Ser amigables	Tarjeta de cliente frecuente gana puntos para canjear
	Recursos clave		Canales	
			Canal 6	
Estructura de costos			Fuentes de ingresos	
300 mil al mes			Banco nacional y ahorros	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

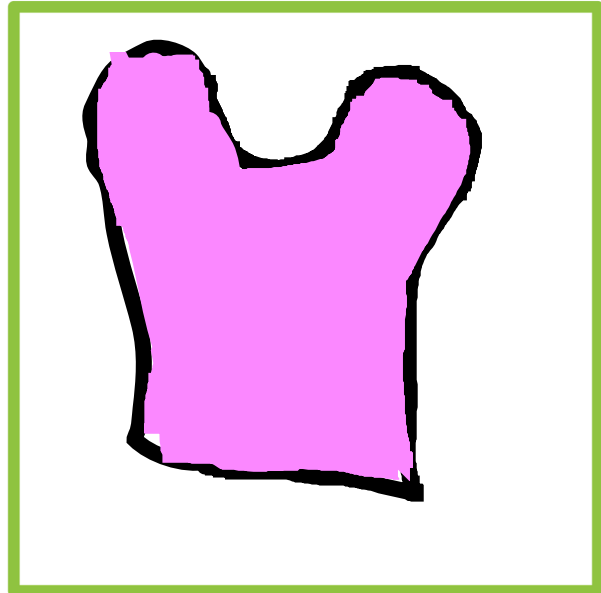


Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Vestirse bien es la felicidad

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

●	3000
●	5000
●	7000
●	1000
●	6000
●	9000
●	

Mis costos variables

●	2645
●	8755
●	1500
●	10500
●	
●	
●	

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 10000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 70000

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡100000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Agua
- Luz
- Local
- Personal
- Productos
-
-
-
-
-

Pasivos

- Limpieza
-
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen 167219 productos en costa rica

Servicios 504721 en costa rica

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Ayuda al desarrollo del estado en los
ambientes de
salud, seguridad, vialidad, educación y en
servicios públicos

¿Cómo se liquida una empresa?

Consiste en la extinción de tu negocio o
empresa, a través de esta operación la
empresa salda todas sus deudas

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Rapa,zapatos

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para que las perosnas tengas mas oportunidades de vestimenta

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para probeer a la familia

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para generar ingresos monetarios

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Una empresa de ropa

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Expandir la marca de ropa

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Tela,cuero,maq uinaria

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Cuando tengamos los ingresos

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Él gerente

