



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

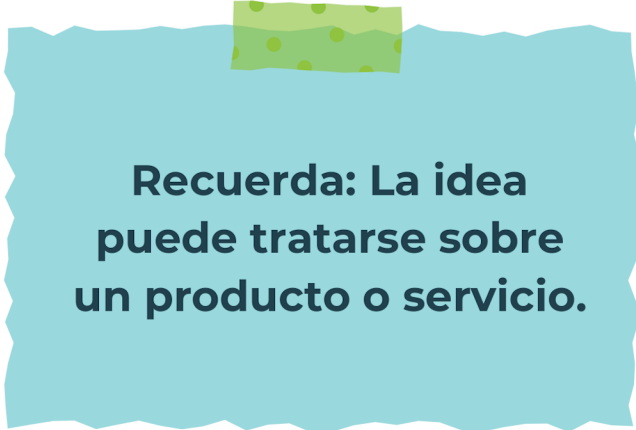


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de negocio es la razón de ser de una empresa. Su propuesta de valor debe comunicar los beneficios de los productos o servicios que se quieren ofrecer.



**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

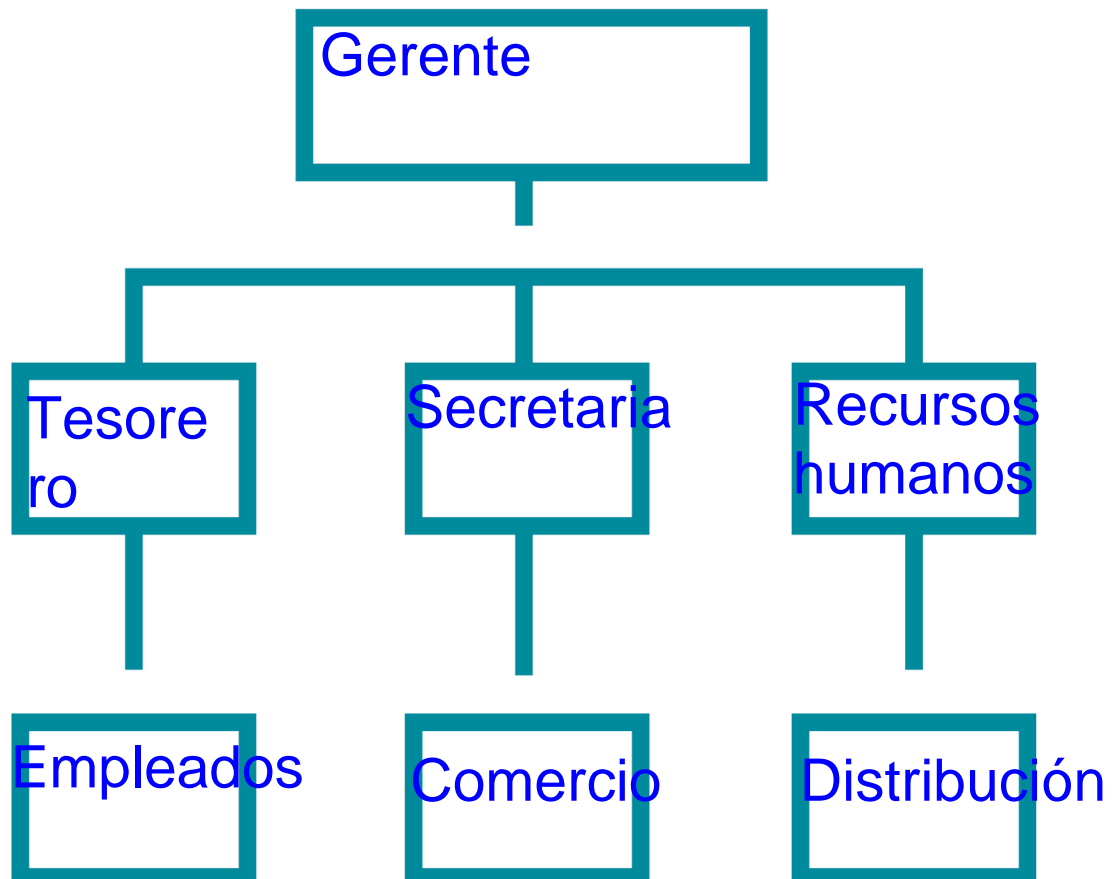
### Misión:

Tener una buena venta del  
producto, y venderlo a nivel  
nacional

### Visión:

Expandir la empresa por distintos  
lugares del mundo

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

No gastar más de lo que tenemos

---

---

---

---

---

### *Sostenibilidad ambiental:*

Donde no haya mucha  
competencia

---

---

---

---

---

### *Sostenibilidad económica:*

Comprar productos más baratos y  
de buena calidad para dar la  
mejor satisfacción a los clientes

