



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



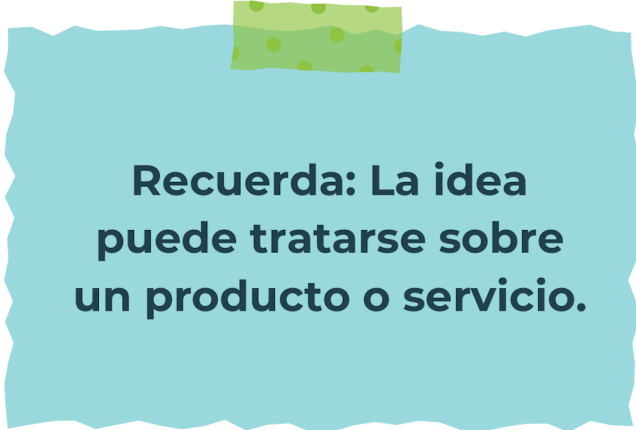
1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea del negocio es para la persona que le guste y que este interesado en verse mejor, por eso voy a comercializar los productos que logren ese objetivo, con la finalidad de satisfacer las necesidades del cliente.

Productos que ofrecería son: Moños, lazos, diademas, colas, Diademas para el skincare productos de higiene personal para hombre y mujer.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

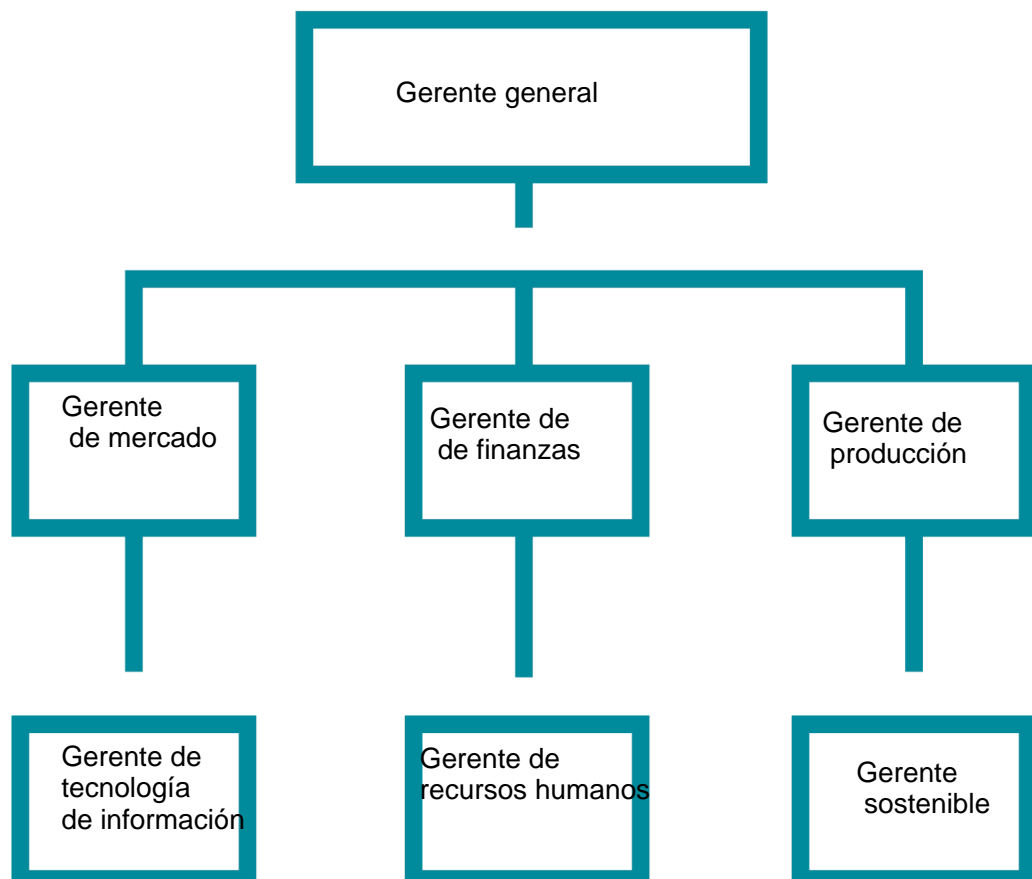
Misión:

Mi misión es poder satisfacer las necesidades de los clientes y poder ayudarlos en lo que ellos necesiten y que estén satisfechos con la compra.

