



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.



## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

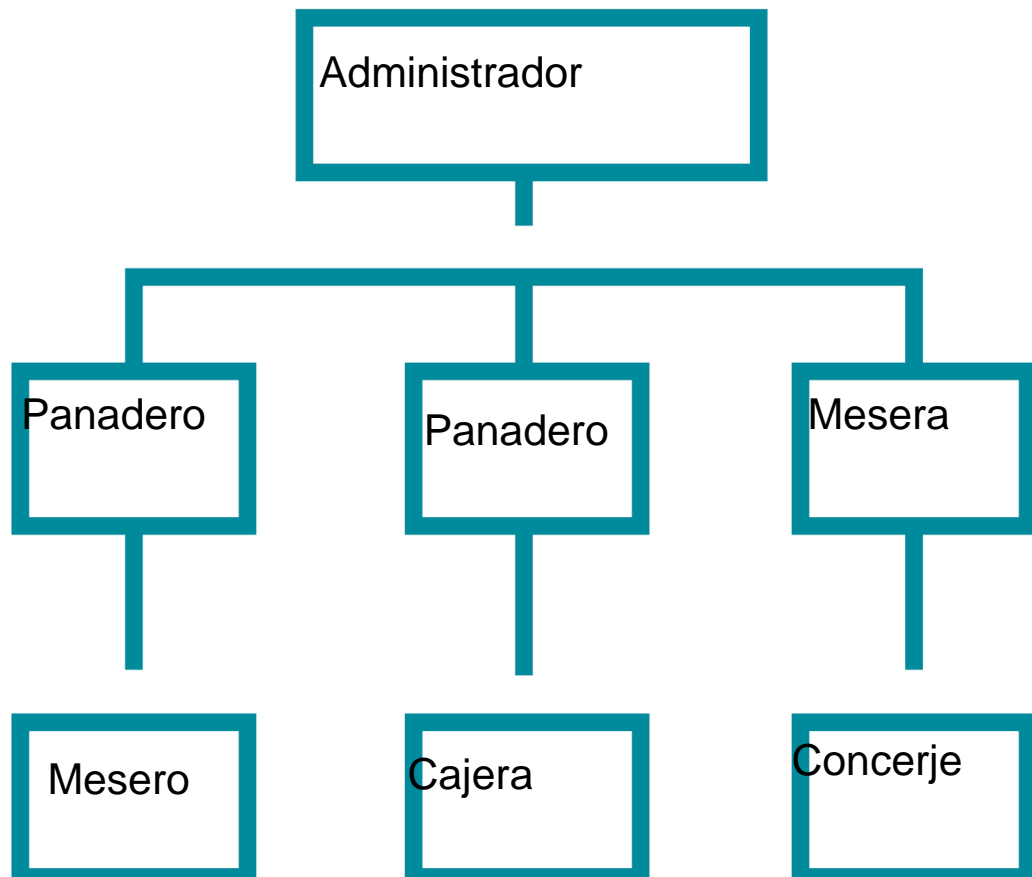
### Misión:

Ofrecer siempre buenos productos y tener una buena relación con los clientes y los trabajadores, aportar a la sociedad de buena manera

### Visión:

Tener un local en un lugar concurrido

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Tener variedad de productos

Ejemplos : productos vegetarianos y Veganos

---

---

---

---

### *Sostenibilidad ambiental:*

Utilizando productos orgánicos, haciendo campañas de reciclaje, evitando el uso de plástico en los empaques.

---

---

---

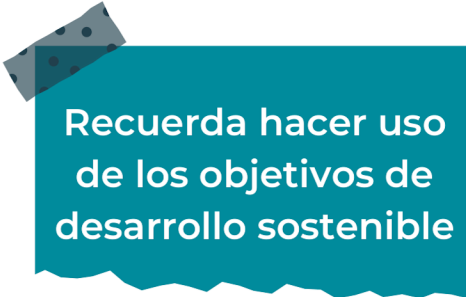
### *Sostenibilidad económica:*

Siendo responsable con los pagos y deudas, teniendo la capacidad de organizar los ingresos.