---

---

---

---

---



Recuerda hacer uso  
de los objetivos de  
desarrollo sostenible

## Actividad #4

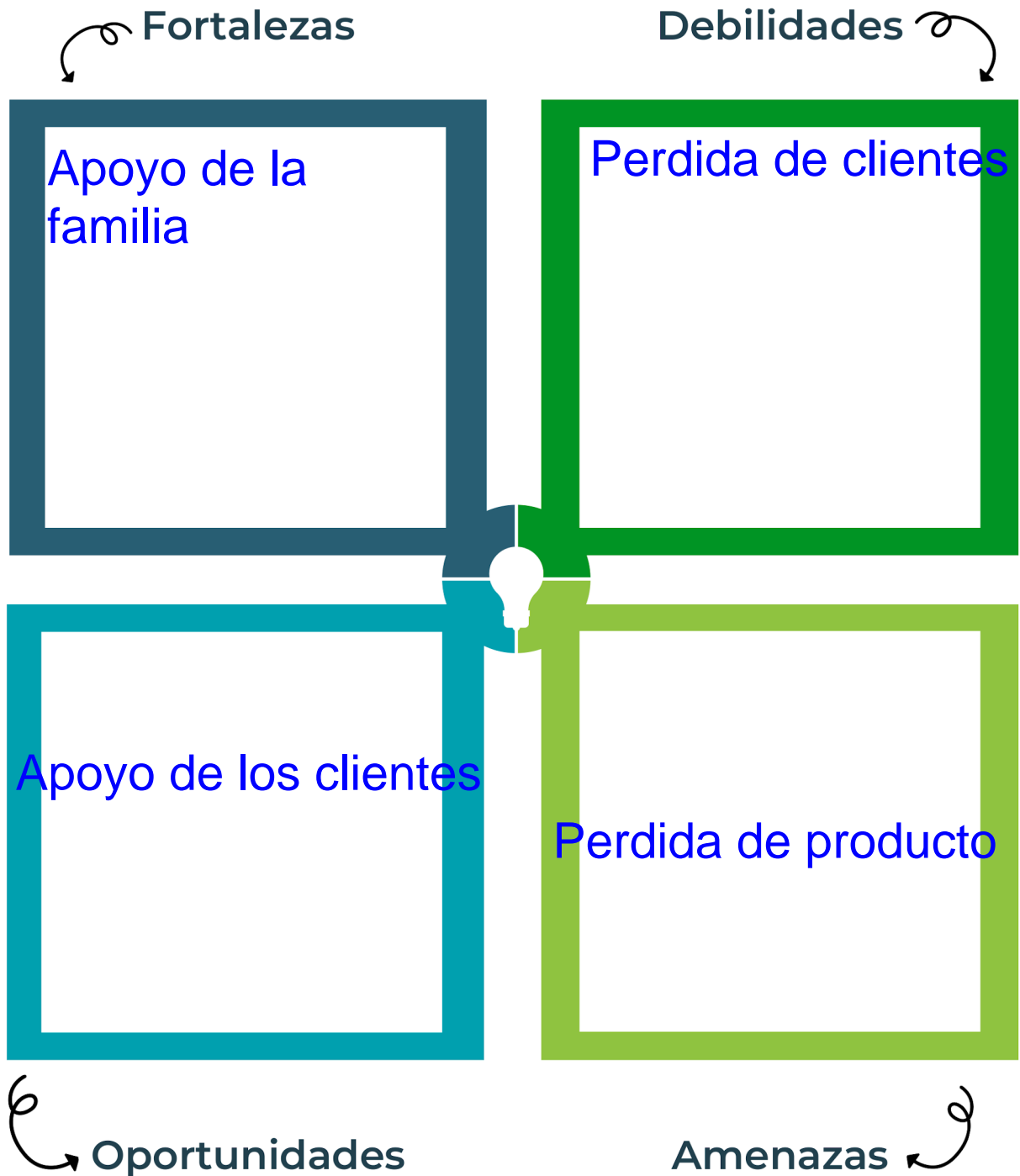
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Proveedores de confianza	50% de descuento o el último día del mes	Dar seguro a los empleados	Buena y amigable	Acumulación de puntos por compra
	Recursos clave		Canales	
	Tener dinero para comprar		Canal 7	
Estructura de costos			Fuentes de ingresos	
250000 colones			Banco nacional	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

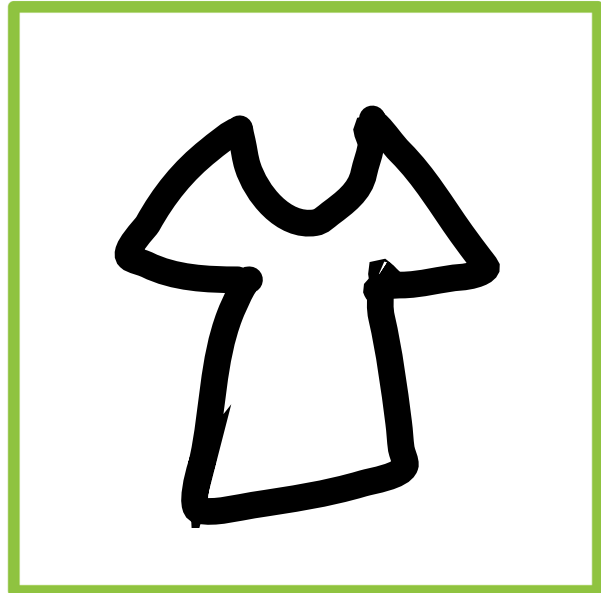


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Sin camisas no se sale

---

---

---

---

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- 3000
- 5000
- 7000
- 1000
- 6000
- 9000
- 

### Mis costos variables

- 2645
- 8755
- 1500
- 10500
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₱10000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 70000

Punto de equilibrio monetario → ₡ 100000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Local
- Luz
- Trabajadores
- Agua
- 
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Productos
- Mantenimientos
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Hay un aproximado de 235768  
mil productos en el mercado

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

El cumplimiento tributario garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

procedimiento judicial cuyo objeto es la venta rápida y eficiente de los bienes de la Empresa

Deudora que se ha vuelto inviable económicamente, con el objeto pagar a sus acreedores.

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

La ropa

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Porque es de uso cotidiano para las personas

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para cualquier persona

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para que las personas anden bien vestidas siempre

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Rebajas de ropa durante la semana

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Tener una empresa grande con futuro a expandirse

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Dinero suficiente, y también comprar productos de calidad

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Cuando tengamos la parte económica suficiente

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Todos los del sistema interno que estén a cargo