Visión:

Mi visión es poder formalizar un negocio estable y exitoso para poder generar ingresos de forma eficiente y legal, para así crecer como empresa y poder generar empleo.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Realizare diversos colaboraciones y donaciones

trabajos comunitarios y poder buscar la mayor forma de ayudar en algunas

identidades que se dediquen a este tipo de trabajos sociales

Sostenibilidad ambiental:

Voy a cumplir que se genere el valor económico, social y ambiental a medio y largo plazo.

Tener protección del medio ambiente como ejemplo (utilizar la luz natural al máximo,

evitare imprimir siempre que sea posible, reutilizar materiales) entre otras cosas

Sostenibilidad económica:

Me impulsare al crecimiento económico sin perjudicar los recursos naturales, por ejemplo, reciclar productos ser mas cuidadosa a mal gastar el dinero

Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

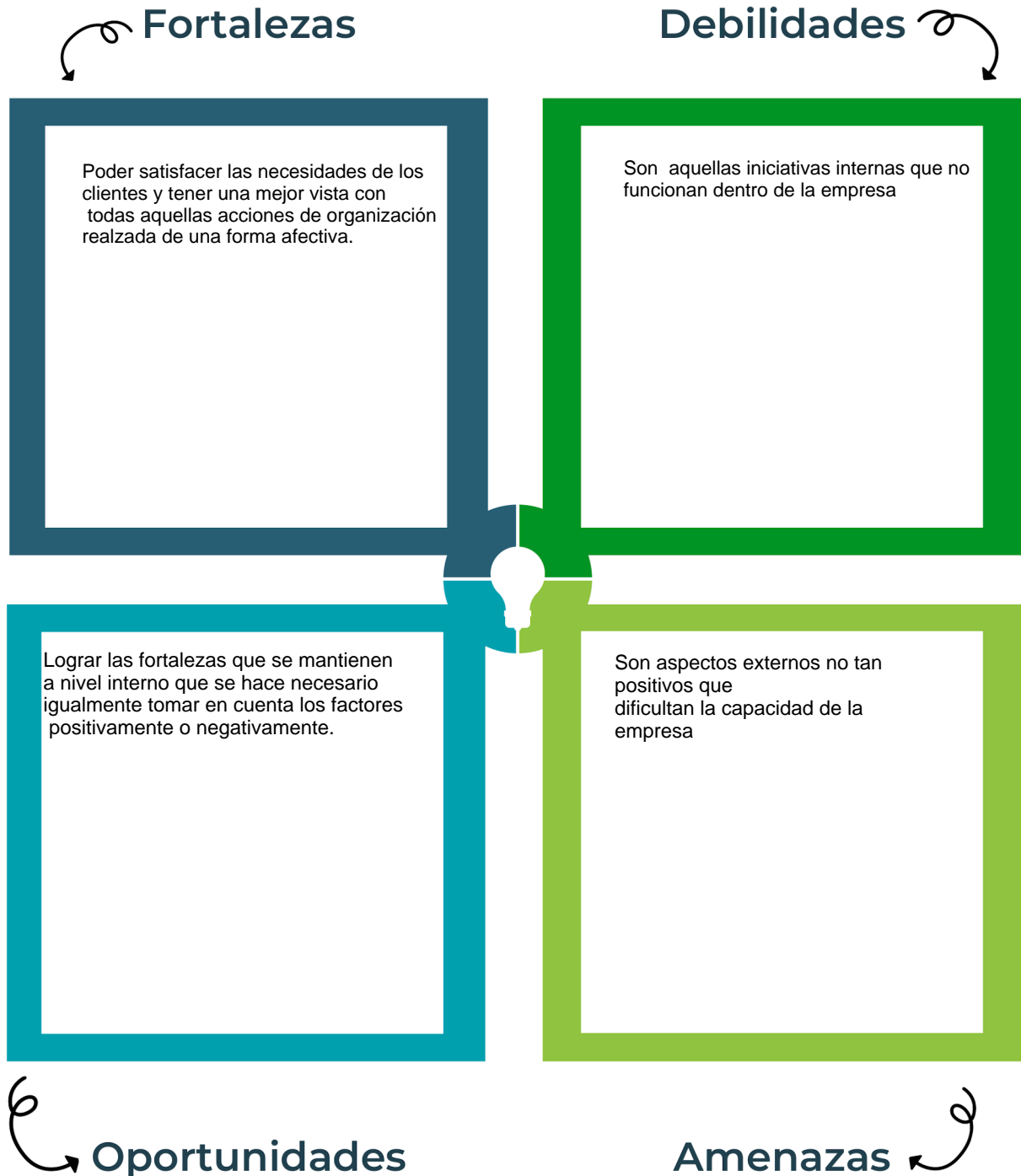
Socios clave Personas, grupos o instituciones	Actividades clave Tareas 100% necesarias para crear y poder comercializar el producto	Propuesta de valor Atributo diferenciador del producto ¿cómo quiero venderlo	Relación con el cliente Estrategias para propiciar una lealtad de los clientes potenciales	Segmento de clientes Son los deseos, necesarios que podrán satisfacer el producto o servicio
	Recursos clave Personas, materiales, dinero herramientas y otro necesarios para las actividades claves		Canales Se utiliza para hacer llegar el producto al consumidor final	
Estructura de costos Es a donde se realizará los gastos			Fuentes de ingresos Es donde se promoverán los ingresos	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Electricidad: 10,000 colones
- Internet: 8,000 colones
- Ganancia de venta de mis productos: 100 000
-
-
-
-