---

---

---



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

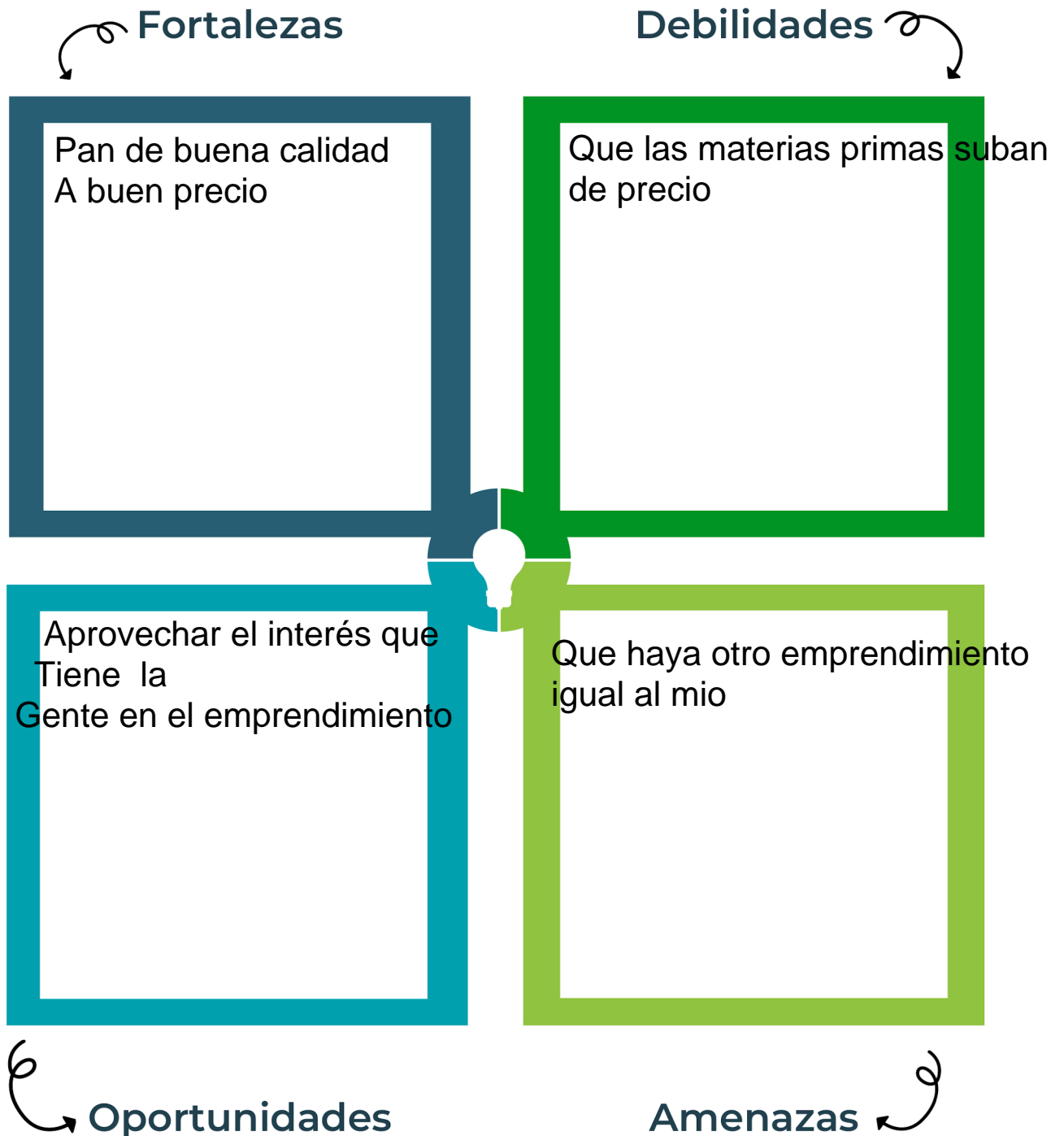
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Padres Cuñada Hermanos	Elaboración y venta de Pan	50.000	Hacer encargos Personalizados	Hacerles Promociones
	<b>Recursos clave</b> Harina Huevos Dulce de leche Azucar Aceite Sal		<b>Canales</b> Hacer una cuenta de Instagram para el emprendimiento	
<b>Estructura de costos</b> Pago de salarios, impuestos y prestamos			<b>Fuentes de ingresos</b> Venta de pan	

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



¡Algo dulce hecho en casa!

---

---

---

---

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Electricidad 4000
- Agua 4000
- Ingredientes 10000
- Empaques 2000
- Envios 3000
- Total: 23.000
- 

### Mis costos variables

- 2000
- 2000
- 9000
- 2000
- 1 500
- Total: 16 000
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₱ 2000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Cuentas de ahorros
- Cobro con los clientes
- Inversiones financieras
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Salarios
- Deudas
- Impuestos
- Inventarios
- Préstamos
- Cuentas por pagar
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Hay 2 emprendimientos iguales al mio en mi comunidad.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Sostenimiento de gastos públicos

Distribución de la renta.

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

Una empresa se liquida cobrando créditos pendientes frente a sus deudores, repartiendo el patrimonio que aun queda en la empresa entre los socios, con el objetivo de una rápida venta de bienes.

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

La situación económica, ya que soy de una familia grande y quisiera poder ayudarla

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Porque es algo que nos ayudará a crecer y aportar a la sociedad

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para las comunidades más cercanas

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para generar Ingresos

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Vender pan de Buena calidad en las comunidades

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Tener mi propia Panadería

Cubrir gastos

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Ingredientes  
Utensilios  
Mano de obra

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Haré pequeñas Cantidades para vender y avisaré por la cuenta del Emprendimiento Que se podrán Hacer encargos

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Yo, Yendry Mariana Ruiz González  
Cédula :208970750

# NOTAS

Jueves : Avisaré por la cuenta oficial del emprendimiento qué se estará haciendo pan y que puede hacer sus encargos.

También se revisara que todo esté en orden y que hayan Los productos necesarios.

Viernes: Se leerá los mensajes de la cuenta y se comenzará hacer el pan para que en la tarde ya esté listo para entregar Y vender.

Mi experiencia en Yo emprendo fue muy retadora pero Agradable, me siento satisfecha de lo aprendido.