Mis costos variables

- Transporte: 7,000 colones
- Productos: 30,000
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 5000 colones

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	equipo de trabajo
●	cuentas por cobrar
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	

Pasivos

●	cuentas por pagar
●	inversiones
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Es tos son algunos de los productos que yo ofrezco a lo igual que ofrece algunos negocios

Cremas, emulsiones, lociones, geles y aceites para la piel.

Mascarillas de belleza.

Maquillajes de fondo (líquidos, pastas, polvos)

Polvos de maquillaje.

Polvos para aplicar después del baño.

Polvos para la higiene corporal

.

Jabones de tocador.

Jabones desodorantes.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

La primera razón es el sostenimiento de los gastos públicos. La principal fuente de ingresos públicos es los tributos, y dentro de estos los impuestos. Otro fin importante es la redistribución de la renta.

¿Cómo se liquida una empresa?

La Liquidación de las empresas es un procedimiento judicial cuyo objeto es la venta rápida y eficiente de los bienes de la empresa deudora que se ha vuelto inviable económicamente con el objeto pagar a sus acreedores.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Cuidado personal y accesorios de cabello

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Me importa porque la mayoría de las personas les gusta tener un cuidado en sus cuerpos y accesorios de cabellos

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para aquellas personas que les interese ese tipo de productos.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

El objetivo es que las personas reconozcan los productos del cuidado personal o accesorios de cabello.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Planear subir los productos en las redes sociales, hacer rifas de los productos, ser organizados de cuando a realizaran los pedidos.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que mis productos sean reconocidos que mi emprendimiento sea mas grande y poder tener mas variedades de productos para mis clientes potenciales.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Tener plata para poder comprar los productos necesarios para poder o empezar mi emprendimiento.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Los fines de semana se realizan los pedidos y entre semana se hace entrega de los productos
Hora de cierre de
3:00pm
a 9:30pm
del cierre

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Empezando mi emprendimiento soy yo la responsable y si crece más mi emprendimiento buscare un gerente para poder tener una mayor administración de mi emprendimiento.

